БИРЖИ и БАНКИ

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

№72 (330) 11 ноября 1996 года

понедельник

СОБЫТИЕ НЕДЕЛИ

НАШ ПАРОВОЗ, КУДА ЛЕТИШЬ?..

Андрей МАХОВСКИЙ

Главные политические события прошлой недели определялись решением, которое 4 ноября принял Конституционный суд. Первый шаг сразу после судебного заседания сделали оппозиционные президенту силы. Уже на следующий день парламент вынес решение, утвердившее постановление Конституционного суда. Ответный ход главы государства не заставил себя ждать. В течение одной недели на свет появились два указа, которыми Александр Лукашенко, не имея на то законных прав, отменил вердикт суда, в очередной раз обвинив судей и парламентариев в нарушении Конституции. Это еще раз доказывает: к укреплению личной власти Лукашенко готов идти любым путем и заплатить за это любую цену.

Напомним, что принятое после двухдневного обсуждения решение Конституционного суда делает практически бессмысленной президентскую затею с конституционным референдумом. В соответствии с вердиктом парламентское постановление от 6 сентября признано неконституционным в части вынесения двух проектов Конституции на *обязательный* референдум. Как следует из постановления, новая редакция Основного закона может выноситься лишь на *консультативный* референдум. Необязательный характер плебисцита означает, что даже в случае победы президента для принятия новой Конституции потребуется утверждение ее Верховным Советом. В результате столь тщательно готовившийся референдум превращается в нечто вроде опроса общественного мнения.

Естественно, такое решение не могло устроить Александра Лукашенко и его ближайших соратников. Уже на следующий день после заседания Конституционного суда политические баталии переместились в Верховный Совет. От имени президента с обращением к депутатам выступил глава Администрации Михаил Мясникович.

Обвинив Конституционный суд в превышении полномочий, Михаил Мясникович призвал парламентариев проявить благоразумие и не мешать проведению референдума. Кроме этого, глава Администрации ознакомил депутатов с новым указом президента, в соответствии с которым установлена процедура принятия Конституции по результатам обязательного референдума.

Однако обращение президента не имело успеха. Парламент предпочел руководствоваться требованиями законодательства, а не желаниями главы государства. Как заметила депутат Манукова, *«своим решением Конституционный суд уже отменил постановление от 5 сентября»*. По словам председателя Центризбиркома Виктора Гончара, *какие бы ни были приняты решения, комиссия намерена руководствоваться постановлением Конституционного суда.* По сути, от парламента требовалось лишь формальное подтверждение решения Конституционного суда. В соответствии с этим две парламентские комиссии подготовили проект изменений в ранее принятое постановление. На обязательный референдум было предложено вынести два из 7 вопросов. Все прочие должны носить конультативный характер.

Посол США в Беларуси Кеннет Яловиц и председатель КС Валерий Тихиня: как бороться с правовым Чернобылем?

Естественно, этому проекту активно воспротивилась фракция «Согласие». Конституционный суд был обвинен ею в нарушении Конституции, а руководство парламента -- в заговоре против главы государства. Поводом для таких обвинений стали сомнения некоторых членов «Согласия» *«в правильности постановления Конституционного суда»*. Депутат Сергей Костян даже призвал парламентариев принять решение о самороспуске, чтобы *«не вынуждать президента к жестким мерам»*. В стремлении заставить парламент проигнорировать решение высшего органа конституционного контроля сторонники президента проявили такую активность, что депутат Владимир Нистюк вынужден был напомнить им о возможной уголовной ответственности за подобные действия. Дело в том, что еще во время первой сессии парламент внес изменения в Уголовный кодекс, согласно которым *«за понуждение должностных лиц к неисполнению решений Конституционного суда»* предусматривается ответственность в виде лишения свободы сроком до 6 лет.

В конце концов предупреждения возымели действие. Большинство парламентариев предпочло все же не шутить с Уголовным кодексом. После долгих дискуссий было принято решение, фактически утвердившее постановление Конституционного суда. На обязательный референдум вынесены только вопросы о переносе даты празднования Дня республики и о выборах местных органов власти. Вечером того же дня решения, принятые Конституционным судом и парламентом, были закреплены в постановлении Центризбиркома.

Естественно, ответная реакция главы государства была чрезвычайно жесткой. Выступая на совещании «вертикали», Лукашенко в очередной раз обвинил Конституционный суд и парламент в антипрезидентском заговоре. На следующий день было объявлено о подписании второго президентского указа, призванного обеспечить проведение обязательного референдума.

Впервые об указе стало известно из «Новостей» президентского телевидения 7 ноября. Комментируя данный документ, помощник президента Михаил Сазонов заявил, что жесткость этого нормативного акта вызвана сопротивлением, которое оппозиция оказывает при проведении референдума.

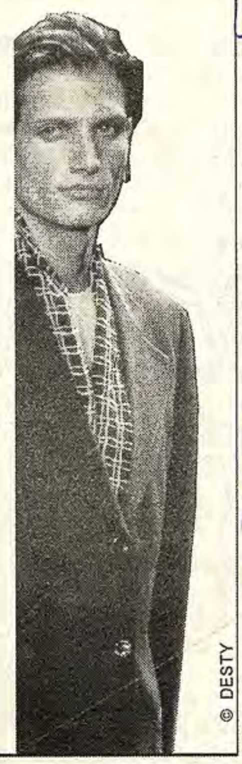
В принципе с подобным комментарием можно согласиться. Оппозиция, действительно, не испытывает восторга по поводу президентского референдума. Не совсем, правда, понятно, зачем Александру Лукашенко понадобилось издавать указ, по сути абсолютно бессодержательный. Как отметил председатель Центризбиркома Виктор Гончар, *«обязательность либо консультативность вопросов грядущего плебисцита никак не может отразиться на проведении мероприятий по его подготовке»*. Так что двумя первыми пунктами указа президент в очередной раз заявил о своем несогласии с решением Конституционного суда, что он не раз уже делал и прежде.

Четвертым пунктом персональная ответственность за проведение референдума возложена на Виктора Гончара. Это особенно странно, учитывая, что председатель Центризбиркома обязан обеспечить проведение референдума уже исключительно в силу своего служебного положения. Безусловно, самым грозным выглядит последний пункт. В соответствии с ним *«деятельность государственных органов, препятствующих проведению референдума, подлежит прекращению»*. Однако препятствовать референдуму никто не пытался и прежде. И вряд ли попытается сделать это в будущем. Без всяких указов. Исходя из этого, понять необходимость появления указа на основе официальных комментариев вряд ли возможно.

Ответ приходится искать в заявлениях президента, прозвучавших на совещании «вертикали» 6 ноября. Выступая с докладом, Александр Лукашенко настойчиво убеждал «вертикальщиков» в том, что его отступление под натиском парламента не является проявлением слабости. Судя по всему, глава государства осознал, что в результате постоянных поражений он может потерять контроль даже над структурами исполнительной власти. Очевидно, Александр Лукашенко понял, что, почувствовав слабость «хозяина», чиновники могут заколебаться и «сдать» его тому, кто покажет свою силу. Так что жесткий по форме, но бессодержательный по сути указ является всего лишь игрой мускулов, рассчитанной на устрашение наивного и напуганного зрителя.

...На минувшей неделе Александр Лукашенко в результате своей активной деятельности удостоился похвалы спикера российской Думы Геннадия Селезнева. Правда, комплимент получился неуклюжим и прозвучал двусмысленно. Г-н Селезнев сравнил г-на Лукашенко с локомотивом, который тащит за собой интеграцию. Но при этом спикер оговорился: паровоз набрал слишком большую скорость и оторвался от состава. Судя по последним действиям Лукашенко на внутриполитической арене, он набрал такой разгон, что перестал обращать внимание -- а есть ли под колесами правовые рельсы и не завершится ли стремительный ход паровоза под откосом.

Продолжение темы на стр. 3.



ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

ГРОДНЕНСКИХ СИГАРЕТ НА ВСЕХ БЕЛОРУССКИХ КУРИЛЬЩИКОВ НЕ ХВАТАЕТ

Виктор МАРТИНОВИЧ

В конце августа закончился капитальный ремонт на Гродненской табачной фабрике. Начало ее работы ознаменовалось расширением ассортимента производимых табачных изделий. В продаже появились сигареты марок «Минск» и «Пуща».

Ежедневная потребность Беларуси в сигаретах отечественного производства определена письмом, направленным заместителем министра торговли Михаилом Евтуховским на фабрику 22 октября, в котором в рамках *«выполнения решения организационного комитета по проведению республиканской ярмарки по оптовой продаже продовольственных товаров Министерство торговли сообщает распределение объемов ежедневной поставки табачных изделий на ноябрь-декабрь по областям с учетом продажи на душу населения начиная с 18 лет и выше»*. Объем однодневной поставки для Минска определен в размере 260 коробов сигарет (вместимость короба в зависимости от наличия либо отсутствия фильтра -- 600-800 пачек), что эквивалентно примерно 3,65 млн.шт.сигарет. Для Брестской области этот показатель составляет 217 коробов сигарет, для Витебской -- 222, Гомельской -- 242, Гродненской -- 183, Минской -- 242, Могилевской -- 193.

В целом же однодневная поставка по стране должна представлять собой 22 млн.шт. сигарет, или 1568 коробов. По словам сотрудников отдела сбыта ГТФ, сегодня фабрике не всегда удается удовлетворить эту потребность. В Беларуси табак, как известно, не растет, приходится закупать его в Киргизии, Азербайджане, Узбекистане, Молдове и странах дальнего зарубежья. Расчеты с поставщиками сырья производятся в валюте, приобрести которую сегодня достаточно сложно. (Напомним, что табачные изделия не входят в список продукции, на закупку которой из стран дальнего и ближнего зарубежья валютные средства должны выделяться в первую очередь).

В мае текущего года Министерство торговли и Кабинет Министров Беларуси направили в Нацбанк предложения (N05-1-9/147) об обеспечении валютными средствами ГТФ и фирм-импортеров табачных изделий. Несмотря на запросы министерств, Нацбанк по-прежнему отказывал в продаже валюты на основании ее дефицита. Процесс конвертации рублей под сырьевые контракты ГТФ активизировался в конце лета. Тем не менее некоторые перебои в продаже валюты сохранились, что не могло не сказаться на регулярности поставок табачных смесей.

«ВЕРТИКАЛЬ»

СТАВКА БОЛЬШЕ, ЧЕМ ЖИЗНЬ

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

На совещании руководителей органов исполнительной власти, проведенном на прошедшей неделе, Александр Лукашенко представил политическую ситуацию в стране как поистине апокалиптическую. Президент пугал представителей «вертикали» Верховным Советом, Конституционным судом и независимой прессой, которые вознамерились сорвать референдум и толкают беззащитного президента на конфронтацию.

Правда, чуть позже президент заметил, что он не такой уж и беззащитный, поскольку сил у него *«достаточно, чтобы принять любые радикальные решения»*.

Александр Лукашенко охарактеризовал происходящие в парламенте события так: *«этого не видывал парламент 12-го созыва ни в один из дней, когда там сидела жуткая оппозиция в лице Белорусского народного фронта»*.

Президент заявил, что не хочет втягиваться в конфронтацию, несмотря на то, что эта *«позиция, может быть, противоречит моей сути, как человеку в общем-то жесткому и эмоциональному»*. Действительно, поиски мира президенту не по вкусу: в своем выступлении он неоднократно ссылался на пресловутую «волю народа», которая заключается в том, что *«пора их распустить, чтоб не мешали жить и работать»*. Лукашенко, однако, заявил, что роспуск был бы на руку Верховному Совету и Конституционному суду, и сказал: *«Мы им этот подарок на данном этапе преподнести не можем, потому что в этом нет никакой необходимости»*. Хочется верить, что Александру Лукашенко удастся и впредь удерживаться от этого искушения.

Рассказывая о последних решениях парламента и Конституционного суда, белорусский президент пользовался терминологией заурядного карточного игрока: *«Идет очень крупная политическая игра, в которой мы не имеем права проиграть... Я вчера после решения Конституционного суда, чтобы выбить последние аргументы у судей и у Верховного Совета, подписал указ, где установил процедуру принятия Конституции через референдум. Выбил последний козырь у Конституционного суда. Нет процедуры -- пожалуйста, президент ее установил»*. Правда, говоря об установлении механизма принятия Конституции на референдуме, Александр Лукашенко не учел того, что это не может быть сделано указом (то есть подзаконным актом). Такая процедура может быть утверждена лишь конституционным законом.

ВЫБОРЫ

КАНДИДАТАМ ПРИХОДИТСЯ РАССЧИТЫВАТЬ ТОЛЬКО НА СЕБЯ

Андрей МАХОВСКИЙ

8 ноября состоялось совещание кандидатов в депутаты Верховного Совета. Его основной целью было обеспечение благополучного исхода грядущих парламентских выборов. В совещании приняли участие председатель Верховного Совета Семен Шарецкий и руководитель Центризбиркома Виктор Гончар.

Как сообщил Виктор Гончар, в нынешней избирательной кампании будут действовать новые правила подсчета голосов. Планка явки избирателей для обоих туров снижена до 25%. Для победы в первом туре кандидату необходимо получить более половины голосов избирателей, пришедших на участки. В то же время для получения мандата во втором туре достаточно относительного большинства голосов. Все это, безусловно, упрощает задачу кандидатов. Однако отношение к выборам исполнительной власти сводит на нет преимущества, обусловленные изменениями правил голосования.

Сейчас для всех понятно, что второго тура выборов, скорее всего, не будет. Как заметил Виктор Гончар, особое значение в связи с этим приобретает первый тур. Лишь одержавшие победу в голосовании 24 ноября могут рассчитывать на получение мандата. Поэтому и Семен Шарецкий, и Виктор Гончар предложили претендентам провести дополнительные переговоры о возможности снятия отдельных кандидатур.

Нынешняя избирательная кампания отличается от двух предыдущих еще и тем, что она полностью проигнорирована государственными структурами. За подготовкой к референдуму власть словно забыла о будущих выборах. Если на агитацию за президентский плебисцит уже потрачены колоссальные суммы денег, то на выборы средства не выделены до сих пор. В этом году кандидаты не получили даже тех смехотворных сумм, которые выделялись им год назад.

Предпринимая меры по обеспечению выборов, парламент решил помочь кандидатам в проведении агитационной кампании. Начальник секретариата Верховного Совета Анатолий Сидорович сообщил, что по заявке кандидата агитационные листовки для него могут быть напечатаны в парламенте общим тиражом в 1000 экземпляров.

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА:

КОММЕНТАРИЙ

СТОЛБ НА КОНСТИТУЦИОННОМ ПОЛЕ

Юрий ДРАКОХРУСТ

7 ноября президент Лукашенко издал указ, которым отменил решения КС и ВС, определяющие характер всенародного голосования по президентскому проекту Конституции как консультативный. Именно глава государства как никто другой оказался верен славным традициям октябрьского переворота 1917 года.

Зачем был принят этот указ? Ответить можно, лишь дав ответ на другой, более общий вопрос: как будут развиваться события после 24 ноября, на следующий день после референдума? Это напрямую зависит от результатов всенародного волеизъявления. Наиболее вероятный исход -- за президентский проект Конституции высказывается большинство явившихся на избирательные участки, но не большинство от списочного состава избирателей. Тогда президент объявляет о своей моральной победе. Он вспоминает, что референдум был консультативным. Ну, а для консультативных референдумов никаких правил нет: нигде не сказано, сколько должно проголосовать «за», чтобы государственные институты прислушались к народному мнению. Одновременно глава государства начинает нажимать на парламент: народ, мол, поддержал президента -- извольте исполнять его волю.

Впрочем, такая риторика в данном случае чревата серьезными издержками. Ведь на референдум выносятся и вопросы об избрании местного начальства населением, и о финансировании госструктур из бюджета, причем голосование по первому из этих вопросов будет носить обязательный характер. Здесь проголосовать «за» может даже большинство избирателей. Так что парламент, скорее всего, получит сильное противоядие против демагогических ссылок на волю народа. Точнее возможность ответить на них не менее демагогическими, но даже более обоснованными ссылками на ту же волю. Поэтому весьма возможно, что некоторые положения своего проекта глава государства станет просто вводить явочным порядком. Смастерить из имеющихся подсобных материалов двухпалатный парламент вряд ли удастся, а вот приравнять свои указы к законам президент может попытаться. Его память и сейчас отличается избирательностью: он прекрасно помнит, что народ в прошлом году проголосовал за наделение главы государства правом распускать парламент, но начисто забыл о том, что голосование по этому вопросу носило совещательный характер. То же самое может произойти после 24 ноября.

Тем не менее положение Александра Лукашенко в этом случае станет достаточно сложным. Парламент будет всячески подчеркивать то обстоятельство, что большинство за президентскую Конституцию не проголосовало. При очень большом желании и умении этот результат можно интерпретировать как выражение народного недоверия ко «всенародно избранному». Такому впечатлению будет способствовать и антиэффект многомесячной работы «министерства правды»: с утра до вечера газеты, радио, ТВ и рать пропагандистов твердили, что народ -- с президентом, что против -- крошечная кучка отщепенцев. И вдруг окажется, что не «кучка», а большинство.

Шок. Значит, все уверения, все резолюции сходов и разъяснения телерезонеров -- сплошное вранье. Народное мнение может оказаться величайшей неожиданностью в первую очередь для самого народа. К тому же и «вертикаль», которая получит на референдуме «вольную», может задуматься о своем будущем. Не будем предрешать итог этих раздумий, заметим лишь, что ситуация в любом случае не вернется в дореферендумное лето 1996 года.

«Революционный» указ от 7 ноября может стать в этом случае последним и весьма весомым основанием для начала процедуры отстранения президента от должности.

Обратимся теперь к варианту менее вероятному и куда более неприятному: президентский проект набирает половину от списка избирателей. Тогда можно ожидать всего, включая одновременный разгон Конституционного суда, парламента и Центризбиркома. И указом от 7 ноября президент подвел квазиюридическое обоснование под подобные мероприятия, так сказать, «застолбил участок». Смысл указа только и исключительно в этом. Ведь все стенания по поводу неких сил, противодействующих референдуму, -- не более чем пропагандистский прием. Референдум парламентом назначен, ЦИК утвердил форму бюллетеня, окружные и участковые комиссии готовы к работе. Как-то специально защищать плебисцит от его противников нет никакой необходимости. Каким бы ни был референдум по проекту Конституции -- обязательным или консультативным, на порядок действий всех органов власти до 24 ноября это абсолютно никак не влияет. Но если половина избирателей скажет «да» президентской Конституции, то уже 25 ноября будет заявлено, что согласно указу голосование носило обязательный характер. Разумеется, Центризбирком может не утвердить итоги голосования, Конституционный суд может признать не соответствующими Основному закону любые действия на основе президентской Конституции. Все это, видимо, в этом варианте и случится. Но метафору о «воле народа» большинство белорусов, к сожалению, понимают слишком буквально. Что до чиновничества, то его, так сказать, основной инстинкт -- выживание. А для этого надо быть вместе с победителем.

Для иллюстрации того, что такое воля народа, стоит привести данные опроса, проведенного лабораторией «НОВАК» профессора Вардомацкого. Согласно этим данным 4% избирателей, то есть примерно 250 тыс. граждан, готовы голосовать за оба проекта Конституции: и за президентский, и за парламентский. Но не следует обвинять этих людей. Виноваты те, кто, соблазняя их метафорой народовластия, стремится с их помощью получить единоличную власть. Приведенный нами пример вопиющей некомпетентности -- наиболее грубый. А сколько других, менее очевидных, но касающихся куда большего числа людей?

Но другого белорусского народа на сегодня нет. И до 24 ноября не появится. Скорее всего, за это время президент не предпримет никаких силовых шагов. Выступая 6 ноября на совещании с «вертикалью», он заявил, что сейчас любой силовой вариант -- прямая потеря голосов на референдуме. Это для президента куда более важный мотив, чем любые законы.

А указу от 7 ноября после 24 ноября в любом случае уготована роль осинового кола: в одном варианте -- для парламента, в другом -- для президента.

СИТУАЦИЯ

«НО ЕСТЬ И БОЖИЙ СУД...»

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

Во время состоявшейся на минувшей неделе пресс-конференции председатель Конституционного суда (КС) Валерий Тихиня попросил журналистов вынести в заголовки следующую его фразу: *«Приняв 4 ноября решение по референдуму, судьи Конституционного суда спасли нашу страну от национального позора»*. Принятие президентского проекта, по мнению г-на Тихини, может стать позором не только для юристов, которые разрабатывали эту Конституцию, но и *«позором нации, позором нашей республики»*.

Но наиболее сенсационным стало другое заявление Валерия Тихини. Председатель Конституционного суда сообщил, что из достоверных источников в близком окружении Александра Лукашенко ему стало известно о том, что в администрации готовится акция по приостановлению деятельности КС. Валерий Тихиня заявил: *«Эта акция, если она свершится, будет носить явно антиконституционный характер. Более того, те должностные лица, которые причастны к этому, которые пойдут на такой шаг и подтолкнут президента на принятие антиконституционного решения,-- рано или поздно понесут уголовное наказание. За преступление, совершенное против конституционного правления, за превышение своих служебных полномочий»*. По словам г-на Тихини, в том случае, если *горячие головы из Администрации президента пойдут на подобную акцию, Конституционный суд будет вынужден реагировать адекватным способом. Мы молчать не будем, примем соответствующее заявление, решение по этому акту и постараемся довести все это до сведения мировой общественности: поставим в известность ООН, Совет Европы, куда мы стремимся войти полноправным членом, Совет Конституционных судов Европы, ассоциированным членом которого мы являемся и куда уже представили документы на вступление. Все, что можно, сделаем -- разумеется, в рамках Конституции и закона.»*.

Председатель КС напомнил об уроках истории -- о печальном финале Чаушеску, Ро Де У и других диктаторов, которые топтали Конституцию, известен.

Но даже в случае, если президентская команда приостановит деятельность Конституционного суда, судьи намерены продолжать работать.

Валерий Тихиня подчеркнул, что приостановка деятельности Конституционного суда только усугубит положение Лукашенко. Беларусь остается практически единственной страной континента, которая не принята в Совет Европы. А спланированная президентским окружением акция в случае ее осуществления наверняка воспрепятствует процессу интеграции Беларуси в Европу.

Комментируя президентский указ «О порядке вступления в силу решений республиканских референдумов об изменении и дополнении Конституции Республики Беларусь», Валерий Тихиня подчеркнул, что создать правовой механизм принятия Конституции на референдуме при помощи подзаконного акта, коим является указ президента,--невозможно. Председатель КС заметил: *«Я думаю, с этим никто не станет спорить -- пока еще указы президента не имеют силы закона. Хотя президент, судя по его проекту, к этому стремится»*.

Подписанный Александром Лукашенко указ не отменяет и не приостанавливает действие заключения Конституционного суда. Попытки придать обязательную силу референдуму Валерий Тихиня назвал« *мартышкиным трудом»*, поскольку результаты такого референдума будут нелегитимными.

СИЛОВЫЕ СТРУКТУРЫ

СПЕЦИАЛЬНЫМИ ОПЕРАЦИЯМИ БУДЕТ РУКОВОДИТЬ ПРОФЕССИОНАЛ

Отдел расследований «БДГ»

Как стало известно «БДГ» из информированных источников, в ближайшее время обладателем чиновничьего портфеля -- причем довольно внушительного -- может стать бывший сотрудник Совета безопасности Сергей Концевенко. По некоторым сведениям, за подписью Виктора Шеймана президенту направлены предложения о назначении г-на Концевенко начальником Главного управления специальных операций (ГУСО).

Пикантность ситуации заключается в том, что подавляющему большинству даже посвященных в дела спецслужб лиц ничего не известно о такой структуре, как ГУСО. Загадкой остается даже сфера компетенции новоиспеченной «фирмы».

Маловероятно, что ГУСО имеет какое-то отношение к недавнему указу президента N452 «Об утверждении Положения о президентских программах». Ибо президентские программы предусматривают социальную защиту населения, развитие производства, организацию дополнительных рабочих мест, активизацию инвестиционной деятельности и т.д. Тем более, что Сергей Концевенко -- возможный глава ГУСО и бывший сотрудник спецслужб -- никогда и никоим образом не был связан с экономикой. С другой стороны, зная навязчивое стремление СБ контролировать все -- от надоев молока до операций по разоблачению агентуры ЦРУ -- нельзя исключать возможность функционирования ГУСО под патронажем и контролем ведомства Виктора Шеймана. Об этом свидетельствует и то, что в упомянутом указе предусматривается реализация программ *«по обеспечению национальной безопасности»*.

Возможное назначение г-на Концевенко на столь ответственный пост вызовет немало недоуменных вопросов. Ибо общественность не осведомлена о причинах его недавнего увольнения из СБ и поспешного отъезда в Москву. Как утверждают некоторые информированные источники, «уход» Концевенко напрямую связан со скандальной отставкой первого заместителя госсекретаря Валерия Кеза весной текущего года. Как известно, генерал представил своему шефу информацию о неблаговидных поступках некоторых сотрудников СБ. Однако Виктор Шейман не только не наказал запятнавших себя «эсбистов», но и обвинил Кеза в фальсификации материалов.

Вслед за Кезом в спешном порядке уволился из СБ и Сергей Концевенко. Недоброжелатели утверждают, что ему было рекомендовано «отсидеться» за пределами страны до будущего назначения. Концевенко выехал из Беларуси, чтобы возвратиться спустя полгода.

ПОДРОБНОСТИ

БЕЛОРУССКОЕ РУКОВОДСТВО РИСКУЕТ ОКАЗАТЬСЯ В ПОЛНОЙ ИЗОЛЯЦИИ

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

Возрастающая напряженность в белорусском обществе вызывает все большую обеспокоенность мировой общественности. Высказывания государственных деятелей разных стран относительно Беларуси в последнее время становятся определеннее и жестче.

Не так давно на брифинге, организованном Конгрессом по безопасности и сотрудничеству в Европе (КБСЕ, известный также как Хельсинкская комиссия), руководитель отдела по делам Украины, Беларуси и Молдовы Госдепартамента США Джек Сигал выступил с докладом о ситуации в Беларуси.

Несколькими штрихами он обрисовал важнейшие вехи белорусской истории. В частности, Джек Сигал отметил: *«Годы войны, террора и разрушений, а также 70 лет бездарного советского правления вполне объясняют тот факт, что у Беларуси отсутствует прочный фундамент, на котором можно было бы строить совершенно новую, ранее неведомую политическую и экономическую систему»*. После обретения независимости Беларусь получила шанс выйти на нормальный путь развития. Однако большая часть населения страны по-прежнему апатична по отношению к государственной политике, ведь история Беларуси дает людям мало оснований верить в возможность влияния на развитие событий.

По словам г-на Сигала, в центре внимания мировой общественности находятся вопросы свободы выражения мнений, прав человека и разделения властей. США, вырабатывая свою политику в отношении конкретной страны, учитывают ситуацию с предоставлением основополагающих свобод человеку. Соединенные Штаты поддерживают дипломатические отношения и со странами, где не соблюдаются права человека, однако такие контакты являются весьма ограниченными и неплодотворными. *«Некоторые страны, например, Ливия, проводят политику настолько чуждую принципам, что мы фактически не имеем с ними отношений на дипломатическом уровне»*,-- подчеркнул Джек Сигал.

«С момента обретения независимости Беларусь предприняла ряд неуверенных шагов в построении демократической системы, но не добилась удовлетворительных результатов»,-- заявил г-н Сигал. Еще в прошлом году в докладе Госдепартамента США о правах человека было сказано: *«Политика правительства в сфере прав человека претерпела значительные изменения в худшую сторону по мере того, как Беларусь стала возвращаться к авторитарной практике советского времени»*.

США стремятся к конструктивным отношениям с Беларусью и не заинтересованы в ее изоляции. Поэтому, как отметил Джек Сигал, Соединенные Штаты не могут игнорировать происходящие в Беларуси события. В то же время он заявил: *«Мы не стремимся контролировать события в Беларуси. Ни Соединенные Штаты, ни любое другое государство не могут делать этого»*.

Джек Сигал перечислил области сотрудничества США с Беларусью. Это вывод российских ядерных сил с территории Беларуси, помощь по снижению военной угрозы в рамках программы Нанна-Лугара (с 1992 по 1996 год США выделили $114 млн). Г-н Сигал напомнил об обязательстве Беларуси завершить вывод российских ядерных вооружений со своей территории.

Характеризуя ситуацию в экономике, представитель Госдепартамента отметил, что *«с момента обретения независимости в Беларуси наблюдались низкие экономические показатели, а в последнее время экономический спад ускорился»*. Это связано с чересчур медленными темпами приватизации и реформ, которые не позволяют Беларуси попасть в основное русло экономической деятельности в Европе.

Одним из важнейших принципов во взаимоотношениях с Беларусью Джек Сигал назвал поддержание диалога по поводу политических реформ. Он заявил: *«С того момента, когда в июле 1994 г. в результате выборов президент Лукашенко обрел власть, политические отношения Беларуси с Соединенными Штатами, да и со многими другими демократическими государствами, становятся все более сложными»*. По словам представителя Госдепартамента, сейчас Беларусь находится на распутье. На карту поставлены будущее демократии и характер белорусской экономики. В течение последних месяцев были сформулированы два противоположных варианта будущего развития Беларуси, представленные в виде вопросов референдума по изменению Конституции. *«Достоверность результатов этого процесса будет определяться свободным и объективным характером обсуждения достоинств и недостатков обоих вариантов. Если же такое обсуждение не состоится, то усилится противостояние внутри белорусского общества, а важнейшие вопросы политического и экономического развития останутся нерешенными»*,-- подчеркнул Джек Сигал.

Несмотря на то, что официальный Вашингтон пытался убедить правительство Беларуси в необходимости начать такие дебаты и предоставить теле- и радиоэфир для высказывания разных точек зрения, исполнительная власть становилась все более нетерпимой к другим мнениям, критике со стороны оппозиции и осуществляла информационную блокаду важнейших национальных средств теле- и радиовещания. Представитель Госдепартамента заявил: *«Соединенные Штаты неоднократно высказывали неудовлетворение по поводу такой политики. Сначала это делалось в частном порядке, а когда это не возымело действия, то и публично... Мы по-прежнему считаем, что результаты любого референдума, проведенного в обстановке, близкой к информационной блокаде, не будут заслуживать никакого доверия, а сам референдум явится нарушением прав человека. Такого мнения придерживается не только правительство Соединенных Штатов. Европейский союз, Совет Европы, ОБСЕ, а также правительства многих стран четко и открыто выразили такое же мнение»*. При этом г-н Сигал напомнил, что США и другие демократические государства хотят, чтобы у Беларуси были хорошие отношения со всеми странами -- на востоке и на западе, на севере и на юге.

Джек Сигал высказал серьезную обеспокоенность внутренним положением в Беларуси. Однако поскольку изоляция является самым медленным и самым болезненным способом убеждения государства в необходимости изменить свои установки, США стремятся к диалогу и реальному компромиссу для разрешения внутренних разногласий в Беларуси.

США не выступали и не выступают на стороне президента или парламента, равно как и в оппозиции по отношению к ним, и не пытаются диктовать Беларуси что-либо. Они лишь стремятся к тому, чтобы Беларусь соблюдала демократические принципы, что она обязалась делать как член ОБСЕ. Джек Сигал заявил: *«Мы добиваемся открытого и справедливого политического процесса, отвечающего стандартам, которым должна следовать любая страна, выступающая за демократию и соблюдение прав человека. Мы призываем к содержательному диалогу между президентом и парламентом. Мы призываем к примирению и укреплению национального единства, а не к конфронтации и разделению. Мы не утверждаем, что нынешняя белорусская Конституция не может быть изменена. Однако мы придерживаемся принципа, который состоит в том, что важнейшим условием демократии является соблюдение конституционных норм. Изменения в Конституции должны сохранить и защитить систему сдержек и противовесов, принципы разделения властей и верховенства закона. В нынешних предложениях правительства такая защита не обеспечивается. Это мнение не только правительства США, но и многих ученых-юристов, международных организаций и правительств других стран»*.

В конце доклада Джек Сигал сказал, что авторитарное правление отошло в прошлое и возвращение к нему *«приведет к изоляции страны и неизбежно повлечет за собой экономические разорение»*.

ПАРТИИ

СОЦИАЛ-ДЕМОКРАТИЯ В ОПАСНОСТИ

Александр ФЕДУТА

То ль собака, то ль чертяка...
Юлиуш СЛОВАЦКИЙ, «Нечто, или Романтизм»

Как радостно сообщил автору этих строк один из выдвигающихся ныне кандидатов в депутаты полуобреченного Верховного Совета, *«самая перспективная идеология в Европе -- социал-демократическая! Их и в парламенты выбирают, и деньги под них дают!»*. Осталось лишь задать собеседнику вопрос: *«А вы-то здесь причем?»* -- но новоиспеченный социал-демократ умчался в «свой» округ. Вероятно, проповедовать социал-демократические ценности, что особенно своевременно ввиду наметившегося раскола в «эсдеках».

Нишу так называемого «левого центра» белорусской политики попытался заполнить еще покойный профессор Михаил Ткачев, выдающийся белорусский историк и общественный деятель. Попытавшись направить на путь истинный своего соратника по БНФ Зенона Позняка и убедившись в бесполезности этих попыток, Михаил Александрович воссоздал старейшую из белорусских партий начала XX века БСДГ (Белорусскую социал-демократическую Громаду).

Реанимированная Громада представляла собой собрание ученых интеллигентов, полностью соответствующее старой ленинской характеристике декабристов: *«Узок круг этих революционеров»* и т.д. Осознавая это, Ткачев взял курс на сближение с Федерацией профсоюзов, рассчитывая, что умный и опытный Владимир Гончарик сумеет привести в социал-демократию вместе с оставшимися без партийного присмотра профсоюзными функционерами и широкие рабочие массы. В свою очередь, профсоюзы в лице Гончарика рассчитывали на скорейшее реформирование политической системы и политическое лоббирование своих интересов нововявленными социал-демократами. Надежды обеих структур не оправдались: Ткачев умер, не дождавшись превращения своей партии в рабочую, а Гончарик не стал укреплять политические связи с его преемником Олегом Трусовым, которого в общественном мнении подмял под себя Позняк.

Возглавляемая Трусовым Громада постепенно превращалась в некий филиал БНФ. Даже если это было не так, клеймо уже стояло. Фронт был более организованной, более политически активной структурой, так что происходившая метаморфоза Громады была вполне естественной. Но саму Громаду это не устраивало. Поэтому вполне естественным было *«внутреннее кровоизлияние в мозг партии»*, закончившееся заменой Олега Трусова на Николая Статкевича. Поскольку незадолго до этого подобное произошло и в безликой Партии народного согласия, выпихнувшей из своих рядов Геннадия Карпенко и сменившей его на президентского контролера Леонида Сечко, новых лидеров потянуло друг к другу с невероятной силой. В Доме-музее I съезда РСДРП состоялось демонстративное подписание пакта о создании Социал-демократического союза -- так сказать, сообразили *«на троих»* (поскольку к ним примкнула еще более аморфная Партия всебелорусского единства и согласия во главе с Дмитрием Булаховым). Таким образом был подписан союз политических маргиналов-романтиков, претендовавших на некую *европейскость* новообразования.

Что представляет собой СДС сегодня, ярче всего демонстрирует поведение социал-демократической фракции «Союз труда» в парламенте. С одной стороны, там представлена национал-ориентированная посткоммунистическая интеллигенция в лице Петра Кравченко, Мечеслава Гриба и Павла Знавца. С другой -- президентские контролеры, приведенные в нее Леонидом Сечко, а также идеологически безликие депутаты -- Иван Пашкевич, Василий Хрол, Владимир Нистюк, которым еще недавно вообще откровенно безразлично было, с кем быть. Наконец, во фракции оказались профсоюзные деятели Александр Бухвостов и Сергей Пинчук -- вероятно, из уважения к названию. Фракция неуправляема, не имеет внутренней дисциплины и политической воли. В течение 15 минут пятеро ее членов способны от пяти микрофонов выдвинуть пять взаимоисключающих предложений.

Ярче всего это сказывается на полуистеричных выступлениях г-на Знавца, чье выступление сегодня, пусть даже аргументированное, неизбежно *не принимается* при голосовании: так когда-то выступление Позняка было равнозначно гире на чаше законопроекта. Иной раз у непредвзятого наблюдателя возникает ощущение: если бы Знавца в парламенте не было, президент бы его специально внедрил туда, чтобы максимально скомпрометировать *перспективную идею*.

Социал-демократы *по-белорусски* не дают себе труда даже сколько-нибудь внятно артикулировать, в чем, собственно говоря, заключаются их идеологические разногласия с ОГП, БНФ и ПКБ. Насчет БНФ, скажем, понятно: это разница между г-н Трусовым и Статкевичем, с сохранением стягов, национальных лозунгов и даже легкой ленинской картавинки. Понятно и насчет коммунистов, но там тоже противостоят не идеи, а всего лишь другие фигуры: *дедушка белорусской социал-демократии* г-н Таразевич и взращенный некогда им *призрак коммунизма* тов. Чикин. А идеи где? «Эсдеки» не сочли нужным даже овладеть соответствующей европейской терминологией, которую у них благополучно перехватили неортодоксальные коммунисты типа Сергея Калякина и Анатолия Лашкевича. Разумеется, на вопрос, в чем именно состоит *социал-демократичность*, мне посоветуют читать газету «Згода», но и в ней нет ничего, что способно было бы удовлетворить мое досужее любопытство. Название по-белорусски, все остальное -- ... Словом, как у всех. За неимением партии нет и партийной печати. Есть партийный *отпечаток* осознания собственной ненужности, прикрываемой все тем же неартикулированным лозунгом.

Апогеем внутренних противоречий для «эсдеков» стало *дело Пашкевича*, когда после телевизионных выступлений Ивана Ивановича в поддержку президента фракция попыталась исключить его из своих рядов. Вначале этому воспрепятствовал Петр Кравченко, потом Леонид Сечко, а потом инициаторы этой акции поняли, что им самим проще выйти из фракции, нежели дольше терпеть социал-демократическую всеядность ее руководства. Именно так и поступила, например, Ольга Абрамова. По сведениям из источников, заслуживающих доверия, так же намереваются поступить еще несколько влиятельных депутатов.

Раскол во фракции не преминет отразиться на партии. Объединение БСДГ и ПНС в «Народную Громаду» до сих пор не получило должного юридического оформления, чему немало способствовала позиция руководства обеих партий. Чем все это закончится, Бог весть, но социал-демократические партайгеноссе продолжают мечтать о том времени, когда народ придет к ним и призовет *«володеть»*. *Блажен, кто верует, легко ему на свете...*

ПОДРОБНОСТИ

ЦЕНТРИЗБИРКОМ ЕЩЕ РАЗ ПОДТВЕРДИЛ СВОЮ ПРИВЕРЖЕННОСТЬ КОНСТИТУЦИИ

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

Состоявшееся 5 ноября заседание Центризбиркома показало, что, несмотря на жесткое давление со стороны исполнительной власти, комиссия намерена, как и прежде, твердо придерживаться Конституции и законов. Об этом свидетельствует решение комиссии о включении в бюллетень для голосования на плебисците сноски, в которой кратко изложена суть вердикта Конституционного суда о невозможности вынесения проектов Основного закона на обязательный референдум.

Кроме утверждения формы бюллетеней, на заседании обсуждались вопросы финансирования выборов и референдума и предоставления Национальной телерадиокомпанией равных возможностей обоим инициаторам референдума. Несмотря на то, что у членов Центризбиркома накопилось немало вопросов к министру финансов Павлу Дику и председателю Национальной телерадиокомпании Григорию Киселю, первые лица обоих ведомств в заседании участия не приняли, отправив туда своих заместителей.

Кстати, заместитель министра финансов Александр Галов, которого отрядили для объяснений с ЦИК, не курирует вопрос о финансировании выборов. Поэтому он лишь зачитал подготовленную Минфином справку. Она гласила, что финансирование референдума ведется нормально, и подтверждала перечисление 4 октября в обход Центризбиркома в территориальные финуправления BLR 2 млрд. 990 млн., из которых до сих пор не израсходовано более BLR 2 млрд. 200 млн. В справке также сказано, что 6 ноября должно быть дополнительно перечислено более BLR 5 млрд. О выборах в документе не упоминается. Вопрос председателя ЦИК Виктора Гончара о том, почему Министерство финансов берет на себя ответственность не исполнять закон и переводит деньги не в Центризбирком, а на места, остался без ответа.

Г-н Гончар попытался разъяснить, что перечислять средства напрямую на места бессмысленно: ведь локальные комиссии все равно не могут ничего предпринять без утвержденной ЦИК сметы. Именно поэтому такая значительная часть средств до сих пор осталась неизрасходованной. Председатель Центризбиркома назвал ситуацию с финансированием выборов и референдума тупиковой, поскольку кандидаты в депутаты из-за отсутствия средств оказались лишенными возможности проводить предвыборную агитацию. Он

отметил также, что в случае, если проведение выборов не будет обеспечено, около 15% избирателей могут не принять участия и в референдуме.

Виктор Гончар считает, что дальнейшая работа по проведению выборов и референдума становится фактически невозможной. Смета на организацию референдума до сих пор отсутствует. По подсчетам Центризбиркома, на распечатку президентского проекта Конституции, помимо сметы, должна быть израсходована значительная сумма (BLR 8-10 млрд.).

По словам г-на Гончара, во время его телефонного разговора с премьер-министром выяснилось, что Михаил Чигирь принимает все меры по нормализации ситуации, однако министр финансов не подчиняется распоряжениям премьера и работает только с Администрацией президента. В свою очередь, глава этого ведомства Михаил Мясникович при личной встрече пообещал Виктору Гончару, что необходимые средства будут перечислены на счет ЦИК, а смета согласована. Однако обещание до сих пор не выполнено. В связи с этим председатель Центризбиркома заявил, что невозможно *«консервировать ситуацию финансового абсурда в связи с проведением выборов и референдума»*. Виктор Гончар сказал также: *«Я не представляю, как комиссия сможет подвести итоги голосования, если не будет финансирования, как она сможет признать итоги законными»*.

Небезынтересным было и выступление заместителя председателя телерадиокомпании Виктора Дудко. По его словам, к настоящему времени 80% посвященных референдуму программ уже вышло в эфир. В них приняло участие около 400 человек, из которых только 7 -- депутаты. Г-н Дудко сообщил также, что программы по данной тематике уже подготовлены к эфиру до 17 ноября включительно. Только после их выхода второй инициатор референдума, то есть депутаты парламента, смогут претендовать на небольшое количество эфирного времени на телевидении и радио. Виктор Гончар спросил г-на Дудко, отдает ли руководство телерадиокомпании себе отчет в том, что из-за отсутствия равных возможностей для выступления в электронных СМИ у обоих инициаторов референдума его итоги могут быть поставлены под сомнение. На это Виктор Дудко ответил, что осознает всю ответственность.

Депутат Елена Скриган, представлявшая на заседании фракцию коммунистов, заметила, что заместитель председателя телерадиокомпании сделал очень серьезное заявление, сказав, что 80% посвященных референдуму программ уже вышло в эфир. По мнению депутата, на основании этого факта уже сегодня итоги референдума могут быть поставлены под сомнение. Елена Скриган и лидер фракции аграриев Мечеслав Гирутъ рассказали, что в то время, как президентская сторона ведет массированную агитацию по вопросам референдума, парламентская сторона лишена возможности получить эфирное время для выступления из-за позиции руководства телерадиокомпании.

Члены Центризбиркома приняли решение просить Александра Лукашенко о встрече для того, чтобы рассказать о тупиковой ситуации с финансированием выборов и референдума.

СИЛОВЫЕ СТРУКТУРЫ

ЭХО СКАНДАЛЬНОЙ ОТСТАВКИ МИНИСТРА ОБОРОНЫ

Сергей АНИСЬКО

Согласно распространенной по официальным каналам информации 2 ноября состоялось экстренное заседание коллегии Министерства обороны. Особенность этого мероприятия в том, что, кроме госсекретаря СБ Виктора Шеймана, в нем участвовали председатель КГБ Владимир Мацкевич и министр внутренних дел Валентин Аголец. Даже не посвященному в политические интриги человеку ясно, что в таком составе на коллегии должны были обсуждаться отнюдь не рядовые вопросы.

И хотя, по официальной версии, заседание было посвящено проблемам денежного и продовольственного обеспечения армии и подготовки военных городков к зиме, ни для кого не стало секретом, что в основном на коллегии говорилось о скандальном смещении министра обороны Леонида Мальцева и возможных последствиях этой отставки.

Из достоверных источников стало известно, что, выступая на коллегии, Виктор Шейман отметил две негативные тенденции в Вооруженных силах. Во-первых, в войсках участились чрезвычайные происшествия, которые сопровождаются гибелью людей и значительными материальными потерями. В качестве примера приводились не только известные ЧП: взрыв на складе боеприпасов в Слуцком районе и трагическая гибель солдат на полигоне близ Борисова. Оказалось, кое о чем общественность не осведомлена. Например, о том, что в ночь с 27 на 28 октября на артиллерийской базе в Щитниках Стародорожского района завязался настоящий бой между дежурным офицером и его помощником-прапорщиком. В результате стрельбы семь пробоин получил находившийся на стоянке автомобиль «Мерседес», ранен местный житель. Или о том, что сутки спустя на базе тыла в Борисове при проведении погрузочно-разгрузочных работ из-за несоблюдения правил безопасности погиб рабочий...

Кроме того, по словам госсекретаря, бич армии -- это пьянство, распространившееся на всех ступенях иерархической лестницы МО. Было заявлено о необходимости *«обеспечить неукоснительное соблюдение воинской дисциплины и порядка, чтобы каждый военнослужащий был ответственным за свое личное поведение»*.

Характер задач, которые были поставлены на коллегии перед руководством Комитета госбезопасности, свидетельствует о том, что президентское окружение побаивается «человека с ружьем» и не доверяет ему. Иначе как расценить указание начальника управления военной контрразведки Константина Хрущева своим подчиненным -- изучить реакцию офицерского корпуса на отставку Леонида Мальцева.

Чекисты, как военные люди, приняли приказ к исполнению. В течение двух суток они находились в войсках, где, используя свои секретные каналы, изучали общественное мнение. Кстати, офицерство в подавляющем большинстве крайне негативно отнеслось к спектаклю под названием *«Я приношу извинения за поведение бывшего министра»*. По мнению многих офицеров, в отношении Леонида Мальцева была осуществлена тщательно спланированная провокационная акция. Однако вряд ли руководство военной контрразведки сообщило «наверх» о крамольных взглядах офицеров. Еще со времен СССР руководству страны принято представлять выхолощенную, отлакированную, милую сердцу вождя информацию.

Кроме того, военным контрразведчикам предписано выявлять факты употребления спиртных напитков в войсках. Однако превращаться в «полицию нравов» они не желают. Как заявляют многие представители УВКР, в последние полгода наблюдается тенденция сворачивания работы по борьбе со шпионажем, оргпреступностью и защите секретов. Взамен спецслужбам предлагают копаться в чужом белье.

В КГБ введены новые критерии оценки оперативной работы сотрудников. В частности, ежемесячно эффективность их деятельности оценивается по шкале т.н. *коэффициента полезного участия*. За каждое проведенное мероприятие начисляются баллы. Исходя из их количества, решается, достоин чекист месячных премиальных или нет.

Подавляющим большинством контрразведчиков подобная практика была встречена в штыки, так как согласно ей оперативник, длительное время занимающийся разработкой оргпреступных групп или вопросами поиска перспективного «закардонного» агента, постоянно лишался дополнительного заработка. А его коллега, написавший реферат для очередного занятия по чекистской подготовке или составивший ни к чему не обязывающий обобщающий документ о прогнозируемых кознях ЦРУ, Моссада, БНД и т.д., получал дополнительные баллы по КПУ. Кроме того, использование КПУ поразительно напоминает практику 30-х годов, когда многие сотрудники НКВД стремились выполнить спущенный «сверху» план по разоблачению «врагов народа».

Пока контрразведка занимается борьбой с алкоголизмом в войсках, в Совете безопасности решают вопрос о преемнике Леонида Мальцева. Круг претендентов весьма широк. Рассматриваются кандидатуры генералов Чумакова, Павловского и Усхопчика. Неожиданным стало появление в этом ряду Виктора Кучинского, который, по некоторым сведениям, вполне может стать «гражданским» министром обороны. Тем более, что его кандидатура на должность первого заместителя министра уже обсуждалась. Абсолютно ясно, что нынешнее выдвижение Виктора Кучинского объясняется отнюдь не успешным овладением приемами использования гранатомета. Преданность «отцу нации», продемонстрированная г-ном Кучинским за два с половиной года правления Александра Лукашенко, вполне может стать основным аргументом в его пользу.

ЛИЧНОЕ ДЕЛО

КАМИКАДЗЕ В ГУБЕРНАТОРСКИХ

Александр ФЕДУТА

Предстоящее 24 ноября всенародное голосование по Конституции -- независимо от последнего заключения Конституционного суда -- станет *часом испытания* для всей страны. Ясно, что исполнительная власть продолжает нацеливаться на положительный для себя результат и, получив его, попытается просто пренебречь решением высшего органа конституционного контроля страны. Однако говоря так, мы упрощаем ситуацию, поскольку сводим всю систему государственного управления к воле одного человека. На деле же есть еще как минимум семь лиц, реально влияющих на ситуацию. Это наши *господа губернаторы*, руководители шести областей и столицы.

Всего два года назад без поддержки областных руководителей не могло обойтись принятие ни одного решения центральных республиканских органов власти. Они являлись истинными двигателями проправительственного депутатского объединения «Беларусь», бывшего фактически правящей партией эпохи *дорогого Вячеслава Францевича*. Их негласные совещания реально влияли на судьбу страны. Напомню, например, что всего за два дня до гибели гродненского «*батьки*» Дмитрия Арцимени в Заславле председателями облсоветов всерьез обсуждалась возможность смещения в его пользу тогдашнего спикера Станислава Шушкевича.

Сегодня ситуация изменилась. Далеко не случайно президент одним из первых решений обеспечил себе возможность напрямую назначать председателей облисполкомов. Теперь *губернаторы* -- уже не всесильные хозяева своих регионов, а всего лишь *наместники*. Сегодня они устраивают Лукашенко, завтра -- нет. «Вертикаль» исполнительной власти превратилась в вертикаль страха и слепого повиновения.

Максимум возможного презрения по отношению к этой метаморфозе выразил вице-спикер Геннадий Карпенко, по требованию которого руководители областей, надзиравшие в Овальном зале за процессом голосования по обсуждению «*письма 110*», были вынуждены пересесть в сектор прессы. Но люди остаются людьми, даже если кто-то пытается превратить их в винтики. У каждого из чиновников, возглавляющих сегодня регионы Беларуси, своя судьба, свое политическое лицо. Вопрос в том, сумеют ли они сохранить его.

ДУАЙЕН

Бесспорным лидером губернаторского корпуса Беларуси по стажу и опыту управленческой деятельности сегодня по праву можно считать председателя Брестского облисполкома Владимира Заломая. Его управленческая карьера началась еще в те далекие партийные времена, когда администраторов *растили*. Будучи главой крупного промышленного центра -- города Барановичи -- он зарекомендовал себя толковым хозяйственником, не усердствующим в вопросах идеологии, но успешно решающим насущные вопросы жизнеобеспечения города.

Заломая перевели в областные партийные органы, в органы исполнительной власти. Оттуда -- в правительство на должность вице-премьера. Вместе с тем отношения его с Вячеславом Кебичем были далеки от идеальных: премьер знал промышленность республики лучше Заломая, а потому постоянно оставался недоволен его работой. Это недовольство сказалось на изменении статуса: после очередной аппаратной реорганизации Владимиру Александровичу поручили курировать связи с государствами

Бывший бесспорный лидер В. Заломай (справа)

-- членами СНГ в должности госсекретаря (нечто среднее между начальником управления Совмина и заместителем главы правительства).

Здесь Заломай вновь продемонстрировал, что работать может. Его рассудительность и коммуникабельность позволили наладить неплохие личные связи с коллегами из других республик. Опыт работы в качестве вице-премьера помогал ориентироваться в насущных нуждах республики. Поэтому никого не удивило, что избранный президентом Александр Лукашенко оставил его на прежнем месте, назначив министром по делам СНГ. Как не удивил никого и следующий шаг Лукашенко -- выдвижение Заломая на должность председателя Брестского облисполкома. Сообщение об этом на встрече президента с общественностью в Барановичах сопровождалось овацией: бывшего руководителя в городе помнили и уважали. Овации продолжились на сессии облсовета, безоговорочно утвердившей президентское предложение.

Заломай начал работать. Он оказался в куда более выигрышном положении, нежели большинство его коллег. Неслучайно в «лучшие» партийные времена секретарь обкома должен был некоторое время поработать в республиканском ЦК, а руководитель республиканского уровня непременно имел опыт работы в союзных органах. Это было и школой, и инструментом расширения административного кругозора одновременно.

Плюсы подобной карьеры руководителя ощутила на себе и Брестская область. Заломай продолжил борьбу за создание на Брестчине свободной экономической зоны, поддержал контакты с польской стороной, не дал снизить темпы приватизации. Внутренне очень порядочный человек, он не смог обрасти обилием фирм и фирмочек, которые кормились бы за счет его благожелательности, а потому компромата на Заломая накопилось меньше, чем на иных из его коллег. Вместе с тем он стремился постоянно демонстрировать полную лояльность по отношению к президенту. В области раньше, чем в других, воссоздана система политинформаций, велась активная работа по дискредитации местного отделения БНФ. Областное руководство относительно успешно «давило» возможных кандидатов в депутаты, рискнувших идти на довыборы 24 ноября.

Старания губернатора были замечены. Формальным признаком благожелательности стало поручение Заломаю -- единственному «*вертикальщику*» -- выступить на Всебелорусской *сходке* 19 октября. И здесь произошло то, что должно было произойти. Поскольку помимо проблем *конституционной реформы* предполагалось *обсудить* и вопросы реформы экономической, вероятно, Владимиру Александровичу предложили сосредоточиться именно на них. Он и начал говорить *по делу*, то бишь о хозяйстве. В ответ уважаемого -- даже популярного! -- в своей области руководителя на глазах у областной делегации и всей республики (в прямом телеэфире!), что называется, *провели мордой по батарее*. Президент не только грубо оборвал его, предложив говорить без бумажки и *по существу*, но и потом посетовал: вот, мол, как плохо-де говорят чиновники, не то что *простой народ*!

Наблюдатели высказали было версию о том, что данная, мягко выражаясь, *критика* была обусловлена всего лишь искренним желанием Лукашенко сосредоточиться на всенародном «*одобрямсе*» и не отвлекаться на мелочи вроде экономического положения вверенной ему страны. Однако последующие события доказали иное. В Брестскую область зачастили высокопоставленные визитеры, в основном прямо или косвенно связанные с Советом безопасности. Особое внимание ей начал уделять, например, первый заместитель госсекретаря СБ Иван Юркин.

Это можно было бы связать с тем, что самому госсекретарю Виктору Шейману в процессе подготовки к референдуму поручено было курировать Брестчину, некогда делегировавшую его в состав парламента. Однако визитеры все чаще начали интересоваться не столько умонастроениями, сколько возможными «проколами» в деятельности губернатора. Стало очевидным, что Заломаю подыскивают замену. Несмотря на то, что до сих пор он остается едва ли не единственным из предоблисполкомов, которого может избрать население области. А может быть, именно поэтому. По сведениям из источников, близких к Администрации президента, возможными преемниками без вины виноватого брестского губернатора могут стать г-н Прокопович, заместитель главы Администрации по вопросам экономики, или же г-н Сумар, заместитель начальника Службы контроля, не так давно переехавший в Минск.

Если это не пустые слухи, то становится ясно, чем была вызвана прилюдная экзекуция над Заломаем 19 октября. Президент, не имея реального компромата, предпочел хотя бы таким образом унизить заслуженного «вертикальщика», чтобы вынудить его уйти самому. Но у жертвенного барашка в данном случае не хватило сил хлопнуть дверью. И он остался ждать и даже добровольно ускорять праздник, когда из него изготовят политический шашлык. Что поделаешь, ждать все равно недолго -- до 25 ноября.

ПРЕДСЕДАТЕЛЬ

Пожалуй, единственным из губернаторов, имеющим собственную не административную, но *политическую* биографию является председатель Гродненского облисполкома Александр Дубко. Его политическая карьера изначально связана с эпохой разнарядок, когда в Москве находился *пуп земли*, определявший, сколько именно женщин, токарей и председателей колхозов должны стать идеологами (членами ЦК КПСС), законодателями (депутатами Верховного Совета) и защитниками прав трудящихся (членами ВЦСПС). Естественно, все они должны были являться передовиками в своем деле. Этому критерию Александр Иосифович Дубко соответствовал, как никто другой.

Колхоз «Прогресс» Гродненского района он получил из рук своего предшественника уже как передовое, крепкое хозяйство. На «Прогрессе» не было долгов, поэтому *выводить* его из *прорыва* было не нужно. Нужно было просто работать. Личная же энергия позволила Дубко выжать из статуса председателя максимум возможного. Он стал председателем Совета колхозов, членом ЦК и народным депутатом СССР. В период *первого разделения постов* предоблсовета и предоблисполкома, когда на пост главы областного представительного органа не прошли боровшиеся друг с другом секретари обкома Владимир Семенов и Иван Мошко, он занял этот пост *без отрыва от производства*, а в его *тени* спокойно обосновался будущий *хозяин* -- Дмитрий Арцименя. Он был делегатом последнего торжественного съезда КПСС, и именно он, Александр Дубко, выдвигал в качестве заместителя генсека Егора Лигачева.

Дубко был настоящим хозяином в своем колхозе. Он обеспечивал специалистов жильем, и молодежь считала за честь для себя работать в Вертелишках (усадьбе колхоза «Прогресс»). Дубко умел делать деньги из всего. В «Прогрессе» растили коней, делали мебель, собирали грибы, гнали яблочное вино. Вино было дешевым и удивительно мерзким на вкус. Когда один из сослуживцев супруги Александра Иосифовича поставил перед «*председательшей*» недопитую бутылку и заявил: «*Передайте мужу, приличные люди такого не гонят*»,-- та закупорила бутылку, поставила ее в сумку и сказала спокойно: «*Но приличные люди такого и не пьют*».

Воскрешение Дубко-политика совпало с президентскими выборами. Аграрной партии было необходимо проявить себя в качестве реальной политической силы. Переговоры лидера аграриев Семена Шарецкого с Александром Лукашенко, проходившие в кабинете тогдашнего первого секретаря ЦК СМБ Александра Федуты, ни к чему не привели. Буквально в течение нескольких дней аграрии собрали необходимое количество подписей и выдвинули Александра Дубко кандидатом в президенты. В ходе кампании Дубко ничем себя не проявил, нещадно эксплуатируя имидж «*крепкого хозяина*» и рассуждая о необходимости земельной реформы.

Своего кандидата на пост гродненского губернатора у победившего Лукашенко не было, а оставлять самого молодого из предоблсоветов Семена Домаша на посту он боялся. Посему депутатам было предложено выбирать между отставным партийным руководителем области Семеновым и Дубко. Депутаты, настроенные поначалу не сдавать Домаша без боя, в конце концов не выдержали президентского напора и согласились с кандидатурой Дубко.

После утверждения на посту губернатора Дубко развернулся. Область он продолжал воспринимать как колхозную усадьбу, где *своя рука -- владыка*. Водители иномарок, например, вдруг поголовно начали добровольно жертвовать на улучшение дорог, которым это помогало не больше, чем мертвому припарки. Сын покойного Дмитрия Арцимени был изгнан из колхоза, которым руководил, а ему на смену избрали Александра Дубко-младшего. Не без участия подчиняющейся его отцу исполнительной власти Дубко-младший был избран и депутатом Верховного Совета.

В борьбе за сферы влияния, развернувшейся у губернатора с тогдашним начальником гродненского управления Службы контроля президента Сергеем Гораевым, Дубко не брезговал ничем. Люди, отрекомендовывавшиеся в качестве его представителей, приходили в независимые СМИ и под страшным секретом передавали компрометирующие Гораева документы. Некоторые из них, озвученные независимой радиостудией «Радио НБК», стоили Гораеву депутатского мандата, а позже и должности. Эта *помощь* не помешала позже властям закрыть «Радио НБК» за то, что в эфире было озвучено обращение спикера Семена Шарецкого к избирателям -- того самого Шарецкого, который выдвигал некогда Александра Дубко в качестве кандидата в президенты.

Обещая при утверждении на губернаторский пост бывшим коллегам по областному совету работать с Домашем душа в душу, Дубко тем не менее охотно «*съел*» его. Единственного председателя облсовета, избранного в парламент, члена пропрезидентской фракции, Домаша попытались ошельмовать, представив в качестве склочника и интригана. Не ожидавший такой подлости Семен Николаевич сам снял свою кандидатуру.

Единый кандидат от аграриев, Дубко охотно предал свою партию. В Сморгонском районе, избравшем депутатом Мечислава Гирутя, прошло *образцово-показательное* собрание, где членов Аграрной партии заставляли публично отрекаться от лидера их парламентской фракции. Эта процедура даже была показана по областному телевидению.

Тем временем недовольство областной элиты губернатором продолжает нарастать. Председатели колхозов уже почти откровенно говорят о том, что аграрий Дубко больше мешает им, чем помогает, и, во всяком случае, куда с большей симпатией отзываются о его предшественнике, бывшем, на первый взгляд, человеком сугубо городским. Ни у руководителей госпредприятий, с которыми он так и не нашел общего языка, ни у бизнесменов он не пользуется сколько-нибудь значительным авторитетом. Горожане его не любят почти так же, как Арцименю.

Почему же президент держит его? Осведомленные источники утверждают, что в Администрации накопилось много компромата на гродненского губернатора. Вероятно, эта *привязь* и позволяет Александру Лукашенко рассчитывать на безоговорочную преданность Александра Дубко. Некуда тому уходить. Разве что -- в колхоз?

ПРОРАБ

Минский мэр Владимир Ермошин -- наиболее мифологизированная фигура из белорусских «*вертикальщиков*». Разумеется, это связано и с особым статусом Минска как столицы нашего государства, где сосредоточена вся политическая жизнь Беларуси, и с предельной мифологизированностью его российского коллеги -- мэра Москвы Юрия Лужкова. Редкий аналитический опрос обходился до недавнего времени без упоминаний о «*растущем влиянии Ермошина*», редкая газета не прочила его в возможные преемники Михаилу Чигирю. *А был ли мальчик-то?*

Владимир Ермошин, что называется,-- чистый хозяйственник. Вся его карьера сводится к добросовестному функционированию в аппарате исполнительной власти. Курировал столичный жилкоммунхоз, что роднит его генетически с вышедшим из недр того же ведомства Михаилом Мясниковичем, и строительный комплекс. И вот это, вероятно -- главное.

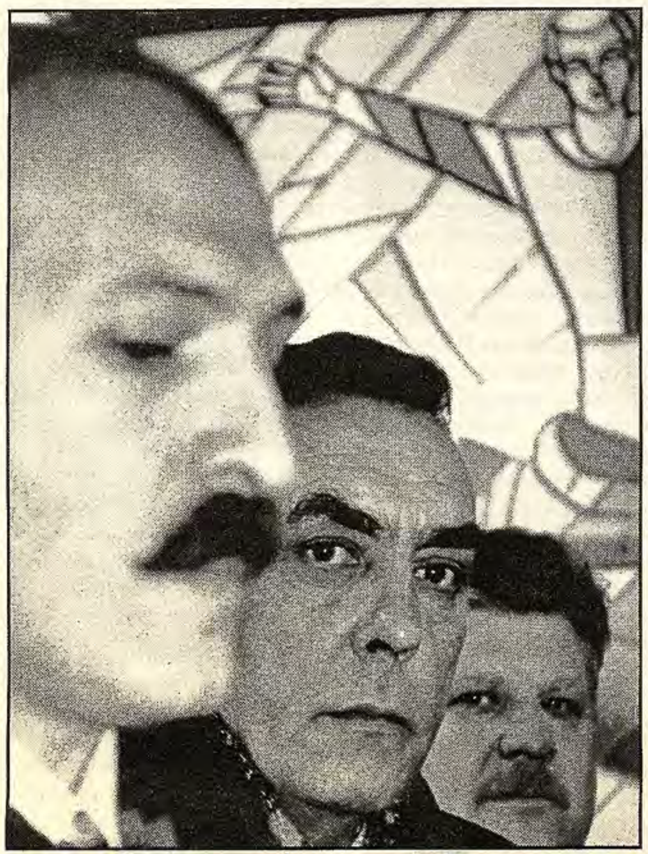
В столицу стремились всегда и все. Редкий депутат не мечтал о минской прописке, даже если ради этого приходилось баллотироваться в президенты. Прописка помогала хотя бы временно преодолеть глубокий комплекс провинциальности, которым страдают до сих пор белорусы. И если председатель Мингорисполкома давал принципиальное «*добро*» на выделение жилья, то от его зама -- а в данном случае Владимира Васильевича -- зависел зачастую и район, и этаж, и планировка. Естественно, хватало и обиженных, поэтому земля полнилась слухами о *строительной мафии* города-героя Минска, о якобы имевших место злоупотреблениях. Были или не были эти злоупотребления -- Бог весть! Но в день утверждения нового мэра на сессии Мингорсовета против него резко выступил президентский помощник-

ЛИЧНОЕ ДЕЛО

КРЕСЛАХ

особист Виктор Кучинский. Причем сделал это в присутствии самого президента: факт, говорящий о серьезности имевшихся у Виктора Францевича аргументов.

Тем не менее аргументы известного *гранатометчика* оказались, вероятно, недостаточно убедительными. Президент пренебрег позицией своего помощника (а возможно, напротив -- учел ее), и г-н Ермошин избавился от приставки «*первый вице*». Внешне и внутренне он при этом мало изменился: все такой же деловитый, с неизменной сигаретой во рту и очень озабоченным взглядом. Последнее понятно, ибо забот прибавилось.



Каждому президенту -- свой «Лужков»

Во-первых, выяснилось, что мэр-то он, конечно, мэр, но далеко не хозяин столицы. Раньше он мог распоряжаться государственными офисными помещениями по своему усмотрению. Теперь выяснилось, что у него есть мощный соперник в лице УД П РБ, или, проще говоря, *завхоза республики* Ивана Титенкова. Самые лакомые объекты один за другим начали уплывать из рук. Это положительно сказалось на спонсорских возможностях Ивана Ивановича, но столичный бюджет не досчитался круглой суммы. Кроме того, президентские указы заметно ухудшили экономическое положение негосударственного сектора, дававшего в последний год правления Кебича почти треть доходной части бюджета Минска. И ведь не скажешь президенту, что его деятельность вредит столичному хозяйству,-- *не так поймет!*

Во-вторых, крайне деидеологизированному мэру пришлось решать весьма запутанные идеологические вопросы. Например: нужна столице представительная власть или нет. Началась тяжба о помещениях, занимаемых Мингорсоветом. Зампред горсовета Гуринович, оставшийся на хозяйстве вместо уехавшего в солнечную Болгарию г-на Герасименко, разумеется, не сдавался. Тяжба закончилась победой столичного депутатского корпуса, увенчанной, как это ни покажется странным, президентской редакцией Конституции. По ней, как известно, столичным депутатам предстоит формировать свою часть верхней палаты парламента, и понятно, что с точкой зрения исполнительной власти они при этом вряд ли будут считаться. А это, в свою очередь, означает, что недовольство г-ном Ермошиным в большом доме по адресу «*Карла Маркса, 38*» закономерно возникнет.

В-третьих, Верховный Совет успел принять в первом чтении (и может принять до референдума во втором) закон «О статусе города Минска». Закон предусматривает *выборы* столичного мэра, что делает его более независимым по отношению к власти центральной, но более зависимым по отношению к населению Минска, эту власть не очень-то и жалующему. Здесь Владимир Васильевич буквально оказался между двух огней. С одной стороны, ему нельзя -- исходя из его нынешнего положения -- не разгонять манифестации и пикеты, разрешать всякого рода антипрезидентские шествия и т.д. С другой стороны, все те, чьи политические интересы он таким образом задел,-- его завтрашние избиратели. Либо тебя с должности снимет президент сегодня, либо против тебя проголосуют завтра.

Кто подсказал Ермошину единственный разумный выход из создавшегося положения -- разыграть карту белорусского Лужкова -- неизвестно. Но мэр плюнул на политику и начал шумно заниматься городским хозяйством. Рабочие принялись ковырять асфальт дорог и тротуаров, ремонтировать мосты, реставрировать дома. Мэр нарядился в кожаную куртку, зажег сигарету и начал мелькать на стройках. Это было для него куда более естественным, нежели обеспечивать разгон демонстраций. Очки набирались вовсю.

Однако разнесся слух о возможном назначении Ермошина на должность премьер-министра. И это оказалось колоссальным минусом. Рассматривают на повышение -- значит, ты в фаворе, значит, «*батька*» тебя любит. В глазах оппозиционного столичного бомонда это роняет больше, чем репутация неумелого хозяйственника. Тут же начались разговоры об альтернативных кандидатах на грядущих выборах, что является нешуточной угрозой в преддверии гарантированно положительного ответа на соответствующий вопрос референдума. Причем в популярности с альтернативными кандидатами мэру, отвечающему за все грехи нынешней власти, тягаться трудно. Ему бы пофрондировать, намекнуть на разногласия с президентом -- не додумался: строитель, политесу не обучен. Не Лужков, одним словом.

Вероятно, судьба нашего «*не-Лужкова*» будет печальной. К выборам глав местной исполнительной власти мы рано или поздно придем, а стало быть, на столичного мэра несмываемым пятном ляжет его лояльность к президенту. Он наверняка это понимает, но... Что делать, когда даже у Кучинского есть на тебя компромат?

СТАТИСТИЧЕСКИЙ ФОН

Не собираясь оскорблять или унижать оставшихся почтенных наших губернаторов, замечу, что в отличие от вышеописанной тройки они являются, так сказать, *статистическим фоном*. Ни один из газетных рейтингов не отмечает их влияния на текущую политическую ситуацию, фотографы газеты «Свобода» почти не знают их в лицо. А жаль. Все они -- по-своему достойные люди.

Карьера Александра Николаевича Куличкова и Владимира Николаевича Андрейченко -- карьера вполне добросовестных представителей номенклатуры. В основном, разумеется -- все больше *по хозяйству*. Оба дошли в разное время до должности соответственно первых зампредов Могилевского и Витебского облисполкомов, оба побывали депутатами Верховного Совета 12-го созыва и ничем особым в этом качестве себя не проявили, но и не запятнали. Г-н Куличков был даже членом президиума, зарекомендовав себя в качестве человека сугубо законопослушного и начальстволюбивого. Со временем, в новой должности губернатора, второе качество взяло верх над первым, что в новых -- *вертикальных* -- условиях считается само собой разумеющимся.

Борис Владимирович Шипук, гомельский губернатор, дослужился в *долукашенковскую* эпоху лишь до поста директора стеклозавода. Посему естественно, что свалившуюся на него нежданно милость он считает манной небесной, боится утратить нынешний пост и столь же усердно, как и его коллеги, проводит в жизнь *политику партии и правительства*.

Петр Петрович Петух, бывший борисовский партийно-хозяйственный лидер, затем глава одного из республиканских концернов, созданного в период массового перевода управленческих структур на хозрасчет. Его положение по-своему осложнено близостью к центральным управленческим структурам. После допотопного, перестроечного отделения столичной парторганизации от областной в соответствии с изменением статуса Минска изменил свое течение и поток налогов с государственных промышленных предприятий. Денег нет, а взгляд начальства хронически настигает тебя первым. В результате Петру Петровичу неоднократно намекали на необходимость *добровольного* ухода, каковых намеков он, разумеется, добросовестно *не понимал*. То есть понимал, о чем свидетельствует, например, следующее: впервые за последние годы на уровне районного управленческого звена слегка *корректировались* показатели успехов *народно- хозяйственного комплекса* Минской области за первое полугодие 1996 года.

«Вертикальная троица»

Возможно, это всего лишь слухи, но уж больно они совпадают со всеобщим начальственным *воплем восторга о стабилизации на макроуровне*.

Вот и все.

Хотя нет, не все.

НЕ ВСЕ

Совершенно ясно, что независимо от результатов референдума лица, которым посвящен наш рассказ, проигрывают. Не доберет президент в их регионах голосов -- они же и окажутся крайними. Начнутся массовые проверки. А поскольку в любом хозяйстве легко найти упущения, то *пойдет плясать губерния!* А перед глазами у господ губернаторов много примеров того, *как именно* отправляет в отставку своих невольных сподвижников президент. Это поначалу экс-губернаторы могли надеяться на посольское звание-синекуру. Ныне время не то. Леонида Синицына, которому он фактически был обязан успешным завершением своей избирательной кампании, Александр Григорьевич всего лишь в одночасье вышвырнул, даже не позаботившись о трудоустройстве. Откровенно грубо обошелся он и с министром промышленности Владимиром Куреньковым. Последний же пример -- с министром обороны генерал-лейтенантом Леонидом Мальцевым -- и вовсе свидетельствует: будут не просто выбрасывать, а шельмовать. Принародно *мордой о батарею*, как Владимира Заломая. И заступиться в данном случае будет некому: облсоветы губернаторы сами против себя настроили, пресса не на их стороне, депутаты Верховного Совета в большинстве случаев терпеть их не могут. И что потом? Бизнес-карьера бывшего лидера столичных коммунистов Марьяна Мисуно?..

С другой стороны, а зачем нынешние губернаторы будут нужны *победившему* президенту? Ведь уже понятно, что народ стервенеет день ото дня, и поскольку в большинстве своем электорат еще не понял, от кого *персонально* зависит экономическое положение страны, естественно, что местную власть президент попытается использовать как следующий громоотвод -- после БНФ, предателей-сподвижников, партий и профсоюзов, Верховного Совета и Конституционного суда непременно настанет черед «*вертикали-тростиночки*». Тем более, что громоотвод тоже расположен *вертикально*.

Причем этот вариант -- в случае победы -- куда более вероятен, нежели первый. Ведь в случае *невыигрыша* президент просто теряет любую другую опору, кроме этих семи человек, боящихся его в приблизительно той же степени, как и он их. Не выиграет референдум -- и становится таким же заложником в руках губернаторов, как в свое время Кебич в период президентских выборов. До всенародного выбора новых губернаторов, которые рано или поздно будут. И на которых у них будет шанс победить лишь в том случае, если их поддержит кто-либо еще кроме искренне и последовательно ненавидимых народом председателей райисполкомов. Партии. Профсоюзы. Депутаты. Но об этом надо думать уже сегодня.

Правда, неизвестно, осталось ли чем думать. Нынешняя система не потерпит ни Гринева, ни Герасименко, ни Войтенкова, ни Домаша, ни даже Заломая именно потому, что они способны принимать решения сами. Принимают самостоятельные решение -- значит, осуждают *спущенное сверху*. А этого нельзя! Ведь это разваливает «вертикаль» как систему: «*Я начальник -- ты дурак, ты начальник -- я дурак! Не хочешь быть дураком -- не будешь и начальником!*».

Вероятнее всего, губернаторы усугубят свое положение еще и тем, что реально переусердствуют в процессе референдума. Настолько, что оставят реальные *следы* своего усердия. Ибо нет ничего тайного, что рано или поздно не стало бы явным. И тогда даже в случае их отставки *рано или поздно о них вспомнят все*. И вот это и может стать концом карьеры. Ведь, как известно, не судят лишь победителей. И то -- только до тех пор, пока они все-таки не проиграют.

МНЕНИЕ

ИДЕОЛОГИЯ ЛУКАШЕНКО: ОТ СОЦИАЛИЗМА К КОНСЕРВАТИЗМУ

Леонид ЗЛОТНИКОВ

Только ли в личных амбициях причины разногласий Партии коммунистов и Александра Лукашенко? Почему на протяжении уже длительного времени устойчивым остается электорат белорусского президента? Попытаемся ответить на эти и другие вопросы. И для начала отметим те черты личности Лукашенко, которые существенны для нашего анализа.

«...особый размах души и плеч...»

Склонности Лукашенко

1. Упрощенное представление о закономерностях общественной жизни, в частности -- экономики. Это следует из простых, но не адекватных объяснений причин кризиса, и таких же простых мер по выходу из него. Об этом свидетельствует и его желание знать все, что происходит в государстве, за все быть в ответе. Объяснение многих событий результатами заговоров -- тоже признак модели мира «простого» человека. Например, *«корова сдохла -- соседка заколдовала», «СССР распался -- ЦРУ виновато»* и т.д.

2. Склонность к мистицизму. Однажды Лукашенко заметил, что его избрание президентом -- это не случайность, это -- судьба. Из этого факта выводов делать еще нельзя. Но вот другой пример. На заседании ВС 17 октября 1996г. А.Лебедько рассказал, что из Москвы на помощь Лукашенко приезжала бригада гадалок и «лапала» оборудование в телестудии. Гадалка предсказала, что Лукашенко победит на референдуме, если тот состоится 7 ноября.

3. Консерватизм. Главная ценность консерватизма -- органическое единство общества. Идеальное государство, по словам одного из идеологов консерватизма Галлера, это организм, *«в котором ни один член не существует сам для себя, но каждый живет для всех других и служит не себе, а всем остальным». «Население»* -- это еще россыпь отдельных атомов, каждый из которых стремится к собственной выгоде. Здесь господствует эгоизм, потеряна духовность, сама жизнь превратилась лишь в создание условий для жизни. Население превращается в «народ», когда им овладевает дух общности, когда верх берут ценности надэкономические.

Консерватизм возник как реакция на французскую буржуазную революцию, давшую импульс развитию капитализма и демократии. Консерваторы отрицают ценность индивидуальной свободы, приоритет прав личности.

Лукашенко относится к стихийным консерваторам (отрицание торгашества и ростовщичества, соответствующее регулирование экономики, требования к предпринимателям работать на благо общества, справедливые цены и т.д.).

4. Трудно объяснить феномен Лукашенко, не ссылаясь на особенности русской души.

Русская душа, по словам С.Аскольдова, русского философа, разделена как бы на три части: святое, специфически человеческое и звериное. Среднее, человеческое (гуманистическое) начало в русской душе является несоразмерно слабым по сравнению с национальной психологией других народов. *«В русском человеке, как типе, наиболее сильными началами являются начала святое и звериное»*,-- заметил Аскольдов.

Интеллектуальное развитие, рационализм, размышления о сущности добра и зла ослабляют святое. Поэтому ангельская природа во многом ближе и родственнее природе зверя, чем человека. Святость возникает в преодолении специфически человеческой духовной культурности, в преодолении гуманизма (независимые от религии наука, этика, искусство и т.д., т.е. то, чем человек отличается от зверя). Поэтому этический уровень русской души невысок. Аскольдов ссылается на славянофила А.Блока, произнесшего весьма суровое о России: *«...и всякой мерзости полна». «Как благоуханность некоторых цветов связана с ядовитостью, красота трав -- с непригодностью служить пищей животным, и, напротив, полезность -- с невзрачностью»*, -- пишет Аскольдов, -- *так и в мире духовном -- в человеческой душе -- бывает особая благоуханность порочных душ, пошлая приниженность добродетели...»*.

В выступлениях Лукашенко проявляется упомянутая «святость» русской души: экзальтированность, обостренное чувство справедливости и т.д. И когда оппоненты президента, видя слезы на его глазах во время некоторых выступлений, не верят в их искренность и называют президента артистом -- они, вероятнее всего, ошибаются. На его выступления хорошо резонируют души таких же «простых» людей, не отягощенных пониманием сложности и противоречивости бытия.

Обратной стороной его «святости» является отсутствие этических норм, гуманности в обращении с теми, кто мешает президенту осчастливить «его» народ. (Собственно, так всегда поступали с оппонентами те, кто хотел осчастливить народ (например, Ленин, Сталин, Гитлер, Мао Цзедун, Пол Пот).

Кто они, «коварные швондеры»?

Кто они, «коварные швондеры» (выражение депутата ВС С.Костяна), которые вбили клин между президентом и коммунистами? Не будем искать отдельных лиц, виновных в расколе. Посмотрим, нет ли для расхождений более глубоких, идейных разногласий?

Коммунисты предлагают возвратиться к строительству социализма. Но их антибуржуазная революция есть переустройство общества на одном и том же уровне -- уровне экономических отношений. Их коллективизм -- это коллективизм хозяйственный, или колхоз.

Социализм для коммунистов -- это способ реализации их основных ценностей -- справедливости, равенства, братства. Эти ценности вытекают из биологического альтруизма и материализма. Их равенство -- это *«равенство желудков»* (Маркс. «Немецкая идеология»). Коммунисты не оперируют такими внеэкономическими понятиями, как «судьба нации», «братство во Христе» или «священное государство» и прочими идеалистическими ценностями консерваторов.

Однако, как показал опыт, энтузиазм работы на общий котел быстро исчерпывается и дух коллективизма у первопроходцев рассеивается. Совместный труд и социалистический принцип распределения по поту братства не порождают. Наоборот, общее хозяйство оказалось устойчивым лишь в тех общинах, организм, единство которых уже были обеспечены внеэкономическими ценностями или принуждением (семья, род, религиозная община, сакральная монархия Древнего Египта или империя инков, сталинский террор и т.п.).

Другое, консервативное, направление антибуржуазной революции -- превратить «население» в «народ», укоренив в умах идею национального возрождения. По мнению З.Позняка, только после этого появится возможность возрождения экономики. Опять же -- экономики социалистического толка (программа БНФ предусматривает на длительный период господство госсобственности).

Еще одно направление реализации консервативных идей -- возврат к племенной или феодальной организации общества. Этот вариант и начал реализовать Лукашенко. Он -- «батька», вождь племени или сюзерен, олицетворяет социальную справедливость и стабильность общества. Все в государстве происходит с его ведома. *«Я свою республику несу на руках. Как ребенка»*,-- заявил он недавно в одном из интервью. В такой модели власть организована иерархически и сходится в руках вождя. Здесь нет места тем, кто хотел бы помочь *«нести ребенка»*.

Второе существенное отличие коммунистической идеологии -- неприятие авторитарной власти. По Марксу, государство -- это иерархия чиновников, которые преследуют лишь свои интересы под видом заботы об общих интересах. И не имеет значения, что при этом они думают о себе. Устранить эксплуатацию можно лишь путем передачи власти трудящимся (диктатура пролетариата). Не будут же они эксплуатировать сами себя.

Создав «вертикаль», отняв у местных Советов право избирать местную исполнительную власть, Лукашенко нанес мощный удар не только по демократии, но и по коммунизму. Советы вместе с коммунистами оказались не у дел.

Еще одна причина -- отказ от распределения по труду как от главной ценности социализма. Теперь распределяет «батька» (раздачи в первобытном обществе были важнейшим условием превращения племенного вождя в монарха).

Таким образом, дороги идеологически верных коммунистов и президента разошлись. Он остался «социалистом», но это социализм консерватора, социализм в его первобытно-племенной форме. В этом социализме отсутствует ядро марксистского коммунизма -- создание условий для развития личности. В органическом обществе личность растворяется в нации, государстве, соборности или в кастовой иерархии. «Швондеры» подтолкнули Лукашенко в сторону созвучного ему консерватизма. Он оказался ближе к славянскому собору «Белая Русь» и дальше от коммунистов.

Отметим, как следствие из сказанного, что в противостоянии консерваторам всех мастей коммунисты, признавшие демократические ценности (социал-демократы), и либералы окажутся в одном цивилизационном поле или по одну сторону баррикады. Только они не заражены идеализмом и мистикой, только они ставят задачу развития личности, а не чего-то органически целого.

Сдвиг позиции Лукашенко от социализма к консерватизму вызван не столько влиянием отдельных личностей, сколько политической необходимостью. Крах экономики обострил у людей чувство неустойчивости и опасности, с одной стороны, и отторжение зачатков рыночных отношений -- с другой. Но сдвиг общественных настроений произошел не столько влево, в сторону восстановления социализма (и так все осталось государственным), сколько в сторону усиления социальной защищенности и сплоченности. Инстинкт безопасности проявился у части народа требованием *«Нам нужен цар!»*.

Окружение: требуются интеллектуалы

Большая часть интеллигентов, которая помогала Лукашенко стать президентом, от него ушла. Сегодня в ближайшем окружении президента -- бывшие армейские политработники и идеологические функционеры КПСС.

Лукашенко чувствует, и об этом говорят ему национал-патриоты, что ему необходима поддержка своим авторитетом другого окружения, окружения из элиты национальной интеллигенции. («Лукашенко -- народный герой, а вспомните, от чего гибли народные герои -- Пугачев и Разин»).

Поэтому президент сейчас не жалеет денег на всякие фестивали; построен дом на 150 квартир для творческой интеллигенции. (*«Живите, работайте»*,-- напутствует Лукашенко жильцов этого дома. -- *Но не оплевывайте то, что получило поддержку народа»*).

«Самое больное место у президента, -- говорит Лукашенко, -- *это идеология»*. И в помощники ему привлекается О.Слука, доктор исторических наук, профессор из БГУ. Последний создает группу ученых и представляет на суд общественности труд «Идеология белорусской государственности».

Группа О.Слуки столкнулась с проблемой -- статья 4 Конституции запрещает государственную идеологию. Однако посредством нехитрых манипуляций это препятствие было преодолено. Идеология тоталитаризма была восстановлена. Направления развития общества теперь будут устанавливаться президентом. А политика превращается в борьбу, по мнению авторов, за качество разработки одной, установленной президентом альтернативы развития.

Таким образом, привлеченные президентом интеллигенты лишь «обнаучили» смутное желание Лукашенко быть вождем в иерархически организованном государстве. Они не открыли президенту новых ценностей и не указали ему путеводную звезду.

Это делают другие.

Объединитель

Кто и как все же оказывает влияние на дрейф Лукашенко от восстановления СССР к объединению всех славян, от Машерова к Петру I, от компартии к Жириновцам, отглавы исполнительной власти к «дирижеру» всех ее ветвей?

Нам представилась возможность найти ответ на поставленный вопрос в документированном источнике -- интервью Лукашенко московскому журналисту А.Казинцеву («Беларуская думка» N 8, 1996г.).

А.Казинцев провел с президентом 3 дня и не столько спрашивал, сколько наставлял его. Пространные вопросы-поучения, по-видимому, запечатлелись в душе Лукашенко, поскольку соответствовали его внутренним устремлениям.

Во-первых, журналист эксплуатировал склонность Лукашенко видеть причины событий в заговорах: *«Не сумев сокрушить его руками националистов и «демократов», закулиса усиленно сталкивает его с белорусскими коммунистами»*. И эта «закулиса» упоминается неоднократно.

Во-вторых, навязывается теория Данилевского, созвучная консерватизму Лукашенко: *«Объединятся ли они (прежде всего белорусы, русские, украинцы) в могучий монолит, способный противостоять цепкой, мощной, эгоистической цивилизации Запада, или, раздробленные, станут ее жертвами, духовным и сырьевым придатком ее, историческим «удобрением» западной почвы?»*.

В-третьих, используется склонность к мистицизму, вера в судьбу: *«Нужен особый масштаб личности, особый размах души и плеч -- чтобы всю страну на них вынести»*, -- говорит А.Казинцев. -- *... Ваш облик, Ваша устремленность, вера в свое предназначение, в необходимость, неизбежность своего дела, на мой взгляд, сродни Петровым. Вы ощущаете духовное родство с державным строителем?»*. *«Петр*, -- отвечает Лукашенко, -- *мне ближе любого другого политика и государственного деятеля»*.

От таких вопросов любой выронит кусочек сыра. И Лукашенко забыл, что во время предвыборной кампании его кумирами были Машеров, Дзержинский, Андропов.

Как следует из данного интервью, бредни российских патриотов готовы завести Беларусь очень далеко: *«Кроме того, и это главное»*, -- говорит Казинцев, -- *расширение числа сторонников за счет видных интеллектуалов помогло бы Лукашенко сформировать идеологию (в том числе идеологию власти, в идеале имеющей сакральный характер)»*. Любопытно, кто из белорусских интеллектуалов сможет поднять Лукашенко до уровня Бога или этот подвиг придется опять-таки совершить россиянам?

Летим на фонарь

Сейчас, в период глубокого кризиса, когда страх безработицы или перспектива остаться без пенсии на три месяца и т.д. проник в подсознание, усилилось влияние животных инстинктов. Животный инстинкт безопасности толкает сейчас массы к единству, к сплочению вокруг сильной личности, к подавлению демократии.

В далеком прошлом инстинкт срабатывал. В минуты опасности внутри обезьяньего стада должны были прекратиться драки из-за места в иерархии или из-за пищи, все должны были подчиниться сигналам вожака («рассуждать» было некогда).

В переломные исторические периоды крушение привычного образа жизни чувство какой-то опасности возрождают древние инстинкты, мистику, ожидание того, чьи сигналы выведут в безопасное место. В этот период на постсоветском пространстве особое положение заняла Беларусь. Ее лидер более других соответствует этому древних инстинктов.

...Когда-то, в тропическом лесу, мотыльки летели на фосфорисцирующий свет сексуального партнера. Теперь появились электрические фонари, но инстинкт полета на свет остался.

Помещенная выше статья Л. Злотникова положена в основу его доклада, представленного 1-2 ноября с.г. на семинаре в Могилеве. Семинар был организован Независимым институтом социально-экономических и политических исследований в рамках исследовательского проекта «Формирование общественных лидеров в посткоммунистической Беларуси».

БОЛГАРИЯ

СЛАВЯНСКИЕ БРАТЬЯ ВЫБРАЛИ ДЕМОКРАТИЮ

Людмила ГУЛЯКЕВИЧ, Варшава

«Снова вернулось государство с чертами, которые, казалось, уже давно сданы в утиль. Опять обнаружены «западные шпионы»; оказалось, что фонд «Открытое общество» Джорджа Сороса денационализирует и ведет к утечке мозгов; что народ ничего так не жаждет, как демонстраций в революционные праздники; что настоящий друг и брат — это прежде всего Москва; что масс-медиа должны воспитывать, а не нервировать, и уж ни в коем случае не возмущаться. Публицистику и дискуссию на телевидении заменили комбайны и битвы за урожай; вернулся язык «чиновничьего» оптимизма; в «соответствующих» пропорциях на экраны был возвращен фольклор и фильмы прежней эпохи. К делам хозяйственным, в администрацию и дипломатию вернулись профессионалы «старой закалки», служившие верой и правдой прежней системе; реальная конкуренция заменена распределением должностей, средств и льгот из рук правящей верхушки».

Скажете -- знакомая картина, точный портрет родной Беларуси. Только на сей раз это строки из мировой прессы, относящиеся к другому восточноевропейскому государству. Так на Западе до 3 ноября 1996 года характеризовали Болгарию. Но настал день, когда болгары, измученные кризисом в экономике, хлебными очередями и низкими зарплатами (средняя около $100), вновь обманутые коммунистическим правительством, сделали свой выбор: 65% проголосовало на президентских выборах за представителя оппозиционного Союза демократических сил Петра Стоянова, отказав в доверии коммунисту Ивану Маразову.

Исход выборов был предрешен еще в первом туре, когда демократ Стоянов (один из 13 кандидатов в президенты) набрал почти 44% голосов против 27% представителя правящей Болгарской социалистической партии Маразова и 23% «поющего» кандидата и создателя Болгарского блока бизнеса Жоржа Ганчева. Столь весомый перевес 45-летнему адвокату из Пловдива обеспечило объединение демократических сил Болгарии накануне выборов.

Необходимость выдвижения единого кандидата демократическая оппозиция осознавала и раньше, потерпев 2 года назад, в декабре 1994 года, сокрушительное поражение на парламентских выборах (тогда более 50% голосов было отдано за переименованную коммунистическую партию). Реальные черты эти планы приобрели в ходе реализации идеи предварительных выборов, кстати, первых в Европе. Эти выборы состоялись 1 июня этого года, и основными соперниками на них стали президент страны Желю Желев, которого поддерживали коалиция «Народный союз» (крупнейшая партия в ее составе -- аграрная, 85 тысяч членов), организация болгарских турок «Движение прав и свобод», возглавляемое Ахмедом Боганом, коалиция 13 непарламентских партий (которые не подписали соглашение о правыборах и предлагали выставить кандидатуру Желева на выборах осенью), и заместитель председателя Союза демократических сил Петр Стоянов. Перед голосованием Желю Желев подтвердил намерение не выставлять свою кандидатуру на президентских выборах, если в результате предварительных выборов перевес окажется на стороне другого кандидата.

Победу на предварительных выборах одержал кандидат «радикальных» сил Стоянов. В результате президент Желев поддержал его кандидатуру, приведя таким образом часть электората в единый лагерь демократов.

Петр Стоянов был именно той фигурой в радикальном Союзе демократических сил, которая настояла на утверждении принципов партнерства и толерантности. Даже на предвыборных митингах он решительно протестовал против освистания президента Желева. И это, несомненно, помогло ему привлечь электорат Желева.

В Болгарии в руках коммунистов власть сконцентрирована уже в течение двух лет (у них подавляющее большинство в парламенте, контроль над правительством: по Конституции Болгария -- парламентская республика, функции президента здесь прежде всего представительные и церемониальные. Однако он имеет право вето по отношению к принятым парламентом законам и является главнокомандующим вооруженными силами). Тем не менее они не смогли реализовать эффективной социальной политики, остановили приватизацию и структурные изменения в экономике. Реформы если и проводятся, то спонтанно и по принципу: есть проблема -- будем ее решать. В результате правительство так и не смогло справиться с банковским кризисом и остановить процесс банкротства банков. Несмотря на введение существенных льгот для иностранных инвесторов, западный капитал в страну практически не идет.

Справка «БДГ»

Желю Желев -- автор известной монографии о советском строе «Тоталитарное государство» (которая в 1982 году была издана под названием «Фашизм» и тут же запрещена цензурой). Основатель одной из первых диссидентских организаций в Болгарии (была создана в 1988 году под названием «Клуб за гласность и перестройку»). Был избран президентом страны Народным собранием в сентябре 1990 г. Это решение было поддержано народом в соответствии с новой Конституцией во время всенародного голосования в январе 1992 года. Одна из его типичных характеристик: «Скромный, не поддающийся режиссуре, лишенный способности завоевывать популярность на телевидении, не сумевший разбудить энтузиазм толпы, вечный диссидент».

Болгария сегодня считается страной, где не оплачивается инвестирование, бюрократические сложности снижают потенциальную прибыль, тем более, что низкий уровень доходов населения не делает этот рынок, насчитывающий всего 8,8 млн. человек, особенно привлекательным. Хотя по сравнению с Беларусью Болгария, привлекшая $260 млн. зарубежных инвестиций в 1994 году и $120 млн. в 1995 году, может показаться настоящей «землей обетованной».

Давит на Болгарию и бремя внешнего долга: в 1984--1989 годах за счет $11 млрд. зарубежных кредитов здесь поддерживался весьма высокий уровень жизни. Однако пришло время отдавать не только одолженные некогда миллиарды, но и проценты по ним. К 1998 году только проценты за задолженность составят $3 млрд. Лондонскому и Парижскому клубам Болгария в этом году должна выплатить $1,32 млрд., в следующем -- $1,7 млрд., тогда как валютные резервы страны не превышают $600 млн. Повторный мораторий на выплату долга (первый Болгария объявила в 1990 году) прежде всего сделает недоступным для Болгарии кредит stand by МВФ. Выборы показали, что кредит доверия болгарского народа коммунистическому правительству (которое пережило 4 голосования о вотуме недоверия) исчерпан.

Болгария стала второй после Литвы страной, где коммунисты в своем наиболее ортодоксальном виде потерпели поражение от демократических сил и вновь вынуждены уступить политическую арену демократам. Как долго протянется агония нынешнего правительства Болгарии после столь однозначной поддержки народом демократического блока? Во время предвыборного марафона коммунисты обвиняли нынешнего победителя Петра Стоянова в том, что в случае своей победы он распустит парламент, а это представляет собой *«угрозу хрупкому процессу реформ»*. Стоянов на это отвечал: *«Болгария -- государство парламентской демократии, и у президента нет такой возможности»*. При этом он, однако, не исключал, что правительство может уйти, если *«этого будет добиваться народ»*.

БЕЛАРУСЬ НА ФОНЕ ДРУГИХ СТРАН ЦЕНТРАЛЬНОЙ И ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ
(Некоторые итоги 1995 года)

Государство	Прямые зарубежные инвестиции за 1989-1995 гг. ($ млрд.)	Рост ВНП (в %) 1994 г. =100%	Среднегодовой уровень инфляции (в %)	Уровень безработицы (в %)
Польша	6,8	7,0	27,8	14,9
Венгрия	8,3	1,0	28,2	10,4
Чехия	5,9	4,0	9,1	2,9
Словакия	2,2	6,6	10,4	13,7
Румыния	1,6	5,2	27,8	9,5
Болгария		2,5	50,0	10,7
Беларусь		-10,0	260,0	2,4
Латвия		1,2	23,0	данные отсутствуют
Литва		5,0	30,0	5,4
Россия	3,7	-4,0	110,0	8,2
Украина		-10,3	454,0	0,4
Эстония		3,5	22,0	данные отсутствуют

США — РОССИЯ

КОЕ-ЧТО ИЗ ЖИЗНИ ПРЕЗИДЕНТОВ

Александр ФЕДУТА

Пятого ноября произошли два знаменательные события. Настолько знаменательные, что впервые за последние полтора года начинаю чувствовать себя оптимистом. Есть повод.

Во-первых, вылечили президента. Не у нас, конечно, а в России. Но приятно. Все-таки вылечили. Значит, и президентов можно вылечить. Сегодня -- в России, завтра -- еще где-нибудь.

Во-вторых, молодого перспективного президента без всяких референдумов, разгонов парламента, запретов на деятельность Конституционного суда, изменения Конституции и прочих резких телодвижений с его стороны переизбрали на второй срок. Тоже не у нас, правда, а в США. Но тоже -- приятно, поскольку остается слабая надежда, что, решив все накопившиеся вопросы с другими странами в порядке мировой значимости, господь Бог наконец освободится и займется нами, грешными.

Надежда крепнет, поскольку от физического здоровья Бориса Николаевича зависит политическое здоровье Анатолия Борисовича, у которого, как известно, с мозгами все в порядке, и он вполне может сыграть роль провидения в белорусском политическом спектакле. Но, с другой стороны, выборы старого друга нашего вечно молодого президента (я о Билли говорю, они же с Александром Григорьевичем каждый раз как встретятся, так по пять минут рукопожатиями обмениваются!) тоже не могут не вдохновлять. Тем более, если учесть, что Билли по отношению к нам в последнее время как-то определился.

Он, Билл Клинтон, раньше все выжидал. Он все думал, что это переводчики у него такие неквалифицированные, плохо переводят на американский язык советско-белорусские реалии. Потому что президенты США со времен Никиты Хрущева не могут понять, как это можно стучать туфлей по трибуне и обещать показать кузькину мать всему мировому сообществу одновременно. А как, если не *кузькиной матерью*, можно назвать демонстративную расправу с демократической прессой, интернирование иностранных граждан без суда и следствия, пренебрежение законами своей страны и постоянные угрозы возродить СССР в такой форме, что мир вздрогнет? И добро бы это президент России вытворял, можно было бы стерпеть. А то где же эта Беларусь на карте? И не разглядишь...

Сейчас, похоже, нас «разглядят». За последний год Госдепартамент США и Совет Европы четырежды возвращались к Беларуси. И если поначалу (до победы Ельцина) делали вид, что в «оплоте российских интересов» ничего не происходит, то теперь (после победы и Ельцина, и Клинтона) можно подходить к Беларуси с теми же мерками, что и ко всем другим, более цивилизованным странам. И вот это может плохо для всех нас кончиться. Потому что ясно стало уже давно: инвестиций нет и не будет! Мы лишь боялись признаться в этом сами себе: Минэкономики стыдливо спрятал голову под крыло и пообещал президенту уже в следующем году $ 5-6 миллиардов. До конца же следующего года кто-нибудь обязательно помрет: *или шах, или ишак, или Ходжа Насреддин...* В смысле: или у них президент сменится, или у нас. Так вот: у них -- не сменился!

А у нас?!

ГЕОПОЛИТИКА

УКРАИНА НЕ ПРОТИВ РАСШИРЕНИЯ НАТО

УНИАН — — БелаПАН

Председатель военного комитета НАТО Клаус Науман не станет рекомендовать, чтобы ядерное оружие было размещено на территории стран Восточной и Центральной Европы, которые вскоре вступят в Североатлантический блок.

Об этом он заявил 6 ноября в Киеве во время встречи с президентом Украины Леонидом Кучмой, который, в свою очередь, подтвердил позицию Украины о том, что она не возражает против расширения НАТО. Президент напомнил о желании Украины не видеть на территории новых членов альянса ядерного оружия.

Как сообщил журналистам представитель пресс-службы президента Сергей Куцый, в ходе встречи были обсуждены вопросы архитектуры европейской безопасности и роль Украины в ее формировании. *«Мы хотим построить стабильную и безопасную Европу,*-- подчеркнул К.Науман.-- *И одной из ее составных частей является независимая и стабильная Украина»*.

Президент Украины выразил благодарность за решение НАТО разместить в Киеве информационный центр альянса, который, как заявил глава военного комитета НАТО, будет выполнять роль моста между военным блоком и странами, в прошлом пострадавшими от тоталитаризма.

МНЕНИЕ

ВЛАСТЬ СТРАДАЕТ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ИМПОТЕНЦИЕЙ, НО ПОЛНА ОПТИМИЗМА

По просьбе крупнейшего польского экономического еженедельника *«Газеты банковой»* -- журналисты «БДГ» обратились к председателю постоянной парламентской комиссии по экономической политике и реформам Василию Шлындикову и заместителю главы Администрации белорусского президента Петру Прокоповичу с просьбой оценить нынешнее экономическое состояние Беларуси и действия властей по реформированию экономики. С любезного согласия наших польских коллег мы приводим выдержки из этих интервью. При этом следует оговориться, что и г-н Шлындиков, и г-н Прокопович ориентировались на польского читателя.

Василий ШЛЫНДИКОВ:

«Стремление власти к тотальному контролю стало настоящим бичом белорусской экономики»

-- Каковы Ваши оценки нынешнего состояния белорусской экономики?

В.Ш.: Сейчас мы находимся в стадии распада старой экономической системы. Нас пытаются вывести из кризиса, полностью сохранив старую модель экономики. Эта система не принесла благосостояния ни одному из народов мира. Тем не менее наше правительство с маниакальным и непонятным упорством возрождает в Беларуси социалистическую модель. В отличие от Польши жизненный уровень в Беларуси по-прежнему продолжает снижаться. Впрочем, сейчас можно говорить уже о том, что жизненный уровень просто падает. Если эта политика не будет изменена, то нас ждут действительно критические времена.

Экономический кризис в Беларуси гораздо глужбе, чем в любом другом государстве на постсоветском пространстве. Мы находимся в несравнимо более критическом положении, чем, к примеру, Польша во времена самого жестокого экономического кризиса. Средняя заработная плата в Польше никогда не опускалась ниже $100. Даже по официальной статистике средняя заработная плата в Беларуси составляет лишь $50. При этом для многих предприятий стали нормой задержки с выплатой зарплаты на несколько месяцев.

Правительство считает своим достижением то, что в Беларуси нет массовой безработицы. Действительно, число безработных в республике не превышает 4%. Однако на большинстве предприятий рабочие трудятся неполную рабочую неделю. Директорам этих заводов просто нечем занять излишек работников, доставшихся в наследство от прежних, более благополучных времен. Им выплачивается мизерная денежная помощь, которая почему-то называется заработной платой. В результате и без того скудные доходы предприятий, как во времена социализма, делятся на непомерно большое число работающих на этих предприятиях. Естественно, предприятие, которое вынуждено держать такое количество работников, терпит убытки. Оно вынуждено это делать, потому что поддержание определенного уровня занятости является установкой государства. Сокращение числа работников до того уровня, который необходим для поддержания нынешнего уровня производства, привело бы к обвальному росту безработицы. Фактически реальный уровень скрытой безработицы составляет уже сейчас около 30% от уровня занятости. Если такая политика будет продолжаться, то рано или поздно эта безработица станет явной.

По сути, давно уже началось преследование частного сектора. Государственный же сектор не может как-либо изменяться, поскольку задавлен самим же государством. Власть вмешивается во все, пытаясь управлять экономикой так, как ей управляла когда-то КПСС. Конкретно это выражается во вмешательстве чиновников в работу предприятий, постоянных налоговых инспекциях и проверках. Директору завода указывают, что и как он должен делать. Зачастую президент сам пытается руководить работой некоторых предприятий, не имея для этого никакого опыта.

Стремление власти контролировать все и вся стало настоящим бичом белорусской экономики. Как и в советские времена, мы имеем сверхцентрализованную экономическую систему. Инициатива в этой системе давно стала наказуемой, и, естественно, никто не решается что-либо предпринимать без указания руководящих органов. Ну, а любой подневольный труд приводит к самым отрицательным результатам.

-- Во всем мире владелец частной фирмы, руководитель акционерного предприятия является лицом, фактически независимым от государства. Если он исправно платит налоги и выполняет законы, то государство никак не может вмешаться в его деятельность. Совершенно иная ситуация в Беларуси. Здесь человек, владеющий чем-либо, в значительной степени зависим от власти, поскольку ему есть что терять. С чем, на Ваш взгляд, связана такая ненормальная ситуация?

В.Ш.: Прежде всего это связано с тем, что несоблюдение законов стало нормой государственной политики на самом высоком уровне. Совершенно легально любой белорусский чиновник поставлен выше законов и права. Не боясь никакого наказания, представитель «вертикали», работник налоговой инспекции может вмешаться во внутренние дела фирмы, указывая, что и как она должна делать.

Излюбленным способом наказания тех, кто недостаточно лоялен по отношению к власти, стали налоговые проверки. Проверяющие сознательно выискивают недостатки и нарушения законодательства в работе тех, кого власть намерена погубить. «Вертикали», банкам даются указания препятствовать работе предприятий, владельцы которых так или иначе выступают против политики правительства. Такое предприятие не получит банковский кредит, не сможет заключить выгодный контракт. Обнаруженный либо сфабрикованный компромат щедро тиражируется государственными изданиями. Таким образом фирмы и предприятия непокорных руководителей просто уничтожаются.

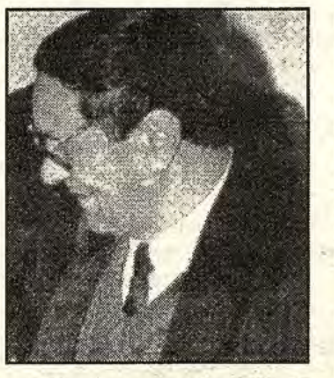
Впрочем, справедливости ради нужно сказать, что от подобных разбирательств не застрахованы и те руководители, которые пытаются поддерживать добрые отношения с властью и не выступают против власти публично. В условиях, когда бюджет катастрофически провален, всевозможные нарушения в работе предприятий изыскиваются для банального выбивания денег из тех, у кого они еще остались. Налоговые органы получают совершенно недвусмысленные указания о том, что предприятия, которые еще стоят на ногах, нужно заставлять делиться с государственным бюджетом. Система государственного рэкета, которая успешно сформирована в республике, не оставляет надежды никому, кроме тех, кто успел приобщиться к государственной кормушке.

Беда еще и в том, что, кроме государственного, есть ведь и негосударственный, «теневой» бюджет президента...

Президент, действительно, формирует бюджет, который не подконтролен Верховному Совету. Президент пытается создать финансовую структуру, которая никому не подконтрольна. Вообще, неконтролируемость власти является главной бедой нашего государства. Достаточно вспомнить о местных органах власти. Так называемая «вертикаль» не избирается народом, а назначается президентом. Эти чиновники заинтересованы не в экономическом развитии собственных территорий, а в благосклонном отношении к ним центральной власти. Они готовы выполнить любой, самый абсурдный с экономической точки зрения приказ, поскольку боятся не народа, а назначившего их президента. Пожалуй, именно местная власть была и остается одним из главных тормозов нашей экономики. Любые, самые прекрасные реформаторские инициативы подавляются на местах нерасторопностью и неспособностью местных чиновников. Там остались старые люди, со старыми взглядами, не желающие и не способные что-либо менять.

Петр ПРОКОПОВИЧ:

«В наших планах -- переход к свободному рыночному установлению курса национальной валюты»



-- На какую модель экономики страны Вы ориентировались при создании программы?

П.П.: В проекте Основных направлений социально-экономического развития модель нашего государственного развития определена как социально ориентированная рыночная экономика. Т.е. это экономика, которая основывается на рыночных отношениях, но одновременно не допускает социальных потрясений и решает вопросы защиты наиболее бедных слоев населения. Цели ее мы видим в создании условий для свободного производства, а также для свободного передвижения финансов, товаров и услуг.

В результате выполнения программы к 2000 г. мы должны выйти на экономический уровень 1990 г., но только на новой экономической основе.

-- Как и в любой программе, в проекте Основных направлений определяются экономические показатели, которых Беларусь должна достичь. На каких из них Вы хотели бы заострить внимание?

П.П.: Целью Основных направлений социально-экономического развития РБ является обеспечение жизненного уровня населения. Естественно, решить эту задачу можно только при условии увеличения производства товаров и услуг. В ходе выполнения программы предусматриваются ежегодное увеличение ВВП не менее чем на 5% к предыдущему году, рост промышленного производства не менее чем на 6%, увеличение доходов населения от 5 до 10%. Определены программы приоритетного развития отраслей экономики: развитие экспортного потенциала, производства продовольствия и строительства жилья.

-- Какие меры предусмотрены для создания в республике более благоприятного инвестиционного климата?

П.П.: Большое внимание уделено вопросам привлечения инвестиций -- как внутренних, так и внешних. Внутренние инвестиции будут активизированы в основном за счет предоставления определенных льгот предприятиям, направляющим прибыль на инвестиции.

Что касается иностранных инвестиций, то в этой сфере разработан широкий круг мер. Так, уже начато осуществление программы Кабинета Министров по привлечению инвестиций, в рамках которой предусмотрено создание в течение года не менее 7 свободных экономических зон. Одна из них уже действует в Брестской области. Прорабатывается вопрос о создании экономических зон в Гомельской, Гродненской областях, а также в районе аэропорта «Минск-2». Рассчитываем мы и на создание частных предприятий с привлечением иностранного капитала, для чего также предусмотрен целый ряд льгот. В этом вопросе мы надеемся и на заинтересованность предпринимателей Польши.

-- Претерпит ли изменения политика валютного регулирования и курсообразования в Беларуси?

П.П.: В настоящее время мы испытываем серьезные трудности с валютным регулированием, но в наших планах -- переход к свободному рыночному установлению курса национальной валюты. Для этого потребуется переходный период в течение приблизительно полугода. За это время должны быть решены вопросы по укреплению национальной валюты, созданию в стране необходимых валютных резервов и сбалансированию торгового сальдо.

В Основных направлениях социально-экономического развития предполагается, что бюджетно-налоговая, денежно-кредитная, финансовая и ценовая политики должны быть подчинены главному условию -- производству товаров и услуг.

-- Но производство ради производства при невозможности реализации продукции является абсурдом. Что предполагается предпринять в направлении организации сбыта продукции белорусских предприятий?

П.П.: Мы решаем вопросы по увеличению потребностей внутреннего рынка, но нам также предстоит большая работа, чтобы завоевать и внешний рынок. Не секрет, что в свое время Беларусь потеряла крупные внешние рынки на территории стран СНГ (особенно в России и Казахстане). Но, естественно, мы ориентируемся не только на Восток.

Что касается внутреннего рынка, то мы планируем за счет роста производства увеличивать доходы населения, а соответственно будут расти и потребности данного рынка. Необходимо признать, что определенных положительных результатов мы смогли достичь уже в этом году. Так, по итогам работы за 9 месяцев увеличился рост реализации услуг до 9-11% к уровню прошлого года. Кроме того, рост ВВП достиг 1%, а рост промышленности -- 2,6%. Естественно, эти результаты не носят еще необратимого характера, потому что у нас сохранилась много негативного в экономике: неплатежи, отсутствие оборотных средств. Но при этом необходимо отметить, что в Беларуси прекращен спад производства и начат медленный подъем. Причем в нашей стране удалось сделать это быстрее, чем в Украине и России.

-- Достаточна ли для реализации Основных направлений социально-экономического развития РБ существующая законодательная база?

П.П.: Наша программа предусматривает необходимость внесения значительных изменений в законодательство. Так, следует изменить примерно 10 законов, касающихся структурной перестройки экономики, санации и банкротства предприятий, кредитной политики и др. Программой предусмотрено выделение земли в частную собственность под инвестиции.

-- На чем основана Ваша уверенность в том, что программа будет реализована на практике?

П.П.: Мой оптимизм основан на нескольких факторах. Прежде всего, несмотря на кризис, который продолжается у нас уже 6 лет подряд, в Беларуси удалось сохранить производственный потенциал.

Сохранен также кадровый и интеллектуальный потенциал, что отмечают даже международные эксперты. Кроме того, у нас созданы хорошие внешние предпосылки для реализации намеченной программы. Создание Таможенного союза с Россией позволило более чем в 1,5 раза увеличить экспорт продукции в эту страну. У нас также созданы хорошие условия для создания на территории Беларуси совместных предприятий.

Эти наработки принесут хорошие плоды в будущем, и инвестиции будут привлекаться еще активней. А это вселяет уверенность в том, что мы сможем перестроить наши предприятия и увеличить экспортный потенциал.

Подготовили Андрей МАХОВСКИЙ и Дмитрий МАШАРА.

БАНКОВСКОЕ ДЕЛО

ШТРАФЫ — ЭТО СВЯТОЕ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

На прошлой неделе состоялось очередное заседание правления Национального банка Беларуси. Оно целиком было посвящено обсуждению проблемы применения экономических санкций против провинившихся банков. На рассмотрение же вопросов, касающихся развития системы международных расчетов через клиринговый центр Нацбанка, времени уже не хватило.

Сегодня в Беларуси действует положение Нацбанка «О порядке применения НБ РБ штрафных санкций к банкам» от 7.08.95 N580, однако оно уже устарело и требует корректировки.

Разрабатывая новое положение, специалисты Нацбанка постарались в полной мере учесть пожелания коммерческих банков. Основная направленность документа -- уменьшение штрафных санкций, уплачиваемых из прибыли. Упор будет делаться на экономические меры, главным образом на изменение нормативов Нацбанка. Окончательный вариант документа еще не утвержден на уровне управлений Национального банка. Доработанный вариант с учетом замечаний членов правления главного банка страны в ближайшее время будет отправлен на согласование в Министерство юстиции Беларуси.

ЗАЩИТИМ СЕБЯ САМИ

29 октября вышло письмо Национального банка Беларуси N33001/4641 «Об организации контроля».

Документ в очередной раз напоминает о необходимости выполнения Указа президента «О мерах по защите внутреннего рынка и поддержке отечественных товаропроизводителей» от 2.10.96 N 394. Госорганы и подведомственные им юридические лица, получающие дотации из бюджета, могут использовать финансовые средства на приобретение в государствах, не входящих в Таможенный союз, продукции, включенной в Реестр продукции производственно-технического назначения для государственных нужд, но выпускаемой отечественными товаропроизводителями, только с разрешения Министерства экономики.

Кабинет Министров Беларуси до сих пор не принял Реестр продукции производственно-технического назначения. Вследствие этого Национальному и коммерческим банкам предписано принять меры по организации контроля за осуществлением финансовых операций с учетом указанного требования. Необходимо взять под особый контроль операции, проводимые по счетам госорганов, а также организовать обмен информацией между службами банка, занимающимися проведением операций в белорусских рублях и операциями с иностранной валютой по этим счетам.

НОВОЕ НЕ ВСЕГДА ХОРОШО ЗАБЫТОЕ СТАРОЕ

Правление Нацбанка внесло ряд дополнений и изменений в Положение «О порядке создания и прекращения деятельности банков на территории Республики Беларусь от 27.09.95 N 610".

С введением дополнений и изменений прекращается действие приложения 2 к Положению о порядке создания и прекращения деятельности банков на территории Республики Беларусь; Типового положения о расчетно-кассовом центре; п.3 дополнения 1 от 17.05.96 N 730 к Положению о порядке создания и прекращения деятельности банков на территории Республики Беларусь от 27.09.95 N 610.

Не оставлено без внимания и Положение о порядке оценки профессиональной пригодности руководителей и главных бухгалтеров банков и их филиалов, филиалов иностранных банков аттестационной комиссией Национального банка Республики Беларусь от 22.07.96 N764. Дополнения к этому документу утверждены постановлениями правления Нацбанка от 31 июля 1996 года (протокол N 13) и от 7 октября 1996 г. (протокол N 21).

Аттестационной комиссии предоставлено право *в исключительных случаях* принимать решение о пригодности кандидата, положительно зарекомендовавшего себя как банковский специалист, для работы в рекомендуемой должности при несоблюдении кандидатом отдельных формальных условий назначения на подобные руководящие посты в банковских учреждениях. В этих же (исключительных) случаях на срок до шести месяцев с последующей переаттестацией аттестационная комиссия имеет право принять решение о профессиональной пригодности руководителей и главных бухгалтеров банков. Результаты аттестации (переаттестации) должны быть доведены до сведения председателей советов (председателей правления) коммерческих банков не позднее 10 дней после принятия решения аттестационной комиссией.

Не прошедший аттестацию банкир может подать в Нацбанк апелляцию, которая будет рассмотрена в месячный срок в присутствии кандидата. На основании документов, представленных на аттестацию, путем тайного голосования по апелляции принимается одно из следующих решений:

а) пригоден для работы в рекомендуемой должности;

б) непригоден для работы в рекомендуемой должности.

За кандидатами действующих банков сохраняется право подписи расчетно-денежных документов на период обжалования решения аттестационной комиссии и рассмотрения апелляции правлением Нацбанка.

ПРОЕКТЫ

СЛЕДУЮЩИЙ ШАГ — РЕОРГАНИЗАЦИЯ БАНКА

Игорь ВОРОБЬЕВ

Руководство АКБ «Белинвестбанк» совместно с проектным менеджером «Кредитанштальт фюр Видерауфбау» (KFW) г-жой Хайке Виганд разработало проект нового устава АО «Белорусский банк развития». «БДГ» удалось получить комментарий немецкой стороны.

Руководство KFW приветствует планируемое освобождение банка от уплаты налогов и обязанность иметь минимальный резерв, что будет подтверждено постановлениями Кабинета Министров Беларуси. Предусматривается также, что вся полученная банком прибыль не будет распределяться между учредителями -- Нацбанком и правительством. По мнению немецкой стороны, эти привилегии позволят «Белорусскому банку развития» использовать получаемую прибыль по целевому назначению -- на мероприятия, содействующие развитию экономики, или на ограничение рисков по конкретным проектам. Таким образом, банк будет иметь большой простор для деятельности под собственную ответственность. Кроме того, банк сможет сохранять или увеличивать уставный капитал, используя собственные средства, и предоставлять долгосрочные кредиты на выгодных условиях для перспективных проектов.

Немецкая сторна также положительно оценивает решение об увеличении уставного капитала до ЭКЮ 10 млн. «*Достаточный уставный капитал и гарантия государства позволят банку выполнять свои задачи, не прибегая к использованию бюджетных средств*», -- отмечается в письме, направленном немецкими банкирами на имя председателя Национального банка Беларуси.

Одобрены и дополнения, внесенные в устав и касающиеся целей деятельности банка. Предполагается, что Белорусский банк развития будет содействовать развитию малых и средних предприятий, а также оказывать поддержку при реструктуризации и приватизации государственных предприятий. Немецкая сторона отмечает, что *«это обусловлено, с одной стороны, особым значением малых и средних предприятий в отношении конкурентоспособности и создания рабочих мест и, с другой стороны, особой ролью, которую играют государственные предприятия в белорусской экономике»*.

В то же время немецким партнерам неясно, каким образом «Белорусский банк развития» сможет обеспечить преобладание государственной доли в уставном фонде в течение длительного времени, ведь он учреждается как акционерное общество открытого типа, следовательно, акции будут находиться в свободной продаже. В связи с этим предложено следующее дополнение: «*Государству принадлежит основная доля в уставном капитале. Частные акционеры могут иметь долю в уставном капитале, не превышающую 24,99%*».

Кроме того, сомнительным выглядит предоставление банку привилегий при одновременном сохранении универсального характера его деятельности. По мнению немецкой стороны, работа этого банка должна носить субсидиарный характер, то есть дополнять сектор коммерческих банков. Мотивируется это тем, что Банк равития нейтрален в смысле конкуренции. Благодаря подключению коммерческих банков отпадает потребность в создании собственной широкой сети филиалов, что увеличивает эффективность работы банка. Кроме того, программа развития может предлагаться на равных условиях по всей стране и таким образом достигнуть каждой целевой группы. Для инвестора способ передачи кредитов через банки-агенты существенно облегчает всю процедуру. Для подачи заявки на получение кредита он в принципе обращается в собственный банк, который ему знаком по другим деловым операциям и который в свою очередь имеет представление об экономическом положении инвестора.

Кроме того, передача кредитов Банка развития позволяет коммерческим банкам впервые начать деятельность в сфере долгосрочного инвестиционного финансирования. При этом Банк развития служит для коммерческих банков инструментом рефинансирования.

В связи с этим немецкие партнеры предложили включить в устав следующую формулировку: «*При предоставлении кредитов в принципе предполагается подключение коммерческих банков-агентов в качестве препровождающих институтов. С согласия наблюдательного совета кредиты могут предоставляться также и напрямую*».

Для немецкой стороны обязательным условием долгосрочной работы Белорусского банка развития является независимость его деятельности от государственных указаний.

В дальнейшем, после регистрации в Нацбанке Беларуси, KFW предлагает обсудить реорганизацию банка согласно его функции содействия экономическому развитию, а также приступить к разработке первой кредитной программы.

СТАТИСТИКА

ПЕРЕЛОМ ИЛИ МИНУТНАЯ СЛАБОСТЬ?

Проведенный 5 ноября аукцион по размещению ГКО 48-го выпуска можно назвать переломным. Казалось, доходность вложений в государственные ценные бумаги навсегда приравнена к ставке рефинансирования, однако Министерство финансов было вынуждено прислушаться к мнению дилеров.

В последние недели сделки на сроки от месяца до двух заключались под 35% и выше, так что «стандартный» итог никого из первичных инвесторов не устраивал. Кроме этого, на рынке обращалось достаточное количество свободных ресурсов. На аукционе Минфин размещал ГКО на сумму BLR 350 млрд., срок обращения -- 148 дней. Дилеры при подаче заявок для участия в аукционе рассчитывали на доходность около 43-45%, хотя максимальные ставки достигали 55%. По итогам аукциона средневзвешенная цена составила 86,77% от номинала, что соответствует 37,8% годовых, а по цене отсечения поднялась до 41% годовых и составила 85,75% от номинала.

На вторичном рынке наблюдалось постепенное снижение ставок -- вернулись ресурсы погашенного 42-го выпуска ГКО, а также неиспользованные средства с 48-го аукциона. На большие сроки (1-2 месяца) среднерыночные ставки вновь росли, т.к. Нацбанк продавал бумаги под 40% на 64 дня.

ПРИБАЛТИКА

МЕЛКИЕ — НЕ ЗНАЧИТ ПЛОХИЕ

Наталья БАРДОВСКАЯ, газета «Бизнес & Балтия»

На долю пятнадцати крупнейших коммерческих банков Латвии приходится около 90% активов отрасли. 75% консолидированного собственного капитала тоже располагают они. Остальным почти двадцати банкам остаются крохи. Однако это обстоятельство вовсе не означает, что средние и мелкие латвийские коммерческие банки не представляют интереса для клиентов.

По принципу деления банков на «крупные» и «мелкие» латвийская банковская отрасль вряд ли отличается от системы любой другой страны. К крупным относятся банки универсальные, чьи капиталы, как правило, поделены между тремя -- пятью и более различными акционерами. Мелкие банки тоже универсальные, но их услуги ориентированы прежде всего на удовлетворение потребностей главного акционера, которому чаще всего принадлежит контрольный пакет акций банка. Иными словами, это типичные «карманные» банки.

Характерно, что эти банки не проводят активных рекламных кампаний, в прессе засвечиваются редко. Происходит это, как правило, вопреки их собственному желанию. На сегодня они фактически лишены права принимать депозитные вклады от населения, да это им в принципе и не нужно. Нормативы центрального банка они соблюдают, но выдерживают минимально допустимый уровень.

Когда президент Банка Латвии Эйнар Репше говорил о том, что в скором времени латвийская банковская отрасль сократится до 10-15 субъектов, он, очевидно, имел в виду закрытие именно таких «карманных» банков. Этому прогнозу уже около года, и он до сих пор не сбылся.

Банковский кризис 1995 года коренным образом изменил ситуацию. «Карманные» банки, созданные с единственной целью собрать деньги и положить их в карман владельцам, закрылись. Стратегия и тактика тех банков, которые продолжили свое существование, заметно изменились. Финансово-промышленно-торговые альянсы, в которые входят такие банки, ставят целью не только работать, но работать успешно; инвестиционные возможности банков эти группы используют в своем бизнесе, получая таким образом доступ к относительно дешевым и надежным источникам инвестирования.

Итак, предлагаем вашему вниманию такие группы, в состав которых входят латвийские коммерческие банки.

Основное направление деятельности Baltic International Bank -- обслуживание небольшого количества частных клиентов, имеющих значительные обороты капитала. Например, минимальная сумма депозитного вклада по карману далеко не каждому -- $100 тысяч с минимальным сроком размещения 4 месяца. Один из активно разрабатываемых банком проектов -- предложение разместить средства клиентов по программе «Золотой депозитный сертификат». Банк интересен еще и тем, что через американскую компанию Baltic International Associates занимается привлечением средств американских вкладчиков. Кроме того, у банка наметился определенный интерес к подготовке специалистов в экономических областях, напрямую не связанных с банковской деятельностью. Учреждение стипендий «Фонда Валерия Белоконя» -- подтверждение тому.

Latekobanka -- член холдинга Mono, прославившегося в Латвии благодаря широкой рекламной кампании алкогольных напитков, поставляемых одним из дочерних предприятий. В целом, Mono является многопрофильной структурой, объединяющей под своей крышей 28 различных предприятий. Следует признать, что после того, как Latekobanka присоединился к разветвленной структуре Mono, банк стал активно и быстро расти. Его основные доходы поступают сегодня от операций с государственными ценными бумагами -- как латвийскими, так и иностранными. Банк обслуживает более тысячи клиентов, в том числе нерезидентов.

Multibanka входит в холдинговую компанию Skonto наряду с другими примерно 50 предприятиями. Отличает Skonto от других подобных структур то, что практически с самого начала был создан действительно свой банк. С 1992 по 1995 год это был LTN-Skonto banka, в основном капитале которого ООО «Skonto» принадлежал контрольный пакет акций. В прошлом году в результате слияния с Multibanka банк получил название последнего. И в новом банке Multibanka у руководителей Skonto -- контрольный пакет акций.

Не менее интересными представляются и другие мелкие коммерческие банки Латвии. В частности, Latvijas Biznesa Banka. Это единственный банк, в чьем капитале превалируют российские денежные средства. Latvijas Biznesa Banka -- дочерний банк Мосбизнесбанка. Следовательно, и наибольший интерес для потенциальных клиентов может представлять именно эта, весьма многообещающая связь.

И, наконец, банки Land, Viktorija, Latvijas Tirdzniecibas banka. Как и большинство небольших коммерческих банков, они сосредоточены преимущественно на работе с ценными бумагами-- долговыми обязательствами государств Балтии и СНГ, корпоративными бумагами, приватизационными сертификатами Латвии.

ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНАЯ ПОЛИТИКА

КТО НЕ ПОНЯЛ — РАЗЪЯСНЯЕМ

Рупиндер СИНГХ, руководитель группы экспертов проекта «Экономические тенденции в Беларуси»

26 сентября в печати появилась статья о статистике инфляции цен, в которой приведены показатели, полученные экспертами проекта «Экономические тенденции в Беларуси» по программе TACIS. Учитывая интерес к данной проблеме как в политических кругах, так и среди статистов, хотелось бы обратить внимание на следующее:

1. Распространено неверное мнение о том, что бюллетень «Экономические тенденции в Беларуси» (B.E.T.) предлагает статистические данные по ценовой инфляции, отличные от показателей Министерства статистики и анализа. Следует отметить, что по сути подбор данных двух источников идентичен, и бюллетень B.E.T. лишь предлагает другой формат предоставления статистики в соответствии с иными целями: обеспечить показатели инфляции каждого периода, необходимые для экономико-политического анализа.

2. Группа B.E.T. едина во мнении с другими иностранными экспертами, что Министерство статистики и анализа Республики Беларусь, используя соответствующую методологию, является одним из лучших подобных учреждений стран СНГ в вопросах отслеживания и предоставления достоверной статистики. Наш выбор формата данных цен по периодам находится в логическом соответствии с другими временными сериями, предложенными бюллетенем. Некоторые из них для получения реальных значений и тенденций «дефлируются» индексом инфляции соответствующих периодов. Именно на этих тенденциях впоследствии фокусируется внимание специалистов по экономической политике.

3. Бюллетень B.E.T. высказывал сомнения в способности индекса потребительских цен (ИПЦ) отражать лежащую в его основе динамику инфляции. Это мнение, однако, не затрагивает качество методологии (в настоящее время довольно высокое) Министерства статистики и анализа при вычислении ИПЦ, а относится к самому индексу, как показателю глобальной (совокупной) инфляции. Последняя, по-видимому, всецело не отслеживается структурой ИПЦ, либо фактически является «подавленной» (скрытой) инфляцией в результате де- факто контроля цен.

4. Каждый статистический индекс служит определенным целям. ИПЦ создан для индикации динамики средней цены, уплачиваемой среднестатистической семьей за личное потребление. Однако совокупная инфляция экономики может быть представлена лишь дефлятором ВВП, являющимся индексом сводного уровня всех цен в экономике. Особенно сложно измерить этот индекс в экономиках переходного типа. Поэтому индекс потребительских цен зачастую используется для оценочного представления динамики дефлятора ВВП, а также в качестве приближенного дефлятора ВВП.

5. Любое приближение, однако, всегда приемлемо лишь до определенного предела. В настоящее время трудности экспертов B.E.T. вызваны экономической оценкой последствий государственного контроля цен, расширения черного рынка в Беларуси и других реалий. Последние включают, к примеру, влияние растущих инфляционных ожиданий на уровень цен зданий и прочих накоплений капитала, не фиксируемых ИПЦ. Принятие во внимание этих деталей, по-видимому, снижает способность ИПЦ отражать совокупный уровень инфляции. В общем, однако, ИПЦ остается наиболее приемлемым измерителем уровня инфляции для потребления среднестатистического домашнего хозяйства, имеющимся на сегодняшний день.

6. Группе B.E.T. известна работа Министерства статистики и анализа по созданию дефлятора ВВП. Подобные направления работы всегда приветствовались.

7. Непонимание вышеупомянутых особенностей отчасти обусловлено восприятием статистической информации разработчиками политики и населением Беларуси с позиций плановой экономики. На Западе хорошо известно, что способность индекса отражать лежащие в его основе тенденции экономики ограничена, так как рыночной среде характерно множество стохастических факторов. Люди принимают независимые решения. Производство и торговля осуществляются такими способами, которые не всегда предусмотрены моделями, заложенными в индексе. Это усложняет жизнь статистов, и при анализе статистической инфорации должно учитываться читателями и разработчиками политики. Работа Министерства статистики и анализа достойна уважения, и B.E.T. с благодарностью признает усилия каждого работника -- от министра до рядового сотрудника -- по улучшению системы отслеживания экономических данных Республики Беларусь.

КОРОТКО

ВРЕМЕННОМУ УПРАВЛЕНИЮ -- БЫТЬ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

22 октября правление Нацбанка утвердило Положение «О временном управлении в банках».

Документом определены случаи, в которых Нацбанк имеет право назначить временное управление в банках, а также задачи и функции временного управления.

Администрация временного управления формируется из работников Нацбанка с их согласия. На время работы в администрации временного управления за этими сотрудниками сохраняются зарплата, премиальные и другие выплаты, предусмотренные системой оплаты труда Нацбанка.

Расходы на содержание администрации временного управления (за исключением оплаты труда государственных служащих), включая оплату труда, транспортные и другие затраты, относятся на управленческие расходы банка и осуществляются за его счет.

Решение о назначении временного управления может быть обжаловано банком или его акционерами (пайщиками) правлению Нацбанка. Однако обжалование решения не приостанавливает действия временного управления.

ВАЛЮТУ ПОД ВОЗВРАТ КРЕДИТА КУПИТЬ МОЖНО

Национальный банк признал, что возвращение кредитов -- первоочередная задача.

С целью финансовой стабилизации, оздоровления и обеспечения ликвидности банковского сектора, а также решения проблемы неплатежей Национальный банк Республики Беларусь устанавливает, что уполномоченные банки вправе в первоочередном порядке осуществлять продажу иностранной валюты субъектам хозяйствования Республики Беларусь для погашения имеющегося основного долга и процентов по нему по кредитам в иностранной валюте.

Для этих целей банки могут без ограничения суммы использовать иностранную валюту, купленную у населения, а также валюту, приобретенную на внебиржевом валютном рынке.

РЕШЕНИЕ НАЦБАНКА ВЫПОЛНИМ

5 октября состоялось собрание акционеров АКБ «Профбанк». На повестке дня был один вопрос: утверждение суммы эмиссии акций второго выпуска в размере BLR 19480 млн.

Полученные в результате подписки денежные средства были направлены на увеличение уставного фонда банка, который с учетом прошедшей эмиссии составляет BLR 36122,8 млн., что немного меньше ЭКЮ 2 млн. Заместитель председателя правления «Профбанка» Дмитрий Богуш заявил: *«Мы надеемся, что к 1 января 1997 года все вопросы относительно «Профбанка» будут решены. В дальнейшем увеличение уставного фонда банка будет осуществляться в основном за счет его прибыли».*

Проблема доведения размера уставного фонда до норматива Нацбанка остро стоит и для АКБ «Белорусский народный банк».

1 ноября была закрыта подписка на акции этого банка на сумму BLR 10 млрд. Сформированный уставный фонд «Белорусского народного банка» составит с учетом эмиссии BLR 40020,24 млн. Пакет документов с результатами подписки готовится для регистрации в Нацбанке и Государственной инспекции по ценным бумагам Беларуси.

Справка «БДГ».

АКБ «Профбанк» зарегистрирован в Нацбанке Беларуси 30 октября 1991 года (регистрационный номер 23) в форме общества с ограниченной ответственностью. Первыми его учредителями стали 54 профсоюзные организации. В банке функционируют 6 филиалов.

Некоторые экономические показатели деятельности банка на 1 ноября текущего года: валюта баланса -- BLR 204250 млн., прибыль -- BLR 6170,9 млн., коэффициент платежеспособности -- 95,1% (норматив Нацбанка для АКБ «Профбанк» -- 16%), коэффициент ликвидности -- 1,5 (норматив -- 1).

ВСЕ ТЕ ЖЕ ТРИ ВОПРОСА

На прошлой неделе руководство АКБ «Белпромстройбанк» получило письмо из Администрации президента Беларуси.

Руководству банка предъявлены претензии по трем вопросам: задерживается перерегистрация АКБ «Белпромстройбанк», оплата за основные фонды и пересчет доли государства в уставном фонде банка. Для доклада президенту руководству банка предложено до 11 ноября сообщить о принимаемых мерах по устранению этих нарушений.

В целом документ соответствует классическому бюрократическому стилю поведения управленческого аппарата. По сведениям «БДГ», руководство АКБ «Белпромстройбанк» намерено реагировать на письмо адекватно -- ответ для Администрации уже подготовлен. Банк до сих пор не перерегистрирован, несмотря на то, что все необходимые для этой процедуры документы в Нацбанк давно переданы. И в «Белпромстройбанке» не знают причину задержки процесса. О двух других указаниях «БДГ» писала уже достататочно много. Теперь руководство «Белпромстройбанка» ждет ответной реакции Администрации.

БАНКОВСКОЕ ДЕЛО

БЕЛАРУСБАНК, БЕЛПРОМСТРОЙБАНК И БЕЛАГРОПРОМБАНК — СРЕДИ СТА КРУПНЕЙШИХ БАНКОВ ВОСТОЧНОЙ И ЦЕНТРАЛЬНОЙ ЕВРОПЫ

Людмила ГУЛЯКЕВИЧ, Варшава

В октябрьском номере польского журнала «Home & Market», посвященного инвестициям на фондовом и финансовом рынках, а также на рынке недвижимости, был представлен первый в Польше ранкинг (ranking) 100 крупнейших банков Центральной и Восточной Европы.

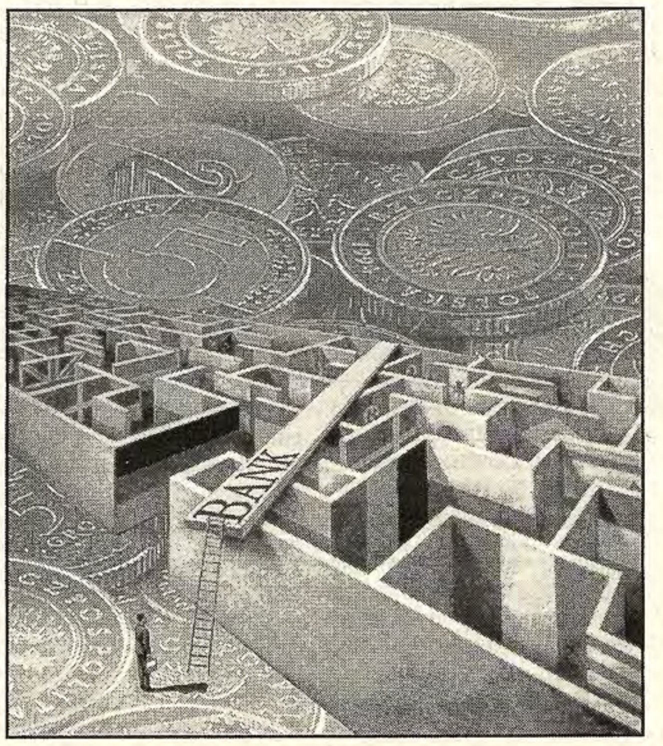
Авторы ранкинга попытались сравнить банки Беларуси, Болгарии, Венгрии, Латвии, Литвы, Польши, России, Румынии, Сербии, Словакии, Словении, Украины, Чехии, Хорватии, Эстонии. В качестве основных критериев были взяты величина собственного капитала и размер активов.

В таблице можно найти также данные, характеризующие финансовые результаты банков нетто. Однако эти показатели, равно как и процент изменений отдельных показателей 1995 года по сравнению с 1994 годом, приводятся далеко не для всех банков, попавших в перечень. За информацией при подготовке ранкинга авторы обращались в различные источники: к центральным банкам этих государств, объединениям и союзам коммерческих банков, доступным годовым отчетам отдельных банков, а также к профессиональным банковским изданиям. Все показатели были пересчитаны с местных валют (в соответствии со средним курсом национальных банков отдельных стран) и округлены до уровня десяти тысяч USD.

Список 100 крупнейших банков Центральной и Восточной Европы открывается российским гигантом -- Сбербанком. «Home & Market» сопровождает этот факт следующими комментариями: «*Простые расчеты, однако, показывают, что в течение одной только новогодней ночи с 31 декабря 1994 на 1 января 1995 года инфляция «съела» у Сбербанка несколько десятков миллионов долларов капитала (около $30 млн.), что наглядно показывает, в какой экономической среде пришлось функционировать российским банкам*».

На втором месте по объему собственного капитала -- крупнейший банк Чехии Komercni Banka. Третье место --у московского Росвнешторгбанка. В первой десятке, кроме того, 3 банка из Чехии, 3 польских банка и 1 хорватский.

Из стран бывшего СССР во вторую десятку попали 3 российских банка: ОНЭКСИМБАНК, Инкомбанк и Международная финансовая компания, а также Национальный банк внешнеэкономической деятельности из Узбекистана.



Из белорусских банков самую высокую позицию (N76) занимает Беларусбанк. В сотню лучших банков Центральной и Восточной Европы попали также Белпромстройбанк (позиция 82) и Белагропромбанк (позиция 83). В дополняющем ранкинг списке претендентов на место в «сотке» -- еще три белорусских банка: Белбизнесбанк (позиция 101), Приорбанк (110), Белвнешэкономбанк (112).

Если рассмотреть по странам, то в список «100» (по величине собственного капитала) включено:

-- польских банков -- 26 с суммарным собственным капиталом в 4146,0 млн. USD;

-- российских -- 22 (4808 млн. USD);

-- венгерских -- 13 (1388 млн. USD);

-- чешских -- 9 (2897 млн. USD);

-- бывшей Югославии (Хорватия, Сербия, Словения) -- 6 (1415 млн. USD);

-- словацких -- 6 (813 млн. USD);

-- болгарских -- 5 (695 млн. USD);

-- украинских -- 5 (321 млн. USD);

-- румынских -- 4 (453 млн. USD);

-- белорусских -- 3 (129 млн. USD).

По объему активов положение белорусских банков выглядит несколько лучше: Беларусбанк -- на 66 позиции среди банков Центральной и Восточной Европы (увеличив объем своих активов в 1995 году по сравнению с 1994 на 2,9% и отставая от лидера по величине активов почти в 30 раз), Белагропромбанк -- на 69, Белпромстройбанк -- на 83, Приорбанк -- на 93, Белбизнесбанк -- на 97 позиции. Весьма близок к тому, чтобы попасть в этот список, и Белвнешэкономбанк, который занимает 105-ю позицию и числится среди претендентов. По этому показателю лучше положение у прибалтийских банков, которым удалось занять последние места в списке «100», а также числиться в рядах претендентов.

100 КРУПНЕЙШИХ БАНКОВ ЦЕНТРАЛЬНОЙ И ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ 1996 Г.

N	Банк	Собств. капитал		Активы		Финансовые итоги нетто	
		$млн.,	изм. в %	$млн.,	изм. в %	$млн.,	изм.в %
1.	Сберегательный банк, Москва	1350,00	133,20	25432,00	193,70	934,00	301,80
2.	Comercni banka, Прага	998,00	9,5	14652,00	25,40	232,00	6,8
3.	Росвнешторгбанк, Москва	715,00	29,4	4900,00	18,7	103,00	11,7
4.	Продовольственный банк, Варшава	648,00	3	5093	1216	146	-
5.	Ceska sporitelna, Прага	636,00	-8,70	13828,00	4,7	10,00	-81,5
6.	Банк торговый в Варшаве	603,00	18,8	4016,00	18,3	186,00	81
7.	Obchodni banka, Прага	537,00	17,00	7152,00	18,9	117,00	-11,8
8.	Investicni a postovni banka, Прага	494,00	22,7	7841	33,4	57	56,4
9.	Privredna Banka, Загреб	437,00	-6,7	3506,00	3,9	-39	-
10.	Общественная сберегательная касса, Варшава	425,00	35	11269	56,1	139,00	245
11.	Vseobecna uverova banka, Братислава	403,00	4,1	5430,00	9,7	99,00	25,6
12.	Bulbank, София	349,00	10,6	3101,00	-19,9	80,00	-54
13.	ОНЭКСИМБАНК, Москва	337,00	153,7	3052,00	89,1	40,00	254,8
14.	Внешэкономбанк, Ташкент	315,00	49,7	1855,00	39	79,00	265,9
15.	Загребский банк, Загреб	314,00	-11,4	3215,00	17,6	-27,00	-195,3
16.	Инкомбанк, Москва	302,00	92,7	3183,00	60,7	160,00	155,1
17.	«Polska kasa opieki», Варшава	298,00	14,4	8190,00	18,1	120,00	851
18.	Белградский банк, Белград	278,00	-	6159,00	-	269,00	-
19.	Orszagos Takarekpentzar Bank, Будапешт	265,00	19,3	7670,00	14,4	66,00	-10,9
20.	Международная финансовая компания, Москва	242,00	-	2437,00	-	45,00	-
21.	Банк Империал, Москва	240,00	109,1	2090,00	83,6	85,00	1209,4
22.	Силезский банк, Катовице	235,00	59,8	2745,00	28,4	104,00	22,3
23.	Общественный кредитный банк, Варшава	221,00	30,7	2978	29,2	49,00	-20,9
24.	Промышленно-торговый банк, Краков	209,00	39	2698,00	52,3	98,00	-20
25.	Токобанк, Москва	209,00	13	679,00	8,6	7,00	-22,4
26.	Внешторгбанк Венгрии, Будапешт	193,00	72,4	2138,00	24,1	51,00	21,1
27.	Столичный банк, Москва	193,00	32,9	937,00	70,1	34,00	490,7
28.	Банк Гданьский, Гданьск	186,00	31,9	1612,00	47	37,00	-18,7
29.	Slovenska Sporitelna, Братислава	185,00	2,7	5300,00	12,5	41,00	-26
30.	Новый Люблинский банк, Люблин	179,00	29,6	3648,00	20,9	43,00	349,5
31.	Государственный сберегательный банк, София	176,00	34,1	2703,00	41,4	147,00	57,2
32.	Агропромбанк, Москва	175,00	-	3514,00	-	88,00	-
33.	Банк Будапешта	175,00	57,9	1651,00	14,7	47,00	124,1
34.	SKB-банк, Люблин	165,00	-	1378,00	-	2,00	-
35.	Международный московский банк	158,00	-	1534,00	-	46,00	-
36.	Коммерческий банк Румынии, Бухарест	152,00	101	1697,00	60,1	-	-
37.	Аграрный банк, Бухарест	143,00	-11,7	2530,00	20,2	-	-
38.	Kulkereskedelmi Bank, Будапешт	141,00	45,30	2170,00	13,30	-	-
39.	Bank Zachodni SA, Вроцлав	139,00	28,70	1520,00	39,00	45,00	4,6
40.	Мосбизнесбанк, Москва	138,00	-	2836,00	-	104,00	-
41.	Банк Украины, Киев	138,00	325,2	1000,00	150,7	125,00	125,8
42,	Банк экономических проектов, София	137,00	65,1	1058,00	94,8	-	-
43.	Менатеп, Москва	135,00	-	2155,00	-	62,00	-
44.	Автобанк, Москва	133,00	-	1249,00	-	72,00	-
45.	Банк экономического развития, Варшава	122,00	41,8	683,00	22,1	25,00	66,6
46.	«Российский кредит», Москва	120,00	-	2592,00	-	87,00	-
47.	Центр.-Европейский меж-ный банк, Будапешт	120,00	45,7	1450,00	32,4	-	-
48.	Депозитно-кредитный банк, Люблин	120,00	40	1138,00	36,1	30,00	8,1
49.	Банк Румынии, Бухарест	116,00	-28,6	1827,00	26,5	-	-
50.	Московский промышленный банк	114,00	-	2167,00	-	132,00	-

N	Банк	Собств. капитал		Активы		Финансовые итоги нетто	
		$млн.,	изм. в %	$млн.,	изм. в %	$млн.,	изм.в %
51.	Польский кредитный банк, Познань	110,00	120	1723,00	45	47,00	88
52.	Банк инвестиций и развития, Братислава	109,00	15,2	1469,00	5,3	5,60	-10,7
53.	Поморский кредитный банк, Щецин	104,00	23,8	1276,00	18	14,00	-46,1
54.	Польский банк развития, Варшава	104,00	33,3	471,00	27	6,00	-45,4
55.	Уникомбанк, Москва	101,00	-	1939,00	-	100,00	-
56.	Powszechny Bank Gospodarczy, Лодзь	94,00	40,2	3491,00	47,8	20,00	-44,4
57.	Ситибанк-Польша, Варшава	91,00	85,7	512,00	33,3	25,00	-7,4
58.	Postbank, Будапешт	87,00	15,7	1813,00	19,4	-	-
59.	Kereskedelmi es Hitelbank, Будапешт	84,00	-	1850,00	-	24,00	-
60.	«Уникбанк», Будапешт	83,00	-	522,00	-	34,00	-
61.	Банк «Возрождение», Москва	82,00	-	1222,00	-	37,00	-
62.	Мост-банк, Москва	81,00	-	973,00	-	24,00	-
63.	Промышленно-строительный банк, С.-Петербург	76,00	-	1165,00	-	75,00	-
64.	Укрсоцбанк, Киев	76,00	325,6	683,00	209,46	83,00	139,7
65.	Польский банк инвестиций, Варшава	73,00	69,7	1403,00	12,3	11,00	175,00
66.	ING Банк, Варшава	67,00	294,1	550,00	65,2	17,00	112,5
67.	«Венгерский кредит», Будапешт	64,00	51,3	1764,00	-	0	-
68.	Альфа-банк, Москва	60,00	-	1077,00	-	19,00	-
69.	Хозяйственный банк, Прага	58,00	-3,8	973,00	22,2	-	-
70.	Тверьуниверсалбанк, Тверь	57,00	-	1322,00	-	18,00	
71.	Банк «Интер-Европа», Будапешт	57,00	-6,7	456,00	24,6	-	-
72.	Банк охраны окружающей среды, Варшава	53,00	51,4	413,00	78	13,00	62,5
73.	Агробанк Праги	51,00	-18,9	1992,00	-7,1	-	-
74.	Кредит банк, Варшава	51,00	27,5	432,00	57,1	4,00	-20
75.	Банк «Европа», Будапешт	51,00	-	447,00	-	8,7	-
76.	АСБ «Беларусбанк», Минск	49,00	2,6	.892	2,9	-	-
77.	«Прагабанк», Прага	49,00	69,3	657,00	88,7	-	-
78.	Polnobanka, Братислава	49,00	-	758,00	-	3,00	-
79.	«Градобанк», Киев	46,00	453,1	297,00	274,3	7,00	1853,8
80.	Банк «Тириак», Бухарест	42,00	62,8	257,00	93,9	-	-
81.	А-банк, Люблин	42,00	-	530,00	-	7,00	-
82.	Белпромстройбанк, Минск	41,00	3,5	504,00	1,9	-	-
83.	Белагропромбанк, Минск	39,00	3,2	768,00	1,9	-	-
84.	«Унионбанк», Острава	39,00	203,7	297,00	98,8	-	-
85.	Creditanstalt, Варшава	38,00	192,3	297,00	162,8	3,00	22,5
86.	Экоагробанк, Чехия	35,00	47,7	589,00	37,7	-	-
87.	IBP банк, Варшава	34,00	30,7	164,00	29,1	7,00	16,6
88.	Corvinbank Industrial, Будапешт	34,00	-6,4	145,00	-12,7	-	-
89.	Петробанк, Лодзь	34,00	9,6	134,00	113,3	6,00	50
90.	Промышленный банк Словакии	34,00	-	337,00	-	22,00	-
91.	Daewoo bank, Будапешт	34,00	-	190,00	-	69,00	-
92.	Объединенный банк Болгарии, София	33,00	-6,7	792,00	63,1	-	-
93.	First privat bank, София	33,00	7,7	586,00	8,7	-	-
94.	Истробанк, Братислава	33,00	-	398,00	-	2,50	-
95.	Сбербанк, Киев	31,00	-	625,00	-	41,00	-
96.	Банк «Санкт-Петербург»	30,00	-	1760,00	-	28,00	-
97.	Банк «Восточно-европейский», Варшава	30,00	25,00	253,00	40,5	8,00	33,3
98.	PUMB, Донецк	30,00	420,5	146,00	365,6	18,00	532,4
99.	Reiffeisen Centrobank, Варшава	29,00	61,1	270,00	45,1	3,00	5,7
100.	Банк Труда региональный, Краков	28,00	3,7	155,00	51,9	1,3	-15,6

СТРАХОВАНИЕ

ПОЛИС ДЛЯ РОЖДЕННЫХ ЛЕТАТЬ

Дмитрий МАШАРА

Вопрос о том, где и на каких условиях застраховать свой самолет, граждан Беларуси сегодня вряд ли волнует. Однако для белорусских авиакомпаний и авиапредприятий эта проблема достаточно актуальна. Поэтому интерес к работе на рынке авиастрахования проявляют и страховщики.

Спектр рисков, связанных с эксплуатацией авиатехники, достаточно широк. Защита, предлагаемая страховым рынком, включает в себя страхование ответственности владельца и эксплуатанта перед пассажирами и перед третьими лицами за ущерб их здоровью и имуществу; страхование воздушных судов от повреждений и гибели (авиакаско); страхование ответственности владельцев аэропортов и мн.др. Причем страхование ответственности владельцев воздушных судов является обязательным атрибутом, отсутствие которого делает невозможными полеты над большинством европейских стран.

Большие допустимые размеры возможных выплат делают авиастрахование очень специфичным видом. Даже самые крупные страховые компании не в состоянии оставить на собственное удержание весомую часть ответственности, не рискуя при этом своим финансовым состоянием. Поэтому авиариски подвержены множественному дроблению.

В Европе размещение подобных рисков в полной мере может обеспечить Лондонский страховой рынок (*Lloyd's*), объединяющий более 20 тыс. членов. В основном именно на этом рынке и перестраховываются риски, связанные с эксплуатацией авиационной техники Беларуси. Но, как показывает опыт, даже такие страховые гиганты не застрахованы от проблем. В 1992 г., по оценкам экспертов, во всем мире по авиастрахованию было собрано около $800 млн. премий, выплаты же составили около $1,2 млрд. В 1993 г. на столь неблагоприятные тенденции *Lloyd's* отреагировал существенным повышением страховых тарифов. А так как в 1996 г. произошло много авиакатастроф, увеличения тарифов можно ожидать и в следующем году.

Ст.7 Закона Республики Беларусь «О страховании» гласит: *«Юридические и физические лица РБ вправе заключать договоры страхования только со страховщиками (страховыми организациями) РБ»*. Не секрет, что белорусский страховой рынок крайне маломощный -- по данным за I полугодие 1996 г., суммарные активы всех действующих страховых компаний Беларуси составили около $28 млн., в то время как для осуществления полетов над территорией Германии страховая сумма по одному самолету должна быть не менее DEM 70 млн. Поэтому вполне естественно, что для обеспечения реальной страховой защиты страхователей национальные страховые организации львиную часть принятой ответственности передавали иностранным перестраховщикам. Но при этом белорусские компании обладали правом первичного страховщика, что обеспечивало возможность определенной конкурентной борьбы. Кроме того, на специфику авиастрахования в Беларуси влияет и общее состояние экономики. В основном страхователи вынуждены идти лишь на страхование ответственности владельцев, из-за недостаточности средств отказываясь даже от страхования непосредственно воздушного судна.

25 мая нынешнего года Госкомавиации рассмотрел политику в области страхования. Так, в поручении председателя комитета Григория Федорова говорится, что в связи с созданием страховой компании ГА всем руководителям авиакомпаний и авиапредприятий Госкомавиации необходимо пересмотреть заключенные договоры с другими страховыми компаниями и заключить договоры с СЗАО «ПромТрансИнвест». Таким образом, все остальные страховые фирмы Беларуси оказались практически отстраненными от работы на рынке авиастрахования, а конкуренции соответственно положен конец.

Генеральный директор «ПромТрансИнвеста» Любовь Симончик считает, что решение руководства Госкомавиации в первую очередь обусловлено лучшей в Беларуси подготовленностью общества к работе с авиарисками. Этим видом страхования на базе «Трансавиаэкспорта» «ПромТрансИнвест» занимается уже 3,5 года. Для ГА образование своей страховой компании -- очень разумный шаг, так как в этом случае интересы учредителей будут надежнее защищены.

«Сегодня «ПромТрансИнвест» страхует 99% воздушных судов Беларуси. И за счет такого количества становится возможным добиваться более выгодных условий при выходе на западный рынок. Мы даже не монополисты -- просто по-другому защитить интересы авиаторов невозможно»,-- считает Любовь Симончик. Она также отметила, что пришло время, когда делить и рвать на куски рынок не следует. Напротив, страховые компании должны объединять свои капиталы и дробить риски.

Комментируя ситуацию с авиастрахованием, президент Белорусского страхового союза Виктор Хомярчук подчеркнул, что при действующей законодательной базе каждое самостоятельное юридическое лицо должно быть свободно в выборе страховщика. Рынку авиастрахования присущи определенные элементы монополизма, причина возникновения которых вполне понятна: средства, аккумулированные страховой компанией, могут понадобиться на те или иные цели гражданской авиации. *«Кэптив в чистом виде всегда является финансовым инструментом, но необходимо помнить и о нормальной страховой защите. Она возможна, когда директор компании абсолютно независим в выборе инвестиционной и страховой политики. Если же учредитель сам начинает управлять резервами страховщика, то это опасно»*,-- считает Виктор Хомярчук.

Несомненно, одной из отрицательных черт монополизма является диктат цен, в данном случае -- тарифов и условий страхования. Не сомневаясь в профессионализме специалистов компании «ПромТрансИнвест», хотелось бы все же отметить: если бы авиакомпаниям и авиапредприятиям было предоставлено право определять своего страховщика самостоятельно, возможно, они смогли бы получить не менее надежную защиту на более оптимальных условиях.

Специфика авиастрахования такова, что им занимаются страховые объединения и пулы. Поэтому, возможно, целесообразно создание подобного пула и в Беларуси, лидером в котором мог бы стать «ПромТрансИнвест». В этом случае долю ответственности, которая остается на удержании в стране, можно увеличить, причем не в ущерб качеству страховой защиты.

Сегодня «ПромТрансИнвест» оставляет на собственном удержании порядка 0,1% ответственности и лишь небольшой процент комиссии, а возврат рисков по авиастрахованию в Беларусь практически невозможен -- опять-таки из-за финансовой слабости страхового рынка.

СПРАВКА «БДГ»

СЗАО «ПромТрансИнвест» создано предприятиями Госкомитета по авиации в марте 1993 г. По данным Госстрахнадзора, в I полугодии 1996 г. активы компании составили BLR 4,575 млрд. (резервный фонд по рисковым видам страхования -- BLR 4,413 млрд.). За отчетный период в компанию поступило страховых взносов на BLR 3,898 млрд., а сумма действующих страховых обязательств составляет BLR 235,593 млрд. Общество имеет 19 лицензий на различные виды страхования, из них 2 связаны с авиарисками (страхование воздушных судов и добровольное страхование гражданской ответственности владельцев воздушных судов).

ИНОСТРАННЫЕ КРЕДИТЫ

ЕЩЕ РАЗ О ДОЛГАХ

Светлана КАЛИНКИНА

В минувшем номере «БДГ» рассказала о ситуации с погашением задолженности по иностранным кредитам, выданным под гарантию правительства Республики Беларусь. В числе особо «злостных» должников значилось и Министерство сельского хозяйства и продовольствия.

Как оказалось, само министерство уже давно обеспокоено положением дел с расчетами за импортированные с отсрочкой платежей или под полученный кредит зерно, белковое сырье, фосфорные удобрения, пищевкусовое сырье, машины, механизмы и оборудование. Так, в недавно отправленном на имя президента Беларуси письме министр сельского хозяйства Василий Леонов назвал сложившуюся ситуацию *«крайне нездоровой и опасной своими последствиями»*.

Общая задолженность Минсельхозпрода по состоянию на 23 октября 1996г. составила более $40млн., DEM2,5 млн., RUR34,8 млрд. Получатели ресурсов и сырья, в основном, произвели расчет белорусскими рублями. Указанная же задолженность возникла из-за крайне ограниченной возможности конвертации этих рублей в валюту. Последние два-три месяца Межбанковская валютная биржа удовлетворяет заявки Минсельхозпрода на покупку валюты лишь на 5-8%. Не удовлетворяются даже заявки по товарам, входящим в перечень первоочередных.

Естественно, такая ситуация ведет к дополнительным валютным расходам в виде штрафных санкций, а также ставит под угрозу срыва дальнейшие закупки ресурсов для сельскохозяйственной отрасли и в конечном счете подрывает веру наших партнеров в платежеспособность белорусского государства. Так, с «Дойче банк» (Гамбург), «Берлин банк» (Берлин), Международной компанией «Альфред Топфер» было достигнуто соглашение о финансировании равномерных и постоянных поставок в Беларусь соевого шрота (*комбикорма* -- **ред.**) В соответствии с данным соглашением международными финансовыми организациями Белвнешэкономбанку был выделен под льготный процент дополнительный лимит кредитных ресурсов. Общая сумма кредитования $3,5 млн. Уже поставлено 12000 т соевого шрота с отсрочкой платежа на 1 и 2 месяца. Срок оплаты по первому контракту наступил 15 октября 1996г. Необходимое рублевое покрытие имеется. Однако произвести оплату не представляется возможным, поскольку деньги просто невозможно конвертировать. В результате только на эту непогашенную сумму ежедневно начислялся штраф в размере $1,5 тыс., а после 1 ноября он возрос в 5 раз (до $7,5 тыс. ежедневно). Весьма сомнительно, что иностранные партнеры в таких условиях продолжат сотрудничество с нами.

Помимо погашения имеющейся задолженности для удовлетворительного функционирования агропромышленного комплекса в зимний период необходима обязательная закупка в ноябре-декабре текущего года материально-технических ресурсов и сырья на $84 млн. (с конвертацией на эту сумму белорусских рублей), в том числе на приобретение зерна и белкового сырья -- $70 млн. Таким образом, потребность АПК в конвертации белорусских рублей только до конца текущего года составит более $100 млн. И в будущем году она не уменьшится. Так что проблема явно требует кардинального и скорого решения.

По мнению Василия Леонова, важнейшей причиной, вызвавшей сложности в расчетах с иностранными партнерами, является *«дуализм белорусского рубля по отношению к иностранным валютам. Разница официального и неофициального курса белорусского рубля к доллару США составляет 30-33%. В условиях обязательной продажи 50% валюты по официальному курсу это приводит к экспорту нашей продукции, в основном, за белорусские рубли и практическому блокированию поступления в республику твердой валюты»*.

Сложившейся ситуацией Василий Леонов обеспокоен и еще по одной причине: игнорирование проблемы может привести к тому, что все наработки Минсельхозпрода по внедрению в АПК республики интенсивных технологий окажутся нереализованными. Так, прекращение поступления в Беларусь кормовых добавок, необходимых для выработки комбикормов, вернет белорусское птицеводство как минимум на два года назад, остановится начатая работа по стабилизации мясо-молочной отрасли. Невозможность своевременного завоза пшеницы сделает большой проблемой выпечку белого хлеба, что, конечно, приведет к хорошо известным социальным последствиям. Из-за отсутствия оболочки, специй, пищевкусовых добавок уже в ближайшие две-три недели может сузиться ассортимент колбасных изделий, а из-за невозможности закупить витамины -- выпуск детского питания.

Впрочем, письма, аналогичные посланию Василия Леонова, поступают в Администрацию президента достаточно регулярно. Из-за того, что валюта у нас в республике «дешевая», но в наличии ее нет, Минздрав не может в нормальном объеме закупать медикаменты, предприятия Минпрома -- сырье и комплектующие, у Минтопэнерго проблемы с проплатами за газ и мазут... Правда, в отличие от них Василий Леонов просит президента не только дать указание о первоочередном и полном удовлетворении заявок Минсельхозпрода, но и настаивает на *«рассмотрении возможности приведения официального курса валюты к реальному рыночному»*.

СКАНДАЛ

ГОВЯЖИЙ БИФШТЕКС ПОДОЗРИТЕЛЬНОГО ПРОИСХОЖДЕНИЯ

Светлана КАЛИНКИНА

Как известно, решение о запрете на экспорт говядины из Англии было принято в марте 1996г., когда разразился скандал вокруг «бешенства» британских коров. К тому времени почти все страны Европы столкнулись с достаточно сложной эпизоотической ситуацией. Оперативные превентивные меры принял тогда и Минсельхозпрод Беларуси.

Впоследствии, 20 апреля 1996г., в связи с обострившимся положением по губкообразной энцефалопатии крупного рогатого скота, а также по причине распространения других особо опасных болезней в отношении не только Англии, но и ряда других стран мира был введен запрет на реэкспорт говядины. В частности, это касалось стран ЕС, СНГ и Прибалтики.

Но стоило только странам ЕС пойти на частичную отмену «говяжьего эмбарго», как мясо из Европы оказалось на одном из белорусских мясокомбинатов.

Оговоримся сразу: запрет на реэкспорт говядины Минсельхозпродом не отменен. Более того, существует множество других изданных самыми различными ведомствами документов, согласно которым мясо, произведенное в Европе, оказаться в нашей стране не должно. Это и множество указаний Главной государственной ветеринарной инспекции, и многочисленные распоряжения Кабинета Министров относительно импорта продовольственной продукции, и приказ Минсельхозпрода РБ N 75 от 29 мая 1995г., согласно которому экспорт и импорт продукции агропромышленного комплекса может производиться только по согласованию с Министерством сельского хозяйства и продовольствия, с обязательным визированием документов по эпизоотической обстановке страны-экспортера в Главном управлении ветеринарии. Но это -- с одной стороны. С другой -- между Россией и Беларусью подписано межправительственное соглашение, которым определено, что в обеих странах действуют единые сертификаты и ветеринарные документы.

Экономическая цена «говяжьего кризиса» оценивается в 2 млрд. фунтов стерлингов в год. Именно поэтому в скорейшем его разрешении заинтересованы все страны Европы. С другой стороны, после того, как стало известно, что источником заражения CJD -- заболевания, которое всегда заканчивается смертельным исходом -- является зараженный аналогичным вирусом (КГЭ) крупный рогатый скот, в Европе началась самая настоящая истерия: население просто отказалось от употребления говядины.

Но экономические интересы не всегда совпадают с общественными настроениями. Потому Объединенная Европа в конце лета -- начале осени вынуждена была пойти на частичную отмену запрета на экспорт говядины: снят запрет на экспорт в страны ЕС вторичной продукции из говядины, принято решение о разрешении экспорта крупного рогатого скота из тех регионов Англии, где не было случаев выявления КГЭ, а также животных, родившихся после введения превентивных мер. В ближайшее время будет принято решение о снятии запрета на экспорт из Великобритании эмбрионов крупного рогатого скота и дано разрешение на торговлю крупным рогатым скотом в возрасте до 30 месяцев. Но... По известным причинам подобные решения правительствами стран ЕС особо не афишируются и от злосчастного мяса переработчики пытаются избавиться как можно скорее.

Ученые, исследовавшие 12 случаев заболевания новым видом CJD в Великобритании и Франции, нашли некоторые совпадения в историях болезни. Подчеркивая полное отсутствие научного подтверждения своей гипотезы, ученые, основываясь на *«историях болезни, генетическом анализе»* и *«учитывая полное отсутствие иных адекватных объяснений»*, пришли к выводу, что *«наиболее вероятным объяснением может служить употребление мяса коров, болевших коровьим губчатым энцефалитом (КГЭ) -- заболеванием крупного рогатого скота, аналогичнм CJD»*.

Именно поэтому сейчас наиболее велика вероятность того, что английская говядина окажется на мясокомбинатах и в магазинах тех стран, которые не могут себе позволить переборчивость в выборе партнеров. Пример тому -- произошедший в Беларуси инцидент.

Директор Барановичского мясо- консервного комбината в сентябре заключил договор с российской фирмой «Исток» (г.Себеж Псковской обл.) на поставку и переработку мяса говядины в количестве 1000т. 1 октября нынешнего года на железнодорожную станцию «Барановичи» поступило четыре секции говядины (примерно 500т), две из которых 5 октября по личному распоряжению директора мясокомбината были выгружены на холодильник предприятия. Количество выгруженного мяса составляет согласно документам 251т. Только после того, как началась переработка поставленного мяса на консервы, фирма «Исток» обратилась в Министерство сельского хозяйства и продовольствия Беларуси за получением разрешения на ввоз и переработку мяса.

Специалисты Минсельхозпрода утверждают, что получить данное разрешение законным путем фирма просто не могла, несмотря на то, что партия говядины имела сопровождение в виде соответствующих разрешительных документов ветслужб России. Тем не менее одну визу «выбить» удалось: ее поставил на документе заместитель начальника главка животноводства Минсельхозпрода И.Шейко.

Скажем прямо: главк животноводства к подобным разрешениям имеет отношение опосредованное. Разрешения должны выдавать в первую очередь главные управления внешнеэкономической деятельности и ветеринарии: только с их резолюциями может быть дан «зеленый свет» на ввоз продуктов питания в Беларусь, и только в этих структурах требуют такой документ, как сертификат происхождения. Но у российских бизнесменов были все основания именно этот документ не афишировать. Потому они ограничились одной визой -- и с ней направились в общий отдел Минсельхозпрода. Магия подписи сработала: в общем отделе, особо не разбираясь, «шлепнули» на неполноценный документ гербовую печать.

Такова официальная версия произошедшего. По версии, которая документально не подтверждена, фирма «Исток» для получения соответствующего разрешения на ввоз и переработку мяса все же попыталась пройти всю «цепочку», но везде получила категорический отказ. Категоричность была вызвана в первую очередь тем, что говядина оказалась не российского, а немецкого происхождения. А выяснить, через какие руки она прошла до того, как попала в Германию, никто не возьмется. (Хотя, возможно и то, что коровы до того, как превратиться в мясо, благополучно паслись на пастбищах бюргеров).

Впрочем, для специалистов особого значения данный факт не имеет: с эпизоотической точки зрения Германия также является неблагополучной страной. Здесь тоже отмечены случаи заболевания крупного рогатого скота губкообразной энцефалопатией. Кроме того, сельское хозяйство этой страны в настоящее время переживает эпидемию классической чумы свиней. Именно поэтому возможного партнера российских коммерсантов взяли «на заметку», и первая же негласная проверка показала, что контракт, несмотря ни на что, заработал.

8 октября об этом стало известно Главному управлению ветеринарии. В тот же день на Барановичский мясо- консервный комбинат выехала специальная комиссия: госветинспекторы Минсельхозпрода, управления госветнадзора на границе и транспорте, Брестского облсельхозпрода, Барановичской госветинспекции. Заключения ветэкспертизы в данном случае малоинтересны, поскольку не только рядовые ветеринары, но даже ученые пока «не знакомы» с вирусом, вызывающим КГЭ, -- они могут только констатировать факт состоявшегося заболевания. Именно поэтому было принято решение приостановить работу мясокомбината (приемку и переработку скота, а также реализацию мяса и мясопродуктов).

Затем, обнаружив в контракте пункт, согласно которому готовые консервы должны быть поставлены в Россию, комиссия разрешила произвести эти самые консервы из всего имеющегося на тот момент на комбинате мяса (в том числе и белорусского), да от греха подальше отправить их в Россию. Комиссия также вынесла вердикт, согласно которому отходы, оставшиеся после переработки, подлежат уничтожению, а помимо этого должна быть проведена очистка и дезинфекция холодильных камер, производственных помещений, оборудования и территории мясокомбината.

Сегодня разные ведомства пишут служебные записки, пытаясь ответить на вопросы «Кто виноват? и «Что делать?», анализируют причины и следствия произошедшего. О последствиях говорить пока рано (инкубационный период бактерий КГЭ, по оценкам, составляет не менее 7 лет). А о причинах стоит.

Приводим версию директора Барановичского мясо- консервного комбината М.Гордея:

«В связи с падением поголовья скота в хозяйствах зоны было сокращено производство мясных консервов. Падение скота к уровню 1990г. составило 68%, а по консервам -- 71%. Мясокомбинат изыскивает возможности для наращивания консервного производства. С этой целью и был заключен контракт N217 от 17 сентября 1996г. на поставку мяса говядины, что позволило бы предприятию восстановить все утерянные рабочие места, загрузить полностью консервное производство и получить прибыль. Оплата предприятию согласно контракту составляла бы 11 млрд. 500 млн. рублей (весь контракт осуществляется без привлечения оборотных средств предприятия). В результате полученной прибыли появилась бы реальная возможность для улучшения материального и финансового положения коллектива. Партия поставленного мяса была сопровождена российскими ветсвидетельствами и сертификатами. Согласно подписанным межправительственным соглашениям они действуют на территории обоих государств. Тот факт, что мясо произведено в Германии, был обнаружен после вскрытия поступивших секций. Неоднократные анализы, произведенные в нашей лаборатории, лабораториях Бреста, показали положительные результаты (на что?! -- ред). *Учитывая огромный спрос на говядину, как руководитель, я не хотел упустить такое мясо, поскольку оно позволяло консервному производству работать на долгосрочной основе. Все мои действия направлены во благо предприятия».*

... К моменту прибытия в Барановичи комиссии было переработано на консервы только 24 т мяса. По официальным документам, все они хранились на складе и в торговую сеть не попали. Сейчас ведется переработка оставшихся 200 т и строжайший учет полученных из этого мяса консервов. На этикетках, как вы понимаете, никаких указаний на счет Германии, Англии или России не значится. Будет лишь лаконичная надпись: «Барановичский мясо- консервный комбинат»...

Вопрос об отстранении директора Барановичского мясо- консервного комбината от занимаемой должности окончательно будет решен в самое ближайшее время. Принято решение и о наказании ряда других должностных лиц, при прямом участии или халатности которых в Беларуси оказалась партия мяса из Европы.

Справка «БДГ».
Бактерии КГЭ погибают только при очень высоких температурах, а при захоронении туш, костей и т.п. в землю они могут попасть в сточные воды и вновь оказаться в так называемой «пищевой цепочке». Единственный способ уничтожения -- сожжение.
КГЭ -- это малоизученное и всегда смертельное заболевание, разрушающее мозг инфицированного животного. Факты свидетельствуют, что источником заболевания скорее всего являются корма, содержащие протеиновые добавки животного происхождения -- мясо и костную муку. Производство таких кормов официально запрещено в 1989 г. После этого число случаев заболевания КГЭ начало сокращаться.

Справка «БДГ».
CJD -- редкое и всегда смертельное заболевание, разрушающее мозг человека. Средства борьбы с ним науке неизвестны, как достоверно не известны и причины, его вызывающие.

ПОДРОБНОСТИ

СИГАРЕТНЫЙ РЫНОК ПЕРЕМЕСТИЛСЯ В ПОДВОРОТНИ

Виктор МАРТИНОВИЧ

Неделю назад сотрудники Кабинета Министров провели совещание с представителями фирм-импортеров табачных изделий («Висанта», «ТиБ»). Кроме прочих проблем, обсуждались возможные способы ограничения нелегального ввоза табака в страну. Сегодня очевидно, что в результате действий, предпринятых в этой области Александром Лукашенко и рядом министерств и ведомств, легальная торговля табачными изделиями начала постепенно сокращать свои объемы из-за того, что вовсю заработал «черный» рынок.

БОРОЛИСЬ АКТИВНО, НО НЕ С ТЕМИ

По оценкам сотрудников фирм, работающих на «табачном» рынке, в 1995 году продажи контрабандного табака составляли до 80% общего объема реализации сигарет. Первые мероприятия, направленные на упорядочение табачного бизнеса, были проведены государством еще в начале 1996 года. 2 февраля президент подписал указ «О государственном регулировании производства, реализации, хранения алкогольных и табачных изделий». Согласно документу компании, занимающиеся производством, реализацией и хранением алкогольных и табачных изделий, с 1 марта должны были осуществлять свою деятельность на основании новых лицензий, выдаваемых в порядке, определяемом Кабинетом Министров по согласованию с президентом.

Рынок отреагировал на указ своеобразно: большинство торговых компаний, отказавшись от закупок, оперативно реализовало имевшуюся на тот момент на складах продукцию.

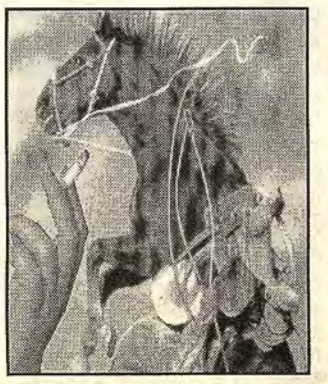
В конце февраля Василий Долголев подписал распоряжение, в котором срок действия лицензий продлевался с 1 марта *«до особого распоряжения»*. Одновременно Александру Лукашенко было отправлено письмо за подписью Михаила Чигиря, в котором предлагалось продлить перелицензирование субъектов хозяйствования до 1 мая.

Если бы положительная резолюция была наложена сразу, рынок избежал бы «весеннего» кризиса -- перелицензирование субъектов хозяйствования началось бы еще в марте, и к началу мая все желающие уже обладали бы необходимыми документами. Тем не менее положительная резолюция на письме Михаила Чигиря появилась лишь в середине апреля, когда уже было ясно, что за оставшееся до 1 мая время выдать лицензии на оптовую и розничную торговлю всем желающим просто невозможно. Рынок снова начало лихорадить -- сигареты в торговых точках приобрести было практически невозможно. Поползли слухи о «табачном бунте». Огромными темпами росли объемы продаж у нелегальных продавцов -- ведь потребителей поставили в условия, когда не пользоваться услугами «черного» рынка они просто не могли.

Когда волнения, связанные с перелицензированием, несколько улеглись, обнаружилось, что субъектов хозяйствования, реализующих сигареты в розницу, стало несколько меньше. Кто от этого выиграл? Конечно же, «черный» рынок.

Следующим ударом по легальным импортерам и продавцам стал тендер на право импорта табака в Беларусь, инициированный Минторгом, Минэкономики и другими ведомствами. Мотивировалась эта акция весьма незамысловато: чем меньше импортеров, тем легче контролировать их деятельность. При этом не учитывалось, что официальные импортеры, как правило, не «опускались» до торговли безакцизными сигаретами.

В результате тендера в Беларуси осталось 5 субъектов хо-



зяйствования, имеющих официальное право на ввоз сигарет в страну: ЗАО «Белагроинторг», ООО «Висанта», ООО «Белтабакконтракт», ИП Golden Circle Ltd., СП «ТиБ». Следить за их деятельностью, действительно, стало легче. Тем не менее активность оставшихся в тени «нелегалов» по-прежнему не поддавалась регулированию.

Повлияло на сложившуюся ситуацию и постановление Кабинета Министров N19 от 10 января 1996 года, обязывающее импортеров с 1 мая ввозить на территорию Беларуси товары с наклеенными под целлофановую упаковку акцизными марками. Идея, безусловно, хороша. До этого акцизные марки наклеивались поверх упаковки сигарет, что не могло предотвратить их многократного использования. Введение нового способа размещения акцизных марок в нормальной стране, действительно, уменьшило бы объемы реализации безакцизных сигарет. У нас же сегодня можно увидеть пачки сигарет, под поврежденный целлофановый покров которых помещены акцизные марки старого образца. Таким образом, «черный» рынок по-прежнему чувствует себя превосходно.

Чего не скажешь об официальных импортерах. Дело в том, что они вынуждены платить акцизный сбор (фура сигарет -- примерно $35 тыс.) за 1,5-2 месяца до прибытия товара в Беларусь. Понятно, что работать таким образом при нынешних кредитных ставках белорусских банков достаточно сложно.

НОВОЕ ВРЕМЯ -- НОВЫЕ МЕТОДЫ

Сегодня в Беларуси образовалась разветвленная сеть нелегальной розничной торговли сигаретами, цены в которой на 30-40% ниже, чем на предприятиях торговли. В связи с этим, по некоторым данным, за последние месяцы объемы продаж импортных сигарет на территории страны сократились в 2 раза.

Безакцизные сигареты поступают в Беларусь в основном из Украины и Прибалтики, где табачные изделия дешевле, чем у нас. Причина разницы в ценах кроется в специфике налоговых законодательств. В Беларуси розничная цена пачки сигарет возрастает в связи со следующими отчислениями: 30% -- таможенная пошлина, 20% -- НДС, $00,6 -- акцизный сбор. Если бы государство сократило эти сборы, то сигареты, ввозимые легальными путями, сравнялись бы в цене с безакцизными, а объемы «черного» рынка упали. Однако это невыполнимо, так как органы управления связаны по рукам и ногам единым таможенным пространством.

Каковы пути выхода из создавшегося положения? По мнению специалистов, работающих на рынке длительное время, в первую очередь нужно уничтожить все акцизные марки старого образца. В случае, если это будет сделано, пачки сигарет с поврежденным целлофановым покрытием и вклеенной под него акцизной маркой старого образца исчезнут с прилавков коммерческих киосков.

Население приобретает табачные изделия у нелегальных продавцов не только из-за дешевизны. По легальной розничной сети серия «весенних перелицензирований» нанесла серьезный удар, в то время как безакцизные сигареты как продавались, так и продаются буквально на каждом углу. Выход из сложившейся ситуации, по мнению специалистов,-- либерализация условий получения лицензий на розничную торговлю.

Сегодня поставки в Беларусь табачных изделий осуществляются более или менее отлаженно. Тем не менее механизм, который был разработан весной, не стимулирует этот процесс, а скорее препятствует ему. Помимо упомянутых выше акцизных платежей, которые необходимо вносить за месяц-два до получения продукции со вклеенными под целлофан марками, на состояние этого сектора рынка влияют общие проблемы таможенного оформления и сложности с покупкой валюты на бирже. Из создавшегося положения может быть два выхода. Первый -- пересмотр процедуры осуществления акцизных платежей. Второй -- увеличение количества официальных импортеров.

По словам представителей Кабинета Министров, заседание было посвящено в основном ознакомлению с проблемой. Не исключено, что проведение этого совещания вызвано подготовкой очередного комплекса мер, направленных на сворачивание рынка контрабандных табачных изделий. Хочется надеяться, что меры эти будут разработаны с учетом пожеланий субъектов хозяйствования, работающих на рынке легально.

МОТОРОЛА И МОБИЛКОМ

КАКОЙ ЖЕ СТУДЕНТ БЕЗ ПЕЙДЖЕРА

Растет спрос на недорогую мобильную связь среди молодежи.

Три тысячи студентов ревом восторга встретили розыгрыш суперсовременного пейджера от Моторолы вместе с его годовым обслуживанием от Мобилкома на грандиозной дискотеке во Дворце спорта по случаю юбилея Белгосуниверситета. Счастливое число совпало с номерком гардероба Олега Тарасова, который, ликуя, исполнил на сцене танец с пейджером.

Прошла неделя, но сигнал пейджера каждый раз обещает ему что-то новенькое.

-- Я готов общаться со всеми, кто захочет поздравить меня. А тому, кто сделает это изобретательнее других -- я гарантирую угощение! -- заявил счастливый абонент Мобилкома (см. фото).

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

ИМПЕРИЯ *PHILIP MORRIS* РАСШИРЯЕТ СВОЕ ВЛИЯНИЕ

Отдел информации «БДГ»

Конгломерат Philip Morris подвел итоги своей хозяйственной деятельности в 3-м квартале 1996 года. Отмечен активный рост прибылей концерна, известного на территории Беларуси сигаретами L&M, Bond Street и Marlboro.

Доход Philip Morris от текущих операций на рынке табака вырос на 15,9%, до $2,2 млрд., выручка -- до $9,5 млрд., что на 12,6% выше, чем в прошлом году. Компания реализовала 238 млрд. сигарет, что на 9,3% превышает аналогичный показатель предыдущего года. Продажи марки Marlboro выросли на 11% как на внутреннем, так и на международных рынках. На американском рынке продажи и удельная валовая прибыль Philip Morris USA выросли на 13%, до $1,1 млрд., выручка -- до $3,3 млрд., что на 12,2% выше, чем в 1995 году. Общий объем отгрузок Philip Morris USA достиг 60,4 млрд. сигарет (рост на 7,8%). Доля Philip Morris USA в производстве табачной отрасли США выросла до 48,1% (на 2,5 пункта по сравнению с 1995 годом).

Общий объем производства увеличился на 2,1% в основном благодаря точному расчету запасов товара для оптовой торговли на выходные и праздничные дни. Продолжала расти доля реализации дорогих видов товаров. Она составила 71,9% всего объема отгрузок.

Отгрузки сигарет Marlboro в третьем квартале выросли на 13% -- до 41,2 млрд. сигарет. Эта марка составляла 32,8% всех отгрузок отрасли, что на 3,2 пункта выше, чем в 1995 году. Рост отгрузок Marlboro продолжил тенденцию улучшения ассортимента продукции в Philip Morris USA, так как реализация дорогих марок составила за квартал 84,6%, что на 2,2 пукта выше, чем за тот же период прошлого года. Philip Morris USA продолжала наращивать розничные продажи, марки сигарет компании составили 49,7% общего количества сигарет, проданных в третьем квартале.

Доля розничных продаж Marlboro выросла на 3,1 пункта, до 33,7%, что помогло увеличить общую долю розничных продаж дорогих марок Philip Morris USA до рекордного уровня -- 58%.

Реализация других дорогих марок сигарет, в том числе Merit, Benson & Hedges, Parliament, Virginia Slims, оставалась стабильной и составляла 9% розничного рынка. Общая доля немного выросла -- до 4,7%, а доля дисконтной категории -- на 1,8 пункта, до 17,7%. Компания Philip Morris International продолжала демонстрировать значительный рост объемов и доли рынка по всему миру, при этом доход от основной деятельности вырос на 18,9%, до $1,1 млрд., при выручке $6,2 млрд., что на 12% выше, чем в прошлом году. Рост был вызван большим объемом продаж и ценовой политикой, хотя отрицательные валютные колебания этому несколько препятствовали.

Общий объем продаж вырос на 9,8%, до 177 млрд. сигарет, чему в большей степени способствовало увеличение объемов продаж на 8,7% самых популярных американских и международных марок: L&M, Marlboro, Philip Morris, Bond Street, Merit, Lark, Chesterfield, Parliament, Virginia Slims, а также местных марок, приобретенных в результате покупки в текущем году завода ZPT-Krakow в Польше.

Объем продаж вырос практически на всех основных рынках, в том числе в Германии, Италии, Испании, странах Бенилюкса, Восточной Европы, на Ближнем Востоке, в Турции, Японии и Аргентине. Он значительно окреп и на других рынках по всему миру, в частности, в Португалии, Греции, Польше, Балтийских странах, а также на основных растущих рынках Юго-Восточной Азии -- на Филиппинах, в Индонезии и Малайзии. В Мексике объем продаж снизился, так как потребители продолжали отдавать предпочтение более дешевым маркам.

ПИЩЕВАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

СТАНЕТ ЛИ «13» СЧАСТЛИВОЙ ЦИФРОЙ ДЛЯ «БЕЛПИЩЕПРОМА»?

Отдел промышленности «БДГ»

Состоявшееся 29 октября заседание совета концерна «Белпищепром» было посвящено итогам деятельности предприятий пищевой отрасли за 9 месяцев 1996 года.

Как было отмечено, большинство предприятий концерна (20 из 24) сумело за прошедший период обеспечить прирост объемов производства. В целом по концерну этот показатель составил 137% по сравнению с соответствующим периодом прошлого года.

Перед 4 предприятиями, которые допустили снижение объемов выпускаемой продукции, была поставлена задача преодолеть спад и к концу нынешнего года выйти как минимум на 100-процентный объем производства по отношению к 1995 году. В числе отстающих -- Ивенецкая и Наровлянская кондитерские фабрики, «Лидапищеконцентратпром» и Гродненская табачная фабрика.

Сложная ситуация сложилась на предприятиях в Лиде и Наровле. Снижение объемов производства на «Лидапищеконцентратпроме» произошло из-за низкого спроса на выпускаемую продукцию. На наровлянской фабрике проблема иная -- отсутствие оборотных средств. Увеличить производство здесь невозможно даже при наличии более или менее стабильного спроса на кондитерские изделия. В связи с этим руководство концерна планирует обратиться в Кабинет Министров с предложением о предоставлении Наровлянской кондитерской фабрике льготного кредита. А Ивенецкая кондитерская фабрика оказалась втянутой в длительное судебное разбирательство в связи с отказом выплатить проценты по предоставленному ей кредиту. (Подробно об этой конфликтной ситуации «БДГ» писала в предыдущем номере).

На совете концерна говорилось также о совершенствовании организации внутрихозяйственных расходов на предприятиях и обеспечении системы учета затрат на производство.

Острой для пищевой промышленности Беларуси остается и проблема излишней занятости. Намечен ряд мероприятий по приведению в соответствие нынешних объемов производства и числа рабочих мест.

Особое внимание придается сегодня информационно-маркетинговому обеспечению промышленности страны. На совете концерна приняты решения о дальнейшем развитии отделов маркетинга на каждом предприятии и в структуре самого концерна. Безусловно, обсуждение вопросов маркетинга активизировалось в связи с появлением указа президента «О мерах по ускорению реализации продукции промышленных предприятий». Одним из пунктов этого документа предписывается *«до конца 1996 года обеспечить реорганизацию маркетинговых и сбытовых служб промышленных предприятий, увязав оплату труда работников указанных служб с объемами реализации продукции, выпускаемой этими предприятиями»*.

В связи с этим совет концерна принял решение организовать в «Белпищепроме» систему поощрения работников сбытовых отделов в зависимости от объемов реализованной продукции. Причем премирование сотрудников маркетинговых служб должно зависеть в первую очередь от объемов реализации на внешних рынках. Сбытовая политика зависит от конкурентоспособности изделий белорусской пищевой промышленности. Поэтому в очередной раз предприятиям концерна указали на необходимость повысить качество продукции и улучшить ее внешнее оформление.

Кроме того, на октябрьском совете концерна были рассмотрены проблемы приватизации и привлечения инвестиций. К концу 1996 года «Белпищепром» планирует полностью завершить приватизатицию предприятий, с которой связывается и поиск инвестора. Пока же инициаторам большинства начинаний в этой области трудно противостоять позиции руководства страны. Стоит вспомнить хотя бы два перспективнейших инвестиционных проекта с участием Гродненской табачной фабрики и Мозырского солевыварочного комбината, которые так и остались лишь проектами. Тем не менее работа в этом направлении продолжается. Сегодня в Беларуси находится представительная группа германских предпринимателей, которая изучает возможность капиталовложений в отечественную пищевую отрасль. В качестве возможных партнеров руководство «Белпищепрома» представило на рассмотрение немецкой стороны 13 предприятий кондитерской, консервной и других отраслей.

ПРЕЗЕНТАЦИИ

MERCURI: ЗАГОВОР ПОСВЯЩЕННЫХ

Николай Кузнецов

Их объединяет то, что все они -- руководители крупных фирм. И все они прошли семинары Mercuri. В приватной беседе они расскажут неконкурентам о том, что это принесло им. Но категорически запретят упоминать себя в прессе. Вот почему реального человека я вынужден назвать «Он».

... Его фирма прочно оседлала свой рынок. Поставленное за четыре года дело уже работало само по себе, принося стабильный доход. Беспокоило только одно (рутина. Мозг искал себе серьезной работы и не находил ее. Наконец, пришло острое чувство опасности. Чутье прирожденного коммерсанта подсказало, что дело перестает быть живым -- фирма зарабатывает, но не развивается.

-- Мозги от благополучной рутины слепнут,-- сказал он себе.-- Я не вижу, что надо изменить, я не вижу себя и дело со стороны. Я здорово рискую будущим...

Он стал искать, кто его научит. После нескольких местных семинаров он в пришел в бешенство. Лекции теоретиков его не устраивали. Он -- не новичок! В его фирме почти сто работников. Ему нужен практический тренинг, конкретные методики и атмосфера дискуссии, потому что он хотел бы испытать чужой опыт на прочность.

Он стал сопровождать свое участие в семинарах одним, но жестким условием: если в первый же день я пойму, что эта учеба -- пустая трата времени и денег -- вы вернете мне деньги за все оставшиеся дни.

На это условие согласилась лишь Mercuri International. Эта международная консультационная компания обслуживает лидеров мирового бизнеса калибра Volvo, General Motors, Philips, Motorola, и они не ставят никаких условий, ибо опыт Mercuri на рынке бизнес-консультирования более 50 лет. Именно Mercuri традиционно аккумулирует лучшие мировые достижения в сфере продаж, сервиса, менеджмента и маркетинга. Но наш Директор жаждал гарантий, так как еще не принадлежал к той четверти миллиона коммерсантов во всем мире, которые ежегодно проходят обучение в Mercuri International.

> ***Для справки.***
> *Участвовали в курсах Mercuri с начала года:*
> *Белинтраст, ВестТрансИнвест, Белэксфильм, Белснабподшипник, PA MAGNART, ПУШЕ, Белаэронавигация, Натурпродукт, BerlinChemie, ОМО и др.*

Он получил эти гарантии. А критерий полезности семинаров определил так: хотя бы 5-7 конкретных позиций, которые могут иметь практическое значение для улучшения работы фирмы.

Этот Директор отвел душу на семинарах Mercuri. Он был самым активным дискуссантом и жаждал бизнес-откровений, и получил ответов намного больше, чем смог задать вопросов. Более того, он снова готов платить -- теперь уже без всяких условий. Ибо вынес из семинара не 5-7 , а 42 конкретные рекомендации , которые немедленно начал внедрять в жизнь. Его поразила статистика -- 68% постоянных покупателей продавец теряет из-за неудовлетворительного сервиса и только 14% из них уходят в поисках более дешевого товара.

-- Не выпытывайте у меня эти 42 нововведения,-- заявил он мне после живой беседы. -- Да, я восхищен Mercuri, но я делаю ошибку, говоря вам об этом. Потому что мои конкуренты пойдут по моим следам. Мне совсем не хотелось бы, чтобы они прошли курсы Mercuri. Это прочистит им мозги, а я этого не хочу.

Этот бизнесмен уже реформировал структуру фирмы, систему оплаты труда, занялся глубоким исследованием клиентуры и категорически запретил разглашать те приемы, которые позволили ему за несколько месяцев значительно увеличить оборот. Сегодня он создает из своей фирмы «саморегулирующийся, динамично развивающийся экономический организм».

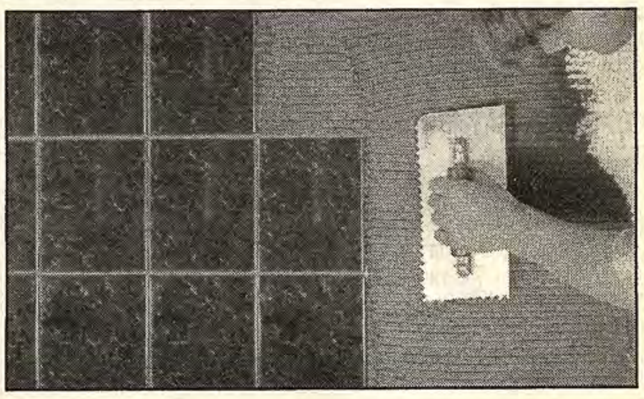
Mercuri провела в Минске серию семинаров. Эффект поразительный. Число субъектов, которые не хотели бы увидеть своих конкурентов на этих курсах , непрерывно растет.

ПРЕЗЕНТАЦИЯ

ПЛОХИЕ ПРИВЫЧКИ

ATLAS

Плохие привычки в строительстве опаснее, чем недостаточная квалификация. Укладка настенных и напольных плиток на традиционных растворах -- песок плюс цемент, а зачастую и известь -- является именно такой привычкой. К счастью, преходящей.



Сегодня для нас доступен высококачественный клей для керамических плиток, прежде всего клей фирмы АТЛАС, лауреата престижных международных выставок. Укладка плитки с использованием этого клея избавляет от многих мучительных усилий, неизбежных при работе с цементно-песочным раствором. Облегчение Вы почувствуете уже на этапе подготовки основания. Применяя клей АТЛАС, вовсе не обязательно удалять старую штукатурку. Керамическую плитку клей позволяет укладывать как на существующих штукатурках, так и на газобетоне, кирпичных стенах и бетонных основаниях. Клей новейшего поколения -- АТЛАС ПЛЮС с повышенной клейкостью -- осуществляет укладку глазурованных настенных плиток на старые керамические плитки. АТЛАС ПЛЮС приклеивает плитки к стеклу, пластику и другим нетипичным основаниям: асфальту, гипсовым и древесностружечным плитам, а также к стенам, покрытым масляными красками или трудноудаляемыми клеями.

При использовании этого клея не нужно придерживаться пропорций песка и цемента, обращать внимание на просеивание крошки и выбор соответствующей марки цемента. Все уже старательно подобрано и замерено производителем, а клей расфасован в мешки по 5, 20 и 25 кг. Следует лишь добавить определенное количество воды согласно инструкции, помещенной на упаковке, и приготовить необходимое количество раствора. Благодаря специальным химическим соединениям клеевой раствор сохраняет свои вяжущие свойства в течение четырех часов.

Основное преимущество клея АТЛАС перед традиционным цементным раствором подтверждает сам процесс укладки. Традиционный метод предусматривает одновременную укладку не более четырех рядов плитки, после чего следует шестичасовой перерыв во избежание отставания чуть ранее уложенных плиток. АТЛАС позволяет свободно укладывать любое количество рядов, ибо нанесенный зубчатой теркой тонкий слой раствора после укладки и прижатия равномерно распространяется по всей поверхности плитки. Более того, в течение десяти минут еще можно поправить расположение плиток, что исключено при применении традиционного раствора. АТЛАС допускает заделку швов и использование пола уже через двадцать четыре часа после укладки напольных керамических плиток.

Как видите, этот клей заслужил свой успех. Сеть оптовых покупателей продукции АТЛАС включает более 2000 складов по всей Европе.

Заинтересовавшихся изделиями АТЛАС приглашаем посетить фирменные магазины в Минске:

«Decor», пр-т Пушкина, 50
«Ullsto», пр-т Ф.Скорины, 19
«Odra», ул.Я.Коласа, 73
«Игюс», ул.Кирова, 3.

По вопросам оптовых поставок обращайтесь к представителю завода АТЛАС в Беларуси -- ЗАО «Сквирелстрой»:

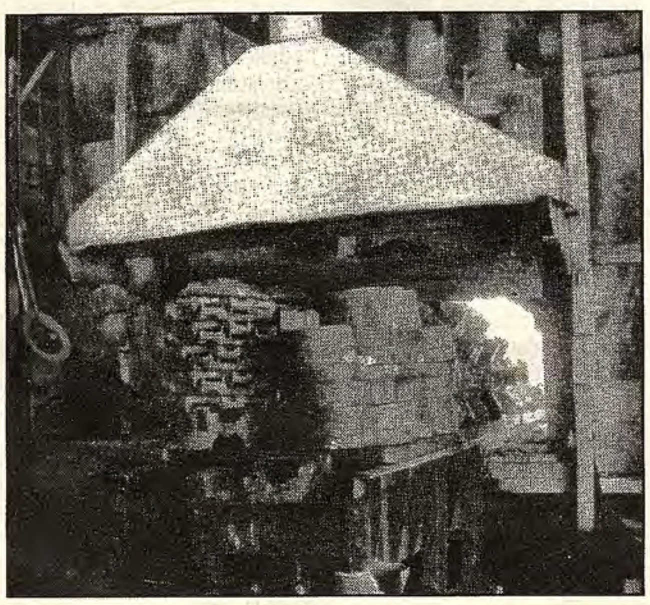
г.Минск, ул.Интернациональная, 13А, тел./факс (017) 222-45-13.

МЕТАЛЛУРГИЯ

БЕЛОРУССКИЕ ЛИТЕЙЩИКИ ПРОКЛАДЫВАЮТ ПУТЬ В ЕВРОПУ

Отдел промышленности «БДГ»

При формировании машиностроительного комплекса бывшего Советского Союза Белорусской ССР отводилась роль крупнейшего сборочного конвейера с весьма развитым заготовительным, в т.ч. литейным производством. Даже теперь, несмотря на сокращение производства отливок на душу населения почти вдвое, Беларусь опережает по этому показателю Германию, Францию и Италию.



Как считает президент Белорусской ассоциации литейщиков и металлургов (БелАлит) профессор Давыд Кукуй, сегодня в стране *«нет ни одной отрасли с таким огромным экспортным потенциалом, как в литейном производстве»*.

Перспективы белорусских литейщиков на внешних рынках во многом зависят от сложившейся в последние годы ситуации в литейном производстве высокоразвитых стран Европы. Давыд Кукуй уверен, что *«наши литейные подразделения должны не только выжить в условиях формирования рыночных отношений, но и стать высокорентабельной отраслью, приумножающей валютные поступления в Беларусь за счет экспорта отливок в основном в страны Западной Европы, где тенденция вывода литейных производств за пределы национальных границ проявляется все более заметно»*.

Как свидетельствуют статистические отчеты, за последние 8-10 лет объемы производства отливок в ФРГ, Франции и Швеции сократились более чем на 30%, что связано в первую очередь с экономическими проблемами этих государств. Например, рабочий литейного цеха Германии зарабатывает не менее DEM 30 в час, а в калькуляции себестоимости отливки его зарплата превышает 50%. Около 80% работающих в литейных цехах -- иностранцы, которые вывозят деньги за пределы страны. Кроме того, это не самое экологически чистое производство.

Стоимость рабочей силы, занятой в литейной промышленности стран Восточной Европы, сравнительно невысока. Поэтому западные компании, перемещая заказы на изготовление отливок в Чехию, Словакию, Польшу и Болгарию, существенно повышают конкурентоспособность своих машино- ,автомобиле- и тракторостроительных производств, в продукцию которых входят литые заготовки.

Следовательно, сегодня Беларусь имеет уникальную возможность сосредоточить у себя значительную часть зарубежных заказов. По расчетам специалистов, имеющиеся в стране резервные мощности литейных цехов позволили бы изготовлять около 500 тыс.тонн отливок по зару бежным заказам на сумму более $350 млн.

В этом году белорусскими литейными заводами и цехами было экспортировано в страны дальнего зарубежья около 20 тыс.тонн отливок. Для поиска зарубежных заказов БелАлит организовала участие белорусских литейных заводов и цехов во 2-й международной выставке «Литье-96», прошедшей во Франции в сентябре этого года. К представленным в белорусской экспозиции отливкам-образцам МТЗ, ММЗ, МАЗа, «Центролита», Минского завода отопительного оборудования, «Полесьеэлектромаша» был проявлен огромный интерес со стороны компаний Франции, Испании, Германии, Италии и Голландии. Заказчики не только пожелали изготовлявт Беларуси отливки, но и заинтересовались осуществлением долгосрочных инвестиций в литейное производство Беларуси.

Давыд Кукуй отметил: *«Это только начало большого пути, для успешного преодоления которого необходимо решение ряда проблем на правительственном уровне. В первую очередь необходимо снизить или вообще ликвидировать (на первых порах) таможенные пошлины на ввоз в страну технологического оборудования и материалов»*.

В КАРЕТЕ ПРОШЛОГО

Проблема технического перевооружения белорусских литейных предприятий, которое позволило бы повысить конкурентоспособность отечественной продукции на мировом рынке, сегодня наиболее остра для отрасли. Еще в 1993 году, при проведении в Минске международной конференции и выставки «Эколит-93», многие иностранные инвесторы выразили желание вложить свои средства в литейные предприятия Беларуси. Тогда же было заключено предварительное соглашение МТЗ с мировым лидером в производстве формовочных машин -- фирмой «Генрих Вагнер Синто» (Япония--Германия). Однако изменение экономической ситуации в Беларуси не позволило реализовать этот взаимовыгодный контракт. Г-н Кукуй вынужден констатировать: *«К сожалению, за эти три года в Беларусь не было ввезено ни одной единицы первоклассного оборудования из-за рубежа»*.

Сегодня от технической перестройки литейного производства зависит успешное использование экспортного потенциала отрасли. Увы, в высших эшелонах власти не уделяют должного внимания этой проблеме. В апреле 1996 года был заключен контракт между «Полесьеэлектромашем» и германской фирмой «Gupa-Technik». В рамках СССР и СЭВ лунинецкий завод был единственным производителем электродвигателей для строительной индустрии. Мощности его литейного цеха были рассчитаны на 30-40 тыс. тонн отливок для электродвигателей. Сегодня «Полесьеэлектромаш» может рассчитывать в лучшем случае на производство 10 тыс.тонн литья.

Известная германская фирма «Gupa-Technik», которая занимается размещением заказов, поставками отливок для автомобилестроительной и строительной промышленности Германии (в т.ч. и продукции лунинецкого предприятия), предложила заводу приобрести новейшие индукционные печи шведско-швейцарской фирмы ABB. Одно из главных преимуществ этого оборудования заключается в том, что в отличие от старых «печей-мастодонтов», рассчитанных на потребности в отливках всего СЭВа и расходующих электроэнергии в пределах 4 тыс. кВт на тонну литья, оборудование ABB потребляет всего 520 кВт. Как показывают расчеты, благодаря этому нововведению завод смог бы ежемесячно экономить на электроэнергии порядка BLR 300 млн.

Причем для предприятия, которое сегодня не располагает средствами на приобретение этого оборудования (DEM 1,6 млн.), германской фирмой были предложены идеальные условия: фирма покупает печи, передает их заводу и в течение трех лет предприятие расплачивается за кредит своей продукцией. То есть к обычным 15-20 грузовикам с отливками, отправляемым ежемесячно по контрактам в Германию, лунинецкий завод должен в течение 3 лет добавлять еще один.

Однако за ввоз этих печей в Беларусь предприятие должно выплатить DEM 180 тыс. таможенных налогов. Естественно, что при отсутствии оборотных средств (еще 2 года назад литейный цех «Полесьеэлектромаш» был практически остановлен) руководству завода негде взять такую сумму. Директор «Полесьеэлектромаша» направил в соответствующие структуры Минпрома письмо, в котором предложил Минфину освободить предприятие от выплаты таможенных сборов на импорт оборудования. Минфин просьбу не удовлетворил. Руководством лунинецкого предприятия было отправлено очередное прошение на имя г-на Долгалева, который его поддержал. Однако в новом документе, вышедшем из стен Минфина в конце октября; сообщается, что на основании постановления КМ РБ от 29 июня 1995 года «Об изменении таможенного тарифа РБ» *«предложение Минпрома об освобождении завода «Полесьеэлектромаш» от уплаты таможенной пошлины не может быть поддержано»*.

Несмотря на этот категоричный ответ, явно идущий вразрез с июльским указом президента, в котором обещана государственная поддержка отечественным предприятиям-экспортерам, предприятие приступило к монтированию печей, надеясь на милость вышестоящих инстанций. Это был достаточно рискованный шаг, так как ко времени ввода печей в эксплуатацию какому-либо чиновнику могло вздуматься застопорить процесс. *«Боремся сами с собой»*,-- так охарактеризовал ситуацию с поставкой оборудования на «Полесьеэлектромаш» г-н Кукуй.

В БОРЬБЕ С КОНКУРЕНТАМИ

В плане достижения конкурентоспособности продукции литейной отрасли показателен пример Польши. 4-5 лет назад польские литейные цеха бедствовали больше, чем сегодня белорусские. Но с помощью льготных государственных кредитов заводы провели техническое перевооружение, достигли мировых стандартов и сегодня сами диктуют условия. Зарплата польских литейщиков ниже, чем, например, немецких, что обуславливает приток заказов.

Сегодня самые дешевые отливки в мире производят китайцы. Тонна китайских отливок из серого чугуна в Германии с учетом транспортных расходов стоит всего DEM 500-530, в то время как у германских производителей цена на ту же продукцию -- порядка DEM 1000, а в Польше -- DEM 800. Однако в последние годы репутация китайских производителей оказалась значительно подорвана из-за достаточно большого процента брака в поступающих в Европу партиях отливок, а также из-за изменившегося отношения к работе с клиентами. В первые годы сотрудничества сухогрузы, привозившие в Европу десятки тысяч тонн отливок, сопровождали китайские рабочие, занимавшиеся на месте разгрузкой, погрузкой и приведением изделий в соответствие с необходимыми стандартами. Сегодня же никто не приезжает даже для разбраковки отливок. В результате некоторые фирмы, активно сотрудничавшие с китайцами, оказались на грани банкротства.

Это, в частности, объясняет повышение интереса западных фирм к литейному производству стран Восточной Европы и СНГ. Парадоксально, что здесь самые дешевые отливки предлагают сегодня чешские производители, ведь уровень зарплаты в этой одной из самых динамично развивающихся стран Европы достаточно высок. Однако объяснение этому очень простое: чешские литейщики располагают сырьевыми ресурсами, необходимыми для литейного производства. Это позволяет им снижать себестоимость продукции (тонна отливок из серого чугуна производства Чехии сегодня реализуется за DEM 600), что невозможно для белорусов, хотя стоимость нашей рабочей силы значительно ниже чешской. Минимальная цена тонны отливок из серого чугуна, произведенных в Беларуси, составляет примерно DEM 650.

Несмотря на проблемы с техническим перевооружением, многие литейные предприятия (МТЗ, МАЗ, «Гомсельмаш») успели-таки смонтировать и ввести в эксплуатацию новое оборудование. В этом плане отечественное литейное производство выгодно отличается от аналогичного российского и украинского. Но, находясь в структуре промышленных гигантов страны, литейные цеха несут огромные накладные расходы, которые значительно увеличивают себестоимость (следует учитывать и получение материалов по бартеру) и снижают конкурентоспособность белорусских отливок на европейском рынке. Можно понять недоумение потенциального иностранного заказчика, который, исходя из уровня зарплаты на предприятии, стоимости сырья в мире и величины налогов, вместо ожидаемых $190 себестоимости получает $300.

Правда, предоставление экономической самостоятельности литейным подразделениям является палкой о двух концах. Особенности нашего налогового законодательства таковы, что при обретении литейным цехом статуса юридического лица его продукция, как конечный товар, будет обложена соответствующими налогами. Естественно, что это повлечет значительное увеличение отпускной цены -- например, «МАЗа», в состав комплектующих которого входит до 50% литейных изделий.

СПРАВКА «БДГ»:

Крупнейшие белорусские производители литья объединены в Белорусскую ассоциацию литейщиков и металлургов (БелАлит). Она создана как республиканское отделение Всесоюзной ассоциации литейщиков в 1989 году и включает в себя около 40 предприятий (из 100). Членами БелАлит являются крупнейшие производители отливок в Беларуси: МТЗ (объем производства -- 280 тыс. тонн в год), МАЗ (170 тыс.), гомельский завод «Центролит» (90 тыс.), АО «Минский завод отопительного оборудования» (90 тыс.), ЗЛИН (60-70 тыс.). Однако в последние годы объем производства литья на этих предприятиях резко сократился. Некоторые заводы вынуждены замораживать свои мощности. Например, на МТЗ принято решение о консервации второго чугунолитейного цеха. Аналогичную процедуру намечено провести и на одном из литейных цехов МАЗа.

ПРОЕКТЫ

ОПЯТЬ «ЖУЛЬЕ-2000»?

Виктор ДЕМИДОВ

Белорусский президент, одержимый стремлением продемонстрировать заботу о народе, фактически вернулся к знаменитой горбачевской программе «Жилье-2000». Пока для «новой жилищной политики» находится достаточно исполнителей. Но, судя по всему, в ближайшем будущем она обернется обычной «накачкой» экономики пустыми деньгами.

В широко разрекламированных государственными СМИ «Основных направлениях социально-экономического развития Республики Беларусь на 1996 --2000 годы» жилищное строительство упоминается в двух разделах: «7.3. Строительный комплекс», который полностью посвящен строительству жилья, и «9.4. Молодежная политика». Однако изучение этих разделов показывает, что почти все, в них записанное,-- просто благие пожелания, воплотить в жизнь которые сложнее, чем представляется сочинителям документа.

ПРЕЗИДЕНТ, «БЕЛАРУСБАНК», МОЛОДОЖЕНЫ И ЗАПЛАНИРОВАННЫЕ УБЫТКИ

В разделе «Молодежная политика» упоминается «Фонд молодежного жилищного строительства», из которого «*...молодые граждане смогут получить льготный кредит на строительство или покупку жилья...*». Идея, безусловно, хорошая. Интересно то, что в роли долгожданного фонда готовится выступить верный исполнитель президентских инициатив -- «Беларусбанк». В рамках программы «обеспечения молодежи жильем» «Беларусбанк» начал выполнять положения «Основных направлений...» задолго до 19 октября. Еще на форуме «Молодежь Беларуси -- за стабильность и прогресс» председатель правления АСБ «Беларусбанк» Надежда Ермакова поведала затаившему дыхание залу о том, какие потрясающие перспективы получения жилья открывают молодым белорусам последние указы президента. По словам г-жи Ермаковой, для строительства или покупки жилья молодым гражданам будут выдаваться льготные кредиты сроком на 40 лет под пять процентов годовых. Размер кредита должен быть не более 90% сметной стоимости жилого помещения и зависеть от среднемесячного дохода семьи. До полного погашения кредита это жилье нельзя будет ни продать, ни подарить. Главное условие для получения льготного кредита следующее: молодая семья или молодой гражданин должны состоять на учете нуждающихся в улучшении жилищных условий. Списки таковых, как обычно, предстоит составлять исполкомам. Выдаваться кредиты будут только филиалами «Беларусбанка». Для получения кредита необходимо представить справку о доходах заемщика и членов его семьи, а также нотариально заверенный договор о строительстве или покупке жилья. В первую очередь, по заверению г-жи Ермаковой, кредиты получат малообеспеченные молодые люди.

Абсурдность изложенной концепции очевидна. Во-первых, условия кредитования явно «сняты» с немецкой модели. Кредит сроком на 40 лет с пятипроцентной годичной ставкой глубоко убыточен для любого банка -- достаточно сравнить условия кредита с условиями любого депозитного вклада. Так что коммерческий банк (каковым в принципе является и «Беларусбанк») позволить себе выдавать такие кредиты просто не может. Кроме того, при действующем законодательстве вполне возможна ситуация, когда молодая семья, приобретя за кредитные деньги жилье, уже через полгода вполне сознательно перестанет выплачивать свой льготный сорокалетний кредит. Выдворить семью на улицу, особенно если в ней есть маленькие дети, невозможно.

Столь же странно прозвучало заявление банкира о том, что прежде всего кредит получат малообеспеченные молодые люди. Это то же самое, что кредитовать в первую очередь убыточные предприятия, которые наверняка не смогут погасить долг.

Сложно поверить, что руководство «Беларусбанка» не понимает абсурдности навязываемой президентом кредитной политики. Судя по всему, понимает и собирается саботировать исполнение президентских указов «на нижнем уровне». Ведь одно дело -- заявить о выдаче льготных кредитов молодежи для покупки жилья, а совсем другое -- эти кредиты выдавать. Особенно, если второго можно успешно избежать. Предлагаемые «Беларусбанком» бюрократические уловки лучше объяснить на примере.

Представим себе молодую семью, собравшуюся взять кредит и купить или построить квартиру. Во-первых, кредит выдается, исходя из **сметной стоимости** квартиры. А сметная стоимость минских квартир всегда отличалась, отличается и будет отличаться от стоимости реальной -- рыночной. Единственный официальный ориентир для сотрудников банка, определяющих стоимость приобретаемой квартиры, -- указанная в техпаспорте балансовая стоимость, составляющая несколько тысяч (!) рублей. Даже если ее тысячекратно «проиндексировать», она ненамного приблизится к реальной цене, измеряемой десятками тысяч долларов. Как будут выкручиваться из такой ситуации потенциальные кредитополучатели, пока неясно.

Во-вторых, руководство «Беларусбанка» не зря сделало оговорку, что для получения кредита необходимо представить нотариально заверенный договор о покупке или строительстве квартиры. Дело в том, что нотариусы договоры о строительстве жилья по целому ряду причин не заверяют. Что же касается покупки, то и здесь есть свои хитрости. Получение кредита -- дело всегда долгое, да и гарантии, что семья обязательно получит кредит, нет. Между тем продавцу квартиры фактически предлагается оформить продажу, а денег ждать неизвестно сколько времени. Если семья кредит не получит, продавец окажется в очень интересном положении: в квартире уже вполне законно проживают другие люди, а получить деньги не представляется возможным. Выселить молодую семью тоже непросто (см. выше). Вряд ли найдутся продавцы квартир, готовые пойти на такой риск. А это значит, что и разрекламированная молодежная жилищная программа в ее нынешнем варианте окажется очередным пустым звуком.

Продолжение темы -- в очередных номерах «БДГ»

РЕЙТИНГ

ДЕСЯТЬ ЛУЧШИХ

Виктор ДЕМИДОВ

Всего в Минске на сегодняшний день работает более семидесяти агентств недвижимости. Ежемесячно на рынке появляются 3-4 новых агентства, а 2-3 прекращают работу. Все включенные в наш рейтинг агентства работают на рынке недвижимости уже несколько лет. Именно постоянная стабильная работа позволила им стать лидерами.

Набор услуг у агентств, вошедших в десятку лучших, примерно одинаков -- почти все они зарабатывают основные деньги на операциях с жильем.

В развитых странах эффективность работы любой фирмы, торгующей недвижимостью, определяется прежде всего числом проведенных сделок. У нас же пока реальное число сделок купли-продажи, произведенных за месяц той или иной фирмой, остается тайной за семью печатями. Одни директора, стремясь укрепить свой авторитет среди коллег, резко завышают число реальных сделок; другие, наоборот, занижают, опасаясь налоговой инспекции. Пока такая информация не станет доступной для всех, полностью объективный рейтинг составить невозможно.

Поэтому при создании вышеприведенного рейтинга мы учитывали не только предполагаемое число сделок купли-продажи, но и стоимость услуг и их набор, активность на рынке (соотношение продолжительности работы на рынке и достигнутого месячного объема сделок), репутацию фирм среди коллег и клиентов.

КРУПНЕЙШИЕ МИНСКИЕ АГЕНТСТВА НЕДВИЖИМОСТИ (осень 1996г.)

№	Название	Перечень услуг	Известность среди коллег (в баллах)	Известность среди клиентов (в баллах)	Единый коэффициент
1	«Белорусский центр торговли недвижимостью»	торговля квартирами и домами; торговля нежилой недвижимостью; оценка недвижимости; юридические услуги	49	92	32
2	«Центростиль»	торговля жильем; аренда квартир; оценка недвижимости; юридические услуги	23	79	28
3	«ДинасИстейт»	торговля жильем; услуги по оформлению документов	20	73	25
4	«Алиго»	торговля квартирами; обмен жилья; оформление документов; помощь в кредитовании под залог жилья; расселение квартир	17	70	23
5	«Поллари-Риэл»	торговля жильем и объектами нежилого фонда; юридические услуги	14	65	19
6	«Алезиас»	торговля квартирами и жилыми домами; оформление документов; расселение квартир	23	47	16
7	«Славянский стиль»	купля-продажа квартир, домов; аренда; юридические и консультационные услуги; торговля элитными квартирами; оценка недвижимости	43	28	15
8	«Арива»	купля-продажа квартир и домов; обмен квартир; расселение; ремонт и отделка помещений	12	21	11
9	«Западная биржа недвижимости»	торговля нежилым фондом; оценка недвижимости; аренда; организация аукционов	22	19	9
10	«ULS»	купля-продажа, обмен, расселение квартир; оформление документов	3	36	7

РЫНОК НЕЖИЛЫХ ПОМЕЩЕНИЙ

ОФИС В МИНСКЕ: ЖЕЛАНИЯ И ДЕНЕГ МАЛО

Виктор ДЕМИДОВ

Рынок недвижимости по мере своего становления насыщается самым разнообразным товаром: сначала исчез дефицит квартир, затем -- загородной недвижимости и земельных участков. Но некоторые секторы рынка по-прежнему остаются совершенно незаполненными. Один из таких секторов -- административные (офисные) помещения. Спрос на них в последние пять лет стабильно превышает предложение, и улучшения ситуации пока не предвидится.

99% всех минских зданий построены еще в советское время, когда созидали что угодно, но только не офисы для коммерческих фирм. Так что белорусским бизнесменам пришлось осваивать самые разнообразные помещения -- от просторных комнат «на птичьих правах» в различных НИИ до тесных клетушек в ЖЭСах и даже поликлиниках.

Сейчас в Минске, пожалуй, нет ни одной бюджетной организации, которая не сдавала бы часть своих помещений коммерсантам. Зачастую такого рода аренда сводится к тесным личным взаимоотношениям директора организации-арендодателя и руководителя фирмы-арендатора.

Вплоть до 1995 года Мингорисполком довольно вяло реагировал на сложившуюся ситуацию, налагая лишь незначительные запреты и ограничения на цену и срок аренды. Все эти ограничения при желании легко преодолевались: достаточно было заключить не договор аренды, а договор о совместной деятельности.

Но президентская администрация быстро разглядела потенциальный источник дохода, которым является сдача в аренду частному бизнесу государственных площадей. С начала 1995 года правила использования государственных зданий постоянно ужесточаются, а цены на аренду растут. Сильнее всего цены подскочили год назад, когда основной собственник -- Мингорисполком (более 85% всех административных площадей в Минске) -- принял постановление, согласно которому половина всех уплачиваемых арендатором средств должна направляться в городскую казну. То же касается и субарендаторов. Таким образом, в случае, если какая-то фирма, арендовав у города площади, сдает их в субаренду, городская казна получает полную арендную ставку. Правда, субарендатору в такой ситуации не позавидуешь...

В результате этих мер цены аренды офисных помещений в Минске стали превышать, например, соответствующие цены в Париже или Нью-Йорке. Куда уж дальше. В результате не особенно богатые белорусские предприниматели начали, несмотря на формальный запрет, все активнее обживать в качестве офисов обычные квартиры -- размещенные, как правило, на первом этаже. Правда, они предпочитают приобретать такие площади в собственность, оформляя их на физическое лицо,— например, на учредителя или директора. Поступать иначе пока не позволяет законодательство. Квартира, уже переоборудованная под офис (с сигнализацией, укрепленной дверью, зарешеченными окнами и т.д.), обходится покупателю на 10-15% дороже обычной, но в любом случае это гораздо дешевле, чем приобретать специализированное помещение.

Идеальным было бы используемую под офис квартиру перевести в нежилой фонд, но на практике это обычно невозможно или требует слишком больших затрат.

Таким образом, основными «потребителями» больших и сравнительно хорошо оборудованных офисных помещений в последнее время стали иностранные (в том числе российские) компании, открывающие в Минске свои представительства.

Спрос на аренду офисных помещений сейчас распределяется следующим образом: 40% его приходится на помещения площадью от 100 до 400 квадратных метров, по 30% -- на небольшие офисы (до 100 кв.м) и помещения площадью от 500 до 2000 кв. метров.

Если спрос на аренду офисных помещений пока превышает предложение, то с приобретением их в собственность ситуация прямо противоположная. Здесь спрос гораздо ниже. Причин несколько -- от чрезвычайно высоких цен на нежилую недвижимость до ее неустойчивого правового положения. К тому же немногие белорусские фирмы могут себе позволить приобрести офис в собственность. А финансово состоятельные банки и крупные предприятия предпочитают строить офисы сами.

Тем не менее рынок существует, и цены на нем таковы: центр -- $500 за квадратный метр; прилегающие к центру районы -- $300-500; микрорайоны -- $200-300. Однако даже значительное снижение цены не гарантирует, что объект будет быстро продан, так как сделок купли-продажи отдельных зданий или больших встроенных офисов пока совершается крайне мало.

Ситуацию могло бы изменить переоборудование под офисы зданий, подлежащих реконструкции, а в дальнейшем -- расселение центра города с превращением его в полноценный деловой центр. Но такие весьма прибыльные проекты невозможно реализовать в условиях нынешнего инвестиционного кризиса и при существующей системе налогообложения.

Стоимость аренды офисных помещений различного качества в районах Минска (в месяц в $)

Центр города:	
помещения «евростандарт»	20-45
помещения в адм. зданиях, принадлежащих УД президента РБ,	15-30
обычные административные помещения	12-25
квартиры	5-15
Районы, прилегающие к центру города:	
помещения «евростандарт»	20-30
обычные административные помещения	7-18
квартиры	5-15
Окраинные районы:	
помещения «евростандарт»	15-25
обычные административные помещения	5-15
квартиры	5-10

СКАНДАЛ

СЛУЖЕБНОЕ РВЕНИЕ ТОЖЕ НАКАЗУЕМО

Отдел расследований «БДГ»

В Министерстве внутренних дел и столичном ГУВД пожинают горькие плоды Всебелорусского народного собрания. Именно это помпезное мероприятие стало первопричиной скандала, в результате которого могут быть сняты с занимаемых должностей начальник Управления по борьбе с экономической преступностью (УБЭП) МВД Николай Антихевич и его коллега из Минского ГУВД Александр Тихомиров.

Причем повод для возможных отставок этих милицейских начальников почти анекдотичен. Дело в том, что после окончания собрания сотрудники минского УБЭП проводили проверку учреждений общественного питания. В поле зрения милиции попали, в числе других, рестораны, которые обслуживали делегатов «народного веча».

Не успели «убэповцы» как следует ознакомиться даже с меню, предлагаемым участникам «великого хурала», как последовал гневный приказ прекратить проверку. И причина не только в том, что многие учреждения питания, обслуживавшие делегатов сходки, находятся в ведении Управления делами президента. (А к подобному вмешательству проверяющих в дела своего хозяйства Иван Иванович, как правило, относится весьма болезненно). В данном случае повод для высочайшего недовольства был более примечательным. Обычную милицейскую проверку столовых и ресторанов на самом верху властной пирамиды расценили не иначе, как попытку политической диверсии. В частности, милиционеров заподозрили в намерении выведать смету расходов на питание делегатов собрания, чтобы затем передать эти суперсекретные сведения антипрезидентской оппозиции.

Поэтому 25 октября на коллегии МВД министр внутренних дел Валентин Аголец распорядился назначить служебное расследование по факту милицейских проверок столовых и ресторанов, в которых питались делегаты собрания. Сотрудникам службы собственной безопасности (ССБ) МВД, проводящим данное расследование, приказано выяснить, кто именно отдал распоряжение на проверку вышеуказанных учреждений.

Начальник столичного УБЭП Александр Тихомиров ссылается на приказ своего шефа из МВД Николая Антихевича. Полковник Антихевич, со своей стороны, категорически отрицает какую-либо причастность к проведению злополучных проверок. Поэтому сотрудники ССБ опрашивают работников управлений по борьбе с экономической преступностью МВД и Минского ГУВД. От того, каким будет результат расследования, напрямую зависит карьера полковников Антихевича и Тихомирова. Не исключено, что обоих могут снять с занимаемых должностей.

Для главных борцов с экономической преступностью в стране и ее столице такое решение начальства будет, по-видимому, очень обидным. Подозревать их в симпатиях к антипрезидентской оппозиции нет ни малейших оснований. Наоборот, оба достигли своего нынешнего положения совсем недавно, т.е. в период правления Лукашенко, и причин для недовольства нынешним режимом у них быть не должно. Скорее всего, затеяв проверку учреждений, где питались делегаты «народного веча», милицейские начальники руководствовались самыми что ни есть «пропрезидентскими порывами»: а вдруг поддержавших Александра Григорьевича участников сходки кто-то из работников столовых и ресторанов осмелился «объесть». Но, как известно еще с советских времен, инициатива наказуема. Чрезмерное усердие в борьбе с преступностью в стране рыночного социализма тоже к добру не приводит.

Кстати, Николай Антихевич, который возглавляет УБЭП МВД лишь с февраля нынешнего года, зимой уже попадал в аналогичную ситуацию. По его указанию сотрудники УБЭП проверяли фирмы, арендующие помещения под офисы в столичной гостинице «Минск». Тогда выяснилось, что более 70 фирм, которые размещаются в отеле, имеют соответствующее разрешение самого Ивана Титенкова. Милиции пришлось в спешном порядке свернуть ревизию, ибо конфликт со всемогущим завхозом, как свидетельствовал горький опыт экс-министра внутренних дел Юрия Захаренко, грозил крупными неприятностями.

В тот раз для Николая Антихевича все обошлось благополучно. И вот не прошло и года, как он, похоже, наступил на те же грабли. Ситуация вполне объяснима: владения, подчиненные Ивану Ивановичу, столь обширны, что сотрудникам служб по борьбе с экономической преступностью в своей работе практически невозможно их обойти.

ТЕНДЕНЦИИ

К ТРЕТЬЕМУ ТЫСЯЧЕЛЕТИЮ БЕЛАРУСЬ МОЖЕТ ОКАЗАТЬСЯ «СИДЯЩЕЙ НА ИГЛЕ»

Алесь ШКЛОВСКИЙ

Кроме эпидемии СПИДа, регионы, которые захлестнула наркомания, ожидает еще одна напасть: стремительный рост преступности. Как считают специалисты ООН по международному контролю за наркотиками, к 2000 году в Беларуси будет совершено примерно 30 тысяч преступлений, связанных с наркотическими веществами.

Эта мрачная перспектива вполне реальна, так как стимулы для развития наркомании и соответствующие ресурсы в Беларуси есть.

СТИМУЛЫ

Наркотики, как известно, являются не только средством обогащения, но и способом забыть на время об экономических и социальных проблемах. Учитывая постоянно ухудшающуюся экономическую ситуацию, неудивительно, что спрос на наркотики в Беларуси растет. Несмотря на то, что работа государственных органов по выявлению наркоманов стала более эффективной по сравнению с советскими временами, злоупотребление наркотиками приобретает все более массовые масштабы. Об этом свидетельствует количество официально зарегистрированных сегодня наркоманов -- порядка 5 тысяч. (В 1989 году их было 379). Правда, по оценке международных специалистов, реально в Беларуси насчитывается более 20 тысяч наркоманов. К концу нынешнего века, как считают эксперты, в нашей стране их станет уже около 50 тысяч, а примерно 37 тысяч будут в той или иной степени употреблять наркотики.

Увеличивается также незаконный оборот наркотиков. Если, например, в 1990 году было выявлено 3 случая реализации наркотиков и изъято 960 грамм марихуаны и опия, то за 1995 год -- 51 случай с изъятием 386 килограммов разнообразных наркотических веществ. В целом оборот наркотиков за последние десять лет увеличился в 13 раз, изготовление -- в 22 раза. И это, по мнению международных экспертов, для нашей наркомафии не предел.

РЕСУРСЫ

По мнению экспертов ООН, в Беларуси, как и во многих других странах бывшего Советского Союза, есть хорошая база для развития организованной преступности и наркобизнеса. Во времена СССР возникло преступное сообщество, способное действовать в условиях жестко контролируемого государства. Этот опыт пригодился белорусским наркодельцам сейчас, когда в стране вновь вводятся порядки тоталитарного режима.

Поэтому уповать на то, что чья-та «сильная рука» в ближайшее время избавит государство от нашествия наркомафии, вряд ли стоит. Одни лишь полицейские меры в борьбе с наркобизнесом, как свидетельствует опыт даже высокоразвитых стран, малоэффективны, ибо проблемы борьбы с наркомафией выходят за рамки компетенции и возможностей одних лишь правоохранительных органов. Здесь необходима координация усилий практически всех государственных структур и ветвей власти.

В частности, по мнению экспертов, открыв границы с Россией, белорусское руководство фактически сделало беспрепятственным транзит наркотиков из государств Золотого полумесяца (Афганистана, Пакистана, Таджикистана) в Западную Европу.

К тому же в самой Беларуси есть все необходимые ресурсы для производства синтетических наркотиков. Опыт Польши и России свидетельствует, что и в нашей стране вполне вероятно существование подпольных лабораторий по производству, например, амфетамина. Лаборатории и технические возможности для этого есть. Причем многие подобные производственные мощности простаивают. Привлечь хорошо обученных специалистов для наркодельцов -- не проблема. Люди, получающие за свой труд мизерную оплату или вообще не видящие зарплаты на протяжении месяцев, вполне могут прийти к выводу, что подпольное производство синтетических наркотиков предпочтительнее нищенского существования.

Производство синтетических наркотиков в Беларуси привлекательно для наркобаронов и с экономической точки зрения. Например, килограмм синтетического героина в нашей стране можно изготовить всего за $3 тысячи, в то время как на западноевропейских рынках его можно продать во много раз дороже. Даже если в самой Беларуси пока не нашлось инициаторов организации такого бизнеса, внешние преступные группировки могут подтолкнуть начало производства синтетических наркотиков, используя дешевизну и относительно высокую квалификацию рабочей силы. Тем более, что в Беларуси наркодельцы могут не опасаться разоблачения. Обнаружить их лаборатории здесь практически невозможно, поскольку правоохранительные органы для этого недостаточно обучены.

Серьезную обеспокоенность специалистов ООН вызывает то, что Беларусь может стать крупным поставщиком прекурсоров для подпольного наркобизнеса в СНГ и странах Западной Европы. И хотя существует Международная Конвенция 1988 года, направленная на предотвращение утечки химических веществ, используемых при производстве наркотиков, попытки контроля за расходованием прекурсоров остаются неэффективными. Во многих странах нет даже механизмов получения информации о производстве, распределении, импорте и эспорте таких химических веществ, не говоря уже о соответствующей системе контроля. В Беларуси нет законодательства по прекурсорам. Контроль за их производством возложен на химическую промышленность. Поэтому было бы наивным считать, что производство химических веществ контролируется достаточно эффективно и что утечка химикатов, необходимых для производства наркотиков, невозможна. Проблема осложняется тем, что вопрос контроля за прекурсорами не заботит политическое руководство Беларуси.

Очевидно, что условия для расцвета наркобизнеса в нашем государстве весьма благоприятны. И если по причине пассивности государственных органов решением этой проблемы будут продолжать заниматься одни только правоохранительные органы -- в третье тысячелетие Беларусь наверняка войдет «под кайфом».

ПОДРОБНОСТИ

НАЦИОНАЛЬНЫЕ ОСОБЕННОСТИ ПОИСКА ДЕНЕГ

Отдел информации «БДГ»

Тяжелое финансовое положение заставляет многие государственные структуры использовать «нетрадиционные» способы получения дополнительных средств. Законность этих способов зачастую сомнительна.

Как известно, в прошлом году Министерство внутренних дел пыталось решить свои финансовые проблемы за счет кошелька налогоплательщика с помощью оригинального метода: руководитель ведомства Валентин Аголец санкционировал акцию республиканской службы ГАИ по замене номерных знаков автотранспорта. По замыслу стражей порядка, это должно было обеспечить поступление в казну и на счета МВД значительных денежных сумм. Однако интересы владельцев автомобилей защитил Генеральный прокурор Василий Капитан, который отменил незаконное решение министра.

Однако протест Генпрокурора не остановил милицейское начальство. Летом текущего года по инициативе Госавтоинспекции увидела свет фундаментальное творение под названием «Правила дорожного движения». Видимо, с его помощью МВД решило заделать некоторые свои финансовые бреши. В частности, руководство Могилевского УВД обязало всех водителей (исключение сделано для шоферов МВД, КГБ и МО) прослушать десятичасовые лекции о новых правилах. Причем за это каждый владелец машины должен был заплатить BLR 65 тыс. По некоторым сведениям, этому примеру собираются последовать и другие областные управления милиции.

И это далеко не единственный способ «добровольной» экспроприации денег. Как известно, по причине участившихся фактов продажи похищенных машин при ГАИ стала проводиться их проверка с использованием компьютерного банка данных. Инициативу блюстителей закона можно только приветствовать, если бы не одно «но». За данную услугу покупатель должен заплатить определенную сумму. По некоторым сведениям, она составляет примерно BLR 200 тыс.рублей. Если подобная практика приживется, не исключено, что со временем налогоплательщика вынудят оплачивать розыск преступников, изобличение расхитителей госсобственности и т.д.

Странен и способ определения областными подразделениями ГАИ размеров денежных штрафов. Оказывается, что единых тарифов не существует. Каждое областное УВД самостоятельно устанавливает нижнюю и верхнюю границы денежного наказания. Так, если в Минской области минимальный штраф, налагаемый за управление транспортным средством в нетрезвом состоянии, составляет BLR 500 тыс., то в Гродненской -- BLR 5 млн. При этом внятно объяснить причину столь существенной разницы никто не может. Видимо, считается, что автолюбители приграничных районов более состоятельны.

Дополнительные источники финансирования активно изыскивает не только МВД. Управление делами президента тоже не прочь обогатиться, используя сомнительные с точки зрения закона способы. Как стало известно из информированных источников, в сентябре за подписью Михаила Мясниковича в правоохранительные структуры был направлен документ. Согласно ему, отдельные виды имущества (автомобили, компьютерная техника и т.д.), на которые накладывается арест в связи с возбуждением уголовного дела, должны передаваться в ведомство Ивана Титенкова. Представителям некоторых республиканских банков, попытавшимся получить в качестве компенсации имущество своих должников, было рекомендовано «забыть» о нем или же обратиться в УДП.

ВЕЛИКОБРИТАНИЯ

ОТСТАВШИЕ ОТ ПРОГРЕССА

Жорес МЕДВЕДЕВ

Число бездомных, которые ночуют на улицах, в парках и на площадях Лондона, в последние несколько лет заметно увеличилось. Я наблюдаю это странное явление в районе центрального Лондона, недалеко от Трафальгарской площади, куда приезжаю каждую неделю для работы в библиотеке политической и экономической литературы, в которую поступают также газеты и журналы из России. Библиотека находится рядом со знаменитым домом международной службы Би-би-си «Bush House», откуда вот уже более 50 лет осуществляется столь популярное радиовещание на русском языке. За Буш хауз расположен комплекс красивых зданий Верховного суда Англии, от которого начинается знаменитая улица газет Флит-стрит. На восток от этого квартала расположен «Сити» -- финансовый центр Великобритании, Европы и всего мира.

С наступлением утра бомжи квартала сворачивают спальные принадлежности и расходятся по разным местам. Некоторые спешат на работу -- наличие заработка в Лондоне не всегда обеспечивает возможность иметь жилье. Другие идут в близлежащие церкви и соборы, где, как правило, в подвальных помещениях оборудованы бесплатные столовые разных благотворительных организаций и «дневные центры» для бездомных. Бомжи-музыканты занимают свои обычные места на перекрестках и возле эскалаторов метро, собирая добровольную дань с любителей музыки. Женщины с детьми садятся у входов станций метро или больших магазинов для сбора милостыни. Более активные бомжи продают в людных местах еженедельный иллюстрированный журнал бездомных «The Big Issue» («Большая проблема»). По условиям, объявленным на обложке, половина выручки от продажи идет продавцу, вторая же половина обеспечивает расходы на издание.

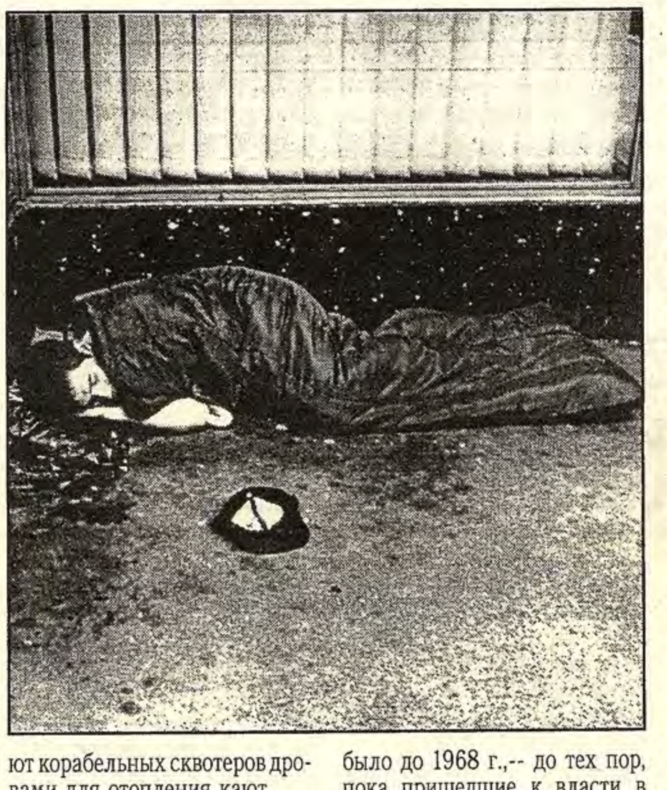
К вечеру, когда стемнеет, бомжи отправляются на ночлег -- в проемы подъездов многочисленных закрывшихся офисов, на скамейки, под навесы над витринами магазинов и в любые другие места, защищенные от дождя. Из разных укрытий вынимаются спальные мешки и одеяла. Жилых домов в этом деловом и театральном районе Лондона нет, и это делает его удобным для бездомных. Люди, живущие в хороших квартирах, почему-то не любят тех, кто спит на улице. В центре Лондона много бесплатных городских туалетов не только с холодной, но и с горячей водой. Отличные санитарные службы позволяют городу без всяких серьезных последствий для чистоты улиц выдерживать большое бездомное население, численность которого достигает в туристический сезон 20-30 тысяч человек. В этот сезон в Лондон приезжают на заработки бомжи из других городов. Туристы обычно более щедры, чем банковские клерки. Контраст между богатством театров, музеев и архитектурных шедевров и нищетой спящих на улицах не оставляет приезжих равнодушными.

Среди европейских столиц Лондон занимает первое место по числу банков, страховых компаний, музеев, театров и бездомных, проводящих ночи на улицах. Закон обязывает районные муниципальные власти размещать во временных общежитиях и ночлежках бездомные семьи с детьми, стариков и инвалидов. Одинокие же молодые бомжи должны сами решать свои проблемы. Только на две недели во время рождественских праздников их тоже устраивают во временные ночлежки -- за этим следят две благотворительные организации: «Shelter» («Укрытие») и «Roof»(«Крыша»). Особенно удивительно, что явный рост благосостояния в Англии за последние двадцать лет сопровождался увеличением числа бездомных и усилением жилищного кризиса. В течение этих двух десятилетий безработица выросла более чем в два раза. Но бездомность -- крайняя форма социального бедствия -- росла значительно быстрее. Когда я приехал в Лондон в 1973 году, на улицах никто не спал. Статистика показывает, что во всей Англии в 1972 году местными властями было зарегистрировано 6544 бездомные семьи с детьми, а в 1978 г. -- уже 53000. В 1986 г., через 6 лет после потери власти лейбористами, число бездомных семей возросло до 102 тысяч, и к 1996 г. достигло 160 тысяч, что составляло около 380-420 тысяч человек.

В Шотландии, Уэльсе и Северной Ирландии тенденции те же. Центрами бездомности являются обычно города тяжелой индустрии: Манчестер, Ливерпуль, Глазго, Белфаст, имеющие максимальные уровни безработицы. Число одиноких бездомных, чаще всего молодых, практически никому не известно. Местные власти не обязаны их регистрировать. Безработные, не имеющие адресов, не могут оформлять и пособия по безработице. Их не включают и в избирательные списки. Почти треть британских одиноких бездомных концентрируется именно в Лондоне. Число спящих на улицах (sleeping rough) фиксируется обычно лишь визуальными подсчетами полицейских патрулей. Известно только, что летом их больше, чем зимой. По данным последнего номера журнала для бездомных «The Big Issue», летом 1996 г. в Лондоне было 109100 бездомных, в то время как кроватей в общежитиях для семейных бомжей насчитывалось только 17930.

Не менее половины лондонских бездомных становятся «скватерами», то есть людьми, которые заселяют пустующие муниципальные и частные дома. Обычно это строения, которые временно освобождены в ожидании капитального ремонта, перестройки или сноса. Но нередки и случаи заселения пустых домов, купленных богатыми иностранцами в качестве объекта вложения капитала. Заселение пустого дома не считается в Англии преступлением, если не было взломов или грабежей. Выселение, конечно, неизбежно, но можно прожить в пустом доме и год, и два.

В 1977 г., когда мой сын Дима решил жить независимо от родителей, он создал с друзьями небольшую группу скватеров. В течение шести лет они сменили только три дома, ждавшие капитального ремонта. Число скватеров в Лондоне тогда достигало 50 тысяч. Есть особые любители, которые живут в кабинах старых яхт и кораблей, потерявших мореходность и пришвартованных к берегам Темзы в западной части Лондона. Особенно популярны берега Темзы вдоль парков, т.к. падающие при сильном ветре деревья обеспечивают корабельных скватеров дровами для отопления кают.



ПРОМЫШЛЕННЫЙ БУМ КАК ПРИЧИНА ПЕРВОГО ЖИЛИЩНОГО КРИЗИСА

После окончания второй мировой войны в 1945 г. в Лондоне, как и по всей Англии, быстро развивалось жилищное строительство, подготовившее экономический бум шестидесятых годов. По числу начавших строиться новых частных и муниципальных домов британские экономисты обычно прогнозируют подъем или спад экономики. Это вполне объективный подход, так как от количества домов зависит потребительский спрос на холодильники, мебель, пылесосы, ковры и прочие товары длительного пользования.

К 1961 г. жилищные условия в Лондоне казались хорошими, так как на 7479500 человек, живущих в границах «Большого Лондона», приходилась 10556551 комната в домах разного типа -- в среднем полторы комнаты на каждого жителя. 37% всех лондонских семей жили в собственных домах и квартирах. 33% семей, то есть почти 2,5 миллиона человек, арендовали немеблированные дома и квартиры у домовладельцев-лендлордов. 18% более бедных семей жили в государственных муниципальных домах, цена аренды которых была намного ниже. 9% лондонцев снимали у частных лендлордов меблированные квартиры или комнаты -- это был наиболее дорогой и ненадежный вариант «квартирантства». Остающиеся 3% жителей занимали служебные квартиры.

Аренда немеблированных квартир или домов (квартиры в центральном Лондоне, домакоттеджи в пригородных районах) являлась первой обязательной стадией жизни всякой переселявшейся в Лондон семьи. Одинокие рабочие или служащие предпочитали снимать меблированные комнаты. Квартиры и дома снимались, как правило, по договорам на 5-7 лет с возможностью продления. Цены на аренду были умеренные. Мебель, естественно, покупалась самими жильцами или привозилась из прежних мест жительства. Так было до 1968 г.,-- до тех пор, пока пришедшие к власти в 1964 г. лейбористы с лидером Гарольдом Вилсоном не приняли новый жилищный закон (The Rent Act, 1968) с целью улучшить распределение жилья и устранить дискриминацию цветных иммигрантов, прибывавших в Великобританию из бывших колоний.

В 60-х годах быстрое экономическое развитие наблюдалось во всех странах Западной Европы. Повсеместно возникала нехватка неквалифицированной рабочей силы для низкооплачиваемых работ. Компании и заводы начали импорт рабочих по контрактам из более бедных стран. Германия рекрутировала турок и югославов, Франция -- рабочих из Алжира. В Англию ехали на заработки жители бывших британских колоний: Ямайки, Нигерии, Индии, Пакистана и других. Сначала их были тысячи, затем -- десятки тысяч, а к середине 60-х годов -- сотни тысяч в год. Только в Лондоне в 1967 г. оказалось больше полумиллиона цветных иммигрантов.

Однако британские лендлорды не хотели сдавать квартиры и дома цветным иммигрантам. Поскольку законы в цивилизованных странах запрещают дискриминацию по цвету кожи, возникла скрытая дискриминация, проявлявшаяся в ценах аренды. Семьям цветных частные квартиры предлагались по более высоким ценам и на более короткие сроки. Контракты на аренду, заключенные с черными, прерывались явно чаще, чем в случае с белыми квартирантами. Цветные рабочие платили за жилье значительно больше, а зарабатывали намного меньше, чем белые.

В то же время иммигранты не имели тогда никаких прав на получение муниципальных квартир с относительно скромной рентой. Чтобы разрешить нараставший конфликт, закон об аренде жилья 1968 г. запретил выселение жильцов из немеблированных квартир и ввел контроль за уровнем ренты. Были учреждены особые суды (Rent Tribunals), рассматривавшие жалобы жильцов на завышение ренты. Был установлен «потолок», выше которого рента на разные типы домов не могла подниматься. Выселение жильцов даже за неуплату ренты могло происходить только по решению суда. При этом и суды не имели права выселять людей на улицу -- их можно было лишь переселять в другие, обычно муниципальные квартиры. Произвольное выселение квартирантов без суда стало считаться преступлением. Арендаторы частных квартир и домов получили по этому закону право на практически постоянное жилье за умеренную плату, которая не индексировалась к инфляции. Доходы лендлордов от сдачи квартир и домов резко упали.

Однако последствия этой реформы в условиях рыночной экономики можно было легко предсказать. Свободное предложение немеблированных квартир и домов просто исчезло. Никто не хотел сдавать лишнюю площадь, боясь ее потерять. Вновь построенные специально для аренды частные дома не сдавались, так как это было невыгодно владельцам. Начал расширяться рынок меблированных квартир и домов, аренда которых была очень высокой и недоступной для низкооплачиваемых рабочих и служащих. Условия аренды меблированных домов не затрагивались законом 1968 г. Наличие в домах и квартирах мебели и вещей, принадлежащих лендлорду, давало ему право на заключение краткосрочных контрактов, произвольную ренту и выселение жильцов, если они были предупреждены об этом за месяц.

Когда я с женой и сыном приехал в январе 1973 г. в Лондон в годичную научную командировку, первым нашим разочарованием стала невозможность найти удобное и дешевое жилье. Два месяца мы снимали одну комнату на шумной улице. После получения гранта от института, где я работал, мы переехали в пригород в стандартный меблированный «полукоттедж». За него нужно было платить две трети получаемого гранта, который превышал зарплату школьного учителя или медицинской сестры и был вдвое больше заработка индустриального рабочего.

Возник, как и следовало ожидать, серьезный жилищный кризис. Но появившиеся бездомные тогда еще не спали на улицах. Остро нуждающихся удавалось все же расселять в муниципальных домах, строительство которых стало расширяться лейбористским правительством, снова пришедшим к власти в 1974 г. К этому году 33% всех британцев жили в муниципальных домах, которые часто представляли собой многоквартирные «башни» в 12-20 этажей -- британский вариант знаменитых советских «хрущоб». Бездомная молодежь, пользуясь либеральными законами, занимала пустые дома, быстро ремонтируя их своими силами. Скватеров в то время также нельзя было выселить без решения суда.

Армия бездомных почти в полмиллиона человек-- самая большая среди европейских стран -- появилась лишь в 80-е годы, когда пришедшее к власти консервативное правительство Маргарет Тетчер начало разрушать всеми способами рынок дешевого муниципального жилья.

РЕВАНШ КОНСЕРВАТОРОВ

В Англии во время выборов парламента наблюдается простая закономерность. Жители муниципальных домов, платящие скромную квартплату, голосуют, как правило, за лейбористов. Владельцы собственных домов или лендлорды, сдающие принадлежащие им дома ради заработка, голосуют в основном за консерваторов. Характер домовладения или аренды делит людей на бедных и богатых.

Либеральная партия Англии собирает голоса промежуточной группы, в основном интеллигенции и людей со средними заработками, которые чаще всего покупают дома, а не живут в муниципальных «башнях». Но они приобретают дом в кредит, расплачиваются за него 20 или даже 30 лет и только в конце этого срока становятся полноправными собственниками жилья. В этих условиях стратегия Маргарет Тетчер, желавшей сохранить свою власть как можно дольше, была достаточно проста. Она решительно сократила ассигнования на строительство муниципальных домов и начала программу приватизации муниципальных квартир и домов путем продажи их жильцам по ценам намного ниже рыночных. За четыре года только в Лондоне бюджетные дотации на строительство муниципальных домов были уменьшены с 750 миллионов фунтов в год до 200 миллионов фунтов; более ста тысяч государственных квартир и домов были приватизированы.

Еще в 1979 г. в Лондоне было начато строительство 9131 муниципального дома. К 1990 г. эта цифра снизилась до 302. С другой стороны, число семей, живущих в собственных или приватизированных домах и квартирах, увеличилось с 37 до 67%, а количество жителей муниципальных домов сократилось с 33 до 20%. Число квартирантов частного меблированного сектора снизилось до 8%. Несколько процентов населения жило в служебных квартирах и в «жилищных ассоциациях». Рынок дешевых немеблированных квартир так и не возродился, но вместо него начали появляться трущобы, где только и могли жить низкооплачиваемые рабочие и служащие, приезжавшие в Лондон.

Резкий дефицит муниципальных домов подорвал и потенциальную жилищную базу скватеров. Дома для капитального

ВЕЛИКОБРИТАНИЯ

ремонта уже не освобождались из-за отсутствия средств в местных бюджетах. Выселение же сквотеров из частных пустующих домов могло происходить уже без всякого суда. Сквотеров выдворяли на улицу, и именно из их рядов появились в Лондоне настоящие бомжи.

Второй поток бездомных вскоре возник из психиатрических больниц. Сокращение расходов на здравоохранение привело к решению британского «минздрава» отпустить по домам «тихих» шизофреников, не представлявших социальной опасности. Их возвращали под контроль семей и местных социальных служб. Но у многих уже не было близких, да и жизнь родителей тоже не была вечной. По данным организации для помощи бездомным «Shelter», 7250 человек в Англии, оказавшихся на улице, -- именно выходцы из психиатрических больниц. В 1991 г. среди бомжей Лондона 1100 человек находились ранее в психиатрических больницах.

Третий поток бездомных состоял из людей, выселяемых из частных квартир за неуплату ренты. Наконец, четвертым и самым большим источником бездомности оказались несостоявшиеся домовладельцы, семьи (чаще всего молодые), которые, купив дома по долгосрочному кредиту, оказались по разным причинам (чаще всего в результате потери работы) неспособными выплачивать по этим кредитам и займам необходимые проценты. Дом в таких случаях переходил в собственность кредитора, и должники должны были его покинуть.

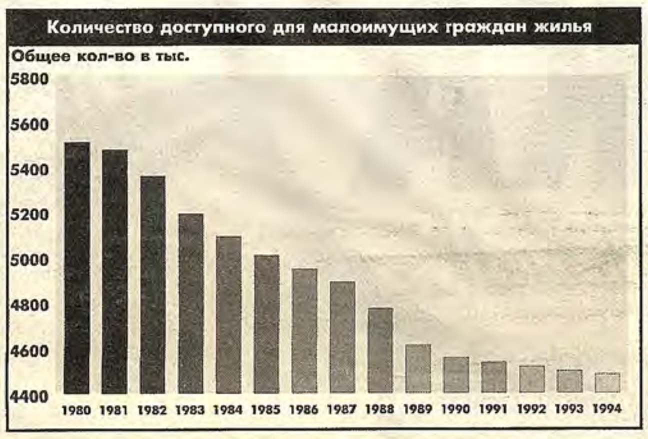
КУПИТЬ ДОМ ТРУДНО -- ПОТЕРЯТЬ ЛЕГКО

Отсутствие в Англии рынка частных немеблированных квартир и замороженное строительство муниципальных домов резко увеличили цены на аренду меблированных квартир и домов. Стоимость аренды трехкомнатной меблированной квартиры или дома оказалась намного выше зарплаты людей массовых профессий: учителей, медсестер, работников транспорта, строителей и других. Временную аренду таких квартир могли позволить себе лишь приезжавшие в Лондон иностранцы и более привилегированная часть среднего класса: врачи, адвокаты, банковские служащие, мелкие бизнесмены. Сегодня за аренду таких квартир необходимо платить от 1000 до 2000 фунтов в месяц в зависимости от района или типа дома.

Приезжавшие в Лондон рабочие и служащие с низкими уровнями дохода, а особенно бывшие иммигранты, сумевшие остаться в Англии навсегда, могли снимать лишь по комнате на семью, что было возможно только в бедных кварталах южного и восточного Лондона, в домах, построенных еще в прошлом веке. Началась быстрая этническая сегрегация Лондона, появились цветные гетто, которых раньше в Лондоне не было. Возникли большие и очень бедные районы, в которых около 60% населения составляли «колониальные» этнические группы: африканские, пакистанские, индийские, южно- американские. С другой стороны, появились и более процветающие арабские, греческие, китайские и еврейские районы.

В условиях, когда в Лондоне, да и по всей Англии уже не было полноценного и разнообразного рынка аренды жилья, единственным выходом для людей, желавших создать семью и обрести стабильность в жизни, стала покупка собственного дома или квартиры. Это при условии, конечно, что глава семьи имел достаточно устойчивый заработок.

Спрос на дома возрос сразу же после выхода закона 1968 г. Но увеличение спроса вызвало и резкий рост цен на дома, темпы которого были намного быстрее темпов инфляции. Дом, который в 1968 г. мог стоить 5-6 тысяч фунтов, в 1973 г. оценивался уже в 15 тысяч фунтов, а в 1985 г. -- в 80-100 тысяч фунтов. В результате домостроительные компании не спешили продавать новые дома, поскольку цены на них поднимались быстрее, чем росли высокопроцентные депозиты в банках. Множество вновь построенных домов пустовало. Незаселенный дом тоже давал владельцу прибыль. Самым знаменитым случаем оказалась постройка небоскреба американцем Гарри Хайамом (Harry Hyams) в центре Лондона. Этот красивый 35-этажный дом, построенный в 1968 г. и названный «Centre Point», простоял пустым почти двадцать лет, обеспечив тем не менее его владельцу прибыль в 11 миллионов фунтов только за счет роста цен на недвижимость.



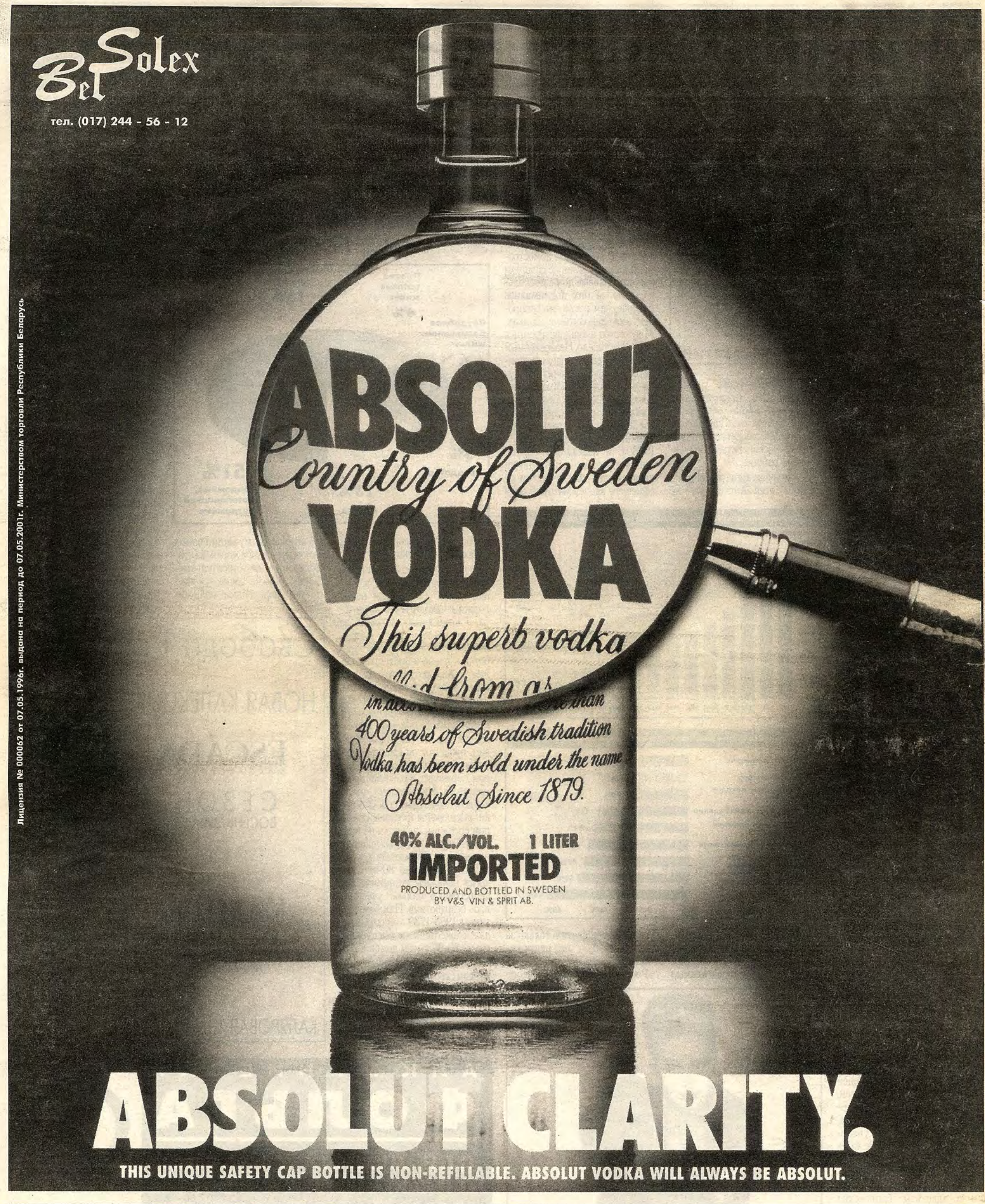
Рост цен на дома в Лондоне и в целом по Англии (средние цены в Лондоне выше, чем в других городах) привел к тому, что для покупки дома стал необходим очень крупный кредит в банке или строительном обществе, т.н. «mortgage», сумма которого могла быть равна 5-6 средним годовым зарплатам. Эти кредиты брались на срок от 20 до 35 лет, в зависимости от возраста покупателя. Одновременно нужно было страховать жизнь покупателя на сумму кредита и выплачивать ежемесячно не только проценты по кредитам, но и страховые платежи.

Во время всего срока выплаты кредита сертификат на владение домом и страховой полис должны находиться у кредитора. Ежемесячные выплаты за дом или квартиру могут составлять от трети до половины заработка в течение всего срока займа. Если в результате тех или иных причин (потеря работы, неожиданный рост процентных ставок по займам, конфликты в семье) живущие в доме оказываются не в состоянии выплачивать проценты по кредиту в течение более шести месяцев, то дом переходит в собственность кредитора. Жильцы дома, то есть его потенциальные собственники, выселяются в общежитие, а дом снова выставляется на продажу. Случаи таких выселений, называемых «repossession», участились в середине 80-х годов, когда началась экономическая депрессия и сильно увеличилась безработица. Пик безработицы в 1988-1989 г.г. сопровождался ежегодными выселениями из 80-90 тысяч домов в год.

Семьи, потерявшие жилье, получали скромное пособие от местного совета и место в очереди на муниципальную квартиру. Многие оказывались бездомными. Их нужно было срочно поселять в общежитиях или ночлежках. В 1995 г., в период относительно мягкой новой рецессии, в Великобритании было выдано 75258 распоряжений о переходе домов в собственность кредиторов. 49410 семей были в итоге выселены (6046 из них -- в Лондоне), 389780 семей стали должниками по кредитам со сроками неплатежей до 3 месяцев и выше. Расходы местных администраций на помощь выселенным семьям только в Англии в 1995 г. составили 260 миллионов фунтов. В прошлом, когда еще была жива программа строительства муниципальных домов, эти деньги могли бы стимулировать их строительство. Сейчас они поглощаются частными владельцами общежитий и ночлежек.

Однако правительство намеренно сохраняет число общежитий в Лондоне ограниченным, чтобы потерявшие здесь работу и дома семьи перемещались в другие части страны. Альтернативой для них становится жизнь на улицах, в парках, баржах на Темзе и других местах.

Бездомность -- это динамичный процесс, особенно в условиях такой либеральной страны, как Англия, имеющей к тому же мягкий климат. В последние два года среди бомжей Лондона началось новое движение, которое, как мне кажется, будет развиваться. В зеленой зоне, расположенной сразу за чертой города, в небольших рощицах стали появляться палаточные городки бездомных, часто семейных. Они заводят натуральное хозяйство -- занимаются огородом, разводят кур и коз. Сейчас это называется *«альтернативным образом жизни»*. Таких людей включили в категорию *«добровольных бездомных»* («intentional Homeless»). Правительство объявило, что по отношению к людям, которые не хотят иметь газовых плит, холодильников, автомобилей и обходятся кострами и велосипедами, оно не несет никаких обязательств. Вокруг Лондона зарегистрировано пока около четырех тысяч таких бомжей «по убеждению», но их число, возможно, будет увеличиваться.



БИРЖИ и БАНКИ
БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА № 72 (330) 11.10.96

Главный редактор **Петр МАРЦЕВ**
Заместитель гл. редактора **Павел ШЕРЕМЕТ**
Заместитель гл. редактора **Валентин ЖДАНКО**
Выпускающий редактор **Светлана КАЛИНКИНА**

Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и печати Республики Беларусь, регистрационное свидетельство №554, от 04.12.92г., 31.05.95г., №561, от 02.07.96г.
Редакция может публиковать материалы, отражающие только мнение их авторов, в порядке обсуждения. Перепечатка - только со ссылкой на "Белорусскую деловую газету". Редакция не несет ответственности за содержание рекламных объявлений.

Учредитель: **ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"**
Издатель: **ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"**

Полиграфическое обеспечение и распространение: **Леонид ЦЫБУЛЬСКИЙ**
Начальник рекламной службы: **Михаил ОРЛЕЦКИЙ**
Компьютерный выпуск **Сергей ОСИПЦОВ**
АДРЕС РЕДАКЦИИ: 220030, Минск, пл.Свободы, 17-518
ТЕЛЕФОНЫ: (017) 223-71-18, 226-78-77
ФАКС: (017) 223-61-05

КОРПУНКТ В РИГЕ: тел. (0132) 428-188 (Вадим ШЕРШОВ)
КОРПУНКТ В ВАРШАВЕ: тел.(1048)90-222-343 (Людмила ГУЛЯКЕВИЧ)

E-mail: edit@workpr.minsk.by; edit@bdg.belpak.minsk.by
Размещение рекламы: **тел./факс: (017) 223-85-88**
Отдел подписки и распространения: **тел./факс 2292-210**
Отпечатано с диапозитивов в ЗАО "Летувос ритас" 2001, Вильнюс, проспект Гедимино, 12а
Тираж **20 000**
Цена **договорная**
Заказ
Подписано в печать **10.10.96 в 22.00**
Подписной индекс **63879**
Выходит 2 раза в неделю

ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКОЕ И РЕКЛАМНОЕ ПРИЛОЖЕНИЕ К «БЕЛОРУССКОЙ ДЕЛОВОЙ ГАЗЕТЕ»

Конъюнктура

№ 41 11 ноября 1996 года РЫНОК ТОВАРОВ И УСЛУГ: ОБЗОРЫ, СОВЕТЫ, КАЧЕСТВО, ЦЕНЫ

Участники салона

АГИС (Гомель)
АЛЮТЕХ (Минск)
АМАЛФЕЯ (Минск)
АМЕРИКЭН ЛОДЖИК (Минск)
АСБИС (Минск)
БАЛТИЕС АРАС (Вильнюс)
БЕЛАВМ (Минск)
БЕЛКАНТОН (Минск)
БЕЛПЕЙПЕР (Минск)
БЕЛСЕЛ (Минск)
БЕЛСОФТ ПЛЮС (Минск)
БЕЛСТРОЙИЗДЕЛИЕ (Минск)
БЕЛТЕЛЕКОМ (Минск)
БЕТАТРОНИНК (Минск)
БИ-ПРОЕКТ ТВ (Минск)
БИЗНЕСИНФРАПРОЕКТ (Минск)
ВЕССО-БЕЛ (Минск)
ВЕТРАЗЬ (Минск)
ГЛОБО-ЦЕНТР (Минск)
ГОР (Минск)
ГРАФИКА М (Москва)
ДАТАИКС/ФЛОРИН (Москва)
ДЖЕНТИ (Минск)
ДИКТУМ (Минск)
ДИЛАР (Минск)
IMC COMPUTERS (Минск)
ИНДЕЛ (Минск)
ИНФОТОН (Минск)
ИОРГ (Минск)
ИТН ДИЗАЙН (Минск)
КЛИМАТ (Минск)
КОМПИТ СИСТЕМС (Минск)
КОМПЛЕКСНЫЕ СИСТЕМЫ СВЯЗИ (Москва)
КОМПЬЮТЕРНЫЙ МИР (Минск)
КОМПЬЮТЕРЫ И ПЕРИФЕРИЯ (Минск)
КОРПОРАД (Минск)
КУЧУК (Минск)
ЛАБ-СЕКРЕТ (Минск)
ЛИГАЛ (Минск)
МАГНА (Минск)
МАРФИ (Минск)
МАС ЭЛЕКТРОНИК (Минск)
МЕБИУС (Минск)
МИКРО ЭКСПРЕСС (Минск)
МИСОФТ (Минск)
МОБИЛЬНЫЕ КОММУНИКАЦИИ (Минск)
НЕСТОР-ПРЕСС (Минск)
НЕФ (Минск)
НИИ ЭВМ (Минск)
ОМНИС (Минск)
ОРГСЕРВИС (Минск)
ОСТ ПОСТЕР (Гродно)
ПИТЕРБЕЛ (Минск)
ПРОИНТ (Брно)
ПРО-ТРЕЙД (Минск)
ПУШЕ (Минск)
РАДИОПЕЙДЖ (Минск)
РУССА (Минск)
РУССКОМ (Москва)
САТУРН-ИНФО (Минск)
СОЛИРИС (Минск)
СОНТАКИ (Минск)
СОФТ ИНФОРМ (Минск)
СТРЕЛА (С.-Петербург)
ТАИР — НОВЫЕ ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЕ СИСТЕМЫ (Минск)
ТЕХНОЦЕНТР (Минск)
ТНФ (Минск)
ТОП СОФТ (Минск)
ТРАК БАЛТИ (Таллинн)
ЭКОСОФТ (Минск)
ЯРОЦИНСКАЯ МЕБЕЛЬНАЯ ФАБРИКА (Варшава)

В НОМЕР

Офису и банку быть современными

12 ноября в выставочном комплексе «Минскэкспо» (пр. Машерова, 14) начинает свою работу 5-й международный салон «Современный офис и банк». Мероприятие продлится до 15 ноября. Его организаторами выступили выставочное общество «Экспофорум» и «Белорусская газета».

Международный салон «Современный офис и банк-96», который проводится уже в 5-й раз, ставит своей целью демонстрацию новейших достижений отечественных и зарубежных предприятий в области вычислительной и оргтехники, средств связи и телекоммуникаций, информационных систем и банковских технологий. Отрадно сознавать, что среди примерно 70 участников свою продукцию представляют не только предприятия Беларуси, но и России, Литвы, Эстонии, Польши, Чехии.

Вполне возможно, что кроме поздравлений по случаю 5-летнего юбилея своего детища организаторы международного салона «Современный офис и банк» получат и своеобразную оценку проделанной работы -- «Знак Союза выставок и ярмарок». Во всяком случае, вопрос об этом будет рассматриваться специальным жюри. Если положительное решение будет принято, престиж салона в глазах потенциальных экспонентов значительно вырастет: ведь Союз выставок и ярмарок -- достаточно авторитетная организация. На сегодняшний день фирмы, являющиеся его членами, контролируют более половины рынка выставочных услуг в СНГ, и оценка уровня организации салона может оказать содействие расширению в будущем географии представляющих свою продукцию фирм. В этом контексте можно вспомнить обилие зарубежных экспонентов на «Мінскім кірмашы» — на сегодняшний день единственной выставке в Беларуси, отмеченной таким знаком.

Впервые в рамках салона пройдет международная выставка системного и прикладного программного обеспечения «Софт – Минск». Вниманию ее посетителей будут представлены операционные системы, оболочки, утилиты, средства защиты информации, интегрированные пакеты, САПР, СУБД, мультимедиа, текстовые процессоры, электронные таблицы, языки программирования и средства разработки.

Кроме того, для посетителей и экспонентов салона «Современный офис и банк-96» будет организован ряд презентаций и научно-практических семинаров, в том числе семинар «Софт-новинка-96», который будет работать 12, 13 ноября. Его участники познакомятся с интегрированными системами управления производством, а также выяснят, как ориентироваться во «всемирной паутине» *Internet*'а и *WWW*.

13–14 ноября будет работать семинар «Офис и банк-96», посвященный современным средствам связи и телекоммуникаций, средствам защиты и охраны информации, современному банковскому оборудованию. На семинаре также планируется обсудить проблемы финансовой деятельности и работы банков.

Посетители салона «Современный офис и банк-96» смогут ознакомиться с экспозицией, посвященной следующим направлениям:

-- мебель и банковское оборудование;
-- проекты банковских и офисных помещений;
-- оргтехника и вычислительная техника;
-- автоматизированные системы обработки информации;
-- современные системы телекоммуникаций и средства связи;
-- оперативная полиграфия и издательские системы;
-- системы безопасности;
-- канцелярские товары;
-- системы терморегуляции и кондиционирования воздуха.

Юрий ХОВРОВ

ВИЗИТНАЯ КАРТОЧКА

«ТексКолорБел»: весь мир красок

7500 цветовых оттенков красок и декоративных штукатурок предлагает фирмам, занимающимся строительными и отделочными работами, официальный представитель известной германской промышленной группы *Tex-Color GmbH* в Беларуси — СП «ТексКолорБел».

Tex-Color® *Die ganze Welt der Farben*

Такая фантастическая, на первый взгляд, гамма цветов и оттенков может быть получена при компьютерном тонировании красок, лаков и других отделочных материалов благодаря использованию автоматической микшерной станции *Tex-Color Mixation*. Причем покупатель может быть уверен, что при необходимости дополнительных поставок нужный оттенок будет воспроизведен с абсолютной точностью.

Специализируясь на поставках и внедрении на белорусский рынок высококачественных отделочных материалов и систем, производимых фирмой *Tex-Color GmbH*, СП осуществляет и их гарантийное обслуживание, проводит консультации, обучает специалистов.

СП «ТексКолорБел» предлагает со склада в Минске:

– вододисперсионные краски для фасадных и внутренних работ;
– декоративные штукатурки на минеральной и полимерной основе;
– алкидные и акриловые эмали, лаки, специальные декоративные системы;
– шпатлевки, грунтовки для внутренних и фасадных работ;
– пигментные краски-концентраты для тонирования;
– антикоррозийные краски;
– светоотражающие краски для разметки дорог;
– системы теплоизоляции фасадов;
– системы защиты кирпича и бетона (влагоотталкивающая пропитка).

Эти материалы отвечают требованиям высокого качества, пожарной безопасности и санитарно-гигиенических норм.

Весь мир красок, все его научные достижения предлагает

«ТексКолорБел»:
г. Минск,
Старовиленский тракт, 41.
Телефоны:
Минск: 237-79-32,
Барановичи: (01634) 29-163.

ДОСТУПНЫЕ НОВИНКИ

Dual LCD PC

LCD? -- понятно. *PC*? -- скорее всего, персональный компьютер. Но при чем здесь *Dual*?

Все, вероятно, знают компанию «Лименс», которая в конце 1993 -- начале 1994 годов первая предложила на нашем рынке портативные компьютеры типа *Notebook* с гарантией и комплектующими, *CD-ROM*'ы, а также огромное количество зарубежной компьютерной периодики. Если бы не пиратский рынок китайско-болгарских компактов, у этой компании были бы дополнительные возможности для продажи высококачественных *CD*-дисков с лицензионным ПО.

И если сегодня надо приобрести что-то наиболее современное, то чаще всего это можно сделать именно в «Лименсе». Приятно, что эта компания с годами не перестает удивлять действительно свежими технологиями, делая их доступными на нашем рынке.

Вы что-нибудь слышали об *LCD PC*? Это и не настольная машина, и не *Notebook*. Этот оригинальный ПК -- нечто среднее (но не *Booksize*). Спроектированный по принципу «все в одном», он занимает на столе примерно столько же места, сколько системный блок типа *miniTower*. Если вы уже обратили внимание на картинку, то согласитесь, что это действительно что-то новое даже на первый взгляд. В состав ПК входят надежные и стандартные комплектующие:

-- материнская плата *Intel Triton Support CPU Pentium* 75--200 МГц, *AMI Flash BIOS* с функциями *Plug & Play*, кэш второго уровня *Burst Sync 256 кб*, *SIMM*-слоты *4x72pin*;

-- процессор *Intel Pentium* 100--200 МГц;

-- оперативная память -- 16--128 Мб;

-- вместительный жесткий диск -- 1,0/1,6/2,5/3,2 Гб;

-- 3,5-дюймовый (до 2,88 Мб) дисковод;

-- 8-скоростной *EIDE CD-ROM*;

-- активно-матричный *TFT LCD SVGA* (800 x 600) 12,1-дюймовый дисплей, поддерживающий до 64.000 цветов;

-- видеоподсистема *PCI Local Bus Video Accelerator* 32 бит, программный *MPEG*, *Video EDO RAM* 1 Мб с возможностью расширения до 2Мб;

-- аудиостереоподсистема 10 Вт со встроенным микрофоном;

-- встроенная система *3D*-звука *SRS*;

-- встроенный 16-битный высококачественный звуковой интерфейс *Creative Vibra 16C*;

-- драйверы для любых операционных систем;

-- *Windows '95*-совместимая клавиатура (104 клавиши);

-- мышь *Microsoft Mouse 2.0, PS/2*;

– размеры – 40,0 (*h*) x 38,1 (*w*) x x 31,0 (*d*) см;

-- масса -- 12,5 кг.

Модернизация *LCD PC* ничем не отличается от модернизации обычного ПК ни технически, ни по цене. Даже подключение обычного монитора не является проблематичным. Впрочем, в этом случае вы лишаетесь одного из главных достоинств этой машины -- *Zero Radiation* (полного отсутствия излучений).

Сделанная в лучших традициях домашних компьютеров, система имеет великолепную современную мультимедиа-подсистему, а 6 кнопок на передней панели упрощают управление. Изображение активноматричного экрана не уступает по полезной площади обычному 14-дюймовому дисплею, а качество (даже когда смотришь видео) напоминает скорее ЭЛТ-мониторы *Nec*, нежели экраны *Notebook*'ов. В будущем возможна замена экрана на 14- и 17-дюймовый.

С ростом популярности *Internet*, обучающих программ и компьютерных игр все члены семьи начинают проводить перед компьютером довольно много времени. В этом случае обычные мониторы, какими бы характеристиками они ни обладали, представляют опасность для здоровья человека. Поэтому лучше всего иметь ПК, который вообще не излучает (*Zero Radiation*); чем тешить себя надеждами на ничтожность существующей опасности.

Приятно, что, как и 3 года назад, «Лименс» предлагает гарантию сроком на 36 месяцев, сервисное обслуживание в Минске и планирует возможность покупки этих машин не только по заказу.

Что касается *Dual*, то это имя принадлежит динамично развивающейся тайваньской корпорации, которой в следующем году исполнится 15 лет. 49% выпускаемой ею продукции реализуется в Европе, 17% -- в США.

limens

тел.: 228-19-08, 228-19-09; e-mail: art@limens.belpak.minsk.by.

ТЕНДЕНЦИИ

Миф о безбумажном офисе

С внедрением малой офисной компьютеризации -- простых сетевых решений, офисных приложений, элементов электронного документооборота -- связываются обычно надежды на избавление от бумажных гор, утомительных поисков нужной информации... В конечном счете, вопрос стоит об эффективности работы офиса, о производительности труда.

Не секрет, что эти надежды сбываются далеко не всегда. С оборудованием рабочих мест компьютерами объем «макулатуры» может возрасти, канцелярские процедуры -- усложниться, а поиск необходимых сведений -- стать безнадежно запутанным. И если удастся все же это ликвидировать, затраты средств и усилия могут стать несоизмеримыми с полученным результатом. Как бы внезапно обнаруживается, что стоимость сопровождения и расходных материалов превышает планируемые единовременные затраты, что значительная часть рабочего времени сотрудников уходит на освоение новых инструментов и повышение квалификации, что плюс ко всем сложностям текущей работы у руководителя появляются проблемы, связанные с наличием и использованием информационных технологий.

Так происходит не всегда, но ситуация типична для мелкого и среднего бизнеса. Вопреки формируемому мифу о «безбумажных технологиях», компьютеры, скорее, осложняют, чем упрощают жизнь и работу. Если рассматривать компьютеризацию собственно офисной работы, то, как привило, затраты на нее превышают получаемый эффект. Особенно это характерно для наших условий, в которых соотношение стоимости оборудования конторских рабочих мест и стоимости рабочей силы обратно соотношению, сложившемуся в странах Запада.

Однако в масштабе всего предприятия достаточно часто автоматизация офисной работы заметно влияет на эффективность. Фирмы, внедрившие подходящие решения, в общем работают успешнее. Здесь можно выделить три момента, не слишком часто попадающие в поле зрения руководителя.

Во-первых, чисто, казалось бы, технические инновации изменяют условия работы и жизни коллектива. Люди чувствуют себя причастными к новому миру. В данном случае затраты на внедрение новых технологий должны восприниматься не столько как вложение в основные средства, сколько как инвестиции в человеческий фактор.

Если отнестись к сказанному серьезно, то у финансово грамотного руководителя неизбежно встанет достаточно сложный вопрос о возвратности таких инвестиций. Персонал, в отличие от недвижимости, оборудования и имиджа фирмы, не является ее собственностью. Этот вопрос встал на Западе в 60-е годы, когда вложения в развитие персонала стали заметной статьей затрат корпораций. Временный ответ на него заключался в усложнении условий контрактов и развитии корпоративного и административного права. В последние годы часто ставится вопрос о правомерности ограничений, накладываемых корпорациями не только на служебную, но и на личную жизнь служащих.

Наряду с проблемами, связанными с вложениями в развитие коллектива, компьютерная индустрия предлагает и определенные решения. Широко известны программы подготовки и сертификации специалистов, предлагаемые лидерами компьютерной сферы, такими как *Microsoft*, *Oracle* и *Novell*. Более того, уже много лет лидеры индустрии осуществляют экспансию на «большое» (академическое) образование. Реально сегодняшний выпускник колледжа имеет базовые знания для работы в рамках офисных информационных технологий и потенциально готов к выполнению и специализированных работ при помощи компьютера. В наших же условиях серьезной проблемой остается отсутствие навыков повседневного обращения с клавиатурой, дисками и т.п.

Разумеется, использование предлагаемых представителями компьютерных корпораций учебных программ как инфраструктуры внутрифирменной подготовки не снимает поставленного вопроса о возвратности. Более того, возникает еще и проблема стыковки планов собственного развития с программами подготовки, предлагаемыми компьютерными корпорациями.

Во-вторых, внедрение однотипных офисных технологий, различаемых по природе осуществляемой деятельности (исследовательской, производственной, коммерческой и т.д.), способствует универсализации офисных моментов бизнеса -- документооборота, бухгалтерии, внутренних и внешних коммуникаций. Это позволяет переносить организационные решения из одной отрасли в другую (что, в свою очередь, ставит вопрос о целесообразности такого переноса уже не технически, а принципиально). Более того, многие такие решения являются «масштабируемыми вниз», т.е. будучи разработаны и опробованы в рамках больших корпораций, располагающих достаточными для экспериментирования средствами и резервами, они могут затем применяться в качестве типовых решений и менее крупными фирмами.

И **в-третьих**. Среди компьютерщиков бытует презрительное отношение к руководителям, закупающим дорогую новейшую технику в качестве стильной мебели, для создания впечатления о себе как о богатой, преуспевающей и прогрессивной фирме. Однако возможен и более широкий взгляд на этот вопрос. Не считаются напрасными затраты на рекламу, отделку офисов, на тщательную проработку презентационных аксессуаров. Поскольку создание позитивного имиджа предприятия повышает эффективность осуществляемых в него вложений, такие затраты разумны. Ничто не мешает нам относиться так же и к покупке офисных технологий. (Заметим, именно такая категория руководителей создает спрос на новые, недостаточно отработанные модели оборудования, продающиеся по несоизмеримым ценам. Так что представителям компьютерной индустрии грех жаловаться.)

В стремлении создать прогрессивный имидж предприятию нет ничего дурного. Важно, чтобы желание соответствовать такому имиджу было осознанным и искренним.

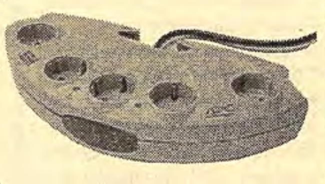
По материалам печати

ТОРГОВАЯ МАРКА

Защитные устройства от *American Power Conversion*

Когда мне задают вопрос о том, зачем вообще нужны источники бесперебойного питания (ИБП), я вспоминаю случай многолетней давности. В то время я работал в одном из НИИ и занимался программированием. Однажды из состояния глубокой задумчивости меня вывел душераздирающий крик из кабинета напротив: мой коллега потерял результаты целого дня работы только из-за того, что кто-то повернул в коридоре не тот рубильник. Этот случай, конечно, говорит больше о безалаберности коллеги, не сделавшего резервную копию, но на его месте мог оказаться бухгалтер или инженер, запустивший многочасовую программу расчета. С тех пор в компьютерной технике произошли существенные изменения, но в роли того, кто не вовремя поворачивает рубильник, чаще всего выступает сама система электропитания. По данным Института стратегического развития, около 20% основного энергопроизводящего оборудования России исчерпало ресурс и работает в предаварийном режиме. Какие же опасности подстерегают ваш компьютер, сервер и другое оборудование со стороны спрятавшейся в стене электророзетки?

Прежде всего, это кратковременное падение напряжения (87% по результатам исследования *Bell Laboratories*), всплеск напряжения (7,4%), полное прекращение подачи электроэнергии (4,7%), перегрузки электросети (0,7%), шумы и помехи, а также



постоянные спады напряжения (следует учитывать, что *Bell Laboratories* проводили свое исследование на американском континенте; в нашей стране, к примеру, постоянно пониженное напряжение в сети – явление более обыденное).

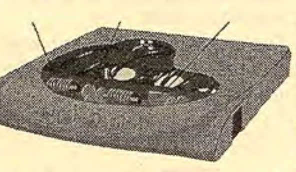
Поскольку отказаться от использования электроэнергии сегодня достаточно проблематично, приходится приспосабливаться к нелегким условиям. Сделать это помогают устройства американской компании *American Power Conversion (APC)*. Продукция этой компании включает целый спектр защитных устройств — от простейших фильтров питания для защиты бытовой техники до самых совершенных ИБП, ограждающих компьютеры и другую интеллектуальную технику от всех опасностей со стороны электрической розетки. Остановимся подробнее на отдельных классах этих защитных устройств.

Простейшие устройства защиты

К классу простейших устройств защиты компьютеров и другого дорогостоящего оборудования относится фильтр питания *Surge Arrest®*. Он предназначен для защиты оборудования от молний и опасных пиков напряжения в сети. Достаточно часто компьютеры выходят из строя из-за неправильного заземления или отсутствия такового. В отличие от других сетевых фильтров, *Surge Arrest®* фирмы *APC* определит неправильное подключение до того, как вы включите оборудование в сеть. *Surge Arrest®* выпускается в двух модификациях – *E10* и *E20*. Обе модели обеспечивают многоступенчатую защиту, защиту в случае катастрофы, они оснащены плавким предохранителем и прерывателем цепи на *10A*, который может быть восстановлен пользователем. Модель *E10* пропускает в случае пикового всплеска менее 15% подаваемого напряжения, а модель *E20* – менее 5%; кроме того, более совершенная модель *E20* отслеживает синусоидальность подаваемого напряжения и обеспечивает фильтрацию радиочастотных и электромагнитных помех. Гарантийный срок модели *E10* составляет 3 года, модели *E20* – 5 лет.

Модель ProtectNet™	Номер по каталогу	Область применения	Число защищаемых линий	Пиковое напряжение, В	Пороговое напряжение, В
9 контактный сетевой фильтр последовательного порта	PS9-DTE	защищает последовательный порт DB-9 терминального устройства и ПК	1...9	6000	30
9 контактный сетевой фильтр последовательного порта	PS9-DCE	защищает последовательный порт DB-9 устройства передачи данных	1...9		
RS-232 - сетевой фильтр последовательного порта	PS25-DTE	защищает последовательный порт DB-25 терминального устройства и ПК	1...8, 20, 22		
RS-232 - сетевой фильтр последовательного порта	PS25-DCE	защищает последовательный порт DB-25 устройства передачи данных	1...8, 20, 22		
Телефонный сетевой фильтр для 2 линий	PTEL2	защищает телефонное оборудование	4 и 5, 3 и 6 на разъеме RJ-45		260
Сетевой фильтр для 10BaseT	P10BT	защищает сетевые платы, концентраторы и др. оборудование 10BaseT	1 и 2, 3 и 6 на разъеме RJ-45		8
Сетевой фильтр для Token Ring	PTR	защищает сетевые платы, концентраторы и др. оборудование Token Ring	4 и 5, 3 и 6 на разъеме RJ-45		
Сетевой фильтр для 10Base2	P10B2	защищает сетевые платы, концентраторы и др. оборудование 10Base2	центральные и экранир. проводники		

Кроме серии *Surge Arrest®*, компания *APC* выпускает еще одно устройство подобного класса – *PowerManager™*, которое обеспечивает более совершенную фильтрацию радиочастотных и электромагнитных помех за счет применения массивных стержневых индукторов и конденсаторов, а также многоступенчатую защиту от сильных скачков напряжения. Наряду с функцией защиты *PowerManager™* обеспечивает контроль питания и расположения шнуров. Шнуры питания можно аккуратно свернуть в полости самого устройства. Это позволит устранить обычное нагромождение проводов позади компьютера. Кнопки выключения питания для каждой из розеток облегчают управление всеми внешними периферийными устройствами. Более того, специальный контрольный выключатель нейтрализует статический заряд.



Сетевые фильтры линий передачи данных

При построении высокоэффективной системы защиты питания необходимо учитывать, что скачки напряжения могут возникать не только на линиях электросети. Материнские платы, модемы и факс-модемы, последовательные порты, сетевые платы и другое сетевое оборудование часто приходят в негодность из-за импульсов высокого напряжения, попадающих в интерфейсный порт по кабелям передачи данных, а не по сети питания. Так, в последовательном порту *RS-232* для заземления (предназначенного для отвода импульсов высокого напряжения и возникающих при неисправностях токов) используется та же линия, что и для обратного сигнала данных. Поэтому даже слабые, порядка десятков вольт, импульсы могут вывести из строя материнские платы, принтеры и другие периферийные устройства, попадая туда через последовательный порт. По телефонным линиям легко проникают импульсы из внешней электросети. По коаксиальному кабелю и неэкранированной витой паре в сеть передаются скачки напряжения, возникающие от близких ударов молний или разрядов статического электричества. Стандарт *IEEE 802.3* выделяет четыре источника электрических повреждений, которым подвергаются сети при эксплуатации:

– прямой контакт между элементами локальной сети и цепями электропитания или грозовой защиты;

– статическое электричество, накапливающееся в кабелях и элементах локальной сети;

– импульсы высокого напряжения, возникающие в кабельной системе локальной сети, индуцируемые другими кабелями, расположенными в непосредственной близости от сетевых;

– разница потенциалов между заземлениями разных элементов сети (например, разница потенциалов заземления в разных зданиях).

Для защиты компьютерного оборудования от помех и импульсов высокого напряжения, проникающих «с черного хода», предназначены специализированные сетевые фильтры линий передачи данных серии *ProtectNet™*. Основные характеристики различных моделей *ProtectNet™*, приведены в таблице.

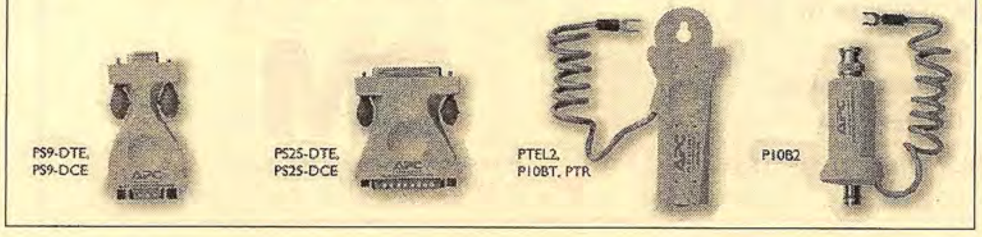
ProtectNet™, обеспечивается гарантией на весь срок службы.

Все устройства *APC*, предлагаемое дилерами *APC* в Беларуси имеют техническое описание и инструкцию по эксплуатации на русском языке.

О более совершенных устройствах защиты питания речь пойдет в следующих статьях.

Дополнительную информацию о любых продуктах компании *American Power Conversion* вы можете получить у представителей *APC* на территории Республики Беларусь.

По материалам, предоставленным фирмой APC,
подготовил **Андрей ЦУКАНОВ**,
технический эксперт компании
Summit Technologies



PS9-DTE, PS9-DCE; PS25-DTE, PS25-DCE; PTEL2, P10BT, PTR; P10B2

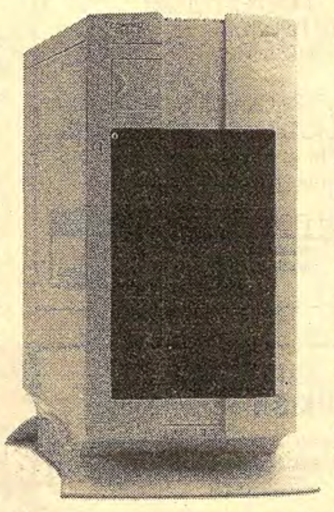
ДОСТУПНЫЕ НОВИНКИ

Compaq: новые возможности по доступной цене

Высокая производительность, надежность, простота модернизации и расширения по вполне доступной цене – таков новый сервер *Compaq ProLiant 2500*.

В *ProLiant 2500* сочетаются многолетний опыт *Compaq* в разработке серверов и новаторские решения с целью повышения производительности. Чтобы все пользователи вашей сети могли работать с максимальной продуктивностью, сервер *ProLiant 2500* предлагает исключительное сочетание процессорных возможностей (*Intel PentiumPro* 200 МГц) и усовершенствованных контроллеров ввода-вывода *Compaq*, оптимально функционирующих в оригинальной системной архитектуре. *ProLiant 2500* предусматривает установку второго процессора, благодаря чему затраты на наращивание производительности сводятся к минимуму. Чтобы дисковая подсистема не становилась «узким местом» сервера, в *ProLiant 2500* предусмотрен встроенный *PCI Wide-Ultra SCSI Controller* (40 Мбит/с), а для повышения надежности предусмотрена установка интеллектуального контроллера матричной (*RAID*) подсистемы *PCI Smart-2 Array Controller*, поддерживающего диски с «горячей» заменой. Сетевая подсистема также обладает высокой скоростью действия и строится на базе последней разработки *Compaq* в области сетевых карт для серверов *Compaq 10/100TX UTP Controller* с автоматическим выбором скорости.

ProLiant 2500 демонстрирует непревзойденную надежность в своем классе. Чтобы добиться практически непрерывной работы сервера и свести к минимуму незапланированные простои, корпорация *Compaq* разработала и продолжает совершенствовать систему *Full-Spectrum Fault Management* – уникальное сочетание средств предотвращения отказов и быстрого восстановления.



Это – возможности регистрации более 1000 параметров, определяющих функционирование локальных и удаленных серверов, применение оперативной *EDO*-памяти с коррекцией ошибок (*EDO ECC*) в стандартной комплектации сервера, использование дисковых накопителей с возможностью «горячей» замены, а также применение в моделях с интеллектуальным контроллером *PCI Smart-2 Array Controller* средств автоматического восстановления данных при выходе из строя дисковых накопителей.

Сервер *Compaq ProLiant 2500* прост как в настройке, так и в управлении. Интеллектуальная программа *Compaq SmartStart* поможет вам провести инсталляцию, конфигурирование и оптимизацию параметров вашей операционной системы и системы управления базами данных, а также обеспечит легкое дублирование параметров настройки на несколько других серверов.

Фирма «БелАВМ», в свою очередь, гарантирует наилучший на белорусском рынке сервис. Гарантийное сопровождение серверов корпорации *Compaq* осуществляется в течение 3 лет, причем на весь этот период обеспечивается техническое обслуживание в месте эксплуатации (по всей территории Беларуси). В гарантийные обязательства фирмы входит также бесплатная замена компонентов, определенных системой предупреждения как находящихся на грани отказа. Кроме того, фирма предлагает ряд гибких программ обслуживания и сопровождения, которые призваны удовлетворять самые специфические требования заказчиков, имеющих компьютерные сети для решения критически важных задач.

Сервер *ProLiant 2500* – только часть широкого спектра изделий корпорации *Compaq*, охватывающего блокнотные ПК, настольные системы и серверы, а также полный набор сетевого оборудования.

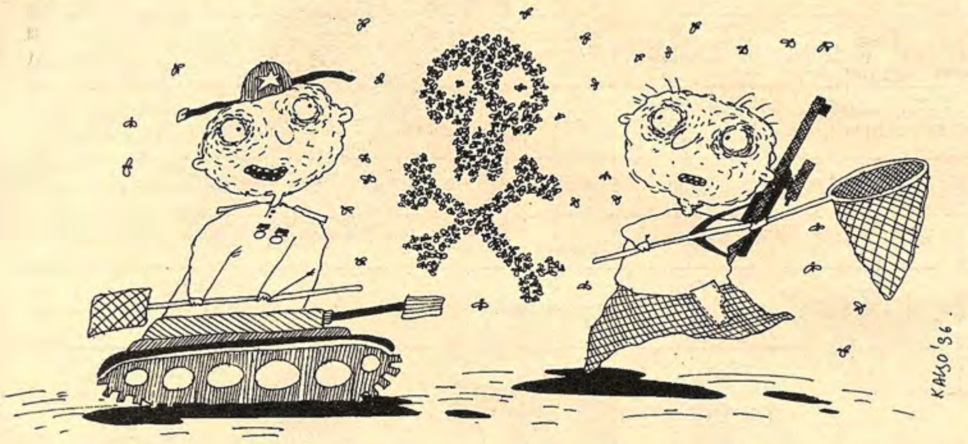
ОБЗОР

Месячник безопасности в Беларуси

«Реклама -- двигатель торговли». С этим афоризмом может и должен соперничать следующий: «Выставка -- двигатель торговли». Нельзя забывать, что благодаря выставкам сначала в Москве, а потом и в Минске начал развиваться рынок охранной техники.

Рынок

Первая специализированная выставка «Минск. Безопасность» была проведена ассоциацией «Население за безопасность» в 1993 году. Безусловно, охранную технику продавали и раньше, но это было первое хорошо организованное мероприятие, которое охватило почти весь, такой «специфический», сектор рынка. Выставка дала необходимый импульс для заполнения этой «ниши», и на сегодняшний день в Беларуси насчитывается около 30 фирм, так или иначе связанных с обеспечением безопасности. Наглядно это можно представить в виде пирамиды, на вершине которой находятся компании, серьезно и постоянно работающие с иностранными партнерами (они не только импортируют, но и устанавливают свое оборудование; их не больше пяти). Несколько особняком (но тоже на вершине) стоят фирмы, только импортирующие оборудование. Чуть ниже находятся фирмы, чье сотрудничество с западными производителями не имеет долгосрочного и постоянного характера. У подножия нашей пирамиды располагаются монтажные организации, работающие с уже сертифицированной техникой, купленной в подавляющем большинстве случаев у организаций первой группы.



Предложение и спрос

Предложение зависит от того сегмента рынка, в котором работает фирма. Почти все фирмы предлагают системы видеонаблюдения и охранно-пожарные сигнализации. Реже торгуют системами контроля доступа, защиты от несанкционированного выноса, детекторами металлов, сейфами. Почти не представлены на отечественном рынке скремблеры (защита от прослушивания телефонной линии). Выбор предлагаемой техники в Беларуси достаточно широк (действует принцип «любой каприз за ваши деньги») -- от элитных до простых систем. География стран-производителей не менее широка: Швейцария, Германия, США, Канада, Тайвань, Южная Корея, Япония, Россия и Беларусь.

Основные потребители систем безопасности -- коммерческие банки, магазины, выставочные комплексы, госструктуры и офисы. Состоятельные люди в своих квартирах устанавливают домофоны и видеокамеры (вместо морально устаревшего дверного глазка), охранные сигнализации разных видов защиты и охвата охраняемой территории. После всех этих незаметных изменений ваша квартира будет напоминать по степени защищенности маленькую, уютную крепость.

День сегодняшний: выставки

Ассоциация «Население за безопасность» проводила свои специализированные выставки два раза в год — весной и осенью. Конкуренцию в секьюрити составляла престижная и хорошо рекламируемая выставка «Современный офис и банк», в экспозиции которой с самого начала, 1991 года, было представлено направление «Системы безопасности». Сложилась странная ситуация -- проходило почти три специализированных выставки в течение одного года. Это привело к тому, что новинок там экспонировалось мало, да и само участие превратилось в своеобразную «тусовку»: состав фирм-участниц оставался неизменным, главенствовал принцип: «Если ты принимаешь участие, значит, у тебя все в порядке». Ситуация крайне обострилась в последнее время, так как и «Экспофорум», и ассоциация «Население за безопасность» проводят свои выставки в одно и то же время -- 12--15 ноября. Существуют различные догадки на этот счет. Первое предположение основывается на объективной действительности: хороших выставочных площадей в Минске недостаточно, и «Экспофорум» ухватился за первую представившуюся возможность провести выставку на хороших площадях «Минскэкспо». Другая догадка: идет очевидный передел сфер влияния в выставочном бизнесе, а в том числе и в тематике «Безопасность». Стоит отметить еще и тот факт, что совет по координации выставочной деятельности упустил из вида сложившееся положение и не предпринял никаких мер по предотвращению конфликта.

5-й международный салон
СОВРЕМЕННЫЙ ОФИС И БАНК

MODERN office & BANK

Корреспондент «Конъюнктуры» попросил заинтересованных лиц прокомментировать ситуацию.

Юрий Галиев,
замдиректора ООО «Эскорт»:

-- Наша фирма отказалась участвовать в двух выставках, проходящих в одно и то же время. Во-первых, это очень дорогое удовольствие, а, во-вторых, выставка должна приносить прибыль не только организаторам. При сложившемся положении вещей очень велика вероятность того, что клиент будет «разбит» по выставкам: ведь неизвестно, где выгоднее принимать участие. Очевидно, что выставочные компании должны договориться между собой для своего же блага.

Владислав Рачкевич,
директор СП «Сатурн-Инфо»:

-- Следует отметить, что рынок секьюрити в Беларуси слабо развит, и поэтому нецелесообразно проводить в течение месяца три выставки. Кроме того, многие фирмы, работающие в этой сфере, не могут себе это позволить по финансовым соображениям. На мой взгляд, сложившаяся ситуация, когда в одно и то же время проходят две выставки, посвященные столь специфической сфере деятельности, требует корректировки. «Экспофоруму» и «Населению за безопасность» следовало бы прийти к компромиссному варианту, удовлетворяющему как их самих, так и фирмы-участницы.

Александр Шумский,
директор фирмы «Магна»:

-- В том, что две выставки проходят в одно и то же время, ничего страшного нет. Если же фирма не может позволить себе участвовать в нескольких выставках, то этот факт говорит только о ее уровне и финансовом благополучии. Что же касается посетителей, то, в какой-то мере, это даже удобнее для них, так как они могут посетить несколько выставок в один день.

Юрий Рунов,
директор ООО «Новатэх»:

-- Мне не совсем понятна причина проведения трех выставок в течение столь короткого времени. Неужели у нас в Беларуси так много людей, готовых вложить деньги в охранное оборудование? И еще один вопрос: как удалось этим потенциальным клиентам до сих пор оставаться в тени, так что никто о них не знал? Проводить столько выставок в нашей маленькой стране с такой экономической ситуацией, по меньшей мере, неразумно.

Татьяна Соколова,
ассоциация «Население за безопасность»:

-- Главной своей целью при организации выставок мы ставим оказание помощи юридическим и физическим лицам в повышении их защищенности от преступных посягательств. Являясь общественной организацией, мы не преследуем коммерческих целей. Нам кажется странным, учитывая особенности данной тематики, желание ВО «Экспофорум» занять эту нишу, заявив о проведении ими выставок по безопасности. Видимо, к такому решению они пришли после того, как им было отказано в просьбе о совместной организации выставки, из-за чего между нами и возникло непонимание. Не считая нужным устанавливать «заоблачные» цены и стараясь поддержать отечественных производителей--членов ассоциации, предоставляя им 25%-ые скидки на выставочную площадь, мы, на наш взгляд, нажили себе недоброжелателей, отнюдь к этому не стремясь.

Вячеслав Петлицкий,
ВО «Экспофорум»:

-- Тематическое направление «Безопасность» изначально существовало в нашей экспозиции. Сложились предпосылки для проведения самостоятельной выставки. Причем традиционный для нас раздел «Системы безопасности, охраны и сигнализации» мы смогли дополнить направлениями, связанными с защитой информации, охраной границы и таможенным контролем.

Что касается согласованности в проведении выставок, то вызывает сожаление несогласие «Населения за безопасность» на совместную организацию объединенной выставки. По нашему мнению, объединение опыта ассоциации и профессионализма «Экспофорума» позволило бы провести выставку на высоком организационном уровне.

Мы уверены, что назрела необходимость для объединения усилий и проведения совместной выставки, что, надеемся, и будет реализовано в 1997 году.

P.S. В заключение хочется отметить, что через некоторое время конкуренция оставит на рынке лучших и мы увидим, чем закончится это противостояние, однако не следует забывать слова древнеримского поэта и философа Лукреция: «*...non omnia possumus omnes*» -- «...не всякому всякое дело под силу».

Сергей ЛИТОВКО

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ОХРАННЫХ СИСТЕМ В МИНСКЕ		
Фирма	**Ассортимент**	**Телефон**
АЙРТОН	Сигнализации «Интерцептор» (Италия), DSC (Канада), системы видеонаблюдения, системы контроля доступа в помещение	264-1013
БЕЛКОМДАТА	Системы видеонаблюдения Sanyo (Япония), системы защиты от несанкционированного доступа Chak Point (США)	249-4405
ИНФОТЕХЦЕНТР	Охранные и пожарные сигнализации, телевизионные системы наблюдения (в ассортименте)	228-2612
КС-ГЕРАТ	Сигнализации, связь, системы видеоконтроля, ограничения доступа (США, Канада)	236-5653 253-9611
ТЕХНОЦЕНТР	Системы видеонаблюдения Bischke (Германия), TRC, Minitron (Тайвань), Dyne, Hyunday (Корея), системы контроля доступа Pegasus (Италия), охранные и пожарные сигнализации DSC (Канада), C&K Systems (США)	271-9703
РУССА	Сейфы, шкафы и картотеки для документов, банковское оборудование, защитные роллеты (в ассортименте)	262-1279 262-2228

ГИД

Где заказать системы безопасности в Минске

«ИНФОТЕХЦЕНТР»
(ул. Пономаренко, 41--305, 306; тел. 228-26-12)

Клиенты всегда остаются довольны после визита в «Инфотехцентр» по нескольким причинам.

Во-первых, в фирме практикуется индивидуальный подход к каждому заказчику. Это означает предоставление детальной сметы и обоснование установки каждого прибора.

Во-вторых, неоспоримым преимуществом фирмы является то, что она работает с оборудованием многих производителей, а не представляет интересы только одной фирмы. Это позволяет «Инфотехцентру» учитывать не только желания, но и финансовые возможности заказчика, что немаловажно в сложившейся экономической ситуации.

В-третьих, «Инфотехцентр» предоставляет полное гарантийное и послегарантийное обслуживание поставленного и смонтированного специалистами оборудования.

Кроме того, фирма предлагает следующие услуги:

-- проектирование и установку охранно-пожарной сигнализации;

-- поставку телевизионных систем наблюдения;

-- продажу и заправку огнетушителей;

-- поставку противопожарного оборудования.

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ ДЛЯ ОФИСА И АКСЕССУАРОВ В МИНСКЕ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена	Телефон	Примечание
ABSOLUT UNIS СП «АБСОЛЮТ-ЮНИС» ул. Гикало, 9 Время работы: 9.00–18.00 выходной – воскресенье	многофункциональная офисная мебель Odeon	Италия (Teoterma Office)	меламин	антрацит, жемчужно-серый, орех	от $160	239-8084 239-8480 239-8606	Индивидуальная комплектация, поставка со склада и под заказ
	многофункциональная офисная мебель Mec		ламинат	аквамарин, орех, светло-серый	от $230		
	многофункциональная офисная мебель Mec metallico		ламинат	аквамарин, орех, светло-серый	от $300		
	мебель для руководителя Quark		меламин	орех, орех-мрамор	от $700		
	мебель для руководителя Mithos		экологически чистый лак	зеленый нефрит, орех-оклахома	от $1000		
АЛЬМАГОР	офисная мебель (наборы «Вена», шкафы платяные)	Беларусь	нат. шпон (дуб, бук)	черный	$550, $90	226-3734 226-3559 226-3737	Завод-производитель (ул. С.Ковалевской, 5)
АНДЖЕЙ-РИТТЕР	офисные наборы «Босс», «Премьер», «Зальцбург», «Линц», «Вена» и др.	Беларусь	меламин, нат. шпон ценных пород древесины: красное дерево, дуб, бук, ясень и др.	черный, красное дерево, светлый дуб, вишня, металлик и др. (более 20 видов)	от 11,0 млн руб.	276-9696 234-7812	ул. Я.Купалы, 27 (РВЦ), пр. Машерова, 9; Могилев: пр. Димитрова, 37, м-н «Горизонт» (0222) 421-714
	столы рабочие, компьютерные				0,95...1,8 млн руб.		
	шкафы для одежды и комбинированные (в ассорт.)				1,7...2,4 млн руб.		
	шкафы для докум. остекл. (в ассорт.)				1,1...1,9 млн руб.		
АСПЕКТ	офисная мебель (более 50 систем)	Италия, Германия	меламин, ламинат, шпон, массив	различный	от 1,9 млн руб.	275-3652 275-3525	Поставка со склада и под заказ
	офисные кресла, стулья (100 наименований)	Италия, Германия, Польша	ткань, кожа		от 0,6 млн руб.		
ЕВРОМЕБЕЛЬ	офисная мебель (50 наименований)	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП, ткань, кожа	черный, белый, махагон, перламутр, вишня	$22...390	226-9885	ВК «Минскэкспо» (пр. Машерова, 14), ТД «Свислочь» (ул. Сторожевская, 8)
ДОРАТО	офисная мебель Riz Office	Италия	меламин, ламинат, шпон	различный	от $135	269-9442 263-9627 269-9838	Поставка со склада и под заказ
	офисные кресла, стулья Armet, NS		ткань, кожа, кожзам		от $50		
ITN DESIGN Иностранное предприятие «ИТН Дизайн» ул. Варвашени, 77, офис 407	многофункциональная офисная мебель Mascagni	Италия	меламин, ламинат, нат. шпон	различный	от $210	234-8528	Поставка со склада, под заказ, доставка, сборка, компьютерное проектирование
	офисные кресла, стулья Essepiu		ткань, кожа	различный	$53...600		Поставка со склада, под заказ, гарантия 2 года
	офисные аксессуары Multiform	Австрия	ударопрочный полистирен, антистатик	более 30 цветовых вариантов	$4,5...593		Эксклюзивный представитель Multiform'a в Беларуси. Поставка со склада и под заказ
	компьютерные и принтерные столы Multiform		высокопрочный меламин	светло-серый	$210...612		Ступенчатая и плавная регулировка (газ-лифт) высоты стола
	наст. лампы, светильники, люстры Massive	Бельгия	металл, пластик, дерево	более 30 цветовых вариантов	$25...7200		Поставка со склада и под заказ
МЭЙПЛ INTERSYSTEM MAPLE	компьютерная и офисная мебель Sitoca	Бельгия	сверхпрочный меламин	светло-серый	от $83	234-4342 234-4634	Поставка со склада и под заказ. Клиентам фирмы бесплатно: дизайн-проект помещения, доставка по Минску, сборка и установка. Дополнительно: настольные лампы и светильники, искусственные цветы, офисные картины
	офисная мебель «Ленраума-мебель» (система модулей)	Финляндия-Россия	сверхпрочный меламин	белый, черный	от $52		
	элитные системы офисной мебели Martela	Финляндия	полиуретан, нат. шпон, массив	более 20 расцветок и оттенков	?		
	офисные аксессуары Multiform	Австрия	ударопрочный полистирен, антистатик	более 30 расцветок и оттенков	от $4,5		
	офисные кресла, стулья Meabi	Италия	износостойкая ткань, нат. кожа	7 расцветок	$53...264		
tekstur Ltd	офисная мебель по индивидуальным проектам	Беларусь	ламинат, нат. шпон	по желанию	?	221-6759 221-8447	ул. Маяковского, 18

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ ДЛЯ ДОМА И АКСЕССУАРОВ В МИНСКЕ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Материал	Цена, $	Телефон	Примечание
АЛЬМАГОР	мебель корпусная, мягкая, комоды (в ассорт.), столы журнальные, карнизы	Беларусь	массив, ДСП, нат. шпон	35...700	226-3734 226-3559 226-3737	Завод-производитель (ул. С.Ковалевской, 5)
ARREDO ESSETTI САЛОН ИТАЛЬЯНСКОЙ МЕБЕЛИ ТД «Свислочь» (ул. Сторожевская, 8)	комплекты мягкой мебели D.I.M.A. (более 35 видов)	Италия	кожа, велюр, гобелен (любые цвета)	2800...7500	234-1795	Бесплатная доставка и сборка
	спальни Stellare		нат. материал (розовый, орех, махагон, бирюза, белый)	2850...5260		
	гостиные, столовые Stellare			4400...6820		
	прихожие Stellare		нат. материал (черно-белый, белый с перламутром)	от 700		
	бары-глобусы		нат. материал, ручная работа	от 500		
	часы напольные и настенные		ценные породы древесины	от 1800		Ручная работа, бой с мелодиями, немецкий механизм
	светильники		венецианское стекло	от 100		Более 100 моделей, в т.ч. элитные модели «Версаче»
ЕВРОМЕБЕЛЬ	мебель для дома (30 наименований)	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП, велюр (США)	15...790	223-3305	М-н «Богатырь» (ул. Притыцкого, 32)
Салон мебели «ВАРВАШЕНИ, 77»	наборы для кухни, корпусная мебель, мягкая мебель	Беларусь	массив, шпон, велюр, флок, алькор	10..1100	234-7122	Доставка, сборка, паркинг, ресторан, спортзал, бассейн
СТАННЕР	спальни	Италия	ламинат, ДСП, нат. шпон	2600...3000	233-9157 276-6111 (сот.)	Предъявителю газеты, опт. покупателям - скидка 3%
ПОРТЭКС	спальни (15 видов)	Италия, Словения	ламинат, ДСП, полиуретан, лак	2000...3500	256-0721 256-5880	ул. Лермонтова, 27
tekstur Ltd	кухни, прихожие, встроенная мебель и др.	Беларусь	массив, ламинат	?	221-6759 221-8447	ул. Маяковского, 18
Техно-Прогресс	мягкая мебель «Европа» (диван-кровать, полудиван-кровать)	Беларусь	велюр (США, Германия), винилискожа (Италия), гобелен (Германия)	346...324	236-8202 факс (017) 210-0111	- Конструктив Ana Interprises (Канада), ЗАО «Технопрогресс» (Беларусь); - сертификаты соответствия Беларуси, России; - мгновенное преобразование в спальное место и обратно; - выбор обойных материалов; - выбор любой комплектности; - выполнение заказа в течение 7-15 дней. Фирменная торговля: - ул. В.Хоружей, 4 (меб. м-н № 1) -ул.Первомайская,24/2-40
	мягкая мебель «Европа» (диван-полудиван)			238...216		
	мягкая мебель «Европа» (диван-кровать)			475		
	мягкая мебель «Европа» (кресло, пуфик)			32...162		
	угловой набор «Европа-стиль»			572...690		

АКТУАЛЬНО

Мягкая мебель с покрытием *Courtisane*? Это модно и практично!

В начале 1996 года в крупнейших мебельных салонах Европы среди уже привычной кожаной, гобеленовой и велюровой мягкой мебели появились комплекты с совершенно новым покрытием *Courtisane* («куртизан»). Это покрытие, внешне напоминающее замшу, отличалось прежде всего своими необычными свойствами, которые и определили возникновение «новой» моды в мире мебели.

Courtisane -- продукт, чье «рождение» связано с появлением новой полимерной микрофибровой технологии, разработанной *Antecuir S.A.* с использованием тефлонового покрытия фирмы *Du Pont*.

Одно из самых уникальных свойств покрытия -- полная антистатическая защита от пыли, которая существенно облегчает уход за мягкой мебелью. Кроме того, *Courtisane* оберегает мебель от температурных и климатических воздействий. Например, всем знакома ситуация, когда совершенно случайно на диван проливается кофе. Печали нет конца: для устранения пятна с гобелена или велюра приходится застирывать покрытие, а иногда и пользоваться услугами химчистки. Для удаления жидкости с поверхности *Courtisane* необходима... обычная сухая тряпка или лист чистой бумаги. Пятна -- как не бывало. Невероятно, но факт: даже пепел с зажженной сигареты не оставляет следов на покрытии *Courtisane*. Если ваш ребенок, играя, поцарапает поверхность дивана или кресла с обивкой *Courtisane*, то с помощью специального фирменного средства по уходу за этим покрытием повреждение можно сделать практически незаметным.

Широкая гамма цветов и оттенков покрытия, разработанная дизайнерами *Courtisane*, делает неповторимыми любые модели мебели -- от классических до ультрасовременных.

Courtisane, безусловно, отвечает всем современным требованиям комфорта и международным экологическим стандартам.

Что касается цены, то комплект мягкой мебели с покрытием *Courtisane* стоит столько же, сколько и комплект велюровой мебели.

В Минске мягкую мебель с покрытием *Courtisane* можно приобрести в одном из крупнейших мебельных салонов города *Arredo Essetti*, который предлагает продукцию итальянской фирмы *D.I.M.A.*

ARREDO ESSETTI
САЛОН ИТАЛЬЯНСКОЙ МЕБЕЛИ

ТД «Свислочь» (ул. Сторожевская, 8); тел. 234-17-95.

ВИЗИТНАЯ КАРТОЧКА

Комфорт, порядок и стиль

Более двух лет фирма «ИТН Дизайн» работает на белорусском рынке офисной мебели. Фирма предлагает мебель итальянского и венгерского производств, офисные австрийские аксессуары, а также офисные светильники бельгийской компании Massive.

Представляем наиболее интересную продукцию, поставляемую «ИТН Дизайном» на белорусский рынок.

Multiform

Под этой торговой маркой работает известная во всем мире австрийская компания *Stadelmann GmbH*, эксклюзивным дистрибутором которой в Беларуси является фирма «ИТН Дизайн». С 1974 года *Stadelmann GmbH* приступил к производству новейшего класса изделий для офиса, которые и называются мультиформами.

Мультиформы -- специализированное банковское и офисное оборудование для организации максимально удобных и эффективных современных рабочих мест. Это:

-- лотки для бумаг, подставки с поворотным лотком, боксы, освобождающие рабочую поверхность стола и позволяющие систематизировать хранение бумаг;

-- поворотные подставки для телефонов, факсов, мониторов, которые крепятся за край стола и поднимаются над его поверхностью, за счет чего аппараты находятся всегда под рукой и не мешают в работе;

-- компьютерные и принтерные столы с регулируемой высотой полок и всевозможными модификациями для любых терминальных вариантов;

-- картотеки, дискетницы, модули для хранения дискет, аудио- и видеокассет, картриджей, оптических дисков и т.п.;

-- прозрачные файлы для рекламных материалов и проспектов в виде каскадов настенного или настольного типов либо карусели файлов для удобства ознакомления с большим количеством рекламного материала;

-- различные настольные наборы и множество других мелочей, которые помогут вам в работе.

Мультиформы изготовлены из экологически чистого и ударопрочного пластика, свободны от примесей хлоридов тяжелых металлов. Производятся они только в Австрии, поэтому, покупая товар с маркой *Multiform*, вы можете быть уверены в его высоком качестве (мультиформы экспортируются в более чем 40 стран мира, в числе которых такие развитые, как Германия, Франция, Великобритания, США и Япония).

Mascagni

Особое место среди производителей офисной мебели, поставляемой «ИТН Дизайном» на белорусский рынок, занимает одна из ведущих фирм Италии -- концерн *Mascagni*, поставляющий свою продукцию в более чем 20 стран мира.

На заводах концерна производится продукция мирового уровня (более 70% производимых им офисных кресел поставляется на германский рынок, известный своими высокими требованиями к реализуемой там продукции).

Мебель *Mascagni* отличается высоким качеством, хорошо известным итальянским дизайном, широкой цветовой гаммой, разнообразием составляющих компонентов и большим набором различных конфигураций.

Система мебели *Mascagni* объединяет восемь различных семейств офисной мебели, что дает возможность оборудовать все виды офисов (от оперативных рабочих мест до престижного кабинета директора). Элементы этой мебели имеют высококачественную ламинированную поверхность, устойчивую к царапинам и другим механическим повреждениям. Столы могут комплектоваться как металлическими, так и деревянными ножками и все имеют каналы для монтажа электропроводки.

Фирма «ИТН Дизайн» также предлагает воспользоваться программой компьютерного моделирования, разработанной специалистами *Mascagni*. С ее помощью вы сможете выяснить, как та или иная модель мебели будет смотреться в вашем офисе.

Вся мебель соответствует европейским стандартам *UNI*. Гарантия на нее — 2 года.

На выставке «Современный офис и банк» стенд «ИТН Дизайна» — № 54.

ITN DESIGN
Иностранное предприятие «ИТН Дизайн»

г. Минск, ул. Варвашени, 77—407; т/ф 234-85-28.

В здании ассоциации **«Белкосметика»**, расположенном в Минске по *ул. Берута, 20*, действует новый салон итальянской мебели для дома.

Постоянно в наличии самый большой в Беларуси выбор спален по цене от $2600 до $5000.

К вашим услугам:

— поставка под заказ любой мебели для дома, банка, офиса;

— разработка дизайн-проекта спального помещения;

— доставка и инсталляция мебели в соответствии с дизайн-проектом.

Дополнительную информацию можно получить по телефону 251-11-69.

ГИД

Где купить сантехническое оборудование в Минске

«АКВАЛИТ»
(пер. Козлова, 6; тел.: 235-19-31, 235-18-12, т/ф 235-38-03)

ПКП «Аквалит» -- одно из крупнейших снабженческих предприятий в Беларуси по поставкам трубопроводной арматуры и приборов учета воды. Широкие связи с Россией, Украиной, Словакией, Германией, Италией, Данией позволяют решать вопросы заказчиков в максимально короткие сроки.

Одно из структурных подразделений -- техноцентр ПКП «Аквалит» -- специализируется на установке водосчетчиков различных диаметров для организаций и населения.

Гибкость подходов -- бартерные операции, рассрочка платежей, поставки под заказ -- позволяет решить многие проблемы финансового характера у заказчика, обеспечить необходимый ассортимент трубопроводной арматуры по выгодным ценам.

«СЛАВИЯ»
(ул. Казинца, 2; тел. 224-20-22; ул. Шугаева, 3/1; тел. 260-63-32)

Четвертый год на белорусском рынке представляет сантехнику из Чехии ТД «Славия». Высокое качество, приемлемые цены, постоянно обновляющийся ассортимент.

В ТД «Славия» есть любая сантехника, которая может заинтересовать покупателя: ванны, умывальники, постаменты, биде (5 цветов), душевые кабины, поддоны, смесители, наборы для ванных комнат, коврики, занавесы для ванн, штанги, сифоны, прокладки.

В ноябре в отделах сантехники ТД «Славия» проходит выставка-продажа, на которой представлена новая коллекция ванн с гидромассажем по вполне приемлемым ценам.

Если вы заинтересованы в качественном товаре, приходите в ТД «Славия», где сможете купить все -- от колец для занавесов до ванн.

ПРЕДЛОЖЕНИЯ СТРОИТЕЛЬНЫХ И ОТДЕЛОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ, ЭЛЕМЕНТОВ ИНТЕРЬЕРА В МИНСКЕ

Фирма	Ассортимент	Цена	Телефон
АКВАЛИТ	сантехника, камины, обои, замки, шпатлевки, клеи	от $5	235-1512
КОЛТАВОС	краски Vivacolor (вододисперсные, алкидные, акриловые) для внутренних и наружных работ, лаки и пропитки для древесины Vivacolor, автоэмали Tikkurila	?	251-6022
СИПЛАСТ	потолки подвесные влагостойкие из винила и алюминия (США)	10,76...18,5 $/кв.м	252-2857
	панели стеновые (сайдинг) из винила и алюминия (США)	8,4...21,0 $/кв.м	
СЛАВИЯ торговый дом, ул. Казинца, 2	ванны и душевые кабины (5 цветов, Чехия)	$133,2...334,2	227-0957 224-2022
	умывальники с постаментом (5 цветов, Чехия)	$42,8...52,2	
	унитазы-биде (5 цветов, Чехия)	$48,8...127,2	
	смесители (40 видов, Чехия, Италия)	$60,1...198,2	
	наборы и занавесы для ванн, коврики (Италия)	$22...110	
ФИЛИПП	потолки подвесные и панели стеновые (сайдинг) из винила (США) со склада в Минске	от 8 $/кв.м	234-8630 234-9218
	желоба водосточные, трубы из алюминия (США) со склада в Минске	от 4,53 $/кв.м	234-8630 234-9218
ЮМАКС	батареи радиаторные алюминиевые (Италия)	15 $/ребро	266-0401 266-0699
	конвекторы (Англия, Бельгия)	?	
	панели стеновые (сайдинг) из винила	?	

ПРЕДЛОЖЕНИЯ НАПОЛЬНЫХ ПОКРЫТИЙ В МИНСКЕ

Фирма	Наименование покрытия	Страна-производитель	Толщина покрытия, мм	Ширина рулона, см	Цена, $/п.м	Телефон
КОЛТАВОС	линолеум (более 30 расцветок)	Франция	1,3	200, 300	14,1	251-6022
ЛИГОС-ЮНИОН	линолеум	Словения	1,1...3,0	200, 300	от 5,2	233-1056 233-1881
РОТОКЛОН	ковровое на линолеумной основе для спортзалов	Франция	5	200	7	268-4296
ЭРНИС	ковровое для дома и офиса	Бельгия, Франция, Польша	5...15	200, 300, 400	от 5	222-3928

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ЖАЛЮЗИ, РОЛЛЕТ, МАРКИЗОВ В МИНСКЕ

Фирма	Жалюзи			Роллеты		Маркизы		Телефон
	Цена, $/кв.м		Установка	Цена, $/кв.м	Установка	Цена, $/кв.м	Установка	
	гориз.	вертик.						
ВЕСАНА	14	от 18	10% от цены заказа	150...245	10% от цены заказа	?	-	268-5468 268-5535
ВЕТРАЗЬ	12	17...21	-	от 150	-	от 230	-	268-8009 264-2354
КАРИЦКИЙ & К	от 12	от 16	10% от цены (гориз.) 5% от цены (вертик.)	-	-	-	-	246-1570 275-1704
ЛИГОС-ЮНИОН	12	17...28	10% от цены заказа	-	-	-	-	233-1056 233-1881
МАКИНВЕСТ	14	от 17	10% от цены (гориз.) 5% от цены (вертик.)	-	-	от 200	10...15% от цены заказа	268-3200 266-3835
ЮМАКС	12	16...29	10% от цены заказа	150...205	10...20% от цены заказа	договорная	10% от цены заказа	266-0401 266-0699

РАЗМЕЩЕНИЕ ИНФОРМАЦИИ: Т/Ф (017) 226-96-78, ПЕЙДЖЕР (017) 278-11-01 ДЛЯ АБОНЕНТА № 2976. ЦЕНА ОДНОЙ СТРОКИ – 150.000 РУБ. ПРЕДУСМОТРЕНЫ СКИДКИ

Строительная фирма «КМК» ранее информировала вас о том комплексе услуг, которые предлагает.

Если кратко, то это:
— проектирование;
— новое строительство;
— реконструкция зданий и сооружений;
— все виды отделочных работ;
— поставка и инсталляция мебели;
— фитодизайн и обустройство интерьера.

За 5 лет деятельности на строительном рынке Беларуси фирма реконструировала более 300 объектов по всей стране: административных помещений, банков, магазинов, кафе, квартир.

Если у вас возникло желание взглянуть на интерьер, выполненный на уровне самых современных строительных технологий, посетите объекты строительной фирмы «КМК», введенные в эксплуатацию.

В Минске вы сможете побывать по таким адресам:
— ул. Филатова, 12 (здание Заводского отделения АКБ «Белбизнесбанк»);
— ул. Революционная, 15а (3-этажный особняк МЗАО «ЛУКойл-Белоруссия»);
— пр. Дзержинского, 65 (автозаправочная станция);
— ул. П.Бровки, 15 (офис ПКФ «Дженти»).

Объекты «КМК» по Беларуси:
— г. Гомель, ул. Рогачевская, 9 (здание «Беларуснефти»);
— г. Солигорск, ул. Богомолова, 23 (здание АКБ «Приорбанк»);
— г. Жлобин (здание АКБ «Приорбанк»);
— г. Молодечно, ул. Вялікі Гасцінец, 31 (здание завода легких металлоконструкций).

Девиз строительной фирмы «КМК»: «Давайте жить красиво!»

Присоединяйтесь!

Любую дополнительную информацию можно получить в офисе фирмы.

«КМК»:
тел.: 245-43-89, 246-43-58, факс 238-50-82.

Информация в таблицу «ПРАЙС» принимается до 14.00 в пятницу. Т/ф (017) 226-96-78, пейджер (017) 278-11-01 для абонента № 2976. Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа — 30.000 руб. Скидки только рекламным агентствам

КОМПЬЮТЕРЫ MACINTOSH

Модель	Процессор	RAM	HDD	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
Power Macintosh 5400/160	PowerPC 603/160	16	1200	15"	1Mb	PCI	4xCD, звук, SCSI, офис/графика	12	2640	СЕПТЕМ-М	268-3050, 210-0355
Power Macintosh 7600/120	PowerPC 604/120	16	1200	?	2Mb	PCI	4xCD, звук, Ethernet, SCSI, графика/дизайн/видео	12	3327	СЕПТЕМ-М	268-3050, 210-0355
Power Macintosh 9500/120	PowerPC 604/120	16	2000	?	2Mb	PCI	CD, звук, Ethernet, SCSI, графика/дизайн	12	5856	СЕПТЕМ-М	268-3050, 210-0355

КОМПЬЮТЕРЫ 486sx/dx2

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
SKY	486sx2/dx2/80	8i	4	340	IDE	14" 28 LR,mono	512	ISA	UMS, MT, серт. РБ	12	399	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
OPAL/IBM	486dx2/66	16/64	4	540	IDE/ISA	?	1	VLB	изм. конф., OEM-IBM	24	480	IBA	262-5190, 232-5122
	486dx2/66	256	4	540		14" 28 LR, NI	512	VLB	Daewoo, Kbd95, изм. конф.	24	558	MIPS	236-9249, 017-2100548

КОМПЬЮТЕРЫ 486dx4/75/100/120/133

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
Olivetti Modulo M4-40	486dx4/75	8i	8	170	IDE	14" 28	512	VLB	VGA+, Cirrus Logic	24	1200	ТУССОН	236-4288, 236-9771
Olivetti Modulo M4-452	486dx4/75	8i	8	210	IDE	14" 28		VLB	VGA+, Cirrus Logic	24	1350	ТУССОН	236-4288, 236-9771
SKY	486dx4/100	256	4	540	EIDE	14" 28 LR,NI,MPRII	1	VLB	Intel, HP, CL5428, склад	12	565	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
HiTech	486dx4/100	256	4	540	PCI/EIDE*3	14" 28 LR, MPRII	1	PCI	S3 Trio 64V+, изм.конф., скидки, серт. РБ	24	761	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-6323, 220-7911
	486dx4/100	256	4	540		14" 28 LR, NI	1	PCI	Mouse, Kbd95, изм. конф.	24	603	MIPS	236-9249, 017-2100548
BELABM	486dx4/100	256	4	540	EIDE	14" ? ?	1	PCI	изм. конф., серт. РБ, дост. по Минску, склад	36	749	BELABM	234-3666, 234-2252
Jet	486dx4/100	256	4	540		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, ПО, S3, изм. конф.	18	610	ДЖЕТ	268-3485, 0212-363463
FALCON OPTIMA	486dx4/100	256	4	850	EIDE/PCI	? 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	DOS, ТПП, серт. РБ, склад, скидки	24	455	FALCON	234-4356, 234-4470
IBM PC 130	486dx4/100	256	8	540		? ?	1	PCI	PC DOS, MS Windows, Windows акс., Energy Star	12	1130	IBA	262-5190, 232-5122
HiTech	486dx4/100	256	8	540		14" 28 LR	1	PCI	S3 Trio 64V+, изм.конф., серт. РБ,доставка	24	675	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-6323, 220-7911
SR	486dx4/100	256	8	540		14" 28 LR	1	PCI	MT, изм. конф., дост., склад	24	675	SUNRISE	234-9449
	486dx4/100	256	8	1080	EIDE	14" 28 LR, MPRII	1	PCI	ПО, беспл. доставка и подключение	24	750	БЭН	226-6758, 223-4608
BELABM	486dx4/100	256	8	1100	EIDE	14" ? ?	1	PCI	изм. конф., серт. РБ, дост. по Минску, склад	36	802	BELABM	234-3666, 234-2252
HiTech	486dx4/100	256	8	1200	PCI/EIDE	14" 28 LR, MPRII	1	PCI	S3 Trio 64V+, изм.конф., скидки, серт. РБ	24	888	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-6323, 220-7911
HiTech	486dx4/100	256	16	1200	PCI/EIDE	14" 28 LR, MPRII	1	PCI	S3 Trio 64V+, изм.конф., скидки, серт. РБ	24	948	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-6323, 220-7911
	486dx4/133	256	4	540		14" 28 LR, NI	1	PCI	Mouse, Kbd95, изм. конф.	24	609	MIPS	236-9249, 017-2100548
IBM PC 130	486dx5/133	256	8	540		?	1	VLB	PC DOS, MS Windows, Windows акс., Energy Star	12	1210	IBA	262-5190, 232-5122
	486dx4/133	256	8	540		14" 28 LR, NI	1	PCI	Mouse, Kbd95, изм. конф.	24	651	MIPS	236-9249, 017-2100548
IBA	486dx5/133	256	8	1000	ISA/PCI	?	1	PCI	изм. конф.	24	670	IBA	262-5190, 232-5122
	486dx4/133	256	8	1080		14" 28 LR, NI	1	PCI	Mouse, Kbd95, изм. конф.	24	683	MIPS	236-9249, 017-2100548

КОМПЬЮТЕРЫ 5x86/133

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
HiTech	5x86/133	256	4	540	PCI/EIDE	14" 28 LR, MPRII	1	PCI	S3 Trio 64V+, изм.конф., скидки, серт. РБ	24	768	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-6323, 220-7911
BELABM	5x86/133	256	4	540	EIDE	14" ? ?	1	PCI	изм. конф., серт. РБ, дост. по Минску, склад	36	761	BELABM	234-3666, 234-2252
Jet	5x86/133	256	4	540		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, S3, ПО, изм. конф.	18	615	ДЖЕТ	268-3485, 0212-363463
FALCON OPTIMA	5x86/133	256	4	850	EIDE/PCI	? 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	DOS, ТПП, серт. РБ, склад, скидки	24	460	FALCON	234-4356, 234-4470
NTT-451	5x86/133	256	4	850	ISA/PCI	14" 28 LR,mono	256	PCI	Green, AMD, GoldStar, Seagate, серт. РБ	24	508	TAIR	229-2999
HiTech	5x86/133	256	8	540	PCI/EIDE	14" 28 LR, MPRII	1	PCI	S3 Trio 64V+, изм.конф., скидки, серт. РБ	24	798	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-6323, 220-7911
BELABM	5x86/133	256	8	540	EIDE	14" ? ?	1	PCI	изм. конф., серт. РБ, дост. по Минску, склад	36	800	BELABM	234-3666, 234-2252
SKY	5x86/133	256P	8	850	EIDE	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	AMD,SiS,S3Trio64,Seagate,PI04,склад	24	685	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
INCOMAG	5x86/133	256	8	850	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	Seagate, серт.РБ, изм.конф.	36	705	ИНКОМАГ	238-4821, 238-4101
IIC	5x86/133	256	8	850	EIDE	14" 28 LR, NI	1	PCI	AMD, SiS, S3 Trio 64V+, GS , WD	36	750	ИНТИС	278-8490
NTT-452	5x86/133	256	8	850	ISA/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Green, AMD, GoldStar, Seagate, серт. РБ	24	694	TAIR	229-2999
SR	5x86/133	256	8	850		14" 28 LR	1	PCI	MT, изм. конф., доставка, склад	24	680	SUNRISE	234-9449
BELABM	5x86/133	256	8	1100	EIDE	14" ? ?	1	PCI	изм. конф., серт. РБ, дост. по Минску, склад	36	814	BELABM	234-3666, 234-2252
HiTech	5x86/133	256	8	1200	PCI/EIDE	14" 28 LR, MPRII	1	PCI	S3 Trio 64V+, изм.конф., скидки, серт. РБ	24	896	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-6323, 220-7911
HiTech	5x86/133	256	16	1200	PCI/EIDE	14" 28 LR, MPRII	1	PCI	S3 Trio 64V+, изм.конф., скидки, серт. РБ	24	956	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-6323, 220-7911
BELABM	5x86/133	256	16	1100	EIDE	14" ? ?	1	PCI	изм. конф., серт. РБ, дост. по Минску, склад	36	878	BELABM	234-3666, 234-2252
HiTech	5x86/133	256	16	1200	PCI/EIDE	15" 28 LR, MPRII	2	PCI	Full digital, S3 Trio 64V+, скидки, серт. РБ	24	1080	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-6323, 220-7911
HiTech	5x86/133	256	16	1200	PCI/EIDE	15" 28 LR, MPRII	1	PCI	Full digital, S3 Trio 64V+, скидки, серт. РБ	24	1020	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-6323, 220-7911
NTT-453	5x86/133	256	16	1640	ISA/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Green, AMD, GoldStar, WD, серт. РБ	24	815	TAIR	229-2999

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM 75/90

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
	P/75	256P	8	540		14" 28 LR, NI	1	PCI	Daewoo, Kbd95, изм. конф.	24	688	MIPS	236-9249, 017-2100548
IBM PC 140	P/75	256P	8	635	ISA/PCI	?	1	PCI	PC DOS, MS Windows, Windows акс., Energy Star	12	1180	IBA	262-5190, 232-5122
R-Style Proxima	P/75	256	8	635		?	1	PCI	ASUSTek P75.200, 4xCD, ESS, share mem.	24	860	ТУССОН	236-4288, 236-9771
Stargazer PRACTIC	AMD5K-P/75	256P	8	850	EIDE/PCI	14" 28	1	PCI	SiS 6205 PCI, 64 bit 2MB max,MT	24	799	БЕЛСОФТ	222-7611, 222-7664
PackardBell Office	P/75	256	8	850		?	1	PCI	PB Agoura MB, 4xCD, Flash BIOS, PnP	24	1050	ТУССОН	236-4288, 236-9771
	P/75	256	8	850		14" 28 LR, NI	1	PCI	Daewoo, Kbd95, изм. конф.	24	706	MIPS	236-9249, 017-2100548
NTT-572	P/75	256P	8	850	ISA/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton, GoldStar, Seagate,серт.РБ	30	779	TAIR	229-2999
IBM APTIVA	P/75	256	8	850	ISA/PCI	15" 28 LR	1	PCI	Win95, 4xCD, FULL MULTIMEDIA, mon. G50 IBM	36	1716	IBA	262-5190, 232-5122
IBA	P/75	256	8	1000	PCI/ISA	?	1	PCI	изм. конф.	24	794	IBA	262-5190, 232-5122
Stargazer PRACTIC	AMD5K-P/75	256P	16	850	EIDE/PCI	14" 28	1	PCI	SiS 6205 PCI, 64 bit 2 MB max,MT	24	856	БЕЛСОФТ	222-7611, 222-7664

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM 100

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
DTK Quin-56	P/100	256P	8	540	EIDE	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel VX430 PCIset, S3 Trio 64V+, Kbd95,изм. конф.	24	1074	SBI	227-5955, 227-4953
	P/100	256P	8	540		14" 28 LR, NI	1	PCI	Daewoo, Kbd95, изм. конф.	24	756	MIPS	236-9249, 017-2100548
Jet	P/100	256P	8	540		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton, ПО, изм. конф.	24	780	ДЖЕТ	268-3485, 0212-363463
SKY	P/100	256P	8	850	EIDE	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	AMD,IntelTriton2vx,PnP,MT,S3Trio64,Seagate,PI04,склад	12	760	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
SKY	P/100	256P	8	850	EIDE	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	AMD,IntelTriton2vx,PnP,MT,S3Trio64,Seagate,PI04,склад	24	793	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
INCOMAG	P/100	256	8	850	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Seagate, серт.РБ, изм.конф.	36	865	ИНКОМАГ	238-4821, 238-4101
FALCON OPTIMA	P/100	256	8	850	EIDE/PCI	? 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	Diamond Stealth,DOS, ТПП,серт., скидки	24	630	FALCON	234-4356, 234-4470
IBM PC 140	P/100	256	8	850	ISA/PCI	?	1	PCI	PC DOS, MS Windows, Windows акс., Energy Star	12	1346	IBA	262-5190, 232-5122
	P/100	256P	8	850		14" 28 LR, NI	1	PCI	Daewoo, Kbd95, изм. конф.	24	806	MIPS	236-9249, 017-2100548
NTT-500	P/100	256P	8	850	ISA/PCI	14" 28NI,mono,MPRII	1	PCI	Intel Triton, GoldStar, Seagate, серт. РБ	30	663	TAIR	229-2999
NTT-501	P/100	256P	8	850	ISA/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton, GoldStar, Seagate, серт. РБ	30	844	TAIR	229-2999
Stargazer PRACTIC	AMD5K-P/100	256P	8	850	EIDE/PCI	14" 28	1	PCI	SiS 6205 PCI, 64 bit 2MB max,MT	24	849	БЕЛСОФТ	222-7611, 222-7664
MBC-100	P/100	256	8	850	EIDE	14". 28 NI,LR,MPRII	1	PCI	изм. конф.,дост. по Минску,подкл.,сервис	24	799	МОДУС-БИЗНЕС	229-1697,229-1673
	P/100	256	8	1080	EIDE	14" 28 LR, MPRII	1	PCI	ПО, беспл. доставка и подключение	24	950	БЭН	226-6758, 223-4608
DTK Quin-70ATX	P/100	256P	8	1300	EIDE	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel VX430, ATX profile, S3 Trio 64V+, Kbd95,изм. конф.	24	1262	SBI	227-5955, 227-4953
	P/100	256P	8	1080		14" 28 LR, NI	1	PCI	Daewoo, Kbd95, изм. конф.	24	774	MIPS	236-9249, 017-2100548
BELABM	P/100	256	8	1100	EIDE	14" ? ?	1	PCI	изм. конф., серт. РБ, дост. по Минску, склад	36	1002	BELABM	234-3666, 234-2252
DTK	P/100	256P	8	1200	PCI/EIDE	14" 28 LR, MPRII	1	PCI	S3 Trio 64V+, скидки, серт. РБ	30	1169	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-6323, 220-7911
HiTech	P/100	256P	8	1200	PCI/EIDE	14" 28 LR, MPRII	1	PCI	S3 Trio 64V+, изм.конф., скидки, серт. РБ	24	1066	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-6323, 220-7911
IBM APTIVA	P/100	256	8	1200	ISA/PCI	15" 28 LR	1	PCI	Win. 95, 4xCD, FULL MULTIMEDIA, mon. G50 IBM	36	2100	IBA	262-5190, 232-5122
DTK	P/100	256	8	1270	IDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	MT,S3 Trio	24	1173	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
FALCON OPTIMA	P/100	256	8	1300	EIDE/PCI	? 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	Diamond Stealth,DOS, ТПП,серт., скидки	24	690	FALCON	234-4356, 234-4470
FALCON ELITE	P/100	256	8	1300	EIDE/PCI	? 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	ASUSTeK,D.Stealth Graphic2120,DOS, ТПП,серт., скидки	24	865	FALCON	234-4356, 234-4470
Stargazer Prof	P/100	256	8	1600	EIDE/PCI	14" 28	1	PCI	IntelTritonIIVX,EDO,S3Trio64V+,GS1468,W3.11,ТПП,изм.конф.,серт.РБ	24	1074	БЕЛСОФТ	222-7611, 222-7664
Stargazer PRACTIC	AMD5K-P/100	256P	16	850	EIDE/PCI	14" 28	1	PCI	SiS 6205 PCI, 64 bit 2MB max,MT	24	906	БЕЛСОФТ	222-7611, 222-7664
IBA	P/100	256	16	1000	PCI/ISA	?	1	PCI	изм. конф.	24	1020	IBA	262-5190, 232-5122
DTK Quin-56	P/100	256P	16	1300	EIDE	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel VX430 PCIset, S3 Trio 64V+, Kbd95,изм. конф.	24	1184	SBI	227-5955, 227-4953
DTK Quin-70ATX	P/100	256P	16	1300	EIDE	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel VX430, ATX profile, S3 Trio 64V+, Kbd95,изм. конф.	24	1317	SBI	227-5955, 227-4953
	P/100	256P	16	1080		14" 28 LR, NI	1	PCI	Daewoo, Kbd95, изм. конф.	24	852	MIPS	236-9249, 017-2100548
Jet	P/100	256P	16	1080		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton, ПО, изм. конф.	24	880	ДЖЕТ	268-3485, 0212-363463
BELABM	P/100	256	16	1100	EIDE	14" ? ?	1	PCI	изм. конф., серт. РБ, дост. по Минску, склад	36	1066	BELABM	234-3666, 234-2252
HiTech	P/100	256P	16	1200	PCI/EIDE	14" 28 LR, MPRII	1	PCI	S3 Trio 64V+, изм.конф., скидки, серт. РБ	24	1126		
HiTech	P/100	256P	16	1200	PCI/EIDE	15" 28 LR, MPRII	2	PCI	Full digital, S3 Trio 64V+, скидки, серт. РБ	24	1250		
DTK	P/100	256P	16	1200	PCI/EIDE	14" 28 LR, MPRII	1	PCI	S3 Trio 64V+, изм.конф., скидки, серт. РБ	24	1231		
DTK	P/100	256P	16	1200	PCI/EIDE	15" 28 LR, MPRII	2	PCI	Full digital, S3 Trio 64V+, скидки, серт. РБ	24	1359		
IBM PC 330	P/100	256	16	1200	ISA/PCI	?	1	PCI	PC DOS, MS Windows, Windows акс., Energy Star	36	1884	IBA	262-5190, 232-5122
INCOMAG	P/100	256	16	1270	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Seagate, серт.РБ, изм.конф.	36	965	ИНКОМАГ	238-4821, 238-4101
SR	P/100	256	16	1080		14" 28 LR	1	PCI	MT, изм. конф., дост., склад	24	910	SUNRISE	234-9449
Stargazer Prevalent	P/100	256P	16	1270	EIDE/PCI	15" 28 NI,MPR,audio	2	PCI	Asustek,SiS,EDO,8xCD,GS1535,SB(16),Win95,OEMрус.,ТПП,серт.РБ	24	1531	БЕЛСОФТ	222-7611, 222-7664
FALCON OPTIMA	P/100	256	16	1300	EIDE/PCI	? 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	Diamond Stealth,DOS, ТПП,серт., скидки	24	750	FALCON	234-4356, 234-4470
NTT-502	P/100	256P	16	1640	ISA/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton, GoldStar, WD, серт. РБ	30	965	TAIR	229-2999
BELABM	P/100	256	16	2100	SCSI	14" ? ?	1	PCI	изм..конф., серт. РБ, дост. по Минску, склад	36	1602	BELABM	234-3666, 234-2252

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM 120

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
Jet	P/120	256P	8	540		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton, ПО, изм. конф.	24	820	ДЖЕТ	268-3485, 0212-363463
INCOMAG	P/120	256	8	850	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Seagate, серт.РБ, изм.конф.	36	895	ИНКОМАГ	238-4821, 238-4101
COMPAQ Deskpro 2000	P/120	256	8	1080	EIDE/PCI	? 28 LR	1	PCI	DT,ISA/PCI, Win95, склад	36	1215		
BELABM	P/120	256	8	1100	EIDE	14" ? ?	1	PCI	изм. конф., серт. РБ, дост.по Минску, склад	36	1034		
COMPAQ Deskpro 4000	P/120	256	16	1080	IDE/PCI	? 28 LR	2	PCI	DT, ISA/PCI, Win95, Ethernet 10/100	36	1705		
Jet	P/120	256P	16	1080		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton, ПО, изм. конф.	24	920	ДЖЕТ	268-3485, 0212-363463
	P/120	256P	16	1080		14" 28 LR, NI	1	PCI	Daewoo, Kbd95, изм. конф.	24	883	MIPS	236-9249, 017-2100548
BELABM	P/120	256	16	1100	EIDE	14" ? ?	1	PCI	изм. конф., серт. РБ, дост.по Минску, склад	36	1097	BELABM	234-3666, 234-2252
INCOMAG	P/120	256	16	1270	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Seagate, серт.РБ, изм.конф.	36	990	ИНКОМАГ	238-4821, 238-4101
SR	P/120	256	16	1080		14" 28 LR	1	PCI	MT, изм. конф., дост., склад	24	940	SUNRISE	234-9449
BELABM	P/120	256	16	4300	SCSI	14" ? ?	1	PCI	изм. конф., серт. РБ, дост. по Минску, склад	36	1634	BELABM	234-3666, 234-2252

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM 133

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
MBC-133	P/133	256	8	1080	EIDE	14" 28 NI,LR,MPRII	1	PCI	изм. конф.,дост. по Минску,подкл.,сервис	24	849	МОДУС-БИЗНЕС	229-1697,229-1673
BELABM	P/133	256	8	1100	EIDE	14" ? ?	1	PCI	изм. конф., серт. РБ, дост. по Минску, склад	36	1132	BELABM	234-3666, 234-2252
HiTech	P/133	256P	8	1200	PCI/EIDE	14" 28 LR, MPRII	1	PCI	S3 Trio 64V+, изм.конф., скидки, серт. РБ	24	1183	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-6323, 207-911
DTK	P/133	256P	8	1200	PCI/EIDE	14" 28 LR, MPRII	1	PCI	S3 Trio 64V+, изм.конф., скидки, серт. РБ	30	1304	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-6323, 207-911
INCOMAG	P/133	256	8	1270	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Seagate, серт.РБ, изм.конф.	36	1025	ИНКОМАГ	238-4821, 238-4101
FALCON OPTIMA	P/133	256	8	1300	EIDE/PCI	? 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	Diamond Stealth,DOS, ТПП,серт., скидки	24	815	FALCON	234-4356, 234-4470
Stargazer Prof	P/133	256P	8	1600	IDE/PCI	14" 28 LR	1	PCI	IntelTritonIIVX,EDO,S3 Trio64V+,GS1468,W3.11,изм.конф.,ТПП,серт.РБ	24	1174	БЕЛСОФТ	222-7611, 222-7664
IIC	Cyrix6x86/133	256P	16	850	EIDE	14" 28 LR, NI	1	PCI	Intel Triton II, S3 Trio 64V+, WD, GS1468	36	948	ИНТИС	278-8490
Gateway2000	P/133	256P	16	1000	PCI/EIDE	15" 26 LR	1	PCI	MT, 8xCD, Win95, Office-95Pro(CD)	30	2378	LIMENS	228-1908, 228-1909
SR	P/133	256	16	1080		14" 28 LR	1	PCI	MT, изм. конф., дост., склад	24	1010	SUNRISE	234-9449
DTK Quin-56	P/133	256P	16	1300	EIDE	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel VX430 PCIset, S3 Trio 64V+, Kbd95,изм. конф.	24	1330	SBI	227-5955, 227-4953
DTK Quin-55	P/133	256P	16	1300	EIDE	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel HX430, S3 Trio 64V+, Kbd95,изм. конф.	24	1354	SBI	227-5955, 227-4953
	P/133	256P	16	1080		14" 28 LR, NI	1	PCI	Daewoo, Kbd95, изм. конф.	24	971	MIPS	236-9249, 017-2100548
Jet	P/133	256P	16	1080		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton, ПО, изм. конф.	24	1005	ДЖЕТ	268-3485, 0212-363463
BELABM	P/133	256	16	1100	EIDE	14" ? ?	1	PCI	изм. конф., серт. РБ, дост. по Минску, склад	36	1195	BELABM	234-3666, 234-2252
HiTech	P/133	256P	16	1200	PCI/EIDE	14" 28 LR, MPRII	1	PCI	S3 Trio 64V+, изм.конф., скидки, серт. РБ	24	1243		
HiTech	P/133	256P	16	1200	PCI/EIDE	15" 28 LR, MPRII	2	PCI	Full digital, S3 Trio 64V+, скидки, серт. РБ	24	1367		
DTK	P/133	256P	16	1200	PCI/EIDE	14" 28 LR, MPRII	1	PCI	S3 Trio 64V+, изм.конф., скидки, серт. РБ	30	1366		
DTK	P/133	256P	16	1200	PCI/EIDE	15" 28 LR, MPRII	2	PCI	Full digital, S3 Trio 64V+, скидки, серт. РБ	30	1494		

МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ ФОРМАТА А4

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Epson FX-870	9pin, 380cps, 216x240dpi	12	457	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛ.	220-6323, 220-7911
Epson FX-870	9 pin, 216x240dpi, 380 cps	12	465	TAIR	229-2999
Epson LQ-100	24pin, 240cps, 360x360dpi	12	190	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛ.	220-6323, 220-7911
Epson LQ-100	24 pin, 200cps, автоподача	12	205	ТУССОН	236-4288, 236-9771
Epson LQ-100/100+	24 pin, 200cps	12	185	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
Epson LQ-100+	24 pin, 360x360dpi, 240 cps	12	170	TAIR	229-2999
Epson LX-100	9 pin, 240cps, автоподача	12	181	ТУССОН	236-4288, 236-9771
Epson LX-300	9 pin, рус.	12	180	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
Epson LX-300	9 pin, рус.,220/80cps, склад	12	169	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson LX-300	9 pin, рус.	12	163	ДЖЕТ	268-3485,0212-363463
Epson LX-300	9pin, 240cps, 216x240dpi	12	180	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛ.	220-6323, 220-7911
Epson LX-300	9 pin, 216x240dpi, 240 cps	12	160	TAIR	229-2999
Epson LX-300	9pin, 220/44cps, рус.	12	от 165	ПЕОЛА&М	233-4072, 236-3320
OKI ML 3320e	9pin, 435ssd,73cps nlq, 80 col, 28 Kb	12	445	SBI	227-5955, 227-4953

МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ ФОРМАТА А3

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Epson FX-1170	9pin, 380cps, 216x240dpi	12	502	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛ.	220-6323, 220-7911
Epson FX-1170	9pin, 380cps, 216x240dpi	12	466	TAIR	229-2999
Epson FX-2170	9pin, 440cps, 216x240dpi	12	618		
Epson LQ-2170	24pin, 440cps, 360x360dpi	12	744		
Epson LQ-1070	24pin, 330cps, 360x360dpi	12	568		
Epson LX-1050+	9pin, рус.	12	294	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
Epson LX-1050+	9pin, рус.,240cps, склад	12	288	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson LX-1050+	9pin, рус.	12	280	ДЖЕТ	268-3485,0212-363463
Epson LX-1050+	9pin, 240cps, 216x240dpi	12	299	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛ.	220-6323, 220-7911
OKI ML 3321e	9pin, 435ssd, 73cps nlq, 136 col, 28Kb	12	495	SBI	227-5955, 227-4953

БАНКОВСКИЕ ПРИНТЕРЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
DFX-8000	A2, A3, 9pin, 216x240dpi, 1066cps	12	2790	TAIR	229-2999
Epson DFX-8000	A3, 2x9pin, 1066cps, 216x240dpi	12	2820	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛ.	220-6323, 220-7911
OKI 3410	A3, 9pin, 550cps draft, 104cps nlq, 136col, 28Kb	12	1445	SBI	227-5955, 227-4953

СТРУЙНЫЕ ПРИНТЕРЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
CANON BJ10SX	A4, 360dpi, 2ppm, 166cps, портативный для NB	12	230	BELASH	232-7666
CANON BJ200EX	A4, 720dpi, 3ppm, 248cps, a/подача	12	265	BELASH	232-7666
CANON BJ210	A4, 720dpi, 3ppm, 248cps, a/подача. color	12	300	BELASH	232-7666
CANON BJ30	A4, 720dpi, 3ppm, 277cps, a/подача. портативный	12	300	BELASH	232-7666
DIGITAL LJ-90	A4, 360dpi,mono,масса 960г,для NB	12	340	LIMENS	228-1908, 228-1909
Epson Stylus 820	A4, 720x720dpi, 300 cps	12	288	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
Epson Stylus 820	A4, 360cps, 360x360dpi	12	232	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛ.	220-6323, 220-7911
Epson Stylus 1000	A3, 360x360dpi, 300 cps	12	564	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
Epson Stylus 1000	A3, 360x360dpi, 300 cps	12	530	TAIR	229-2999
Epson Stylus 1000	A3, 300cps, 360x360dpi	12	563	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛ.	220-6323, 220-7911
Epson Stylus 1000	A3, 300cps, 720dpi, склад	12	530	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson Stylus 1500	A2, 300cps, 360x360dpi	12	928	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛ.	220-6323, 220-7911
Epson Stylus Color II	A4, 720dpi	12	399	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛ.	220-6323, 220-7911
Epson Stylus Color II	A4, 720dpi	12	402	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
Epson Stylus Color IIs	A4, 720dpi	12	270	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
Epson Stylus Color IIs	A4, 720x720dpi	12	225	МОДУС-БИЗНЕС	229-1697,229-1673
Epson Stylus Color IIs	A4, 720x720dpi MATRIX	12	225	TAIR	229-2999
Epson Stylus Color IIs	A4, 720dpi	12	280	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛ.	220-6323, 220-7911
Epson Stylus ColorPro	A4, 720x720dpi with Improvement	12	620	TAIR	229-2999
Epson Stylus Pro XL	A3, 720dpi	12	1260	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛ.	220-6323, 220-7911
Epson Stylus Pro XL	A3, 720dpi, with Improvement	12	1390	TAIR	229-2999
Hewlett Packard		?	?	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
HP DeskJet 340	600x300dpi, 4ppm, склад	12	279	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi,color kit	12	235	Элпай НПП Химрем.	233-0218, 233-0890
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi,аппар. русиф.	12	215	Элпай НПП Химрем.	233-0218, 233-0890
HP DeskJet 400	600x300dpi, 512Kb, Color Kit, склад	12	225	ДЖЕТ	268-3485,0212-363463
HP DeskJet 690C	600x600dpi, 512Kb, 5ppm,color,склад	12	360	ДЖЕТ	268-3485,0212-363463
OLIVETTI JP 170	A4, 300dpi, цв., 3ppm, рус.	18	229		
OLIVETTI JP 270	A4, 300dpi, монохр., 3ppm, рус.	18	199		
OLIVETTI JP 370	A4, 300dpi, цв., 3ppm, рус.	18	239		
OLIVETTI JP 450	A4, 500dpi, цв., 5ppm, рус.	18	289		
Samsung MyJet	склад	12	245	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842

ЛАЗЕРНЫЕ ПРИНТЕРЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
EPSON EPL-9000	A3, 600x600dpi, 8ppm, 2Mb	12	1990	TAIR	229-2999
HP LaserJet 5L	A4, 4ppm, 1Mb, склад	12	510	ДЖЕТ	268-3485,0212-363463
HP LaserJet 5L	A4, 600dpi, 4ppm, 1Mb, склад	12	от 499	FALCON	234-4356, 234-4470
HP LaserJet 5L	A4, 600dpi, 4ppm, 1Mb, склад	12	560	TAIR	229-2999
HP LaserJet 5P	A4, 600dpi, 6ppm, 2Mb, склад	12	980	FALCON	234-4356, 234-4470
HP LaserJet 5,5N,5M	A4, рус. 600x600dpi, 4Mb, 12ppm, склад	12	от 1674	ELKO	236-9754, 236-8663
OKIPAGE OP 4W LED	600dpi, 4ppm, Windows	12	399	SBI	227-5955, 227-4953
XEROX DocuPrint4508	A4, 600x600dpi, 8ppm, 2Mb	12	820	TAIR	229-2999
XEROX 4520	A3, 600x600dpi, 20ppm, 4Mb	12	3300	TAIR	229-2999

ПЛОТТЕРЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
HP Design Jet 330	A1, 4Mb RAM, mono, 600dpi, склад	12	2553	ELKO	236-9754, 236-8663

СКАНЕРЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
EPSON GT 5000	300dpi, цв., с контроллером	12	620	TAIR	229-2999
EPSON GT 9000	800-2400dpi, цв., с контроллером	12	1100	TAIR	229-2999
Genius Color Page-SP	2400dpi, 24bit, планшет A4, OCR, склад	12	410	ELKO	236-9754, 236-8663
Genius Color Delux	3200dpi, ручной, OCR, склад	12	110	ELKO	236-9754, 236-8663
HP ScanJet 4p	300x1200dpi, color, склад	12	570	ELKO	236-9754, 236-8663
HP ScanJet 4c	600x2400dpi, склад	12	1040	ELKO	236-9754, 236-8663
Microtec ScanMaker-IISP	однопрох.,24bit col.,600x300dpi opt.	12	470	LIMENS	228-1908, 228-1909
ScanMagic 2000, A4,бараб.,слайд/бум.,2000dpi,SCSI,Mac/PC		б/у	10000	СОФТАНТ	254-0889, 252-2825

МОНИТОРЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
X1448	Mono, 14", склад	12	100	ELKO	236-9754, 236-8663
FALCON Plus	14",.28,NI,LR,PM,MPRII,1024x768, склад	12	от 210		
GOLD STAR 1468	14", .28, 1024x768 NI, MPRII, PM, склад	12	от 220		
GS StudioWorks 44m 14", .28,1280x1024 LR,NI,MPRI, PM, Sp.2W, склад		12	от 230		
GOLD STAR 1505, 15", .28,1024x768 LR,NI,MPRII,Auto-Sync		12	от 290		
GS StudioWorks 56m 15", .28,1280x1024 LR,NI,MPRI, PM, Sp.2W, склад		12	от 340		
GOLD STAR 1727, 17",.28,1280x1024 LR,NI,MPRII,Auto-Sync,full dig.,склад		12	от 600		
GOLD STAR 2010 20",.28,1600x1280 LR,NI,MPRII,Auto-Sync,full dig.,OSD,склад		12	от 1175		
HYUNDAI HL-4838E	14", .28, 800x600,LR,NI,MPRII,PM,склад	12	от 200		
HYUNDAI HL-2882	21", .28, 1600x1280 LR, NI, MPRII,PM, склад	12	от 1630		
GOLD STAR	14"	12	249	IBA	262-5190, 232-5122
IBM G41	14"	36	420	IBA	262-5190, 232-5122

ДИСКЕТЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
3M 3,5"	made in USA	+	от 7	LIMENS	228-1908, 228-1909
3M 3,5"	1.44Mb, DS/HD, 10шт.	+	7,5/8	ТУССОН	236-4288, 236-9771
3M 3,5"	1.44Mb, DS/HD, 24шт., форматир.	+	17,95	ТУССОН	236-4288, 236-9771
3M 3,5"	HD, formatted	+	8	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛ.	220-6323, 220-7911
BASF 3,5"	form., 1,44(11 шт.), при покупке более 100 коробок	+	5	TAIR	229-2999
BASF Extra 3,5"	DOS formatted	+	7	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛ.	220-6323, 220-7911
BASF Extra 3,5"	Crystal box DOS formatted	+	7	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛ.	220-6323, 220-7911
DTK, Verbatim 3,5"	1.44, склад	24	7	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
MAXELL 3,5"	2HD MF2-HD, form.	+	7	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛ.	220-6323, 220-7911
MAXELL 3,5"	2HD MF2-HD, form. crystal box	+	10	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛ.	220-6323, 220-7911
Platinium	3,5", DS/HD,12шт./кор.,форм.,США	60	5	БЕЛМАШПРОМ	245-3584
SONY 3,5"	2HD, formatted	+	7		
Verbatim DataLife+	3,5", teflon, formatted	+	8		
Боксы для дискет в ассортименте		-	?		

Информация в таблицу «ПРАЙС» принимается до 14.00 в пятницу. Т/ф (017) 226-96-78, пейджер (017) 278-11-01 для абонента № 2976. Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа — 30.000 руб. Скидки только рекламным агентствам

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM 133 (продолжение)

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
IBM PC 330	P/133	256	16	1200	ISA/PCI	?	1	PCI	PC DOS, MS Windows, Windows акс., Energy Star	36	2480	IBA	262-5190, 232-5122
Stargazer Prevalent	P/133	256P	16	1270	EIDE/PCI	15" 28 NI,MPR,audio	2	PCI	Asustek,SiS,EDO,GS1535,8xCD,SB(16),Win95,OEMрус.,ТПП,серт.РБ	24	1651	БЕЛСОФТ	222-7611, 222-7664
DTK	P/133	256	16	1270	IDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, S3 Trio	24	1386	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
INCOMAG	P/133	256	16	1620	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Seagate, серт.РБ, изм.конф.	36	1150	ИНКОМАГ	238-4821, 238-4101
COMPAQ Deskpro 2000	P/133	256	16	1620	IDE/PCI	? 28 LR	1	PCI	DT, ISA/PCI, Win95	36	1670	BELABM	234-3666, 234-2252
COMPAQ Deskpro 4000	P/133	256	16	1620	IDE/PCI	? 28 LR	2	PCI	ISA/PCI, Win95, Ethernet 10/100, 120Mb floppy	36	2155	BELABM	234-3666, 234-2252
DTK Quin-70ATX	P/133	256P	16	2160	EIDE	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel VX430, ATX profile, S3 Trio 64V+, Kbd95,изм. конф.	24	1632	SBI	227-5955, 227-4953
DTK Quin-56	P/133	256P	16	2160	EIDE	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel VX430 PCIset, S3 Trio 64V+, Kbd95,изм. конф.	24	1499	SBI	227-5955, 227-4953

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM 150

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
NTT-551	P/150	256P	8	850	ISA/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton, GoldStar, Seagate, серт. РБ	30	1039	TAIR	229-2999
INCOMAG	P/150	256	8	1270	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Seagate, серт.РБ, изм.конф.	36	1135	ИНКОМАГ	238-4821, 238-4101
Jet	P/150	256P	16	1080		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton, ПО, изм. конф.	24	1085	ДЖЕТ	268-3485, 0212-363463
IIC	P/150	256P	16	1280	EIDE	15" 28 LR, NI	2	PCI	Intel Triton II,S3 Trio 64V+, WD, GS1527	36	1303	ИНТИС	278-8490
NTT-552	P/150	256P	16	1640	ISA/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton, GoldStar, WD, серт. РБ	30	1160	TAIR 229-29-99	
NTT-651	P/150	256P	16	1640		15" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Atlantis, CD, GoldStar, WD, серт. РБ	30	1544		
NTT-554	P/150	256P	32	2520	ISA/PCI	15" 28 NI, MPRII	2	PCI	Intel Triton, GoldStar, WD, серт. РБ	30	1576		
INCOMAG	P/150	256	16	2110	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Seagate, серт.РБ, изм.конф.	36	1295	ИНКОМАГ	238-4821, 238-4101

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM 166

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
DTK	P/166	256P	8	1200	PCI/EIDE	14" 28 LR, MPRII	1	PCI	S3 Trio 64V+, изм.конф., скидки, серт. РБ	30	1567	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-6323, 220-7911
HiTech	P/166P	256	8	1200	PCI/EIDE	14" 28 LR, MPRII	1	PCI	S3 Trio 64V+, скидки, серт. РБ	24	1450	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-6323, 220-7911
Stargazer Prof	P/166	256P	8	1600	IDE/PCI	14" 28 LR	1	PCI	IntelTritonIIVX,S3Trio 64V+,GS1468,W3.11,ТПП,изм.конф.,серт.РБ	24	1434	БЕЛСОФТ	222-7611, 222-7664
Jet	P/166	256P	16	1080		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton, ПО, изм. конф.	24	1200	ДЖЕТ	268-3485, 0212-363463
DTK Quin-56	P/166	256P	16	1300	EIDE	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel VX430 PCIset, S3 Trio 64V+, Kbd95,изм. конф.	24	1656	SBI	227-5955, 227-4953
BELABM	P/166	256	16	1100	EIDE	14" ? ?	1	PCI	изм. конф., серт. РБ, дост. по Минску, склад	36	1488	BELABM	234-3666, 234-2252
DTK	P/166	256P	16	1200	PCI/EIDE	14" 28 LR, MPRII	1	PCI	S3 Trio 64V+, изм.конф., скидки, серт. РБ	30	1629	Hi-Tech HIGH TECHNOLOGIES	тел./факс (017) 220-79-11, 220-63-23
DTK	P/166	256P	16	1200	PCI/EIDE	15" 28 LR, MPRII	2	PCI	Full digital, S3 Trio 64V+, скидки, серт. РБ	30	1757		
HiTech	P/166	256P	16	1200	PCI/EIDE	14" 28 LR, MPRII	1	PCI	S3 Trio 64V+, изм.конф., скидки, серт. РБ	24	1509		
HiTech	P/166	256P	16	1200	PCI/EIDE	15" 28 LR, MPRII	2	PCI	Full digital, S3 Trio 64V+, скидки, серт. РБ	24	1633		
INCOMAG	P/166	256	16	1270	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Seagate, серт.РБ, изм.конф.	36	1360	ИНКОМАГ	238-4821, 238-4101
FALCON OPTIMA	P/166	256	16	1300	EIDE/PCI	? 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	Diamond Stealth,DOS, ТПП,серт., скидки	24	1115	FALCON	234-4356, 234-4470
Stargazer Prof	P/166	256P	16	1600	IDE/PCI	14" 28 LR	1	PCI	IntelTritonIIVX,S3Trio 64V+,GS1468,W3.11,ТПП,изм.конф.,серт.РБ	24	1489	БЕЛСОФТ	222-7611, 222-7664
Gateway2000	P/166	256P	16	2000	PCI/EIDE	15" 26 LR	2	PCI	Tower case,EDO,Vivitron,8xCD,Win95,Office-95Pro(CD)	30	2839	LIMENS	228-1908, 228-1909
FALCON PLATINUM	P/166	256	16	2000	EIDE/PCI	? 28 LR,NI,MPRII	2	PCI	ASUSTeK,D.Stealth Video3240,DOS, ТПП,серт.,скидки	24	1995	FALCON	234-4356, 234-4470
SKY	P/166	256P	16	2100	EIDE	15" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	IntelTriton2vx,PnP,MT,S3Trio64,Seagate,PI04,склад	24	1500	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
BELABM	P/166	256	16	2100	SCSI	14" ? ?	1	PCI	изм. конф., серт. РБ, дост. по Минску, склад	36	2033	BELABM	234-3666, 234-2252
DTK Quin-55	P/166	512P	16	2150	EIDE	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel HX430, S3 Trio 64V+, Kbd95,изм. конф.	24	1849	SBI	227-5955, 227-4953
DTK	P/166	256	32	2100	SCSI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, S3 Trio	24	2235	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
INCOMAG	P/166	256	32	2110	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Seagate, серт.РБ, изм.конф.	36	1560	ИНКОМАГ	238-4821, 238-4101
DTK High-End	P/166	512P	32	4320	RAID5	14" 28 mono, MPRII	1	PCI	RAID array, 2x400WP/S, UPS 800VA, Kbd95,изм. конф.	24	5423	SBI	227-5955, 227-4953

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM 200

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
HiTech	P/200	256P	8	1200	PCI/EIDE	14" 28 LR, MPRII	1	PCI	S3 Trio 64V+, скидки, серт. РБ	24	1749	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-6323, 220-7911
DTK	P/200	256P	8	1200	PCI/EIDE	14" 28 LR, MPRII	1	PCI	S3 Trio 64V+, скидки, серт. РБ	30	1878	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-6323, 220-7911
DTK Quin-56	P/166	256P	16	1300	EIDE	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel VX430 PCIset, S3 Trio 64V+, Kbd95,изм. конф.	24	1948	SBI	227-5955, 227-4953
HiTech	P/200	256P	16	1200	PCI/EIDE	14" 28 LR, MPRII	1	PCI	S3 Trio 64V+, скидки, серт. РБ	24	1808	Hi-Tech HIGH TECHNOLOGIES	тел./факс (017) 220-79-11, 220-63-23
HiTech	P/200	256P	16	1200	PCI/EIDE	15" 28 LR, MPRII	2	PCI	Full digital, S3 Trio 64V+, скидки, серт. РБ	24	1932		
DTK	P/200	256	16	1200	PCI/EIDE	14" 28 LR, MPRII	1	PCI	S3 Trio 64V+, скидки, серт. РБ	30	1940		
DTK	P/200	256	16	1200	PCI/EIDE	15" 28 LR, MPRII	2	PCI	Full digital, S3 Trio 64V+, скидки, серт. РБ	30	2068		
FALCON OPTIMA	P/200	256	16	1300	EIDE/PCI	? 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	Diamond Stealth,DOS, ТПП,серт.РБ,скидки	24	1310	FALCON	234-4356, 234-4470
MBC-200	P/200	256P	16	1640	PCI	? 28 NI,LR,MPRII	1	PCI	изм. конф.,дост. по Минску,подкл.,сервис	24	1299	МОДУС-БИЗНЕС	229-1697,229-1673
COMPAQ Deskpro 6000	P/200	512	32	2150	SCSI/PCI	? ? LR	2	PCI	ISA/PCI, Win95, Ethernet 10/100, PD-CD, Sound,Matrox	36	4685	BELABM	234-3666, 234-2252
NTT-521	P/200	256P	32	2520	ISA/PCI	15" 28 NI, MPRII	2	PCI	Intel Triton, GoldStar, WD, серт. РБ	30	1866	TAIR	229-2999

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM PRO

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
HiTech	PPro/200	256P	8	1200	PCI/EIDE	14" 28 LR, MPRII	1	PCI	S3 Trio 64V+, скидки, серт. РБ	24	2101	Hi-Tech HIGH TECHNOLOGIES	тел./факс (017) 220-79-11, 220-63-23
DTK APRI-31	PPro/200	256P	16	1200	PCI/EIDE	14" 28 LR, MPRII	1	PCI	S3 Trio 64V+, скидки, серт. РБ	30	2271		
HiTech	PPro/200	256P	16	1200	PCI/EIDE	14" 28 LR, MPRII	1	PCI	S3 Trio 64V+, скидки, серт. РБ	24	2161		
HiTech	PPro/200	256P	16	1200	PCI/EIDE	15" 28 LR, MPRII	2	PCI	Full digital, S3 Trio 64V+, скидки, серт. РБ	24	2285		
DTK APRI-31	PPro/200	256	16	1200	PCI/EIDE	15" 28 LR, MPRII	2	PCI	S3 Trio 64V+, скидки, серт. РБ	30	2399		
DTK APRI-31	PPro/200	256P	32	1200	PCI/EIDE	17" 28 LR, MPRII	2	PCI	Full digital, S3 Trio 64V+, скидки, серт. РБ	30	2914		
COMPAQ Deskpro 2000	PPro/200	256	32	1620	EIDE/PCI	? ? LR	2	PCI	MT, ISA/PCI, WinNT, 8xCD, Sound,Matrox	36	3800	BELABM	234-3666, 234-2252
DTK APRI-31	PPro/200	256P	32	2160	EIDE	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel 82440FX, 256K CPU, S3 Trio 64V+, Kbd95,изм. конф.	24	2554	SBI	227-5955, 227-4953
NTT-701	PPro/200	256P	32	2520	EIDE/PCI	17" 28 NI MPRII	2	PCI	Intel, CD, GoldStar, WD, Diamond St.,серт. РБ	30	3251	TAIR	229-2999
COMPAQ Deskpro 6000	PPro/200	256	32	4200	EIDE/PCI	? ? LR	2	PCI	ISA/PCI,WinNT,PD-CD,Sound,Matrox,Eth/10/100	36	5955	BELABM	234-3666, 234-2252

ГРАФИЧЕСКИЕ СТАНЦИИ, СЕРВЕРЫ, МНОГОПРОЦЕССОРНЫЕ СИСТЕМЫ

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
IBM PC SERVER 300 S/370	P/75	256	32	2x1800	SCSI-2				PC Mainframe,CD,APC, ECC,Token-Ring,Ethernet,S/370Ch.Emul,OS/2	36	?	IBA	262-5173
IBM PC SERVER 320	P/90	256	16	2000	3PCI/5EISA				F/W SCSI-2 20 Мб/сек, CD, 2-й CPU, ECC, RAID option, PCI Ethernet adaptor	36	6070	IBA	262-5190, 232-5122
IBM PC SERVER 500 S/390	P/90	256	32	2x2000	f/w SCSI				PC Mainframe,CD,APC, ECC,Token-Ring,Ethernet,S/370Ch.Emul,OS/2	36	?	IBA	262-5173
DTK NetServer	P/133	512P	32	2160	SCSI	14" 28 mono, MPRII	1	PCI	Intel HX430, S3 Trio 64V+, Kbd95,изм. конф.	24	1618	SBI	227-5955, 227-4953
FALCON ELITE NS	PPro/180	256	32	1300	EIDE/PCI	? ? LR,NI,MPRII	1	PCI	ASUSTeK,EDO,4xCD,ТПП,серт.РБ,скидки,склад	36	2398	FALCON	234-4356, 234-4470
DTK NetServer	2xPPro/180	256P	32	4320	SCSI	14" 28 mono, MPRII	1	PCI	Intel HX430, S3 Trio 64V+, Kbd95,изм. конф.	24	4038	SBI	227-5955, 227-4953
FALCON PLATINUM	PPro/200	256	32	2000	SCSI/PCI	? ? LR,NI,MPRII	1	PCI	ASUSTeK, f.SCSI-2,AHA-2940,EDO,8xCD,серт.РБ	36	3190	FALCON	234-4356, 234-4470
DTK NetServer	PPro/200	256P	64	4320	SCSI	14" 28 mono, MPRII	1	PCI	Intel HX430, S3 Trio 64V+, Kbd95,изм. конф.	24	3327	SBI	227-5955, 227-4953
COMPAQ													
ProSignia 300	P/120	256	16	?	f.SCSI	? ? LR	512	PCI	ECC RAM до 208Mb, до 12,9Gb HDD, Ethernet,склад	36	от 2940	BELABM	Тел.: 234-3666, 234-2252, факс (8-017) 210-1205
ProSignia 300	P/150	256	16	?	f.SCSI-2	? ? LR	512	PCI	ECC RAM до 208Mb, до 12,9Gb HDD, Ethernet	36	от 3385		
ProSignia 500	P/150	256	32	?	f.SCSI-2	? ? LR	512	PCI	ECC RAM до 208Mb, до 21,5Gb HDD, Ethernet,склад	36	от 4570		
ProLiant 1500	2xP/166	256	32	?	w.SCSI-2	? ? LR	512	PCI	ECC RAM до 256Mb, до 21,5Gb HDD Hot Swap, Ethernet 10/100	36	от 7855		
ProLiant 2500	2xPPro/200	256	32	?	w.SCSI-2	? ? LR	512	PCI	AECC RAM до 512Mb, до 21,5Gb HDD Hot Swap, Ethernet 10/100	36	от 7820		
ProLiant 5000	4xPPro/200	256	64	?	w.SCSI-2	? ? LR	512	PCI	AECC RAM до 1Gb, до 21,5Gb HDD Hot Swap, Ethernet 10/100	36	от 15586		

ЭВМ СРЕДНЕГО КЛАССА

Модель	Примечание	Продавец	Телефон
IBM AC 400 Advanced Series	RAM 8-4096Mb,HDD 1-514,4Gb,лок.подкл.раб.ст.Twinaxial-до 4800терминалов,до 8ЛВС,ASCII-до2160портов	IBA	234-4746, 259-1092
IBM RISC Sistem/6000	Power2,Power PC,RAM 16-2000Mb,HDD 0,54-200Gb,ПО:ОС AIX(UNIX),10тыс.пакетов,граф.и раб.станции,сет.серверы	IBA	234-4746, 259-1092

КОМПЬЮТЕРЫ С LCD-ЭКРАНОМ

Модель	Процессор	R	HDD	Монитор		Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
DUAL LCD PC	P/133	16	1000	TFT	12,1"	стандарт PC, 8xCD, 3D sound	12	3025	LIMENS	228-1908, 228-1909
DUAL LCD PC	P/166	16	1600	TFT	12,1"	стандарт PC, 8xCD, 3D sound	12	3350	LIMENS	228-1908, 228-1909
DUAL LCD PC	P/200	16	2500	TFT	12,1"	стандарт PC, 8xCD, 3D sound	12	3920	LIMENS	228-1908, 228-1909

КОМПЬЮТЕРЫ NOTEBOOK

Модель	Процессор	R	HDD	Монитор		Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
AST Btavo NB	486sx/25	8	120	mono	9,5"	PCMCIA, TrackBall, DOS/Win	12	1180	LIMENS	228-1908, 228-1909
Compaq Contura 400CX	486dx2/40	4	250	TFT	8,4"	PCMCIA, TrackBall, DOS/Win	12	1470	LIMENS	228-1908, 228-1909
PACKARD BELL	486slc2/50	4	210	mono	9,5"	PCMCIA, DOS 6.2, Win3.11, Mouse, 1,9 кг	12	1110	BELASH	232-7666
TOSHIBA T2105CS	486dx2/50	4	350	DSTN	10,4"	PCMCIA III, Win3.11, Claris, TrackPoint, case, встр. БП	12	1700	BELASH	232-7666
TOSHIBA T2105CT	486dx2/50	12	350	TFT	8,4"	PCMCIA, TrackPoint, встр. БП	12	1850	LIMENS	228-1908, 228-1909
Gericom	486dx2/66	4	340	mono		PCMCIA, TrackPoint, сумка	12	1512	IBA	259-1091, 259-1092
Gericom	486dx2/66	4	340	DSTN	9?5"	PCMCIA, TrackPoint, сумка	12	1950	IBA	259-1091, 259-1092
ULTRA TS38	486dx2/66	8	500	TFT	9,5"	PCMCIA, TrackBall, DOS/Win	12	1640	LIMENS	228-1908, 228-1909
TOSHIBA T2155CDS	486dx4/75	4	520	DSTN	10,4"	PCMCIA III, 2xCD, SB, Mic, IR-port, встр. БП, Speaker	12	2300	BELASH	232-7666
TOSHIBA T2130CT	486dx4/75	8	520	TFT	10,4"	PCMCIA III, Win 95, Claris, TrackPoint, case, встр. БП	12	3010	BELASH	232-7666
TOSHIBA T2135CS	486dx4/75	8	520	DSTN	10,4"	PCMCIA III, Win 95, Claris, TrackPoint, case, встр. БП	12	1950	BELASH	232-7666
IBM TinkPad365	5x86dx4/100	8	540	DSTN	10,4"	PCMCIA, TrackPoint, IR-port	12	2760	IBA	259-1091, 259-1092
SAMSUNG 700	486dx4/100	8	540	TFT	10,4"	PCMCIA, TrackBall, Win95,SB(16)	12	2170	LIMENS	228-1908, 228-1909
Compaq Contura 430C	486dx4/100	8	720	DSTN	10,4"	PCMCIA, TrackBall, Win95	12	2140	LIMENS	228-1908, 228-1909
CTX EzBOOK	5x86/100	8	520	TFT	10,4"	PCMCIA, TouchPad, SB(16bit)	12	1850	АСБИС	249-5792, 238-8661
CTX EzBOOK	5x86/100	16	520	TFT	10,4"	PCMCIA, TouchPad, SB(16bit)	12	1950	АСБИС	249-5792, 238-8661
TOSHIBA T-405CS	P/75	16	810	DSTN	10,4"	PCMCIA,EDO,TrackPoint,SB,встр. БП,Win95	12	2850	LIMENS	228-1908, 228-1909
TOSHIBA T-105CT	P/75	8	540	DSTN	10,4"	PCMCIA III,EDO RAM,TrackPoint,встр. БП,case,Win95	12	2410	BELASH	232-7666
IBM TinkPad365	P/100	8	810	act	12,1"	1Mb VRAM, Windows'95	36	3828	IBA	259-1091, 259-1092
IBM TinkPad560DW RU	P/100	8	810	pass	11,3"	1Mb VRAM, EDO RAM, Windows'95, LotusOrganizer	36	3999	IBA	259-1091, 259-1092
TOSHIBA T110CT	P/100	8	810	TFT	11,4"	PCMCIA III, EDO RAM, Win95, TrackPoint, case, встр. БП	12	3650	BELASH	232-7666
TOSHIBA T425CDT	P/100	8	810	TFT	11,4"	PCMCIA III, EDO RAM, Win95, TrackPoint, SB, CD, смен. FDD, встр. БП	12	4750	BELASH	232-7666
COMPAQ Armada 1120T	P/100	8	810	TFT	10,4"	1Mb VRAM, PCMCIA, TrackPoint, сумка, всемирная гар.,склад	12	2945	BELABM	234-3666, 234-2252
TOSHIBA T420CDT	P/100	8	1300	TFT	11,4"	PCMCIA III, EDO RAM, Win95, TrackPoint, SB, CD, смен. FDD, встр. БП	12	4750	BELASH	232-7666
JETBOOK XP6	P/100	8	810	DSTN	10,4"	PCMCIA, SB, TouchPad	12	1953	Limens	тел.: 228-1908, 228-1909 E-mail: art@limens.belpak.by г. Минск, ул. Могилевская, 5, 4-й этаж, ст. метро "Институт культуры"
JETBOOK XP6	P/100	8	810	TFT	10,4"	PCMCIA, SB, TouchPad, 800x600	12	2303		
LEO DesigNote 3510T	P/100	8	810	TFT	10,4"	PCMCIA, TouchPad, SB, 6xCD	12	2850		
LEO DesigNote 3510D	P/100	8	810	DSTN	11,3"	PCMCIA, TouchPad, SB, 6xCD	12	2625		
TOSHIBA Satellite Pro 420CDT	P/100	8	1300	TFT	11,3"	TrackPoint, Win95, встр. БП, 4xCD, SB	12	4770		
JETBOOK 6300CD	P/100	16	810	TFT	11, 3"	TouchPad, SB, 6xCD, IR-port, 800x600, VRAM 2Mb	12	3172		
DTK DNB-586T	P/120	8	520	TFT	11,3"	800x600,6xCD,PCMCIA, TouchPad, SB	24	3075	АСБИС	249-5792, 238-8661
IBM TinkPad560TW RU	P/120	8	810	act	12,1"	1Mb VRAM, EDO RAM, Windows'95, LotusOrganizer	36	6060	IBA	259-1091, 259-1092
DTK DNB-586T	P/120	16	810	TFT	11,3"	800x600,6xCD,PCMCIA, TouchPad, SB	24	3205	АСБИС	249-5792, 238-8661
DTK DNB-586T	P/133	16	810	TFT	11,3"	800x600,6xCD,PCMCIA, TouchPad, SB	24	3299	АСБИС	249-5792, 238-8661
Compaq Armada 4120T	P/120	16	810	TFT	11,3"	PCMCIA,TouchPad,SB,MPEG,Infrared	12	5459	Limens	тел.: 228-1908, 228-1909 E-mail: art@limens.belpak.by г. Минск, ул. Могилевская, 5, 4-й этаж, ст. метро "Институт культуры"
JETBOOK XP6	P/120	16	810	DSTN	10,4"	PCMCIA, SB, TouchPad	12	2213		
JETBOOK XP6	P/120	16	810	TFT	10,4"	PCMCIA, SB, TouchPad, 800x600	12	2563		
JETBOOK 6300CD	P/120	16	1000	TFT	11, 3"	TouchPad, SB, 6xCD, IR-port, 800x600, 2Mb	12	3280		
JETBOOK XP6	P/133	16	810	DSTN	10,4"	PCMCIA, SB, TouchPad	12	2370		
JETBOOK XP6	P/133	16	810	TFT	10,4"	PCMCIA, SB, TouchPad, 800x600	12	2720		
LEO DesigNote 3510T	P/133	16	1100	TFT	10,4"	PCMCIA, TouchPad, SB, 6xCD	12	3150		
LEO DesigNote 3510D	P/133	16	1100	DSTN	10,4"	PCMCIA, TouchPad, SB, 6xCD	12	2925		
TOSHIBA T500CS	P/120	16	1200	DSTN	12,1"	PCMCIA III, EDO RAM, Win95,F/M28800,VRAM 2Mb,1024x768, SB, 6xCD,IR, встр. БП	12	5150	BELASH	232-7666
TOSHIBA T500CS	P/120	16	1200	TFT	12,1"	PCMCIA III, EDO RAM, Win95,F/M28800,VRAM 2Mb,1024x768, SB, 6xCD,IR, встр. БП	12	5150	BELASH	232-7666
DTK DNB-586T	P/133	16	1200	TFT	11,3"	800x600,6xCD,PCMCIA, TouchPad, SB	24	3399	АСБИС	249-5792, 238-8661
TOSHIBA T720CDT	P/133	16	1200	TFT	12,1"	PCMCIA III, EDO RAM, Win95,F/M28800,1024x768, SB, 6xCD,IR, встр. БП	12	7200	BELASH	232-7666
TOSHIBA T650CDT	P/133	16	1300	TFT	11,4"	PCMCIA III, EDO RAM, Win95,F/M28800,1024x768, SB, 6xCD,IR, встр. БП	12	5650	BELASH	232-7666
JETBOOK 6300CD	P/133	16	1300	TFT	11,3"	TouchPad, SB, 6xCD, Infrared, 800x600, VRAM 2Mb	12	3612	LIMENS	228-1908, 228-1909
JETBOOK 6300CD	P/133	16	1300	TFT	12,1"	TouchPad, SB, 6xCD, Infrared, 800x600, VRAM 2Mb	12	3962	LIMENS	228-1908, 228-1909
DTK DNB	P/133	16	1300	TFT	11,3"	IDE, 1Mb on board, 6xCD, sound, mic, touchpad	24	3702	SBI	227-5955, 227-4953
TOSHIBA T730CDT	P/133	16	2100	TFT	12,1"	PCMCIA III, EDO RAM, Win95,F/M28800,1024x768, SB, 6xCD,IR, встр. БП	12	8300	BELASH	232-7666

УСТРОЙСТВА АРХИВИРОВАНИЯ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
DITTO 800 tape drive	425Mb, int., 5.25", без сжатия	12	199	БЕЛСОФТ	(0212) 370-974
DITTO 3200 tape drive	1600Mb, int., 5.25", без сжатия	12	450	БЕЛСОФТ	(0212) 370-974
IOMEGA JAZ Drive	1Gb external, SCSI-2 interface	12	730	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛ.	220-6323, 220-7911
IOMEGA JAZ Drive	1070Mb, int., 12ms, SCSI	12	672	БЕЛСОФТ	(0212) 370-974
IOMEGA JAZ Drive	1070Mb, ext., 12ms, SCSI	12	798	БЕЛСОФТ	(0212) 370-974
IOMEGA JAZ Disk	1Gb MEDIA	12	140	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛ.	220-6323, 220-7911
IOMEGA ZIP Drive	100Mb,лучший продукт 1996 года WORLD CLASS	12	210	БЕЛМАШПРОМ	245-3584
IOMEGA ZIP Drive	100Mb, параллельный порт, 1 ZIP диск	12	260	БЕЛСОФТ	(0212) 370-974
IOMEGA ZIP Drive	100Mb external, LPT port	12	220	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛ.	220-6323, 220-7911
IOMEGA ZIP Disk	100Mb, для IOMEGA ZIP Drive	12	20	БЕЛМАШПРОМ	245-3584
IOMEGA ZIP Disk	100Mb format PC	12	20	БЕЛСОФТ	(0212) 370-974
IOMEGA ZIP Disk	Rewriteble Disk	12	20	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛ.	220-6323, 220-7911
SyQuest EZ135	135Mb, 13ms, внешний, SCSI	12	275	LIMENS	228-1908, 228-1909
SyQuest EZ Flyer	230Mb, 13ms, внешний, параллельный порт	12	470	LIMENS	228-1908, 228-1909
FIT, TransDisk TD 2.TD 3	340Mb,2,5G,пар.порт	12	от 450	IBA	262-3231
ATEN, Pocket HardDisk	540Mb,паралл. порт	12	от 400	IBA	262-3231
Panasonic	Trans CD/PD, 650Mb, Int., Ext.	12	от 650	IBA	262-3231

МУЛЬТИМЕДИА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Speakers active 100/300W Volume/Bass/Treble		12	от 45	SBI	227-5955, 227-4953
SB 16 Creative	SB2940VIBRA,SB2890,GravisGUS,compatible,склад	3	50-115	SKY SYSTEMS	231-1470,232-1390
SB 32 Creative	AWE3600,3620,3990,GravisMAX,compatible,склад	3	130-250	SKY SYSTEMS	231-1470,232-1390
SB Pro 2	ESS1868,ESS688,Maestro,Edison,установка,склад	3	от 30	SKY SYSTEMS	231-1470,232-1390
SB 32 Midi	WaveTable Board,General Midi,доч. плата,склад	3	40	SKY SYSTEMS	231-1470,232-1390
SB Maestro	ESS1868	12	34	COMTRIS	223-0478, 223-5313
Speaker	Active 120W volume, bass, trble control	12	70	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛ.	220-6323, 220-7911
VIDEO BLASTER	CREATIV,GENIUS,CL5446(2Mb)+TUNER SECAM,склад	3	от 200	SKY SYSTEMS	231-1470,232-1390
CD ROM	4 - 10 speed, EIDE, SANYO 3 disks, PIO3, склад	3	от 80	SKY SYSTEMS	231-1470,232-1390
CD-ROM	4,6,8,10 speed, склад	6	от 95	ДЖЕТ	268-3485,0212-363463
CD-ROM GoldStar	8 speed	12	от 125	COMTRIS	223-0478, 223-5313
CD-ROM Samsung	8 speed,ATAPI IDE 1200Kb	12	145	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
Запись на компакт-диски		-	?	LIMENS	228-1908, 228-1909
CD диски, ПО, энциклопедии, игры и т.д., прокат, склад		3	от 3	SKY SYSTEMS	231-1470,232-1390
CD ROM	8 speed, EIDE, склад	12	120	COTA	268-4777

ПЛАТЫ И МИКРОСХЕМЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
CPU 486DX4-100	AMD, 100MHz, склад	12	33	COTA	268-4777
CPU 486DX5-133	AMD, 133MHz, склад	12	38	COTA	268-4777
CPU P5-100	Intel, in BOX, склад	12	135	COTA	268-4777
CPU P5-133+	Cyrix, in BOX, склад	12	135	COTA	268-4777
CPU P5-133	Intel, in BOX, склад	12	230	COTA	268-4777
CPU P5-166	Intel, in BOX, склад	12	440	COTA	268-4777
SIMM	1 Mb, 4 Mb, 16 Mb, 30 pin	12	от 11	COMTRIS	223-0478, 223-5313
SIMM	4 Mb, 72 pin	12	от 23	COMTRIS	223-0478, 223-5313
SIMM	4 Mb, 72 pin, 70 ns, Simens, ACT, GS, склад	3	от 21	SKY SYSTEMS	231-1470,232-1390
SIMM	4 Mb, 72 pin, 8 chips, 60 ns, склад	12	22	COTA	268-4777
SIMM	8 Mb, 72 pin, 16 chips, 60 ns, склад	12	44	COTA	268-4777
SIMM	8 Mb, 72 pin, 16 chips, 60 ns, EDO, склад	12	46	COTA	268-4777
SIMM	16 Mb, 72 pin, 8 chips, 60 ns, склад	12	105	COTA	268-4777
SIMM	16 Mb, 72 pin, 8 chips, 60 ns, EDO, склад	12	110	COTA	268-4777
VideoCard	Cirrus Logic ISA, 5429, 512Kb, ISA	24	30	ИНТИС	278-8490
MB	486DX4,SiS,PCI,256K,EIDE,4 slot SIMM,PIO4,склад	3	65	SKY SYSTEMS	231-1470,232-1390
Программаторы	XELTEK,EPROM,PAL,GAL,PALCE,FLASH,MACH,MP	24	от 260	ИНТИС	278-8490

КОМПЛЕКТУЮЩИЕ К КОМПЬЮТЕРАМ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Защ.экраны 3M, 13"-19",anti-glare/anti-radiation (ELF/VLF), USA		+	?	LIMENS	228-1908, 228-1909
Защ.экраны IZOVAC-VIZOR,14"-15",a/glare,a/rad.,a/static,MPR-II,МЗ РБ		12	от 27	FALCON	234-4356, 234-4470
MiniTower	230W	12	от 32	ELKO	236-9754, 236-8663
Кабель для принтеров,модемов,клавиатур,мониторов, склад		12	от 4	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
Коннекторы, терминаторы, адаптеры, переходники, склад			от 0,2	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
Наклейки русские для клавиатуры		12	5	LIMENS	228-1908, 228-1909
IZOVAC-PF-02F	сертификат РБ	-	25	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛ.	220-6323, 220-7911

HDD

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Mobile Disk	500-2200Mb, 2,5",портативн.,LPT,сумка	12	от 440	LIMENS	228-1908, 228-1909
IBM OEM	2 GB FW SCSI-2, склад	60	1100	IBA	262-5190, 232-5122
HDD 540/850Mb, FASTATA-2, EIDE, PIO4, Seagate, Quantum, склад		12	125/155	SKY SYSTEMS	231-1470,232-1390

СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
3C509B-TPO	EtherLink III ISA TP only	99	80	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
3Com ETHERLINK III	ISA TP/COMBO 3C509T/C, склад	99	от 72	ELKO	236-9754, 236-8663
3Com ETHERLINK III	PCI TP/COMBO 3C900, склад, NEW	99	135	ELKO	236-9754, 236-8663
3Com OfficeConnect	TPC 8TP+coax hub/100MBit, склад	99	217	ELKO	236-9754, 236-8663
3Com f.ETHERLINK	ISA/PCI 100Mbit 3C515/595, склад	99	от 159	ELKO	236-9754, 236-8663
COMPAQ	Ethernet LAN Card, PCMCIA, BNC/UTP	36	212	BELABM	тел.: 234-3666, 234-2252 факс (8-017) 210-1205
	Netteligent ISA/PCI UTP 10Mbps	36	от 63		
	Netteligent 10Base-T/100Base-T Hub	36	от 176		
	Netteligent 10/100Mbps PCI Ethernet Controllers	36	127		
	Netteligent Routers	60	от 2800		
	Netteligent Token Ring ISA/PCI, IBM, UTP/STP	36	от 220		
Ethernet PCI	cerd 32 bit BNC+TP	12	35	SBI	227-5955, 227-4953
IBM 3278/79	Emulation Adaptor	+	495	IBA	262-3231
Surecom EP-312	Ethernet 16-bit NE2000,BNC&TP,ISA,PnP	24	22	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
Surecom EP-508T	Ethernet mini HUB 8 UTP+1BNC	24	110	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
GE 2000II-CX	Ethernet 16-bit (BNC/UTP)	+	28	BELABM	234-3666, 234-2252
Кабель	RG-58, 50 Om	+	0,4	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
Кабель	UTP 5-я категория, 4 пары, Швеция	+	0,49	DATASTREAM	220-3842, 220-3095

СЕТИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
INTERNET ON-LINE, подключение 15 мин., обслуживание		+	?	WORLD NET	226-0027, 226-7556
Локальные вычислительные сети "под ключ"		+	?	BELABM	234-3666, 234-2252
Техпомощь и консультации по ОС OS/2,Windows а также		+	?	IBA	234-4746
прогр.продуктам,сетевым технол.,лекции, семинары,обучение		+	?	IBA	234-4746

ИСТОЧНИКИ БЕСПЕРЕБОЙНОГО ПИТАНИЯ, ФИЛЬТРЫ, ПО

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
APC UPS	Back/Smart 250/280/400/420/700/1000VA,PnP,USA	24	от 125	ELKO	236-9754, 236-8663
BACK UPS	250-1200 VA, Powercom	12	от 115	ДЖЕТ	268-3485,0212-363463

ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Cunei Form-96	OCR, новейшая версия!	+	199	MICRO EXPRESS The computer value center	т./ф.: 234-71-23, 234-75-15
MEDMS 2.0	прогр.-апп.комплекс эл. документооборота	+	от 970		
Stylus, система перевода, DOS,Win 3.xx,Win'95,NT,Stylus-словари		+	от 108		
IBM OS/2 Warp	32-разр.ОС,FullPack,Connect,рус./англ.	+	от 175	IBA	234-4746
IBM DB2/2	сист.упр.БД для OS/2,SingleUser,Client-Serv.	+	от 778	IBA	234-4746
VisualAge,VisualGen	виз.ср-ва разр.прилож."клиент-серв."	+	?	IBA	234-4746
IBM LanServer	разделение ресурсов	+	от 1339	IBA	234-4746
Коммуник.продукты от IBM (comm/Man.,PC3270,TCP/IP и др.)		+	от 842	IBA	234-4746
LotusNotes	автоматич.офис под OS/2,Win,UNIX	+	?	IBA	234-4746
Lotus Notes	инф. системы на основе Lotus Notes	+	?	BELABM	234-3666, 234-2252
Игры, ПО, энциклопедии на CD		+	от 3,5	СНАП	222-5897, 277-8061
ORACLE 7	Oracle 7 Server	+	от 14960	CompIT Systems	т/ф (017) 221-23-11, 221-53-51
ORACLE 7	Work Group Server	+	от 1850		
ORACLE 7	Personal	+	от 245		

Информация в таблицу «ПРАЙС» принимается до 14.00 в пятницу. Т/ф (017) 226-96-78, пейджер (017) 278-11-01 для абонента № 2976. Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа — 30.000 руб. Скидки только рекламным агентствам

КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
	в ассортименте, новые и б/у, гарантия	+	от 220	ДУМИ	268-5875
CANON FC-230	A4, 4-6 к/мин, автоподача бумаги	+	550	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
CANON FC-210	A4, 4-6 к/мин	+	450	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
CANON FC210/230	руч.автопод.,4 к/мин, 2600 коп.	12	445/555	Белинтерстандарт	236-5234, 236-9354
CANON FC210/230	руч.автопод.,4 к/мин, 2600 коп., картр.E-16	6	от 415	ПЕОЛА&M	233-4072, 236-3320
CANON NP-1550	A3, 15к/мин, 8000 к/мес., 50-200%	12	1995	ТОРИС	226-2219, 226-2412
CANON NP-4540	**РАСПРОДАЖА! цена сниж. на $800**	16		**БИСПРИС**	**251-3380, 259-5362**
CANON NP-4540	A3,40к/мин,2стор.,2цв.,масшт.,автоподача	15	1550	БИСПРИС	251-3380, 259-5362
Konica 1012	A3, 12 к/мин, масшт.	12	1897	НИССА	230-6754
Konica 1015	A3, 15 к/мин, масшт.	12	2199	НИССА	230-6754
Konica 3031	A3, 31 к/мин, масшт.	12	?	НИССА	230-6754
Konica 4155	A3,55 к/мин, масшт.	12	?	НИССА	230-6754
OLIVETTI 8020	A3, 20 к/мин, 50-200%, бар на 60000 коп.	12	2290	ТУССОН	236-42-88, 236-97-71
OLIVETTI 8021	A3, 21 к/мин, 50-200%, бар на 60000 коп.	12	3720		
OLIVETTI 8515	A3, 15 к/мин, 50-200%, бар на 60000 коп.	12	1960		
RICOH FT	A3, 30-50 к/мин, бар.на 80000коп.,2стор.,автопод.	12	от 1349	ТОРИС	226-2219, 226-2412
RICOH FT-5560	A3, 50к/мин, ATF, 2стор.,50-200%	15	1350	БИСПРИС	251-3380, 259-5362
Ricoh, Canon, Sharp	покупка или обмен копировальных аппаратов	+		БИСПРИС	251-3380, 259-5362
SHARP Z-20	A4, 3 к/мин	+	395	СНАМИ	(017) 230-5761, (01622) 64-644, (0212) 372-271, (0232) 531-279, (0152) 453-372, (0222) 256-360
SHARP Z-25	A4, 3 к/мин	+	522		
SHARP Z-52	A4, 8 к/мин	+	806		
SHARP SF-2114	B4, 14 к/мин, масшт.	+	1510		
SHARP SF-2116	A3, 16 к/мин, масшт.	+	1980		
SHARP SF-2022	A3, 22 к/мин, масшт.	+	3060		
SHARP SF-2050	A3,50 к/мин, масшт.	+	8700		
SHARP Z-20	A4, 3 к/мин, распродажа	12	406	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397
SHARP Z-25	A4, 3 к/мин, распродажа	12	510	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397
SHARP Z-52	A4, 8 к/мин, распродажа	12	784	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397
SHARP SF-2114	B4, 14 к/мин, масшт., распродажа	12	1510	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397
SHARP SF-2116 FED	A3, 16 к/мин, масшт., распродажа	12	1991	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397
SHARP SF-2118 FED	A3, 18 к/мин, масшт., распродажа	12	2308	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397
XEROX XC-520	A4, 5 к/мин, 600 к/мес., склад	12	?	XEROX Authorised Dealer БИ-ПРОЕКТ	232-53-76, 232-50-68, 234-74-60
XEROX 5009/5009RE	A4/B4,8к/мин,1500к/мес.,масшт.,цв.тонер,склад	12	?		
XEROX 5310	B4,10к/мин,2000к/мес.,масшт.,цв.тонер,склад	12	?		
XEROX 5316	A3, 13к/мин, 6000к/мес.,масшт.,склад	12	?		
XEROX 5328	A3,28к/мин,20000к/мес.,масшт.,а/под.,сорт.,склад	12	?		
XEROX 5334	A3,32к/мин,30000к/мес.,масшт.,а/под.,2-ст.,сорт.	12	?		
XEROX 5621	A3,21к/мин,15000к/мес.,масшт.,а/под.,сорт.,склад	12	?		
SHARP Z20/Z25	A4,3к/мин,300/400к/мес.,цв.тонер,склад	12	?		
SHARP Z52II	A4,8к/мин,800к/мес.,склад	12	?		
SHARP SF2014/2114	B4,14к/мин,5000к/мес.,масшт.,а/под.,склад	12	?		
SHARP SF2116/2118	A3,16/18к/мин,10/12тыс.к/мес.,масшт.,а/под.,сорт.,склад	12	?		
XEROX 5009 1:1/5009RE	A4, 8 к/мин, 4 цв.	12	?	АСТРОН	(017) 2397686,2396794
XEROX 5316	A3, 13 к/мин, масшт.	12	?		
XEROX 5321	A3, 21 к/мин, 64-156%	12	?		
XEROX 5310	A4, 10 к/мин, 4 цв.	12	?		
XEROX XC-520	A4, 5 к/мин	12	530		
XEROX 5009	A4, 8 к/мин, 4 цв.	12	770	TAIR	229-29-99
XEROX 5310	A4, 10 к/мин, масшт.	12	1111		
XEROX 5316	A3, 13 к/мин, масшт.	12	2140		
TOSHIBA 1210	A4, 12 к/мин, 5000 к/мес.	36	?	ТРАНСКИФ	262-8111, 262-6267
TOSHIBA 1650	A3, 16 к/мин, 20000 к/мес., 50-200%	36	?	ТРАНСКИФ	262-8111, 262-6267
TOSHIBA 1350	A4, 12 к/мин, 5000 к/мес., 65-141%	36	?	ТРАНСКИФ	262-8111, 262-6267
TOSHIBA 2050	A3, 20 к/мин, 20000 к/мес., 50-200%	36	?	ТРАНСКИФ	262-8111, 262-6267
Копировальноебюро "под ключ" (к/апп., резак, переплетн. маш.)		+	от 1600	БИСПРИС	251-3380, 259-5362

ПОЛНОЦВЕТНЫЕ КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
CANON CLC-200	A4/A3,3-20 к/мин, лазерный	15	9200	БИСПРИС	251-3380, 259-5362
CANON CLC-300	A4/A3,4-20 к/мин, лазерный	15	11500	БИСПРИС	251-3380, 259-5362

РИЗОГРАФЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
RISO TR 1510	A4, 300x300dpi, протяжн.сканер	12	?	ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР RISO RISOLA	тел. 234-52-48, тел. 234-84-75
RISO GR 1700	A4, 300x400dpi, протяжн.сканер	12	?		
RISO GR 1750	A4, 400x400dpi, протяжн.сканер	12	?		
RISO GR 2710	A4, 300x400dpi, планш.сканер	12	?		
RISO GR 2750	A4, 400x400dpi, планш.сканер	12	?		
RISO GR 3750	A3, 400x400dpi, планш.сканер	12	?		
RICOH PRIPORT	ризографические аппараты	15	от 4500	БИСПРИС	251-3380, 259-5362

ТЕЛЕФАКСЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
	в ассортименте, б/у и новые, гарантия	+	от 180	ДУМИ	268-5875
OKIFAX 350	Термальн., автоотв., 9,6 Kbps	12	349	BELARM	Тел.: 234-3666, 234-2252, факс (8-017) 210-1205
OKIFAX 460	А/обр., а/отв., Sp., ЖКИ, а/дозв., память	12	495		
OKIFAX 1050	Светодиодный, ЖКИ,а/отв.,память,Sp.,а/дозв., связь с PC.,сканер,копир. и внешн. факс-модема	12	1395		
OLIVETTI OFX 100/105	оригинальный дизайн, ЖКИ	12	299/320	ТУССОН	236-4288, 236-9771
OLIVETTI OFX 3100/T	струйный, об.бум.,пам. 1Мб, подкл. к ПК	12	990	ТУССОН	236-4288, 236-9771
Panasonic KX-F130BX	ЖКИ, а/ответчик	12	328	Белинтерстандарт	236-5234, 236-9354
Panasonic KX-F130BX	ЖКИ, а/ответчик	12	360	ЭПЛАЙНЗ	245-7283
Panasonic KX-F130BX	ЖКИ, ГТС, а/дозв., а/отв., пам.28,16п/тон	6	от 320	ПЕОЛА&M	233-4072, 236-3320
Panasonic KX-F130BX	а/ответчик, а/дозвон, ЖКИ, пам.32	+	330	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Panasonic KX-F700BX	ЖКИ, ГТС, а/обр., цифр.а/о, пам.22,64п/тон	6	от 385	ПЕОЛА&M	233-4072, 236-3320
PANAFAX UF S1	ЖКИ, монит, цифр.а/о, 20 лист.пам., 64п/тон	6	от 330	ПЕОЛА&M	233-4072, 236-3320
Samsung в ассорт. (от домашнего до профессионального)		18	от 260	АЙРОНТЕЛ	220-0067
Samsung SF-30	ГТС, пам, интерф.,а/отв.	6	от 250	ПЕОЛА&M	233-4072, 236-3320
SHARP	15с/стр., а/обр.,цифр. а/о	12	от 290	SUNRISE	234-9449

РАДИОТЕЛЕФОНЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
NOKIA 720, сот., подключенные,до 40 км		12	1544	ВКЛ	268-5289
NOKIA 450, сот., подключенные, 17км,усил. до 40км		12	1699	ВКЛ	268-5289
GoldStar-9500	900МГц,до 3 трубок,40 каналов,ф. м/АТС	12	300	FALCON	234-4356, 234-4470
Panasonic KX-T	радиотелефоны, 46-49МГц, 900МГц, с а/отв.	+	от 100	BELASH	232-7666
Panasonic KX-T9501	900МГц, 12 ном.пам., REDIAL, FLASH	6	от 180	ПЕОЛА&M	233-4072, 236-3320
Panasonic KX-T7980	900МГц, интерком, пам., зар.устр-во	6	от 310	ПЕОЛА&M	233-4072, 236-3320
Panasonic KX-T/TC	кв./оф., интерком, дв.набор, Super Range	6	от 105	ПЕОЛА&M	233-4072, 236-3320
Samsung SP-R916	900МГц, до 4 трубок, ЖКИ, а/дозв, digital	18	от 290	АЙРОНТЕЛ	220-0067

ТЕЛЕФОНЫ, СИСТЕМНЫЕ ТЕЛЕФОНЫ, АВТООТВЕТЧИКИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Panasonic	ЖКИ, а/дозв., громкая связь, инстр. р/яз.	6	от 43	ПЕОЛА&M	233-4072, 236-3320
Panasonic KX-T	телефоны, а/отв., тел. с а/отв., 2-лин.	+	от 50	BELASH	232-7666
Panasonic KX-T2365	а/дозвон, ж/к дисплей, 28 ст.памяти	12	55	Белинтерстандарт	236-5234, 236-9354
Panasonic KX-T2365	а/дозвон, ж/к дисплей, 28 ст.памяти	+	55	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Panas. KX-T7030/7130/7230/7250,сист.для мини-АТС		12	от 128	ПЕОЛА&M	233-4072, 236-3320
Samsung SP-201	спикер, повтор, флэш	18	от 36	АЙРОНТЕЛ	220-0067

МИНИ-АТС

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
	в ассортименте	12	?	Белинтерстандарт	236-5234, 236-9354
Устройство записи телефонных разговоров		+	от 250	CS&C Communication Systems and Components	Т. 270-45-30, Ф.270-46-86
AT&T Merlin Legend	4-80лин./8-200 абон., США, серт.РБ	12	?		
AT&T Partner	2-16лин./6-48 абон., США, серт.РБ	12	?		
AT&T Сист.оператив.селект.связи, до200 абон., цена согл.конф.		+	?		
DEFINTY G3si	до 400лин./2400 абон., США, серт.РБ	12	?		
GoldStar	Емкость от 1x4 до 36x112, установка, склад	12	от 250	FALCON	234-4322, 234-4470
MERIDIAN	цифр.,от 32 и более,консульт.,поставка,монтаж	12	?	ДТР	231-9621
NORSTAR	3x8, 6x16, 8x32 и более, поставка и монтаж	12	?	ТУССОН	236-4288, 236-9771
Panasonic	2x6, 3x8, 6x16, 12x32, монтаж, обслуживание	12	от 280	ПЕОЛА&M	233-4072, 236-3320
Panasonic TD	от 4x8 до 12x32, цифр.,возм.расшир.до 64	12	от 800	ПЕОЛА&M	233-4072, 236-3320
Samsung SKP308	3x8, установка, склад	12	400	ТУССОН	236-42-88, 236-97-71
Samsung SKP816	4x8-8x16, установка, склад	12	560		
Samsung SKP36	6x18-12x24, установка, склад	12	830		
Samsung SKP308	3x8, DISSA, установка, склад	18	410	АЙРОНТЕЛ	220-0067
Samsung SKP816	4x8-8x16, DISSA, установка, склад	18	572	АЙРОНТЕЛ	220-0067
Samsung SKP36	6x18-6x40-12x24, DISSA, установка, склад	18	843	АЙРОНТЕЛ	220-0067
Samsung SKP56/120	8x48-24x96, DISSA, установка, склад	18	от 5300	АЙРОНТЕЛ	220-0067
Siemens, GoldStar	от 3 до 200 аб., серт РБ, монтаж, обслуживание	12	от 46	СЭНТЭКС	275-6334

СРЕДСТВА СВЯЗИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
ALAN мобильно-переносная р/станция, 40кан.,AM-FM,до 10км		12	от 60	ПЕОЛА&M	233-4072, 236-3320

ПЕЙДЖИНГОВАЯ СВЯЗЬ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Системы радиопоиска и персонального вызова		?	?	ДИФРАКЦИЯ	268-9943
Программное обесп. для пейджинговых компаний		?	?	ДИФРАКЦИЯ	268-9943

МОДЕМЫ, ФАКС-МОДЕМЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Boca CC0141 complete Office Communic.,14,4,V.42bis/MNP5,voice,ПО		60	191	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
Boca M1441W, int 14,4,V.42bis/MNP5,16CUART,ПО		60	125	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
Boca SoundExpression,14,4,voicemail,sp.,SB(16),IDE CD-ROM,ПО		60	253	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
Boca MV34.EE V34, ext 28,8m/14,4,V.42bis/MNP5,ПО		60	358	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
IIC 9624 int. C.Logic	9.6/2.4, V.42bis, MNP2-5, G3 Class 1, Voice	24	58	ИНТИС	278-8490
IIC 1414 int. C.Logic	14.4/14.4, V.42bis, MNP2-5, G3 Class 1,Voice	24	98	ИНТИС	278-8490
OEM 14.4 int.	V.32/V.42bis, voice	12	80	SBI	227-5955, 227-4953
OEM 14.4 int.	V.32bis,V.42bis,V.42rockwell, voice	12	65	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛ.	220-6323, 220-7911
OEM 33.6 int.	V.34,V.32bis,V.42bis,V.42 rockwell	12	170	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛ.	220-6323, 220-7911
Rocwell 14400, internal, ПО, склад		60	59	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
US Robotics SportserVi	14.4,V.32bis,ext,fax/voice,220V	60	139	ТУССОН	236-42-88, 236-97-71
US Robotics Sportser	28.8,V.34,ext,fax	60	239		
US Robotics Sportser	28.8,V.34,int,fax/voice	60	210		
US Robotics Sportser	ext.,14,4kbps,V.42,V.42bis,220V,кабель	60	99	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
US Robotics Sportser	int.,14,4kbps,V.42,V.42bis	60	85	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
US Robotics Sportser	ext.,14,4kbps,V.42,V.42bis,Voice,220V,кабель	60	105	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
US Robotics Sportser V.34rus,V.34+,V.42,V42bis,220V,кабель		60	220	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
ZyXel U1496e/E+, 19,2kbps,V.42,V.42bis,Voice,ZyCELL,220V,серт.РБ		24	от 290	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
ZyXel Omni288S	ext.V.34,Zyx19.2,Zyx16.8,V.42,V.42bis,Voice,AOH	24	395	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
PCMCIA	для NB всех типов	12	от 80	BELASH	232-7666

КАЛЬКУЛЯТОРЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
CITIZEN	8-16 р., в ассортименте	12	от 4	Белинтерстандарт	236-5234, 236-9354
CITIZEN, Bistec, Aurora, Olivetti		12	?	ТУССОН	236-4288, 236-9771
CITIZEN	8-16 р., 70 наименований	12	от 2	ДЕВИЛОН	250-8594, 276-8475
CINIZEN SDC-888	12 р., двойное питание	12	14,5	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
CITIZEN SDC-888	12р., бухгалтерский, двойное пит., скидки	12	14,85	CCM	249-9103, 249-3006
CITIZEN SDC-435	16р., бухгалтерский, двойное пит., скидки	12	21	CCM	249-9103, 249-3006

ЭЛЕКТРОННЫЕ ЗАПИСНЫЕ КНИЖКИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Citizen, Casio, Sharp	8-128 Kb, рус., переводчики	12	от 10	ДЕВИЛОН	250-8594, 276-8475
Citizen, Casio	8-128Kb, русифицирован, переводчики	+	31-220	CCM	t. 249-91-03, f. 249-30-06
Citizen, Casio, Sharp	в ассортименте	12	?		
Language Teacher	говорящ.,анг/рус.перев.,з/кн.,450тыс.сл.,3 модели	12	от 130	BELASH	232-7666

ПИШУЩИЕ МАШИНКИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
OLIVETTI ETP 510	A4, рус./лат., корр.ош., пам. 80,автозапр.	12	150	Белинтерстандарт	236-5234, 236-9354
OLIVETTI ETP 510	A4, рус./лат., корр.ош., пам. 80,автозапр.	12	145	ТУССОН	236-4288, 236-9771
OLIVETTI ET 2450MD	A3, рус./лат., ЖКИ, 32К пам.	12	580	ТУССОН	236-4288/236-9771
SAMSUNG SQ-1000	A4, рус./лат.кор.лента	12	115	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
SAMSUNG SQ-1000	A4, рус./лат.кор.лента	12	111	Белинтерстандарт	236-5234, 236-9354

БАЗЫ ДАННЫХ, СПРАВОЧНИКИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Адресные базы данных по РБ,СНГ,Европе на дискетах и CD-дисках		+	?	ИНФОПЛЮС	227-1038, 220-4436
Предприятия, колхозы, Москва, РБ, Укр., СНГ, РП, Европа, ТНВЭД		+	?	ЧП КОМЛЕВ	243-4277
ЮСИАС 3.0/3.1	БД по законодат.РБ (DOS/WIN) с еженед. актуализ.	+	215/260	РЕГИСТР	249-1339
ЮСИАС 3.0/3.1	БД "Судебная практика"	12	80/100	РЕГИСТР	249-1339
БД по зак-ву РБ, РФ. Актуализ. 3 раза в неделю		+	?	СОФТИНФОРМ	228-0048, 228-0049

ВСЕ ДЛЯ БУХГАЛТЕРА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Все программы для Вашего бизнеса. Windows		+	20-90	GOLDEN SOFTWARE	268-5442
DAHLE	Резаки и гильотины, уничтожители	12	от 99	БИСПРИС	251-3380, 259-5362
БЭМБИ-3	Учет опер.,баланс,налоги, з/п,склад, осн.ср-ва	+	120	ОРГСЕРВИС	222-8062, 222-7652, 220-5421
БЭСТ-2.хх (лок./сет.)	Проф. комплекс бух. и складского учета	+	400		
БЭСТ-3.хх (лок./сет.)	Проф.торговая сист.(поддерж.связь с кассами)	+	900		
Офисные сетевые комплексы "под ключ", (3com, Novel, Windows)		+	?		
"Удаленный" СКЛАД	+		?	ОРГСЕРВИС	222-8062, 222-7652
Финансовый анализ	(лок./сет.) Windows, Delphi	+	450	ОРГСЕРВИС	222-8062, 222-7652

ОФИСНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ, КАНЦЕЛЯРСКИЕ ПРИНАДЛЕЖНОСТИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Уничтожители бумаг (полосы, частицы), EBA Германия			от 250	ЭЛЕНГ-ЛЮКС	220-4993,220-7854
Канцелярские товары в ассортименте		-	?	ИНТЕРИМПУЛЬС	226-2711, (01795) 58076
Перекидные календари		-	?	ИНТЕРИМПУЛЬС	226-2711, (01795) 58076
3M	проекторы,пр.панели,аксессуары	12	?	ТУССОН	236-4288, 236-9771
Бланки бухгалтерские (40 наименований), склад, под заказ		-	?	НЕСТОР-ПРЕСС	234-9427
Канцелярские товары, элементы питания VARTA		+	?	НЕСТОР-ПРЕСС	м-н ул.Радиальная,40
Канцтовары (более 300 наимен.), бумага, клеящие карандаши,		+		ТАУРУС АДЛ	268-4712
сувениры, дискеты, кожаные папки, дипломаты,		+		ТАУРУС АДЛ	268-4712
деловые наборы, папки ("КОРОНА" и др.)		+		ТАУРУС АДЛ	268-4712
Папки в ассортименте		-	?	ВСЕ ДЛЯ ОФИСА	234-8439
Ручки, карандаши, клей, скрепки и пр.		-	?	ВСЕ ДЛЯ ОФИСА	234-8439
Дыроколы, скобосшиватели		-	?	ВСЕ ДЛЯ ОФИСА	234-8439

БАНКОВСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Счетно - денежная машина DELARUE, Англия			1050	ЭЛЕНГ-ЛЮКС	220-4993,220-7854
Счетно - денежная машина УРАЛ-1, Россия			400	ЭЛЕНГ-ЛЮКС	220-4993,220-7854
Счетно - денежная машина УПБ-2, Россия			420	ЭЛЕНГ-ЛЮКС	220-4993,220-7854
Счетчики банкнот	МСК-3, МСК-4	+	230	ТУССОН	236-4288, 236-9771

ПОЛИГРАФИЧЕСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Типография от А до комплектация "под ключ"		+	от 2000	БИСПРИС	251-3380, 259-5362
Настольные издательские системы "под ключ"		+	?	БОФФ	268-5924

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ КОПИРОВАЛЬНЫХ АППАРАТОВ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Картриджи, тонер, барабаны для Sharp,Canon,Xerox,Panasonic,Mita			?	P.T.C.	236-3332
Тонер	Canon NP1215/1550, туба 190г		8,5	P.T.C.	236-3332
Тонеры	для Canon, Mita, Sharp, Ricon, HP	-	?	ЭПЛАЙНЗ	245-7283
Тонеры, девелоперы, картриджи для Canon, Ricon, Mita, Sharp, RX			?	Элпай НПП Химрем.	233-0218, 233-0890
Тонеры	CANON, RICOH, MITA, XEROX, SHARP, HP	-	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Тонеры	и запчасти к люб. моделям XEROX, SHARP	+	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5068, 232-5376
Картриджи для CANON, HP, Epson и др. (дост. б/п)		+	?	КИМБЕРЛИТ	269-1049
Заправка CANON, HP, Epson и др. (выезд. б/п)		+	?	КИМБЕРЛИТ	269-1049
Барабаны	CANON, RICOH, MITA, XEROX, SHARP	-	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ПРИНТЕРОВ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
HP	Чернила BASF, заправочная станция BASF		от 9	ИНТИС	278-8490
Заправка	HP DJ 51626A/51608A/51633A, black(x2)		17	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
Заправка	HP DJ 51626A/51608A/51633A, black		9	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
Заправка	HP DJ 51626A Starter Kit,Color		30	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
Заправка	HP DJ 51629A/600 Series,black,склад		12	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
Заправка	HP DJ 51649A/600 Series,one color, склад		13	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
Заправка	HP DJ 1200C/51640A, black,склад		17	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
Заправка	HP DJ 1200C/51640A,one color,склад		20	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
Заправка	Epson Stylus S020025/800/800+/1000/400,black,склад		8	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
Заправка	Cannon BC/BJ,Epson Stylus 300,black,склад		11	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
Заправка	EPSON Stylus Color/SO/ColorPro/ColorProXL,Black,склад		13	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
Картр. к HP DJ3x,5x,600,850C,1200c,1600c,Canon,Epson,чернила,запр.			?	Элпай НПП Химрем.	233-0218, 233-0890
Картридж	HP DJ300/400/500, черный	-	36	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛ.	220-6323, 220-7911
Картридж	HP DJ300/400/500, цветной	-	38	Hi-Tech HIGH TECHNOLOGIES	тел./факс (017) 220-79-11, 220-63-23
Картридж	HP DJ600, черный	-	36		
Картридж	HP DJ600, цветной	-	38		
Картридж	HP DJ300/310/DJ portable series	-	36		
Картридж	HP DJ, EPSON, CANON; color, black, заправка		от 13	COMTRIS	223-0478, 223-5313
Картридж	EPSON, STAR, OKI, HDP, CPF		от 3,5	COMTRIS	223-0478, 223-5313
Картридж	HP 4, 4V, 4L, 4P, 5L		от 80	COMTRIS	223-0478, 223-5313
Картридж	HP DJ 600/HP LJ 5L		32/85	ДЖЕТ	268-3485,0212-363463

Уважаемые рекламодатели!

Приглашаем вас размещать блочную рекламу своей продукции в таблице «Прайс» (бытовая, аудио-, видео-, оргтехника, средства связи и др.).

Цены блоков: 4 х 6 см — 600.000 руб., 4 х 3 см — 300.000 руб.

Информация в таблицу «ПРАЙС» принимается до 14.00 в пятницу. Т/ф (017) 226-96-78, пейджер (017) 278-11-01 для абонента № 2976. Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа — 30.000 руб. Скидки только рекламным агентствам.

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ПРИНТЕРОВ (продолжение)

Наименование	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Картриджи к HP, CANON, EPSON и др. (дост. б/п)		+	?	КИМБЕРЛИТ	269-1049
Заправка HP, CANON, EPSON и др. (выезд б/п)		+	?	КИМБЕРЛИТ	269-1049
Красящие ленты	25, 4/12, 7/10/8/6, 35мм, HD, 4-цв.(США)		от 0,9	СП ЛАСЕР	220-2916
Картриджи	для всех типов матр.принт., PROMOTEX(США)		от 3,1	СП ЛАСЕР	220-2916
Чернила	для струйных принтеров HP		5	СП ЛАСЕР	220-2916
Картриджи к HP DJ 3xx,5xx,6xx,850c,1xxx, b/w, color, original HP			от 27	ELKO	236-9754, 236-8663
Картриджи к матр. принт. EPSON, OKI, STAR, FUJITSU, PANASONIC			от 3,0	МЕДХОР	2202356,017-2104316
Картриджи	для струйных принтеров HP DJ,EPSON,CANON,FUJITSU		от 9	МЕДХОР	2202356,017-2104316
Картриджи	для лазерных принтеров HP LJ		от 100	МЕДХОР	2202356,017-2104316
Картриджи, чернила для стр. принт. Canon, HP DJ, Epson			?	P.T.C.	236-3332
Картридж	EPSON Stylus 800, Black, склад		15	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
Картридж	EPSON Stylus Color, Color, склад		25	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
Картридж	EPSON Stylus Color, Black, склад		18	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
Картридж	EPSON Stylus Color II, Black, склад		19	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
Картридж	EPSON LX-100, Black, склад		4	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
Картридж	HP DJ51626A/DJPlus/DW/C/500,DesignJet,Black,склад		40	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
Картридж	HP DJ51626A/DJPlus/DW/C/500,DesignJet,Color,склад		45	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
Картридж	HP DJ 51629A/600, Black, склад		40	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
Картридж	HP DJ 51629A/600, Color, склад		45	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
Красящие ленты	Epson, Star, пиш. маш., касс.апп.		?	ЭЛЛАЙНЗ	245-7283
Тонеры, картр. к HP LJ 2/3, 2P/3P, 4L/P/M/V, 5L/P/M, Epson, Panas. запр.			?	Элпай НПП Химрем.	233-0218, 233-0890
Тонер	HP 4L, 4P, II, IIP, III, IIIP, 4		от 11	COMTRIS	223-0478, 223-5313
Картриджи, тонер, бар. для лаз. принт. HP DJ,Oki,Panasonic			?	P.T.C.	236-3332
Тонер, девелопер, барабаны к копирам RICOH, Canon NP4540			?	БИСПРИС	251-3380, 259-5362
Тонер-картриджи к HP LJ 2(D,P,+),3(D,P,SI),4(L,P,V,+,Si),5(L,P),original			от 84	ELKO	236-9754, 236-8663
Чернила	HP, CANON BJ, EPSON		от 6	COMTRIS	223-0478, 223-5313
Чернила	HP,CANON,Epson,Olivetti,Fujitsu,IBM,Apple,Oki		1,5-6	ТРИКУТА	223-1596, 268-9349
Чернила к струйным принтерам FULMARK 80мл.			14	ЭЛЕНГ-ЛЮКС	220-4993,220-7854
Чернила	120мл.,APPLE,EPSON,HP,FUJITSU,OKI,OLMETTI,4 запр.		от 26	ЭЛЕНГ-ЛЮКС	220-4993,220-7854

ДРУГИЕ РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

Наименование	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Бланки накладных ТН-2 для ПЭВМ, самокопир., доставка			50/70	МЕДХОР	2202356,017-2104316
Календари настольные перекидные на 1997 год		+	10т.р.	ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬ	0162-250-425,260-058
Лента для касс. апп. 38, 40, 44, 57, 57x2, 69, 76, 76x2мм, доставка			от 0,19	МЕДХОР	2202356,017-2104316
Термобумага	210x30, 216x30, Германия		?	ЭЛЛАЙНЗ	245-7283
Термобумага	210x30, 216x30, Финляндия, Канада		?	СНАП	222-5897, 277-8061
Термобумага	210x30, Германия, скидки		1,71	САТРЕЙД	239-3238, 232-0142
Термобумага	210x30, Германия, Финляндия		?	ДЕВИЛОН	250-8594, 276-8475
Термобумага	210x30, Германия		от 1,4	Белинтерстандарт	236-5234, 236-9354
Термобумага	210x30, 216x30 Финляндия, Германия		от 40т.р.	ВСЕ ДЛЯ ОФИСА	234-8439

БУМАГА

Наименование	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Бумага писчая, факс., ксерокс., доставка			?	ЛОРМА	250-5961
DATA COPY,SPECIAL COPY (розница, м. опт.)			?	ВСЕ ДЛЯ ОФИСА	234-8439
KYMLUX	А4/А3, для к/а, 80г/м, Финляндия		?		
KYMNOVA	А4/А3, для к/а, 75г/м, Финляндия		?		
Меловальная	80-150 г/м, Финляндия		?		
Этикеточная	75 г/м, Финляндия		?		
Книжно-журнальная	65-150 г/м, Финляндия		?		
COPY PAPER	А4, 80г/м, Австрия, кар. качества		4,6	С.З.	231-6498
XEROX PAPER	А4, 80г/м, Англия, кар. качества		5/10	С.З.	231-6498
DATACOPY, COPYSEVEN, A3/A4			от 95т.р.	GREEN APPLE	245-0377
DATA COPY, COPY X, KASKAD Copy, 80г/м, А4, А3, 29 цв.			?		
Supraart(Tatraart)	мел., 80, 120, 140, 180, 250г/м, лист62x94см, т		1994		
Supraart(Tatraart)	офсетная, 80г/м, роль 64см, т		1697		
SUPRAART этикеточная, 80г/м, лист 62x94 см/рулон 64, 73, 84, т			2105/2019		
Пленка, калька для оригинал-макетов DATA COPY Overhead, Transplot			?		
Офсетная печать: бланки, конверты, этикетки, папки			?		
Офисная	А4/А3, 500л., 75-100г/м., Финляндия, доставка		от 4,1	МЕДХОР	2202356,017-2104316
KASKAD	25 цветов		от195т.р.	GREEN APPLE	245-0377
ЛБК-1-210-420мкx12"	2000л., перфорация, стопа, доставка		от 16	МЕДХОР	2202356,017-2104316
Лента 210-420мкx12"	2000л., рулон, 140 м/п, доставка		от 17	МЕДХОР	2202356,017-2104316
Меловальная	90-250 г/м, за тонну		от2000		
Картон	мелованный, за тонну		от2100		
Картон	немелованный, за тонну		от4000		
KYM Ad Kout	книжно-журнальная, за тонну		1700		
STROUMPACK	картон упаковочный, за тонну		1800		
Этикеточная	в листах, за тонну		от2250		
Для к/а	А4/А3, за пачку		4,53/9,2		
RAFLATAK	самокл., белая, цв., за лист		от0,35		
Газетная	формат 840, пр-во Сыктывкар, за т.		8,2млн р.		
Самокопир. 2, 3, 4, 5-слоевая, перф., стопа, доставка			от 44	МЕДХОР	2202356,017-2104316
Цветная	А4, 500л., 80 г/м, Финляндия, доставка		11	МЕДХОР	2202356,017-2104316

БУМАГА (продолжение)

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Термобумага для факса 210мм x 30м, доставка			от 1,8	МЕДХОР	2202356,017-2104316
Рулоны	А4/А3, 210, 420 (Финляндия, РБ, Швеция)		?	СНАП	222-5897, 277-8061
ОФСЕТ №1, Светогорск, дост. по городу			?		
Бумага для принтеров любой ширины			?		
Бумага для к/аппаратов, 80г/кв.м, Светлогорск			?		
Картонные коробки любых размеров			?		
Бумага писчая и для оргтехники любых размеров			?		
Чековая лента любой ширины			?		
Подставка под принтерную ленту			?		

КАССОВЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
ПРИМА	реестр РБ		530	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
OLIBELL CRF-1000	гос.реестр,8 отд.,работа с валютой	12	520/560	ТУССОН	236-4288, 236-9771

ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Горка		+	от 100	МЕАКОР	232-7768
Прилавок		+	от 100	МЕАКОР	232-7768
Системы стеклянных кубов, витрины, стеллажи		-	?	ИНТЕРИМПУЛЬС	226-2711, (01795) 58076
Универс. система стекл. кубов "Командор"		+	?		
Торговые прилавки, пристенные горки		+	от 60		
Витрины, стеллажи		+	от 50		
Универсальная система стальных труб "Командор"		+	?		
Вешала для одежды, примерочные кабины		+	от 233		
Выставочно-экспозиционные стойки		+	от 200		
ВИТРИНЫ	"Стеклол", стекло прозрачное, тонир., зеркала	12	?	НЕСТОР-ПРЕСС	234-1772
Изготовление торгового оборудования из алюм.профиля и полимеров		+		АЙВОРИ	226-4429, 220-9466

УПАКОВКА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Упаков. клейкие ленты: скотч, 2-стор.,маскировочные,монтажные		-	?		
Машины для упаковку в термоусадочную пленку,тунельные		-	?		
Оборудование для вакуумной упаковки		-	?		
Упаков. аппараты: настольные, ручные, для уп. коробов, мешков		-	?		
Пленка термоусадочная, пищевая для продуктов, ширина 30,45,60 см		-	?		
Мешки, пакеты и сумки пищевые (бум., п/э, со спец.покр.), мусорные		-	?		
Упаковочный скотч 3М, 50ммx60м		-	1, 58	НЕСТОР-ПРЕСС	234-9427
Упаковочный скотч, машинка для упаковки		-	?	ВСЕ ДЛЯ ОФИСА	234-8439
Пакеты п/э фасовочные и с ручками в ассортим.		-	?	САТРЕЙД	239-3238, 232-0142

АУДИО-, ВИДЕОТЕХНИКА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
PANASONIC	магнитолы, CD-магнитолы	12	?	ЭЛЛАЙНЗ	245-7283
ВМ, ВПП, Sony, Sharp, Samsung, Funai		12	?	ЭЛЛАЙНЗ	245-7283
ВП GoldStar RN-800AW,2 гол.,НЧ,а/тр.,а/очист.гол.,PAL/SECAM/NTSC		12	168	TAIR	229-2999
Видеокассеты FUJI, Konica, 180 мин.			1,9/1,83	ИНТЕРПРАКТИКА	236-1557,236-5651
Аудиокассеты FUJI, Konica, 90 мин.			0,58/0,54	ИНТЕРПРАКТИКА	236-1557,236-5651

ТЕЛЕВИЗОРЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
GoldStar CF14E20B	37см, ДУ, 24 Systems, часы, будильник	12	230		
GoldStar CF20E20B	51см, ДУ, 24 Systems, часы, будильник	12	290		
GoldStar CF29C36X	72см, ДУ, 24 Systems, стерео, рус. телетекст	12	670		

БАТАРЕЙКИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Philips,Maxell	R03, R6, R14, R20, 3R12, 6F22		?	ИНТЕРПРАКТИКА	236-1557,236-5651
Panasonic	R03, R6, R14, R20, 3R12, 6F22		?	ИНТЕРПРАКТИКА	236-1557,236-5651
Hi-Watt, GP	R03, R6, R14, R20, 3R12, 6F22		?	ИНТЕРПРАКТИКА	236-1557,236-5651

СПОРТ, ОТДЫХ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Бильярды: размер от 2x1м до 3.5x1.75, (ЛДСП, камень)			от 899	РУПТУР	255-2024
Флипперы (электр.-мех.бильярды), игровые автоматы			?	РУПТУР	255-2024
Шары, кии, лампы, аксессуары для игры в бильярд			?	РУПТУР	255-2024
Велотренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 135	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Степперы Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 80	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Бег. дорожки Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 380	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гребные тренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 333	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Тренажеры для бодибилдинга Kettler, Fitness Club, дост.,сб.б/п		+	от 90	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Теннисные столы Kettler, Fitness Club, дост.,сб. б/п		+	от 280	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Солярии Kettler, Fitness Club, дост.,сборка б/п		+	от 646	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Штанги, гири, гантели, доставка, сборка б/п		+	от 1,3	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Аксессуары для спорта, Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 4	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гимнастические снаряды и оборудование для спортивных игр		+	?	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193

БЫТОВАЯ ТЕХНИКА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Delonghi Дракон	обогрев., 2 кВт	12	200	МИКТРАН	277-6976
Обогреватели масляные, 7 моделей, Италия		12	?	ВСЕ ДЛЯ ОФИСА	234-8439
Тепловентиляторы 7 моделей, 1,5 - 2 кВт		12	?	ВСЕ ДЛЯ ОФИСА	234-8439
Обогреватели промышленные, 3 модели, Финляндия		12	?	ВСЕ ДЛЯ ОФИСА	234-8439
GoldStar V-2600DE	пылесос,1300 Вт, 2,6л, 4кг,сист.тройн.фильтр.	12	95		
GoldStar V-982TE	пылесос,1400 Вт, 2,6л, 8кг, сист.экс-фильтр.	12	130		
GoldStar MH-886 TD	СВЧ-печь+гриль,23л.,850 Вт,сенс.упр.,часы	12	250		
GoldStar MA-692 TD	СВЧ-печь, 17л., 800 Вт, сенс.упр., часы	12	155		

РЕКЛАМА И ПОЛИГРАФИЯ

Модель	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Этикетки,брошюры,буклеты,бланки		?	ИНФОПРЕСС	231-9405
Аннотации,визитки,бланочная продукция,этикетки,брошюры,ценники		?	NJ ADVERT	236-7253,234-6700
Нанесение логотипа и др. инф. на ручки,конверты,папки и др. предметы		?	NJ ADVERT	236-7253,234-6700
Бланки, листовки, брошюры и др. полиграфические услуги		?	СВЕТ	268-4320
Визитки, фирменные бланки, наклейки (шелкография)		?		
Разработка фирменного стиля (знак, логотип и т.д.)		?		
Наружная реклама всех видов (вывески, витрины, транспорт)		?		
Печати, штампы, оснастка, изготовление		?	НЕСТОР-ПРЕСС	234-9427
Реклама по Беларуси, СНГ, Балтии, Украине		?	НЕСТОР-ПРЕСС	234-9427
Фирменные бланки, визитки, рекламные листовки		?	НЕСТОР-ПРЕСС	234-9427
Визитные карточки, бланки, рекламные листовки, брошюры		?	АЛЬТИОРА	232-9161, 276-4650
Этикетки (в т.ч. самоклеящиеся)		?	АЛЬТИОРА	232-9161, 276-4650
Рекламные наклейки, листовки, папки, визитки, бланки, этикетки		?		
Разработка фирменного стиля, рекламной продукции		?		
Размещение рекламы в прессе(макет-бесплатно)		?		
Весь комплекс рекламных услуг.Изготовление и размещение		?	БИСПРИНТ	226-2425, 226-3469
Все виды печатных работ - от макета до готовой продукции		?	БИСПРИНТ	226-2425, 226-3469
Полноцв. и черно-белое копирование, ламинирование, переплет		?	БИСПРИНТ	226-2425, 226-3469
Буклеты, плакаты, фирм. бланки и этикетки		?	БОФФ	268-5924
Пленка самоклеящаяся "Oracal" 640		?		
Пленка самоклеящаяся X-FILM, услуги по резке		?		
Пластик KOMATEX		?		
Ксерокопия цветная и черно-белая, А3-А4		?	МВС	261-2523
Печати, штампы (защита, гарантия) за 1 час-6 дн.	+		ТАУРУС АДЛ	268-5707, 268-5506
Датеры,нумераторы,подушки,мастика,самонаборные штампы и др.	+		ТАУРУС АДЛ	268-5707, 268-5506
Печати металлич., пломбаторы, пломбы, шпагат, гнезда	+		ТАУРУС АДЛ	268-5707, 268-5506
Визитки (офсет, тиснение, шелкография, срочные)	+		ТАУРУС АДЛ	268-5707, 268-5506
Бланки, этикетки, листовки и др. полиграфич. услуги	+		ТАУРУС АДЛ	268-5707, 268-5506
Бэджи, ярлыки, буклеты, удостоверения, упаковки	+		ТАУРУС АДЛ	268-5707, 268-5506
Нанесение информации на ручки, папки и т.п.	+		ТАУРУС АДЛ	268-5707, 268-5506

ТЕХНИЧЕСКИЕ И КОНСУЛЬТАЦИОННЫЕ УСЛУГИ

Модель	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Ремонт факсов Panasonic,Toshiba и др., ПК и др.оргтехники	+	?	ДУМИ	268-5875
Ремонт,заправка копировальной техники и лазерных принтеров		?	ЧП ТРУБАЧ	231-7082
Ремонт магазинов, баров, офисов; дизайн, госрасценки		?	ОРГАНИЗАЦИЯ	227-8052
Отделка мрамором, гранитом, ракушечником; облицовка плиткой		?	ОРГАНИЗАЦИЯ	227-8052
Гарантийный ремонт техники Supra, Shivaki, Nokia	+	беспл.		
Гарантийный ремонт изделий Tefal, Rowenta, Moulinex	+	беспл.		
Ремонт импортной аудио-, теле-, видеоаппаратуры	+	?		
Заправка, техобслуживание любого оборудования XEROX, SHARP	+	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5068, 232-5376
Проектирование и установка компьютерных сетей	+	?	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
Модернизация и ремонт компьютеров	+	?	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
Ремонт мониторов любой сложности	+	?	РОСВАМ	268-7644
Расходные материалы, заправка и ремонт копировальной техники		?	Элпай НПП Химрем.	233-0218, 233-0890
Ремонт, заправка, обслуживание копировальной техники	-	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Адвокат по уголовному,гражд. и хоз. праву на территории РБ,лиц.994/24.05.94	-	?	---	223-5205

РАЗГРАНИЧЕНИЕ ДОСТУПА

Модель	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Средства защиты ПЭВМ и ЛВС от несанкц. доступа		от 60	КОНФИДЕНТ	229-3580
Системы управления доступом в помещения		от 192	КОНФИДЕНТ	229-3580

ПРОДОВОЛЬСТВИЕ, СИГАРЕТЫ

Модель	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Сигареты имп. в ассорт., опт., м. опт.,нал.,безнал.		?	БЕЛТАБАККОНТРАКТ	221-8613,221-5115

СТРОИТЕЛЬНЫЕ И ОТДЕЛОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Цемент М-400	от 0,5 тонны, за 1 т.		940т.р.	СНЕЧКУС	269-5333,269-5031
Оргстекло	AKRYLON VC, толщина 4 мм, листы 2x3 м, за кв.м	-	32	ЭКСПО	236-8613,236-8243
Двери филенчатые	натуральное дерево, полный комплекс услуг	+	от 115	БИКАРАН	226-9926,223-4665

НЕДВИЖИМОСТЬ

Модель	Г	Цена, $
Покупка, продажа, обмен квартир, гаражей		
Офисы, магазины, производственные здания и помещения		
Срочное оформление документов		
Профессиональная оценка объектов недвижимости		
Надежная защита от мошенничества		

АВТОМАГАЗИН

Модель	Комплектация	Тип двигателя	Рабочий объем	Мощность (л.с.)	Макс. скорость	Тип кузова	Дверей/мест	Год выпуска	Цвет	Примечание	Цена	Продавец	Телефон
MAZDA													
323 1,5i	ЦЗ,ГУ,И	Б	1491	90	176	L	4/5	96	на выбор	не растаможен	$ 13.530	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
323 1,5i	ЦЗ,ГУ,И,РК,ЭОП	Б	1491	90	176	LS	5/5	96	на выбор	не растаможен	$ 14.620	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
323 1,8i	ЦЗ,ГУ,И,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЭЗ	Б	1840	115	194	L	4/5	96	на выбор	не растаможен	$ 15.580	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
323 2,0iV6	ЦЗ,ГУ,И,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЭЗ,ЛД,К	Б	1995	145	220	LS	5/5	96	на выбор	не растаможен	$ 19.900	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
626 2,0i	ЦЗ,ГУ,И,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЭЗ	Б	1991	117	202	L/LS	4/5	96	на выбор	не растаможен	$ 18.400	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
626 2,5iV6	ЦЗ,ГУ,И,КС,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЛД,К,ЭЗ	Б	2497	167	230	LS	5/5	96	на выбор	не растаможен	$ 23.950	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
Xedos 6 2,0iV6	ЦЗ,ГУ,И,КС,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЛД,К,ЭЗ	Б	1995	145	230	L	4/5	96	на выбор	не растаможен	$ 23.840	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
Xedos 9 2,5iV6	ЦЗ,ГУ,И,КС,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЛД,К,ЭЗ,А,АПС,ППС,БК	Б	2497	167	230	L	4/5	96	на выбор	не растаможен	$ 30.940	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
MPV 3,0iV64WD	ЦЗ,ГУ,И,КС,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЛД,К,ЭЗ,О,Б,БК,ППС	Б	2998	155	210	mini	5/7	96	на выбор	не растаможен	$ 25.870	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
VOLKSWAGEN													
Sharan CL 2.0	К,ЦЗ,ГУ,РП,8Д	Б	1984	115	177	mini	5/7	96	черн.перлам.	не растаможен	DM 32.660	АТЛАНТ-М	246-6824, 246-6834
Polo Classic 1.6	ГУ	Б	1595	75	170	S	4/5	96	морской волны	не растаможен	DM 18.090	АТЛАНТ-М	246-6824, 246-6834
Golf VR6	К,ABS,ЦЗ,ПБ,ЭО,ППС,ЭЗ,стерео	Б	2792	174	224	L	4/5	96	черн.перлам.	ПС *Excalibur 900*, не растам.	DM 40.700	АТЛАНТ-М	246-6824, 246-6834

ГАЗ

Модель	Цена, млн руб.
"ВОЛГА" ГАЗ 31029-10 (стандарт)	135
"ВОЛГА" ГАЗ 31029-55 (люкс)	166
"ВОЛГА" ГАЗ 3102-40 (стандарт,бензин АИ-92)	207
"ГАЗЕЛЬ" ГАЗ 232510 (изотермич."Купава")	153
"ГАЗЕЛЬ" ГАЗ 2705-40 (цельнометаллический пассажир., 7 мест)	152
"ГАЗЕЛЬ" ГАЗ 2705-40 (цельнометаллический фургон)	144
"ГАЗЕЛЬ" ГАЗ 3221 (цельнометаллический, пассажирский, 13 мест)	233,8
"ГАЗЕЛЬ" ГАЗ 3221 (цельнометаллический, пассажирский, 8 мест)	229,5
"ГАЗЕЛЬ" ГАЗ 33021 (бортовой с тентом)	105
"ГАЗЕЛЬ" ГАЗ 33023-10 (фермер)	148,5
ГАЗ 3309 (бортовой, дизель"турбо")	211,6
Кабины 1-й комплектации (ГАЗ-3307)	28
Кузов1-й комплектации (ГАЗ-31029)	62
Кузова металлические (ГАЗ-53, 3307, 3309)	4,1
Автопокрышки АП 240x508R	2,66
5-ступенчатая КПП (ГАЗ-31029)	23,8
Автокраска МЛ-12 (бочки 100-200кг): серая,светло-серая, темно-серая,темно-бежевая,голубая,черная	18.000 руб/кг
Широчайший выбор запчастей к а/м ГАЗ, УАЗ (свыше 100 наим.)	

ДРУГИЕ ТРАНСПОРТНЫЕ СРЕДСТВА

Наименование	Цена	Продавец	Телефон
Микроавтобус DAF-400, 89 г.в., 8 пасс.мест	?	ЭКСПО	236-8613,236-8243
Тракторы МТЗ, в ассортименте	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	232-5354

ТЕХНИЧЕСКИЕ ЖИДКОСТИ

Марка	Примечание	Упаковка	Цена, $	Продавец	Телефон
Масла CASTROL	для иномарок, новые (Германия)	?	?	АМКОДОРТРАНС	276-9034, 226-7188

ШИНЫ

Наименование	Цена, млн р.	Продавец	Телефон
К а/м УАЗ, Газель	1,38	НЕРОТРАНС	233-0764
300 x 508 Р к а/м МАЗ	3,9	НЕРОТРАНС	233-0764
260 x 508 Р и другие	2,75	НЕРОТРАНС	233-0764
Continental, любые типоразмеры (лето, зима)	$76-255	АСПЕКТ	275-1122
Barum, любые типоразмеры (зима, шип. всесезон.)	$53-99	АСПЕКТ	275-1051
Gislaved, любые типоразмеры (лето, зима, шип)	$67-115	АСПЕКТ	275-1051

ЗАПЧАСТИ И АКСЕССУАРЫ

Наименование	Цена, $	Продавец	Телефон
Амортизаторы, диски сцепление SACHS, для иномарок, нов.,(Германия)	?	АМКОДОРТРАНС	276-9034, 226-7188
Тормозные колодки ATE, для иномарок, новые, (Германия)	?	АМКОДОРТРАНС	276-9034, 226-7188
Фильтры MANN, для иномарок, новые, (Германия)	?	АМКОДОРТРАНС	276-9034, 226-7188
Прокладки Coetze, для иномарок, новые, (Германия)	?	АМКОДОРТРАНС	297-6292
Подшипники ступиц FAG, SKF, для иномарок, новые, (Германия)	?	АМКОДОРТРАНС	276-9034, 226-7188

ТРАНСПОРТНЫЕ УСЛУГИ

Наименование	Примечание	Цена	Продавец	Телефон
Грузоперевозки	МАЗ,КАМАЗ; до 20 т (63 куб.м),лиц.,сан.книжка	0.38	БЕЛОСТ	236-5316
Грузоперевозки	СНГ, тент, 0,5-20 тонн, 3-82 куб.м, лиц.	?	АВИСА	255-4228,251-6114
Микроавтобус DAF-400, 89 г.в., 8 пасс.мест			ЭКСПО	236-8613,236-8243

ОСНОВНЫЕ СОКРАЩЕНИЯ В ГРАФЕ «КОМПЛЕКТАЦИЯ»

8Д - 8 динамиков
А2Э - антенна с э/приводом + 2 динамика
ABS - антиблокировочная система
АПС - антипробуксовочная система
АТ - автоматическая коробка передач
БК - бортовой компьютер
ВС - велюровый салон
ГУ - гидроусилитель руля
ДО - дополнительное отопление
И - иммобилайзер
К - кондиционер
КК - круиз-контроль
КС - кожаный салон
Л - люк
ЛД - литые диски
ОБ - основа для багажника
ПБ - подушки безопас. водителя и пассажира
ПБВ - подушка безопасности водителя
ППС - подогрев передних сидений
ПС - противоугонная сигнализация
ПФ - противотуманные фары
РК - регулировка руля по высоте
РП - радиоподготовка
стерео - стереомагнитола
ЦЗ - центральный замок
ЭЗ - э/привод зеркал
ЭЗП - э/привод зеркал с подогревом

РОЖДЕСТВЕНСКИЕ И НОВОГОДНИЕ ТУРЫ

ФИРМА	МАРШРУТ	СРОКИ (ДНИ)	ПРОЖИВАНИЕ	ПРОГРАММА	ПРИМЕЧАНИЕ	ТРАНСПОРТ	ЦЕНА	ТЕЛЕФОН
АЛАТАНТУР	ЧЕХИЯ (Прага)	20-23/12	3*	Отель в центре города. Экскурсии по маршруту Лорета-Пражский Град-Карлов Мост-Старый город-Вацлавская площадь, в замок Штернберг. Три праздничных ужина с театрализованной программой	Скидки детям	авиа	$395	222-3261 276-8422 268-3155 268-3185
	АВСТРИЯ (Вена)	20-23/12	4*	Два отеля в центре на выбор. Экскурсии по Вене с посещением музеев, в охотничью резиденцию Габсбургов и Баден. Рождественская программа с ужином в историческом ресторане		авиа	$595	
	ФРАНЦИЯ (Париж)	21-25/12	3*	Завтраки. Многочисленные экскурсии, посещение Евродиснейленда. Праздничная рождественская программа		авиа	$750	
БЕЛФЕР	ЧЕХИЯ (Прага, Карловы Вары, Мельник, Трутнов)	22-28/12, 26/12-3/01	3*	Полупансион. Экскурсии в Прагу, Карловы Вары, Трутнов, Мельник. Дегустация вин, рождественский и новогодний ужины с «живой» музыкой и подарками	Скидки детям. Комфортабельный автобус	авто	7 дней - $230, 9 дней - $315	220-0006 223-0401 223-2123
	ИСПАНИЯ (о.Тенерифе, о.Гран Канария)	21/12, 28/12, 4/01, 11/01 (пост.)	3-5*	Сервис высокого класса. Увлекательные и познавательные экскурсии по островам. Праздничные ужины	Продажа авиабилетов до Барселоны	авиа, Минск-2	от $1000	
ГАЛАР-ЭКСПО	Прага-Париж-Брюссель-Амстердам	10 дней	2* (Монмартр)	Встреча Рождества в Париже. Прага - экскурсия по Старому городу. Париж - Версаль, Лувр, музей д'Орсе, Евродиснейленд. Брюссель - парк мини-Европа, театр теней на Ратушной площади, ужин на итальянской улочке. Амстердам - музей Ван-Гога, Рейххсмузеум		авто	$345	223-2524 241-0340
КАНХЕПОЛ	ФРАНЦИЯ (Париж)	20-25/12, 27/12-2/01	3*	Отель в центре города. Посещение гробницы Наполеона, пантеона, музея д'Орсе, музея французской парфюмерии. Предпраздничный шоппинг. Рождественский ужин		авиа	$720	227-9634 227-2805
МАТЭП-90	РОЖДЕСТВЕНСКИЕ И НОВОГОДНИЕ ТУРЫ В ВАРШАВУ, ПРАГУ, БУДАПЕШТ, БАРСЕЛОНУ, АМСТЕРДАМ, ПАРИЖ, АНГЛИЮ, ГРЕЦИЮ, БРАЗИЛИЮ, НА КАНАРСКИЕ ОСТРОВА							266-4423 266-2939 266-2913
РАЗМА	ПРАГА-ПАРИЖ-ЛОНДОН-АМСТЕРДАМ ($450), ПРАГА-ПАРИЖ-АМСТЕРДАМ ($310), ПРАГА-ВАРШАВА ($110), БУДАПЕШТ-КРАКОВ-ВАРШАВА ($125). ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ В АВСТРИЮ, ОАЭ, ТУНИС, КЕНИЮ, ТАИЛАНД, ИНДОНЕЗИЮ, ШРИ-ЛАНКУ, НА МАЛЬТУ, МАЛЬДИВЫ, СЕЙШЕЛЫ				Предварительная запись, скидки			263-4471
СВЭЛНА	ЧЕХИЯ (Прага)	17/11, 21-25/12	3* (центр, Прага-1)	Комфортабельный отель. Рождественский ужин (за доп. плату). Экскурсии по Праге, в замки Карлштайн, Крживоклад, Штернберг, в Пражский кремль		ж/д, Минск	$365	223-0701
	ФРАНЦИЯ (Париж)	5 дней	3*	Комфортабельный отель. Праздничный ужин в ресторане с изысканной французской кухней (за доп. плату). Экскурсии в Лувр, Версаль, музей Родена, по Монмартру. Прогулка на корабле по Сене, по кварталу XXI века		авиа, Минск-2	от $650	
	ПОЛЬША (Закопане)	20/12, 26/12, 2/01 (8 дней)	3*	Горнолыжный тур с празднованием Рождества и Нового года. К вашим услугам - ресторан, кафе, пивной бар	Прокат туристского снаряжения	ж/д, Минск	$365	
СПУТНІК-БЕЛАРУСЬ	СЛОВАКИЯ (Высокие Татры)	28/12, пост. (8,10 дней)	2*	Горнолыжный тур с празднованием Нового года. Отели любого типа. Трассы различной степени сложности, лыжная школа. Широкий выбор кафе, баров, ресторанов. Казино, сауны, бассейны, дискотеки, детские комнаты. Праздничный ужин в новогоднюю ночь	Прокат туристского снаряжения	авиа	от $260	222-2747 222-3746
ЭКОЛОГИЯ-ТУР	РОЖДЕСТВО И НОВЫЙ ГОД В ВЕНЕ, ПАРИЖЕ, ЛОНДОНЕ, АМСТЕРДАМЕ							255-1868 253-3739
ЯРХО	ЧЕХИЯ (Прага)	6 дней	ч/отель	Экскурсии по Праге, в Подебрады. Три великолепных праздничных вечера при свечах. В баре частного отеля - большой выбор вин и пива	Рождественские скидки	авто	$165	235-1742 Захарова 31-102
CONVECTA TRAVEL	СЧАСТЛИВОГО РОЖДЕСТВА! ЯРКИЕ ВПЕЧАТЛЕНИЯ ОСТАНУТСЯ С ВАМИ НА ВСЮ ЖИЗНЬ! АФИНЫ, ПРАГА, АМСТЕРДАМ, ВЕНА, ПАРИЖ, ЛОНДОН, А ТАКЖЕ КИПР И КАНАРСКИЕ ОСТРОВА ЖДУТ ВАС							226-9932 226-9996
VLP	ФРАНЦИЯ (Париж), ИТАЛИЯ (Рим)	25/12-7/01	3*	Рождественские каникулы с фейерической развлекательной программой. Париж - Лувр, Версаль, Евродиснейленд, Монмартр, праздничный банкет. Рим - новогодний гала-концерт, банкет, Дворец Ватикана, соборы, церкви, дом Муссолини			по спр.	261-7444 232-5826

ВЕСЬ МИР НА ЛАДОНИ

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
АВСТРИЯ	Вена-Прага, Вена	Э	7	авто Neopl., Scania	1, 22/12, Рожд.	2-3*	звт, экск., гид, медстрах	Минск	$295, скидки	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	253-3739 255-1868
АНГЛИЯ	Лондон	Э+ДО	10 (с проездом)	авто	3/01	в семьях	панс., обширная экск. прогр.	Минск	$420+ виза	ТУССОН	236-2977 236-4288 (0162) 222-363
БЕЛАРУСЬ	Санат.-проф. «Городище», «Боровое»	О+Л	20	авто, сам.	пост.	1-3-мест., 1-3-комн., коттеджи	панс.	Минск	от 3,5 млн руб.	АЛАТАНТУР	222-3261 276-8422 268-3155 268-3185
	Т/г «Нарочь», МТЦ «Юность», РСК «Раубичи»	О	12, по жел.	авто, сам.	пост.	1-3-мест., п/люкс, люкс	панс., бас., сауна, бар	Минск	по спр.		
БРАЗИЛИЯ	КАРНАВАЛЫ В ЕВРОПЕ И БРАЗИЛИИ (Рио-де-Жанейро) В ФЕВРАЛЕ 1997 ГОДА									МАТЭП-90	266-4423 266-2939 266-2913
ГРЕЦИЯ	Афины	О+Э	6	авиа	пост.	5*	звт, экск.	Минск-2	по спр.	ДАБАККО-ТУР	231-4481 269-1913
ЕГИПЕТ	Хургада	О	8	авиа	пост.	3-5*	по выбору	Москва	от $500	АЭРОСПЕЙС ТРЭВЕЛ	268-7451 268-7677
	Каир, Хургада, круиз по Нилу	О+Э	8, 15	авиа	пост.	3-5*	п/панс., панс., экск., новогод. бал	Минск-2	от $573	КАНХЕПОЛ	227-9634 227-2805
	Каир, Красное море, Александрия	О+Э	8, 11, 15	авиа Boing	2 раза в нед.	4-5*	п/панс., шв. стол, экск.	Минск	по спр.	ТЕХНОСТАР	268- 5669 268-4714
	Каир, Хургада, Красное море	О+Э	11	авиа	пост.	4*	по выбору	Минск-2	от $695, скидки детям	СПУТНІК-БЕЛАРУСЬ	222-3746 222-3930
	Хургада	О	8, 15	авиа	пт, Нов. год	2-5*	по выбору, экск.	Варшава	от $325	ТУССОН	236-2977 236-4288 (0162) 222-363
ИЗРАИЛЬ	инд. туры	О	8	авиа	пост.	3-5*	по выбору	Минск-2	от $850	АЭРОСПЕЙС ТРЭВЕЛ	268-7451 268-7677
ИСПАНИЯ	о.Тенерифе, о.Гран Канария (Канарские о-ва)	О+Э	8, 15	авиа	сб	2-5*	по выбору, экск.	Варшава	от $399+ виза	ТУССОН	236-2977 236-4288 (0162) 222-363
	о.Тенерифе (Канарские о-ва)	О	по жел.	авиа Boing 757	пост.	4-5*	п/панс., экск.	Минск-2	от $700	АЛАТАНТУР	222-3261 276-8422 268-3155 268-3185
	Порто-Сан-Джорджио	Ш	7	авиа	пост.	апарт.	без пит., трансфер, медстрах, виза	Минск-2	от $430	ОЛИРТИ	228-1818
ИТАЛИЯ	Рим, Сан-Марино, Венеция, Римини, Флоренция	О+Э	12	авто	пост.	2-3*	экск. в Рим, Ватикан, Флоренцию, Сан-Марино	Минск	от $340+ виза	СПУТНІК-БЕЛАРУСЬ	222-3552 222-3004
КИПР	Лимасол	О+Э	7, 14	авиа	вс, Нов. год	2-5*	по выбору, экск.	Варшава	от $299	ТУССОН	236-2977 236-4288 (0162) 222-363
	все курорты	О	8, 15	авиа	пост.	3-5*	круизы в Израиль, Египет	Минск-2	от $490	АЛИВИЯ ТРЭВЕЛ (Гомель)	(0232) 531-790 458-201 521-1612
	Лимасол	О	8, 17	авиа	пост., сб	2-5*	звт, п/панс., круизы в Израиль, Египет	Минск-2	от $525	АЛАТАНТУР	222-3261 276-8422 268-3155 268-3185
ЛАТВИЯ	Санат. «Белоруссия» (Юрмала)	О+Л	20	ж/д	пост.	2-мест., 1-2-комн.	панс.	Минск	от $400		
ЛИВАН	ВОЗВРАЩЕНИЕ В ЛЕТО: ЛАСКОВОЕ СРЕДИЗЕМНОЕ МОРЕ, ОТМЕННЫЙ СЕРВИС, РАЗНООБРАЗНАЯ ЭКСКУРСИОННАЯ ПРОГРАММА (отель 4*, от $550)									ДАРИН-ЭЛЬ	236-5987
ЛИТВА	Друскининкай, Бирштонас, Паланга	О+Л	по жел.	сам.	пост.	санат.	панс., леч., без з/п	Минск	по спр.	ЯРХО	235-1742 Захарова, 31-102
	КОНСУЛЬТАЦИИ ПО ОТКРЫТИЮ ОДНОРАЗОВЫХ И МНОГОРАЗОВЫХ ВИЗ. КУРСОВКИ. ЕВРОВИЗЫ									ГАЛАР-ЭКСПО	223-2524 241-0340
МАЛЬДИВЫ, СИНГАПУР, ИНДОНЕЗИЯ	Мале, Сингапур, о.Бали	О	7, 14	авиа	вс, Рожд., Нов. год	3-5*	п/панс., экск., трансфер, медстрах	Москва	от $1250	АКСМ	227-3146 227-7345
РОССИЯ	Санат. «Белоруссия» (Сочи), сан.-озд. компл. «Белая Русь»	О+Л	24	ж/д	пост.	2-мест., 1-3-комн.	панс.	Минск	от $400	АЛАТАНТУР	222-3261 276-8422 268-3155 268-3185
СИНГАПУР, ИНДОНЕЗИЯ	Сингапур (2 дн.), о.Бали (10 дн.)	О	12	авиа	пост.	4-5*	звт, экск.	Москва	от $1680	АЛИВИЯ ТРЭВЕЛ (Гомель)	(0232) 531-790 458-201 521-1612
СИНГАПУР, ИНДОНЕЗИЯ, ТАИЛАНД	Сингапур, о.Бали, о.Пхукет	О	11, 12	авиа	пост.	4-5*	экск.	Минск, Москва	по спр.	ДАБАККО-ТУР	231-4481 269-1913
СИРИЯ	Дамаск, Алепо, Латакия	О+Ш	8, 15	авиа	пост.	3-4*	панс., п/панс., экск., трансфер, гид	Минск	$600+ 200.000 руб.	АКАЛИФА	220-0478
США	Майами	О+Э+ДО	8-21	авиа	по спр.	3-5*	виза, экск., трансфер, медстрах	Москва	от $810+ а/б	АКСМ	227-3146 227-7345
ТАИЛАНД	Бангкок, Паттайя, острова	О	10	авиа	пост.	4-5*	звт, экск.	Москва	от $950	АЛИВИЯ ТРЭВЕЛ (Гомель)	(0232) 531-790 458-201 521-1612
ТАИЛАНД, МАЛАЙЗИЯ, СИНГАПУР	Бангкок, Паттайя, Куала Лампур, порт Диксон, Сингапур	О	12	авиа	пост.	4-5*	звт, экск.	Москва	от $1350		

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
ТУНИС	Сус, Монастир	О+Э	8, 15	авиа	сб, Нов. год (супер-цена!)	2-5*	по выбору, экск., джип-сафари	Варшава	от $281	ТУССОН	236-2977 236-4288 (0162) 222-363
	все курорты	О	8, 15	авиа	ср	3-4*	п/панс.	Минск, Варшава	от $460	ДАБАККО-ТУР	231-4481 269-1913
	Сус, Монастир, Хаммамет	О	8, 15	авиа	пост.	3-5*	экск., сафари	Варшава	от $412	АЛИВИЯ ТРЭВЕЛ (Гомель)	(0232) 531-790 458-201 521-1612
	все курорты	О	7-14	ж/д+ авиа	пост.	3-5*	п/панс., экск. по выбору, джип-сафари, трансфер	Минск	от $540	ИСТОК-ТУРИСТ	226-9250
	Монастир, Сус, Набель, Хаммамет	О	7, 14	авиа	пост.	3-5*	п/панс., экск.	Москва, Варшава	по спр.	КАНХЕПОЛ	227-9634 227-2805
	все курорты	О	8, 15	авиа	пост.	3-5*	п/панс., экск., сафари	Минск, Варшава	от $414	ТЭБ-ТУР	229-3589
УКРАИНА	Санат. «Молдова» (Трускавец)	О+Л	24	ж/д	пост.	1-2-мест., 1-2-комн., суперлюкс	панс.	Минск	от $400	АЛАТАНТУР	222-3261 276-8422 268-3155 268-3185
ФРАНЦИЯ	Шамони, Альпы	ГЛ	8	авиа	по спр.	4*	по выбору	Минск	по спр.	СПУТНІК-БЕЛАРУСЬ	222-3747 222-3746
	Амстердам, Брюссель, Париж	Э	11	авто	пост.	2-3*	гид, экск.	Минск	по спр.	ТКД-7	229-3576 247-7424в
	Париж (ч/з Прагу, Берлин)	Э	9	авто	пост., Рожд., Нов. год	2*	звт, экск., гид	Минск	от $315	АКСМ	227-3146 227-7345
	ЭКСКУРСИОННЫЙ ТУР ПРАГА-ПАРИЖ-БЕРЛИН (9 дней, автобус)								$335	РАМПО-ТУР	222-3002 227-3710
ЧЕХИЯ	ПУТЕШЕСТВИЕ В ЗЛАТУ ПРАГУ (экскурсионные, «пивные», горнолыжные туры). ЗАПИСЬ НА РОЖДЕСТВО, НОВЫЙ ГОД - НЕ ОПОЗДАЙТЕ!									ДАРИН-ЭЛЬ	236-5987
	Прага (инд. туры)	О	от 3	авиа, ж/д	пост.	2-4*	по выбору, экск.	Минск	по спр.	АЭРОСПЕЙС ТРЭВЕЛ	268-7451 268-7677
	УИК-ЭНД В ПРАГЕ. ВЫЛЕТ В ПЯТНИЦУ, ВОЗВРАЩЕНИЕ В ПОНЕДЕЛЬНИК								от $297		
	Прага	О+Э	6	авто	вс	2*	звт	Минск	от $150	ДАБАККО-ТУР	231-4481 269-1913
	Прага	Э+Д	7	авто	зимн. каник.	туротель	панс.	Минск	$170	АЛАТАНТУР	222-3261 276-8422 268-3155 268-3185
	Прага, Карловы Вары, Кутна Гора	Э	6	авто «Сетра», Mers.	пост., каник., Рожд.	2*	3 экск., гид, медстрах	Минск	$150, скидки детям	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	253-3739 255-1868
	Санат. «Ессениус» (Карловы Вары)	О+Л	по жел.	ж/д	пост.	1-2-мест.	по выбору	Минск	от 58 $/сут.	АЛАТАНТУР	222-3261 276-8422 268-3155 268-3185
ЧЕХИЯ-АВСТРИЯ	Прага-Вена	Э	7	авто	пост.	2*	звт, экск.	Минск	$280	ДАБАККО-ТУР	231-4481 269-1913
РАЗНОЕ	ОТДЫХ ВО ФРАНЦИИ, ИСПАНИИ, ГРЕЦИИ. ДЕТСКИЙ ОТДЫХ В СЛОВАКИИ, ЧЕХИИ. ВАУЧЕРЫ В ВЕНГРИЮ, ЧЕХИЮ, ЛИТВУ. ИММИГРАЦИЯ В КАНАДУ, США									ВЕВ	236-4924 236-7021
	ТУРЫ В ЧЕХИЮ, ПРАГУ-ВЕНУ, ПРАГУ-ПАРИЖ-ЛОНДОН. ВАУЧЕРЫ В ЧЕХИЮ. БИЛЕТЫ НА РЕЙСОВЫЕ АВТОБУСЫ В ЕВРОПУ. ВИЗЫ									ЭКОТУР-6	253-7497 255-19-27
	ЧЕХИЯ,СЛОВАКИЯ, АВСТРИЯ, ШВЕЙЦАРИЯ, ФРАНЦИЯ, АНДОРРА, ИСПАНИЯ, МЕКСИКА, КУБА, КАНАРСКИЕ ОСТРОВА - ПОСТОЯННЫЕ И ГОРНОЛЫЖНЫЕ ТУРЫ									БЕЛФЕР	220-0006
	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ. ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА. КУРСОВКИ В ЛИТВУ. ЕВРОВИЗЫ. ВАУЧЕРЫ В ЧЕХИЮ, ВЕНГРИЮ, ПОЛЬШУ									ИСТОК-ТУРИСТ	226-9250
	НЕДОРОГИЕ ЭКСКУРСИОННЫЕ ТУРЫ ПО ЕВРОПЕЙСКИМ СТОЛИЦАМ ДЛЯ ДЕТЕЙ И ВЗРОСЛЫХ									МАТЭП-90	266-4423 266-2939 266-2913
	ОТДЫХ В ЧЕХИИ. ПАЛОМНИЧЕСТВО В ИЗРАИЛЬ ($770). ШОП-ТУРЫ В ТУРЦИЮ, ЧЕХИЮ, , ПОЛЬШУ, РОССИЮ. ВАУЧЕРЫ В ЧЕХИЮ, ВЕНГРИЮ, ПОЛЬШУ									АКАЛИФА	220-0478
	АВИАБИЛЕТЫ: БРОНИРОВАНИЕ И ПРОДАЖА ВО ВСЕ СТРАНЫ МИРА, СИСТЕМА СКИДОК, ДОСТАВКА НА ДОМ									АЭРОСПЕЙС ТРЭВЕЛ	268-7451 268-7677
	ГРУППОВЫЕ И ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ В ЛИТВУ									ЯРХО	235-1742 Захарова, 31-102
	ВЫЕЗДНЫЕ ДОКУМЕНТЫ В ЛИТВУ ДЛЯ ГРУПП И ИНДИВИДУАЛОВ									АЛАТАНТУР	222-3261 276-8422 268-3155 268-3185
	ГРУППОВЫЕ И ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ В ЛИТВУ. ШЕНГЕНСКИЕ ВИЗЫ									ФИЛТИ	254-0161
	ГРУППОВЫЕ И ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ В ЛИТВУ. ВАУЧЕРЫ В ЧЕХИЮ, СЛОВАКИЮ, ПОЛЬШУ, ВЕНГРИЮ									АЭРОСПЕЙС ТРЭВЕЛ	268-7451 268-7677

Список лицензий фирм, разместивших рекламу на полосе «Туризм»

АКАЛИФА .... № 009/14.08.96г. до 14.08.98г. выдана МСТ РБ
АКСМ .... № 146/26.09.96г. до 26.09.98г. выдана МСТ РБ
АЛАТАНТУР .... № 178/2.10.96г. до 2.10.98г. выдана МСТ РБ
АЛИВИЯ ТРЭВЕЛ .... № 131/23.09.96г. до 23.09.98г. выдана МСТ РБ
АЭРОСПЕЙС ТРЭВЕЛ .... № 049/23.08.96г. до 23.08.98г. выдана МСТ РБ
БЕЛФЕР .... № 224/1/11.10.96г. до 11.10.98г. выдана МСТ РБ
ВЕВ .... № 1832/26.12.94г. выдана МВЭС РБ
ГАЛАР-ЭКСПО .... № 148/26.09.96г. до 26.09.98г. выдана МСТ РБ
ДАБАККО-ТУР .... № 037/16.08.96г. до 16.08.98г. выдана МСТ РБ
ДАРИН-ЭЛЬ .... № 007/14.08.96г. до 14.08.98г. выдана МСТ РБ
ИСТОК-ТУРИСТ .... № 098/10.09.96г. до 10.09.98г. выдана МСТ РБ
КАНХЕПОЛ .... № 1048/8.04.94г. выдана МВЭС РБ
МАТЭП-90 .... № 278/30.10.96г. до 30.10.98г. выдана МСТ РБ
ОЛИРТИ .... № 114/13.09.96г. до 13.09.98г. выдана МСТ РБ
РАЗМА .... № 2087/5.05.95г. выдана МВЭС РБ
РАМПО-ТУР .... № 077/1/30.08.96г. до 30.08.98г. выдана МСТ РБ
СВЭЛНА .... № 048/23.08.96г. до 23.08.98г. выдана МСТ РБ
СПУТНІК-БЕЛАРУСЬ .... № 177/2.10.96г. до 2.10.98г. выдана МСТ РБ
ТЕХНОСТАР .... № 260/25.10.96г. до 25.10.98г. выдана МСТ РБ
ТУССОН .... № 090/1/10.09.96г. до 10.09.98г. выдана МСТ РБ
ТЭБ-ТУР .... № 092/10.09.96г. до 10.09.98г. выдана МСТ РБ
ФИЛТИ .... № 072/30.08.96г. до 30.08.98г. выдана МСТ РБ
ЭКОЛОГИЯ-ТУР .... № 2090/5.05.95г. выдана МВЭС РБ
ЭКОТУР-6 .... № 068/30.08.96г. до 30.08.98г. выдана МСТ РБ
ЯРХО .... № 165/1/26.09.96г. до 26.09.98г. выдана МСТ РБ
CONVECTA TRAVEL .... № 030/16.08.96г. до 16.08.98г. выдана МСТ РБ

ОСНОВНЫЕ СОКРАЩЕНИЯ:

А — тур за авто, Б — бизнес-тур, ГЛ — горнолыжный тур, Д — детский отдых, Л — лечение, О — отдых, Ш — шоп-тур, Э — экскурсионный тур, Я — обучение языкам, звт — завтраки, з/п — загранпаспорт, а/б — авиабилет

Размещение информации: т/ф 226-96-78; пейджер (017) 278-11-01 для абонента № 2976. Цена одной строки: «Весь мир на ладони» — 150.000 руб., «Рождественские и новогодние туры» — 250.000 руб. Предусмотрены скидки